

**Las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos tras el cambio de gobierno
estadounidense**

Brayan Yesid Gómez Torres

Universitaria Uniagustiniana
Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas
Programa de Negocios Internacionales
Bogotá D.C.
2018

**Las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos tras el cambio de gobierno
estadounidense**

Brayan Yesid Gómez Torres

Director
Claudia Paola García Castiblanco

Trabajo de grado para optar al título como Profesional en Negocios Internacionales

Universitaria Uniagustiniana
Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas
Programa de Negocios Internacionales
Bogotá D.C.
2018

Nota de aceptación

Firma del Director del Jurado

Firma del Jurado

Firma del Jurado

Bogotá, noviembre de 2018

Agradecimientos

En primer lugar, agradezco a mis formadores en la Uniagustiniana por su dedicación a la enseñanza que me han brindado y han permitido llegar hasta el día de hoy a desarrollar este texto, especialmente a la excelente docente que me ha guiado en el proceso de desarrollo del mismo.

También a mi familia y compañeros que durante estos meses me han brindado apoyo y fuerza para salir adelante en mi vida académica y social, forjando una persona de bien para la comunidad. Pasado cada año de estudio uno aprende de las personas de su conocimiento y de sus comportamientos y a todos los que aportaron en mí les agradezco por moldear todos los ideales y sabiduría que hoy llevo en mí que permiten hacer que el día de hoy sea diferente y mejor al de ayer.

Resumen

Estados Unidos y México han desarrollado unas sólidas relaciones comerciales, gracias en gran medida a la firma y entrada en vigencia del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, más conocido como NAFTA. Sin embargo, desde la contienda presidencial desarrollada en Estados Unidos durante el 2015, el entonces candidato y hoy presidente Donald Trump, ha empleado un discurso proteccionista que llegó incluso a amenazar con la suspensión del acuerdo en mención. Por lo anteriormente explicado, el presente trabajo se propone como objeto de estudio el realizar una comparación entre los flujos comerciales (exportaciones, importaciones e inversión extranjera directa) desarrollados durante el último gobierno de Barack Obama, y el primer año y medio de gobierno de Donald Trump en 2018, con el ánimo de identificar si el discurso político ha tenido repercusiones en las relaciones comerciales entre los dos países. Esta investigación es un estudio descriptivo y cualitativo, analizado bajo la teoría de la integración. Dentro de los principales resultados se encuentra que las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos se mueven entorno al NAFTA y se destaca que desde el nacimiento de este acuerdo ambas economías han prosperado, especialmente la de México debido a que se ha vuelto el segundo socio comercial de su vecino del norte y esto le ha generado crecimiento y desarrollo industrial y aun con el primer año de gobierno Trump las relaciones comerciales no presentan cambios negativos, pero si hay incertidumbre ante los próximos años.

Palabras clave: Comercio; Relaciones; Gobierno; Tratado; Cambios.

Abstract

The United States of America and Mexico have developed strong commercial relationships, thanks in large part to the signing and entry into force of the North American Free Trade Agreement, better known as NAFTA. However, since the presidential strife developed in the United States during 2015, until now, president and president, Donald Trump, has used a protectionist speech that became a service with the suspension of the agreement in the mention. For what we have explained previously, the present work is proposed as an object of study that makes a comparison between the commercial results (exports, imports and direct direct investments) during the last government of Barack Obama, and the first year and Donald Trump's government on 2018, with the aim of identifying political discourse, has had repercussions on trade relations between the two countries. This research is a descriptive and qualitative study, analyzed under the theory of integration. Among the main results is that the commercial relations between Mexico and the United States move in the NAFTA environment and stands out in the birth of this agreement in which we have prospered, especially in the part of Mexico. of its northern neighbor and this has generated growth and industrial development and even with the first year of Trump government trade relations do not present negative changes, but there is uncertainty in the coming years.

Keywords: Commerce; Government Relations; Agreement; Changes.

Tabla de contenido

1. Introducción	1
2. Planteamiento del problema.....	4
2.1. Pregunta de investigación.....	4
2.3. Objetivos.....	5
2.3.1. Objetivo General.	5
2.3.1. Objetivos específicos.	5
3. Marcos de referencia	6
3.1. Estado del Arte	6
3.2. Marco Teórico	9
4. Metodología de la investigación	11
5. Capítulo I. Evolución de las relaciones comerciales de México y Estados Unidos después del NAFTA.....	12
5.1. Perfiles económicos de México y Estados Unidos	12
5.2. El NAFTA y su desarrollo	14
5.3. Desarrollo en el último mandato presidencial de Barack Obama.	20
6. Capítulo II. cambios y posibles afectaciones a las relaciones entre México y Estados Unidos tras la toma del poder de Donald Trump	24
6.1. Comparaciones finales tras el cambio de gobierno Obama-Trump para las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos	30
7. Conclusiones	34
8. Lista de referencias	36

Lista de tablas

Tabla 1. Exportaciones de México al mundo y a Estados Unidos.....	14
Tabla 2. Crecimiento PIB per cápita de Latinoamérica 1994 a 2016.....	15
Tabla 3. Tiempo de desgravación de productos iniciado el NAFTA.....	17
Tabla 4. Principales exportaciones de México hacia Estados Unidos.....	18
Tabla 5. Desarrollo del PIB 2012-2016.....	20
Tabla 6. Valor de exportaciones de México a Estados Unidos 2013-2016.....	20
Tabla 7. Valor de Importaciones de México a Estados Unidos 2013-2016.....	21
Tabla 8. Inversión extranjera directa de Estados Unidos a México 2013-2016.....	21
Tabla 9. Valor de Exportaciones de México a Estados Unidos en el año 2017.....	25
Tabla 10. Valor de Importaciones a México de Estados Unidos en el año 2017.....	26
Tabla 11. Crecimiento proyectado del PIB de México y Estados Unidos 2017-2019.....	26
Tabla 12. Inversión extranjera directa de Estados Unidos a México periodo Trump.....	27

1. Introducción

Los vínculos comerciales y sociales que comparten México y Estados Unidos en la actualidad son de alta interdependencia comercial y laboral debido al establecimiento de estos dos junto a Canadá, del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, más conocido como NAFTA, el cual les ha permitido fortalecer sus operaciones comerciales con el resto del mundo de manera más competitiva y ha generado desarrollo económico constante, especialmente para México hasta el punto de volverlo una de las economías más grandes de América Latina.

Los acercamientos comerciales de ambos países han establecido históricamente oportunidades de mejora continua, crecimiento y desarrollo para varios sectores de la economía junto a la inversión, y se puede ver como el dinamismo de las industrias en si llega a un punto en el cual se puede notar que las capacidades de un país en desarrollo como lo es México superan a las de un país ya desarrollado como Estados Unidos en industrias específicas como la automotriz, la cual es para México su más fuerte generador de ingresos frente a su principal socio. Aun así, todo este desarrollo solo ha sido posible debido a las políticas de libre comercio que maneja Estados Unidos y las cuales no se han visto alteradas de manera negativa desde los últimos seis gobiernos de este país, contando desde la firma del NAFTA, sin embargo, con el gobierno de la administración de Donald Trump, pueden plantearse cambios que podrían afectar a México negativamente en varios aspectos.

Mediante esta investigación se busca recopilar, validar y comparar como se ha desempeñado en el comercio y las inversiones entre Estados Unidos y México desde el último gobierno de Barack Obama y el primer año y medio de mandato de Donald Trump y determinar qué cambios se han producido que afecten directamente a México y también a Estados Unidos como principal socio comercial, Identificando como el discurso de un gobierno puede afectar los mercados, la inversión y el comercio con otro país, además de replantear toda una historia de desarrollo conjunto que busca reducir la brecha comercial de un país con el otro.

Al identificar los cambios o afectaciones que puede generar un nuevo tipo de gobierno por parte del país dominante dentro de un bloque económico se puede entender que tanta importancia tiene la política dentro de la economía de un país propiamente como en la economía de sus aliados comerciales. La apertura comercial es un hecho que la gran mayoría de países del mundo ha adoptado con el fin de fortalecer su sociedad, la calidad de vida de su población y esencialmente facilitar el comercio de sus bienes y servicios, y este hecho está basado en la relación de costo-beneficio ya que con la aplicación de estas medidas cada país se busca hacer

que los flujos de capitales y mercancías sean dinámicos y permitan el ingreso de inversiones foráneas sin mayor restricción. Entonces se ve que el anterior escenario es el que ha permitido a México crecer constantemente obteniendo grandes beneficios de su relación con Estados Unidos hasta el punto de llevar un superávit en la balanza comercial con este último, pero a pesar de que la ventaja en flujo de capitales se presenta en su mayoría por parte de la industria automotriz de México y de que Estados Unidos le domina en otros sectores, la brecha ha llamado la atención del nuevo gobierno y ha llevado a que este arremeta de manera muy agresiva contra México en aspectos sociales y económicos, causando desconfianza en el mercado mexicano por parte de los estadounidenses.

En esta investigación se explica como el NAFTA le ha brindado a México los beneficios económicos que le han permitido crecer de la mano junto a Estados Unidos, los sectores de su economía que más han aprovechado la apertura de las fronteras comerciales y el acceso a la economía estadounidense para optimizar procesos de producción y el establecimiento de nuevas empresas que emplean mano de obra mexicana para generar productos de marca estadounidense a menores costos. Se estudia el desempeño comercial y de inversiones entre Estados Unidos y México en el lapso de 2012 a 2018 durante el último periodo presidencial de Barack Obama y el inicio en el primer año de mandato de Donald Trump.

Los perfiles comerciales de cada país permiten ver cuáles son sus capacidades productivas, su desarrollo en los últimos años, su tipo de gobierno y como se relacionan dinámicamente. Además de ver cómo se mueven los rubros del comercio como importaciones, exportaciones e inversión extranjera directa, también se hace una revisión anual de su evolución. Teniendo en cuenta que la investigación es de tipo descriptivo se recopilan datos de cómo han variado los mismos rubros ya durante el primer año de mandato del nuevo presidente Donald Trump y cómo a partir de su discurso contra México se han desenvuelto las relaciones con este país inicialmente mostrando como se puede afectar las comerciales y sociales de dos países con base en las expectativas del gobierno del país dominante respecto a su relación bilateral.

La teoría de la integración de Béla Belassa y cuyo dinamismo explica Jacob Viners se emplea como marco de referencia debido a que permite entender cómo interactúan los países tras implementar un acuerdo comercial con fines de integración, y se caracteriza por generar mayor dinamismo de bienes, servicios e inversión lo que implica desarrollo económico y también apertura a nuevos mercados como socios comerciales varios, entre otros efectos de la integración comercial.

El escrito se divide en dos capítulos, mostrando un antes y un después del establecimiento de las políticas del controversial Donald Trump respecto a las relaciones comerciales con

México teniendo en cuenta al NAFTA como el impulsor del desarrollo de este país y las posibles afectaciones comerciales que se puedan presentar su renegociación. Se comparan los datos de ambos gobiernos para ver como se ha afectado realmente las relaciones comerciales o que ha cambiado en éstas desde la toma de poder del presidente estadounidense haciendo contraste con las expectativas iniciales desde la candidatura de Trump hasta ver como se ha desenvuelto ya en la práctica de sus políticas.

2. Planteamiento del problema

México y Estados Unidos son más que países vecinos. Con un flujo comercial de casi medio billón de dólares anuales y más de 33 millones de migrantes, las dos naciones mantienen una de las integraciones económicas más grandes e importantes del mundo. Pero recientemente con el ascenso a la presidencia de Donald Trump, estas relaciones pueden verse afectadas debido a las nuevas políticas que plantea el nuevo gobierno americano, entre las cuales, Estados Unidos establece la construcción de un muro que abarque toda la frontera con México y para poder financiarlo, el gobierno americano ha propuesto imponer un arancel del 20% a todos los productos de origen mexicano, lo cual afectaría la economía mexicana debido a que los productos vendidos a EEUU representan casi el 80% del total de exportaciones de México (Diario El País, 2017).

La variedad de productos que se comercian entre Estados Unidos y México está consolidada en su mayoría por los productos del sector automotriz, los cuales son producidos esencialmente en México y es el rubro comercial que le ha permitido fortalecer su industria y desarrollo, esto debido a su capacidad productiva en lo que se refiere a la relación costos/mano de obra, generando que empresas estadounidenses migren al país latino provocando que la balanza comercial de Estados Unidos se vea desfavorecida, siendo esta la razón principal por la cual el presidente Trump busca replantear las relaciones bilaterales con México.

Hipótesis de analistas se dirigen a pronosticar que México reduciría las exportaciones a Estados Unidos debido a los roces políticos, económicos y sociales y por supuesto, por la posible renegociación del NAFTA, acuerdo que le ha brindado a México su desarrollo industrial que le da cierta ventaja en la balanza comercial con Estados Unidos, por lo cual se debe de comparar el desarrollo de las relaciones comerciales de estos dos países, antes de la llegada al poder de Donald Trump, para de esta forma poder definir si este nuevo gobierno sí está generando cambios en los negocios internacionales que realizan estas dos naciones, y de producirse cambios, identificar los sectores más afectados.

2.1 Pregunta de investigación

¿El cambio de gobierno en Estados Unidos ha generado afectaciones comerciales a México debido a las medidas proteccionistas del presidente Trump?

2.2 Objetivos

2.3.1. Objetivo General.

Evaluar qué cambios se han generado en el intercambio comercial entre México y Estados Unidos, a partir del cambio de gobierno del 20 de enero de 2017 con la toma de poder de Donald Trump.

2.3.1. Objetivos específicos.

- Comparar la dinámica comercial entre México y Estados Unidos Durante el periodo de gobierno de Barack Obama.
- Identificar los cambios comerciales entre México y Estados Unidos generados en el inicio del gobierno de Donald Trump.

3. Marcos de referencia

3.1. Estado del Arte

Las relaciones bilaterales entre Estados Unidos y México comprenden décadas de acuerdos, cooperación, costumbres y desarrollo social que gran cantidad de autores se han dedicado a estudiar y comprender. Todos estos fenómenos que representa el trabajo conjunto de dos países vecinos despiertan una gran incertidumbre respecto al que será del futuro de estos grandes socios si sus relaciones se ven afectadas por el nuevo mandato del año 2017. A continuación, se revisarán algunos estudios que permiten comprender la interdependencia de Estados Unidos y México, los cuales aportaran al análisis del futuro de ambas naciones en caso de presentarse afectaciones políticas y sociales a causa del nuevo mandato de Estados Unidos.

Ya desde 1980 Vargas analizaba como Estados Unidos ha mantenido un interés constante sobre México debido a sus fuentes de petróleo y gas natural, hasta el punto de tener gran presencia en el control de estos recursos, sin embargo, a México se puede reconocerle su interés por nacionalizar y así poder controlar la explotación de sus recursos naturales. Pero lo que se demuestra aquí es el interés de la superpotencia por tener acceso a los recursos de su vecino del sur, lo que como es sabido, se consolidaría con la firma del NAFTA.

Ante el establecimiento de este acuerdo comercial, Barceinas (2001) estudia como la brecha en educación de México genera una dependencia de la innovación y limita el emprendimiento aumentado así la dependencia de Estados Unidos. Se aprecia que el descuido por parte de México en el fortalecimiento de su sistema educativo le representa sometimiento respecto a lo que negocios comprende, y es ahí cuando se evidencia la dependencia hacia Estados Unidos. En contraparte el país norteamericano se preocupa por la inversión en la educación, pues comprende que así está el futuro de su país.

Conde (2002) profundiza más en la importancia del NAFTA y lo describe como la piedra angular de la evolución de las relaciones comerciales de Estados Unidos y México junto con Canadá, fomentando la inversión, los servicios, el mercado del trabajo y el medio ambiente en un proceso de descubrimiento de nuevas oportunidades económicas especialmente para México. Explica que el tamaño de los mercados y el desarrollo de las economías de escala son aspectos que han progresado desde la firma del NAFTA. La solidificación de políticas comerciales, cooperación ambiental, social y cultural son acontecimientos que enmarcan las dimensiones de lo que representa el nivel de integración entre estos países respecto a este tipo de integración en el mundo.

Por su parte Pacheco López (2005) plantea que la liberación comercial de México y su progreso a lo largo de los años se debe gracias a acuerdos bilaterales con otros países, resaltando al NAFTA como el acuerdo de mayor peso para su crecimiento económico. Concluye que el acercamiento de México en los años ochenta se impulsó con Norteamérica gracias al NAFTA, pero su crecimiento se ha visto limitado debido al enfoque comercial a Estados Unidos.

También se estudia la productividad de ambos países por un enfoque marxista dejando ver como las ciudades, el desarrollo de su economía y cultura propia afectan el rendimiento de un país. Se denota como los impactos sociales de la fundición de la cultura mexicana con la estadounidense provocan una mayor participación comercial entre sus mercados en diferentes aspectos. La absorción mutua de las culturas de Estados Unidos y México ha provocado a lo largo de los años una identificación de sus pueblos por ambas naciones, resaltando la importancia de las relaciones personales entre mexicanos y estadounidenses como motor de negocios.

Aragónés, Salgado y Ríos (2009), exponen cómo México se ha vuelto generador de fuerza laboral y Estados Unidos su receptor. A pesar de la cantidad de trabajadores inmigrantes que hay en Estados Unidos aportando al desarrollo de la economía americana, este país explota precariamente la necesidad de ingresos de los obreros mexicanos y se observa que Estados Unidos ha obtenido desarrollo gracias a que se beneficia del talento humano de México y lo incentiva a través de remesas para ese país y de crecimiento tecnológico para el mismo para que el país norteamericano crezca a un ritmo constante.

Por otro lado Hernández (2009) dice que la industrialización de México inicia a partir de la sustitución de importaciones por medio de mayor producción local, política por la cual se concentraba la producción del país en su centro hasta que se da inicio a un proceso de liberación comercial iniciado por el GATT en 1986, y a partir de la fecha México se abre a gran cantidad de nuevos acuerdos, pero se establece al NAFTA como el de mayor importancia. Se identifica que la situación actual que presenta el país centroamericano es una industria desvinculada de sus proveedores nacionales, lo que ha hecho que sus exportaciones sean de poco valor agregado y que el comercio exterior se esté debilitando. Este autor propone reactivar el mercado interno para mantener la planta productiva en actividad, sin incurrir en el proteccionismo y en el apoyo a sectores productivos carentes de competitividad internacional.

Sánchez (2011) dice que el crecimiento de toda nación se deriva de la producción nacional y sus manufacturas y deja evidenciar que el crecimiento óptimo se da cuando una nación satisface las necesidades de su pueblo y empieza a suplir las de otros, por lo que en este aspecto México revela un gran potencial en producción, pero se ve opacado ante su baja innovación y

liderazgo. Los resultados sugieren que el crecimiento depende, entre otras cosas, de una nueva política industrial que fomente el crecimiento de la producción manufacturera, en el marco del contexto internacional vigente y la gestión de las exportaciones.

Flores Gaxiola (2014) habla como sus múltiples pertenencias culturales conllevan a México a diversificar sus vínculos diplomáticos con el exterior y dado que los principales se dan con Estados Unidos, se resalta que el respeto a la soberanía y al beneficio conjunto deben ser mutuos para el manejo de relaciones óptimas y enseña que las relaciones políticas de México se desenvuelven principalmente con base en el beneficio económico, pero el respeto mutuo con los agentes de sus acuerdos forma parte importante del rendimiento social de este país y de su sociedad, dada la personificación del pueblo con los aspectos políticos internacionales y permite entender que los vínculos comerciales entre naciones terminan afectando la economía, la política, la sociedad y hasta la geografía de los mismos, en el mismo sentido, Mendoza (2017) abarca como la integración de Estados Unidos y México ha afectado las zonas fronterizas entre ambos países en base a los aspectos anteriormente mencionados. El estudio Expone como se ha dado un crecimiento más sólido en las ciudades fronterizas como San Diego y Tijuana, donde las empresas privadas locales aprovechan los recursos mutuos para obtener mayor beneficio, el cual se vería potenciado con la ayuda de instituciones federales y económicas. A modo de conclusión se puede observar que la relación de Estados Unidos y México se ha visto muy beneficiada en las últimas décadas, más que todo por el beneficio económico en el caso de México y en la producción en el caso de Estados Unidos, además en la relación económica avalada por las políticas comerciales entre ambos países incentivadas por sus respectivos gobiernos.

En los trabajos anteriores se puede ver que los temas de mayor interés abarcan el comercio bilateral de ambos países, sus enfoques en inversión, sus relaciones políticas y económicas, su capacidad en infraestructura, su historia comercial y social, y parte de su situación actual. Primero se destaca que México ha mejorado su desarrollado como país gracias a Estados Unidos y este último ha obtenido grandes beneficios productivos por su cooperación continua con México, adicionalmente se puede ver que el capital humano que permite el flujo económico entre las naciones es de vital importancia debido a su habilidad o productividad dando paso a una ventaja competitiva respecto a innovación ante otros países.

Ahora, en relación con el objeto de investigación se pudo encontrar similitud en los aspectos que abordan un cambio de gobierno que afectarían las relaciones económicas y sociales de Estados Unidos y México. Si se llega a presentar una ruptura política entre ambos países representaría el derrumbe de una de las relaciones más sólidas del mundo en lo que a comercio

respecta, ya que se puede concluir que ambas economías son en buena medida interdependientes, y teniendo en cuenta este hecho, lo más probable es que se ninguno de los países ceda fácilmente y que presenten acuerdos para evitar el quiebre de relaciones, pero por otro lado si esto no es posible se presentarían nuevas oportunidades comerciales para ambos países y para nuevos países.

3.2. Marco Teórico

La teoría que se emplea como marco de análisis de la presente investigación es la “Teoría de la integración económica” o “Teoría de las uniones aduaneras” planteada por el economista Béla Belassa en 1961 explicando los niveles de integración que pueden manejar dos o más países escalando desde una zona o área de libre comercio, la unión aduanera, el mercado común, una unión económica y finalmente una integración económica total estableciendo una unión total entre países y sus organismos políticos, económicos y sociales.

Ya es Jacob Viner en su libro “The Customs Unions Issue” quien muestra las ventajas y desventajas de desarrollar una integración económica resaltando que esta se centra en que la cooperación constante entre países permite mejorar diferentes condiciones del contexto, es decir tanto en aspectos políticos, sociales, culturales, como económicos, siendo éstos últimos en los que se concentrará esta investigación.

Mediante sus análisis y estudios, Viner quería resaltar el hecho de que, si se da una unión aduanera en búsqueda de un libre comercio, una de las partes se verá más beneficiada que la otra, mientras que como es lógica, la otra verá cierta afectación, esto lo llevo a una crítica constructiva de la normatividad en cuanto a la aproximación de un libre comercio.

En aquel momento después de lo propuesto por diferentes economistas sobre que la apertura económica era la mejor opción para la economía de un país, contrario a esto Viner decía que esto podría causar efectos tanto positivos como negativos con la teoría, dado que esto depende mucho de la adaptación de puntos económicos y políticos de cada país para poderse adaptarse finalmente mutuamente. (Coll, 2001)

Con el deseo de explicar más a fondo los efectos de una integración económica Viner los dividió en dos los “Efectos Estáticos” y los “Efectos Dinámicos”, los efectos estáticos son efectos a corto plazo que se dan cuando comienza una unificación aduanera entre países entre estos podemos resaltar:

- El efecto de creación es cuando el país deja de producir un producto porque lo puede obtener de otro país miembro de la alianza.

- El efecto de desviación es cuando un país deja de traer un producto que se produce efectivamente en un país no miembro y lo comienza a traer de un país miembro menos efectivo.
- El efecto de expansión es cuando la importación de un producto es tan alta por su consumo que obliga a que el precio de este reduzca mucho. (Corral, 2011)

Los efectos dinámicos se pueden observar a largo plazo y son todas aquellas ganancias en términos de competencia que ganan los productos de los países que los obligan a desarrollarse, dando a su vez un crecimiento indiscriminado de la economía de sus respectivos países dentro de estas ganancias podemos observar:

- Se aprovechan mucho mejor las ventajas comparativas de cada país.
- Apertura de mayores mercados y a mercados exteriores.
- Como la competencia aumenta se ve presionado el desarrollo, microeconómico orientando nuevas posibilidades del mercado y un proceso óptimo de mejora de la economía en su totalidad. (Corral, 2011)

Cuando es muy avanzada y sostenida la integración económica se puede ver también diferentes cambios en la economía de los países.

- Los países se adaptan de tal manera en administran mejor sus recursos.
- La política económica gana fuerza práctica gracias a estas uniones y el contante comercio dado por ellas.
- Como se vio en la Unión Europea la creación de una moneda para toda la unión es beneficioso para el comercio por la simplificación en las operaciones que esta conlleva. (Corral, 2011)

Se toma la Teoría de Integración Económica, dado que, desde el punto de vista de Viner, la teoría de las uniones aduaneras se plantea que al abrirse las fronteras comerciales entre dos o más países se genera desarrollo económico y beneficios que idealmente deberían de ser recíprocos, aun así, cabe anotar que en muchos casos siempre hay un agente con mayores beneficios que otro. Entonces al analizar las dinámicas comerciales de Estados Unidos y México durante dos periodos con tipos de gobierno diferentes, se busca identificar que tanto se afectan las economías de ambos países al verse afectado el sistema comercial de uno de ellos por un nuevo presidente.

4. Metodología de la investigación

Este documento busca exponer como se han afectado las relaciones comerciales de Estados Unidos y México después de la toma del poder de Donald Trump y la adopción de medidas proteccionistas por parte del gobierno estadounidense, ya que desde la candidatura de Trump, éste ha basado su discurso en gran medida en ataques contra México, su comercio y sociedad, lo cual de manera común genera tensión política e indignación en el país latino, pero que puede generar posibles afectaciones comerciales para ambos países dependiendo de que pueda cumplir sus promesas de gobierno.

Para alcanzar el objetivo planteado, este estudio recopila datos de comercio como exportaciones, importaciones y la inversión extranjera directa por periodos anuales desde el 2013, durante el último gobierno de Barack Obama y el actual gobierno Trump hasta el segundo trimestre de 2018, haciendo énfasis de manera particular en México ya que es el país atacado mediante los discursos y las amenazas que tiene relación directa con Estados Unidos.

Las fuentes son secundarias y en esencia, esta es una investigación cualitativa y descriptiva, cuyo alcance se limita a determinar si el discurso y medidas de Trump, han generado algún tipo de cambio en las relaciones comerciales desarrolladas con México. El trabajo se divide en dos partes, en la primera se describe los perfiles económicos de los dos países y como fueron las relaciones comerciales entre estos dos países durante el gobierno Obama y en la segunda se hace la comparación frente al gobierno Trump, para identificar cambios. La teoría de la integración permite definir si en la relación de estos dos países, en el marco del NAFTA, presentan efectos estáticos o dinámicos y si se puede apreciar que uno se ha visto más beneficiado que el otro en términos comerciales.

5. Capítulo I. Evolución de las relaciones comerciales de México y Estados Unidos después del NAFTA

Las relaciones comerciales consolidadas entre Estados Unidos y México marcan unas de las más cercanas en el mundo debido a su condición de países fronterizos, permitiendo dinamismo en el flujo de bienes, materias primas e intercambio de servicios. El desarrollo económico de ambas partes y sus intereses comerciales son asimétricos en aspectos como infraestructura, tecnología, eficiencia de gobierno, relaciones comerciales, calidad de vida y educación; destacando en estos Estados Unidos, lo cual le ha permitido obtener el rango de país desarrollado y líder mundial, esto debido a su sector industrial y de servicios, lo cual lo hace requerir una considerable cantidad de materias primas y demás recursos de producción. Mientras que México aún recorre un camino riguroso para equiparar su nación a la de su vecino del norte, aun así, el desarrollo del país latino no se puede desmeritar en comparación a sus hermanos en Sudamérica, esto debido a sus relaciones dinámicas con Estados Unidos tanto en comercio como en política.

5.1. Perfiles económicos de México y Estados Unidos

Basándose en los perfiles de ambos países y datos de desarrollo del Fondo Monetario Internacional se pueden ver las diferencias en diversos aspectos demográficos y tecnológicos, los cuales son en si el principio de la brecha de desarrollo entre ambos países. Para empezar, según las cifras del Banco Mundial, México es un país cuya extensión de tierra es de 1.964.380 km² y una población de 127.540.423 habitantes (2018) con aproximadamente un 79% ubicada en las zonas urbanas del país, un PIB per cápita de \$9.249 USD y una tasa de crecimiento anual promedio de 2.14%.

De sus actividades económicas la agricultura representa un poco más de 3,8% del PIB y emplea a más de 13% de la población laboralmente activa. Este sector ve su crecimiento ralentizado por la falta de incentivos para su desarrollo. México se encuentra entre los mayores productores de café, azúcar, maíz, naranja, aguacate y lima a nivel mundial. También es el quinto productor más importante de cerveza y el segundo exportador a nivel mundial. El país se encuentra entre los principales productores de minerales del mundo, incluyendo plata, fluorita, zinc y mercurio. Asimismo, sus reservas de gas y petróleo constituyen uno de sus bienes más representativos. México es el quinto productor de petróleo en el mundo. La ganadería y la pesca también son actividades económicas importantes en el sector alimentario.

México también es uno de los diez productores automovilísticos más importantes en el mundo. Gracias a inversiones inmobiliarias, el sector de la construcción tiene un gran dinamismo. La industria emplea a 25% de la fuerza laboral y representa casi un tercio del PIB. El sector de servicios aporta más de 60% del PIB y emplea el mismo porcentaje de la población activa. *Fuente: Banco Mundial (2018).*

Ahora, Estados Unidos posee un territorio de 9.831.510 km², una población de 323.127.513 habitantes, de los cuales el 81.8% se ubica en zonas urbanas. El PIB per cápita es de \$61.687 USD y el índice de crecimiento es de 2.3%.

El sector agrícola americano es uno de los más grandes del mundo. Se caracteriza por una alta productividad y por el uso de tecnologías modernas. Estados Unidos es uno de los principales productores de maíz, soja, carne de res y algodón. Dicho esto, la agricultura representa únicamente 1,3% del PIB americano y emplea a 1,4% de la población activa. Estados Unidos es un país muy industrializado.

El sector industrial representa más del 20% del PIB y emplea a 11,9% de la población empleada. Las actividades más importantes son la fabricación de maquinaria eléctrica y electrónica, de productos químicos y maquinaria industrial, así como el sector agroalimentario y automotriz. La abundancia de recursos naturales ha convertido al país en líder en la producción de varios minerales y le permite mantener una producción diversificada gracias a su tecnología. Así, es también el mayor productor mundial de gas natural líquido, aluminio, electricidad y energía nuclear, y el tercer productor mundial de petróleo.

La economía americana se basa fundamentalmente en los servicios. El sector terciario representa el 78.9% del PIB y emplea a más del 81% de la mano de obra. Una parte importante del PIB también proviene del sector de finanzas, seguros, sector inmobiliario y alquileres, y del sector de servicios educacionales, salud y asistencia social. *Fuente: Banco Mundial (2018).*

Como se puede ver, ambos países difieren en la relevancia de sus respectivos sectores. Esto se puede ver principalmente en el sector agrícola, en el cual México abarca un 13% y Estados Unidos solo el 1.7% de sus actividades, y aun ante esta diferencia el sector estadounidense es más productivo debido a la eficiencia de sus procesos y tecnología. La brecha de productividad puede deberse también a los niveles de profesionalismo y educación en cada país. Más del 70% de la población en Estados Unidos tiene sus estudios de preparatoria terminados, en México sólo poco más del 18%. En estudios universitarios solamente el 13% de los mexicanos tienen estudios culminados, en EEUU más del 33% de la población cuenta con estudios universitarios básico, esto hace una enorme diferencia en lo que respecta a patentes, empresas, investigación y demás herramientas de desarrollo que son primordiales para que un país avance en calidad de

vida y economía. También de los datos de ambos países se puede ver una fuerte concentración de capital humano en el sector terciario, orientado este en su mayoría a los servicios.

5.2. El NAFTA y su desarrollo

Con el cometido de mejorar las relaciones comerciales de Estados Unidos, este firmó un tratado de libre comercio con Canadá en 1988, al cual se integró México en 1992 y el cual obtuvo el nombre de NAFTA (en español, TLCAN o tratado de libre comercio de América del Norte). EL NAFTA plantea una serie de objetivos orientados al desarrollo de las operaciones comerciales entre los tres miembros con fluidez y armonía entre sí que permitan obtener beneficios económicos mutuos. Los objetivos documentados en el preámbulo del documento del NAFTA estipulan:

- Fortalecer los lazos especiales de amistad y cooperación entre las naciones.
- Contribuir al desarrollo y expansión armoniosos del comercio mundial, y funcionar como homogenizador para ampliar la cooperación internacional.
- Crear un mercado seguro y amplio para los bienes y servicios producidos en esos territorios.
- Reducir la distorsión en la comunicación.
- Establecer reglas claras y ventajosas para los tres países en cuanto a la regulación de su actividad comercial.
- Asegurar un marco laboral y comercial predecible para planificar negocios e inversiones.
- Sustentar el tratado en los respectivos derechos y obligaciones respaldadas por el Acuerdo General de Tarifas y Comercio, así como otros instrumentos bilaterales y multilaterales de cooperación.
- Aumentar la competitividad de las firmas en el mercado global.
- Proteger la creatividad y la innovación, y promover el comercio de los bienes y servicios que son objeto del derecho de propiedad intelectual.
- Crear nuevas oportunidades de empleo, mejorar las condiciones de trabajo y estándares de vida de cada territorio.
- Asumir las cláusulas anteriores considerando la protección y conservación del medio ambiente.
- Mantener la flexibilidad para resguardar el bienestar público.
- Promover la flexibilidad para resguardar el bienestar público.

- Promover el desarrollo sostenible.
- Fortalecer el desarrollo y la aplicación de las leyes y regulaciones ambientales.
- Proteger, aumentar y aplicar los derechos básicos para los trabajadores.

En el aspecto comercial específicamente se acordó que debían de ser retiradas las restricciones existentes al comercio de varios productos, incluyendo: vehículos de motor y piezas para estos, las computadoras, productos de consumo, textiles y derivados de la agricultura junto a sus productos básicos. El tratado también protege los derechos de propiedad intelectual (patentes, derechos de autor y marcas comerciales) y resalta la eliminación de limitantes de inversión entre los tres países.

Entre los países cuyas exportaciones dependen principalmente de Estados Unidos precisamente se encuentra México y Canadá, los cuales orientan a este país alrededor de un 80% de su producción entre los demás destinatarios de la región, motivo por el cual México depende de sus relaciones con Estados Unidos para su desarrollo económico propio. Lo cual puede afectar la diversificación de socios comerciales que le permitan a México un mayor desarrollo. Así como se puede ver a continuación, la relación de exportaciones que tiene México con el mundo es bastante predecible respecto a las cifras con Estados Unidos.

Tabla 1

Exportaciones de México al mundo y a Estados Unidos.

Año	Exportaciones de México al mundo - US\$	Exportaciones de México a Estados Unidos -US\$
2015	380.637.539	309.194.660
2016	373.892.537	302.862.761
2017	409.451.378	327.357.936

Nota. Elaboración propia con datos de TradeMap, 2018.

México se beneficia de las inversiones de Estados Unidos en gran medida, hasta el punto de ser este su principal mercado destino como se puede ver. El Tratado también permite la exportación de Estados Unidos hacia México en gran parte de autos usados o que permite a muchos mexicanos contar con un automóvil propio. Estados Unidos por su parte importa energía de México y Canadá, además la pertenencia al grupo le facilita el ingreso de sus productos a estos mercados generándole beneficios directos, como el flujo de capital constante y rápido, también le permite obtener insumos para su producción ya que aproximadamente el

40% de las exportaciones norteamericanas se fabrican en México, siendo estas principalmente productos de ensamblaje, como automóviles, pantallas, equipos de sonido, etc.; cumpliendo este un rol complementario de la industria que ayuda a impulsar el crecimiento económico de ambos países (Suárez, 2016).

Ahora, para poder entender la influencia del NAFTA en la evolución de México económica y socialmente, se debe de ver como se ha desarrollado el país desde su integración al bloque económico. Para empezar, se ha podido notar una variación en el comercio de México con Estados Unidos ya que según datos de la Secretaría Económica de México para el periodo establecido entre 1993 hasta el 2000, se presentó un crecimiento considerable en las exportaciones e importaciones entre ambos países, aun así, este desarrollo se ha desacelerado en el periodo del 2001 al 2012 con pronósticos a seguir en decadencia. Estas tendencias se explican por una combinación de factores: la recesión estadounidense del 2001, los atentados terroristas del 11 de septiembre y la entrada de China a la Organización Mundial del Comercio.

El nivel de crecimiento respecto al PIB per cápita que presenta México en comparación a otros países de América latina es inferior, lo cual deja ver que la eficiencia y aprovechamiento del tratado por parte de México no ha sido ideal ya que sus ingresos son menores al promedio de los países en Latinoamérica con un promedio anual de 1.2% desde su adhesión al NAFTA en 1993 hasta el 2016 (El país, 2017), lo que puede llevar a la conclusión que el tratado no ha logrado permear a toda la sociedad, generando beneficios en ella como el aumento de sus ingresos.

Tabla 2

Crecimiento PIB per cápita de Latinoamérica 1994 a 2016

1	Panamá	4,40%
2	Perú	3,42%
3	Chile	3,40%
4	Guyana	2,8%
5	Surinam	2,6%
6	Costa Rica	2,5%
7	Nicaragua	2,5%
8	Bolivia	2,3%
9	Uruguay	2,3%
10	Colombia	2,1%

11	El Salvador	1,9%
12	Honduras	1,9%
13	Paraguay	1,4%
14	Ecuador	1,4%
15	México	1,2%
16	Brasil	1,1%
17	Argentina	1,1%
18	Guatemala	1,1%
19	Belice	1,0%
20	Venezuela	-0,4%

Nota. Tomada de diario el país con datos del FMI (2017).

Académicos indican que mientras México se veía anclado a comercio con Estados Unidos, muchos países latinoamericanos se veían beneficiados con el impulso económico de China debido al comercio de materias primas que esta demanda, en adición a otros países gracias a los amplios recursos naturales de América. Es en este aspecto en el que México puede estar estancado, ya que como se mostró previamente, este país exporta a Estados Unidos alrededor del 80% de su producción, negándose a una diversificación más amplia de socios comerciales que le permitan obtener más posibilidades de mejora en su economía. Si se ve desde el punto de vista de los objetivos del NAFTA, definitivamente el comercio bilateral ha crecido y la inversión también se aumentó en pro de la productividad de México, pero esto no refleja un beneficio pleno que tenga un mérito destacable.

Después de la firma del NAFTA se ha visto desgravada inicialmente a la mitad, una inmensa cantidad de productos de diversas partidas arancelarias, entre los cuales el que más se ha desarrollado es el sector automotriz de México al haber sido pionero en la desgravación total, tanto que se ha llegado a convertir en una piedra angular para el crecimiento de la industria en este país. Con tarifas arancelarias de 2.5% en automóviles y 3% en autopartes.

Tabla 3.

Tiempo de desgravación de productos iniciado el NAFTA.

País	Productos	Tiempo de desgravación
------	-----------	------------------------

Estados Unidos	Automóviles, parabrisas, estufas, planchas, envases de vidrio, motores de gasolina, televisores, computadoras.	Inmediata
Canadá	Cerveza, equipo de cómputo, partes de televisores, lavados de cerámica y mármol.	
Estados Unidos	Cerveza, camiones de carga, pantalones de algodón, motores eléctricos, asientos automotrices y tejidos de algodón	A partir de 1998-eliminacion paulatina.
Canadá	Televisores, envases de vidrio, calentadores, camiones ligeros, cristalería, azulejos de cerámica y baterías para automóviles.	
Canadá	Lámina y tubería de acero, botas y zapatos de cuero, sanitarios de cerámica, calentadores de agua y penicilinas.	Año 2003
Estados Unidos	Juguetes, cafeteras eléctricas, exprimidores de jugos, pantalones de algodón y calzado.	
Canadá	Hilos, telas y prendas de vestir.	Eliminación de todas las cuotas.
Estados Unidos	Ganado bovino en piel, miel de abeja, nueces, flores (excepto rosas), tequila, fresas, mijo, melaza de caña y ajos; en periodos estacionales: tomate, berenjena, chile, calabaza, sandía y cebolla.	Inmediata
Canadá	Rosa, naranja, mango, aceituna, jugo de piña, verduras en conserva, frambuesa, zarzamora, fruta en conserva y zanahoria; en Canadá: calabaza, cebolla, ajo, chocolate, rábano, verdura congelada, alubia, mayonesa; en temporada: col de Bruselas, pimiento, calabacitas y maíz dulce.	A partir de 1998-eliminacion paulatina.
Canadá	Fresa congelada, tomate, lima, aguacate, tabaco, condimentos, sazonzadores, salsas, hojas de tabaco, chile ancho y chocolate; en Canadá: fresa, brócoli, tomate, pepino, chayote y flores.	Año 2003.
Estados Unidos	Jugo de naranja congelado y sin congelar, melón, cebolla seca y en polvo, ajo seco y cacahuete.	Año 2008.
	Partes de pollo, productos porcícolas, papa,	

	manzana, aceites, alimentos preparados y embutidos.	Año 2003.
--	---	-----------

Nota. Tomado de Lozano y Castillo, 2017 (pg34).

Los impuestos de importación de automóviles y camiones ligeros se redujeron de 20 a un 10%, acordándose eliminarse por completo a partir del año 2004. Un 16 % de las fracciones de autopartes sufrieron reducción de las mismas tarifas inmediatamente, 54 % en el periodo de los primeros cinco años siguientes, quedando desgravadas en su totalidad en un periodo de diez años. En concreto, la tasa arancelaria sobre las autopartes pasó de 14 % en 1993 a 10 % en 1994 y 3 % en 1998. Se redujo de 1.75 a 0.8 el factor de compensación de la balanza comercial, con lo cual las compañías manufactureras instaladas en México pudieron acelerar el ritmo de sus importaciones (Vicencio, 2007).

Esencialmente el 80% de la producción automotriz de México se exporta a los otros dos miembros del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Así, México se ha convertido en el séptimo productor mundial y el cuarto exportador de vehículos del mundo. Además, se puede ver las partidas arancelarias de los productos más dinámicos en lo que comercio abarca entre México y Estados Unidos desarrollados hasta el año 2017, dejando evidenciar la predominación del sector automotriz y los productos que involucra, junto a petróleo.

Tabla 4.

Principales exportaciones de México hacia Estados Unidos.

Código del producto	Descripción del producto	México exporta hacia Estados Unidos de América	
		Valor en 2015	Valor en 2016
'TOTAL	Todos los productos	309194660	302862761
'87	Vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios	75629852	73676226
'85	Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción.	71724094	67015252
'84	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas; partes de estas máquinas.	51086530	54070379
'90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión.	13823968	14871747

'27	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas.	13613831	8950230
-----	--	----------	---------

Nota. Elaboración propia con datos tomados de Trademap web.

No hay que desprestigiar o darle menor valor a las demás industrias, como el turismo o la agropecuaria ya que en la industria del turismo contribuye el 8.7% del PIB de México y lo posiciona en el octavo país del mundo con mayor flujo de visitantes con 35.1 millones de turistas extranjeros y con ellos viene también un ingreso de 19.600 millones de dólares al país. Cabe resaltar que el turismo en sí impulsa otras industrias en cierta medida, como las manufacturas artesanales y la gastronomía, aspectos de los cuales México posee gran calidad y variedad (Compendio estadístico del turismo en México, 2016).

Por su parte el sector agrícola es el de menor aporte con tan solo el 3% del PIB y se destina a su desarrollo solo el 1% del mismo ya que el país importa el 43% de los alimentos que consume, lo cual deja en muy mal estado la tecnificación del campo mexicano a pesar de tener acceso a las tecnologías de producción agrícola de Estados Unidos y quitándole relevancia al sector frente a otros. (FAO, 2016).

5.3. Desarrollo en el último mandato presidencial de Barack Obama.

Durante su campaña electoral, el mandatario estadounidense prometió reabrir el Tratado norteamericano para reforzar los estándares laborales y del medioambiente. Como lo indica la BBC News en su artículo “Obama descarta reformar el TLCAN”, el mandatario en sus periodos de gobierno indicaba: “En lo que respecta a reajustar algunos de nuestros acuerdos, no es ahí donde está el foco ahora mismo, porque estamos en el medio de una situación económica muy difícil” fue una de las observaciones de Obama en su segunda campaña presidencial, y de ahí se desarrollaron varios acercamientos a México y Canadá por parte de Estados Unidos para fortalecer sus vínculos políticos y generar desarrollo entre los aliados comerciales del norte. Entonces es necesario revisar algunos aspectos de desarrollo durante los últimos años del mandato Obama para verificar cómo se desempeñó la economía mexicana en este periodo.

Tabla 5.

Desarrollo del PIB 2012-2016

Crecimiento anual del PIB por país.	2012	2013	2014	2015	2016

México	3.6	1.4	2.8	3.3	2.9
Estados Unidos	2.2	1.7	2.6	2.9	1.5

Nota. Elaboración propia con datos del Banco Mundial, (2018).

Como se puede verificar en la tabla 5 el desarrollo del PIB de ambas economías sube y baja muy de la mano el uno del otro, con excepción en el año 2016 donde se ve que Estados Unidos se queda atrás ante México respecto a años anteriores. Según la revista Forbes de México la desaceleración se debió, principalmente, a una caída de las exportaciones y crecimiento de las importaciones, así como a una reducción en el gasto del gobierno en parte presionada por un repunte de la inversión residencial fija. También esto se pudo presentar debido a la incertidumbre de los mercados tras las firmes propuestas proteccionistas del candidato favorito a la presidencia Donald Trump que generaron desconcierto al público. Tema que se abordará en el capítulo 2.

Tabla 6

Valor de exportaciones de México a Estados Unidos 2013-2016

	Tipo de producto	México exporta a Estados Unidos de América			
		Valor en 2013	Valor en 2014	Valor en 2015	Valor en 2016
TOTAL	Todos los productos	299486781	318681114	309194660	302862761

Nota. Tomado de TradeMap web (2018)

Los productos de mayor flujo de dinero son: vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios (automóviles y motores), Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción (Pantallas y celulares). Las exportaciones a Estados Unidos por parte de México han presentado un crecimiento constante considerando la incertidumbre electoral de Norteamérica e incluso se ve que para el año 2017 con el nuevo gobierno las exportaciones no bajan su ritmo creciente, además como lo cita el diario Expansión “A pesar de lo que se mencionaba a finales del año pasado sobre el TLCAN, las exportaciones crecieron. Seguimos con el 82% de nuestros envíos a los Estados Unidos, sigue siendo un porcentaje muy alto”, comentó Fernando Ruíz, director del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce). Esto deja ver que la necesidad de productos mexicanos por Estados Unidos es ya un factor de claridad para México respecto a su economía.

Tabla 7.

Valor de Importaciones de México a Estados Unidos 2013-2016

	Tipo de producto	México Importa de Estados Unidos de América			
		Valor en 2013	Valor en 2014	Valor en 2015	Valor en 2016
TOTAL	Todos los productos	187758444	195857558	187301416	179909108

Nota. Tomado de TradeMap web (2018)

Con los más significativos están Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas; partes de estas máquinas (autopartes y maquinarias industriales), Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción (circuitos y equipos de audio y video), Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas (petróleo y gas). Con esto las exportaciones de Estados Unidos mantienen cierta estabilidad con algunos altibajos, pero se puede evidenciar que, en el 2017, el comercio entre EE. UU y México aumentó a 462.9 Billones USD comparado con los 437.52 Billones USD del año anterior. Esto representa un aumento de 5.8%, de acuerdo con los últimos análisis. Las importaciones a México aumentaron 6.54%, mientras que las exportaciones a los Estados Unidos aumentaron 4.86% datos de Shipping & Logistics Blog. Aunque se puede ver que este suceso fue de hecho una recuperación ya que en el periodo de 2015 a 2016 las importaciones de México desde Estados Unidos se vieron reducidas.

Tabla 8.

Inversión extranjera directa de Estados Unidos a México 2013-2016.

Flujos de inversión en millones de dólares.	2012	2013	2014	2015	2016
Estados Unidos de América	9.620,8	16.942,8	9.596,2	18.999,5	10.916,4
Nuevas inversiones	4.262,4	5.782,9	805,8	8.702,8	4.186,7
Reinversión de utilidades	3.168,3	6.192,3	6.731,3	5.287,1	3.674,1
Cuentas entre compañías	2.190,2	4.967,7	2.059,1	5.009,6	3.055,6

Nota. Elaboración propia con datos de Catálogo de datos de México (2018)

Ya respecto a temas de inversión, Estados Unidos maneja nuevas inversiones que como su nombre lo dice son los participantes más frescos en nuevos negocios, también la reinversión de utilidades con la que el flujo de capitales se mantiene en el mercado y aporta al desarrollo de la economía de manera indirecta. Los sectores que más inversión han obtenido para 2016 son la industria y manufacturas con 7.233 millones USD, los servicios financieros con 1.211 millones USD y el comercio con 959 millones USD. Entonces cómo se puede ver en la tabla N°7 la inversión general se tiene una tendencia a disminuir con algunos picos altos que caen, esto se debe a los factores sociales de México, como la tasa de delincuencia en algunas ciudades y la productividad, y viendo especialmente la baja del 2016 se ve que la confianza de los inversores se redujo y por ende su aporte ya que como bien sabemos, en el año de campaña presidencial, el candidato Trump realizó varios comentarios ofensivos al país latino que lo dejaron muy mal visto en el ámbito internacional, pero esos efectos se detallan a continuación en el desarrollo del segundo capítulo.

6. Capítulo II. Cambios y posibles afectaciones a las relaciones entre México y Estados Unidos tras la toma del poder de Donald Trump

Las relaciones entre México y Estados Unidos se han fortalecido en las últimas décadas desde lo político hasta lo comercial, viéndose una integración que junto a Canadá ha creado uno de los bloques económicos más sólidos del mundo. Destaca ver como Estados Unidos se ha convertido en sinónimo de prosperidad y una mejor vida para la comunidad Latina, especialmente para su vecino México cuya población en Estados Unidos para el año 2010 registró 11.755 millones de migrantes establecidos en el país, que representan el número más alto de migrantes entre los otros países presentes en la migración total americana de aproximadamente 40 millones de personas provenientes de diversos lugares del mundo. Representando un número significativo de la población de este país, los mexicanos llevan un estilo de vida establecido en el cual generan progreso de una u otra forma para Norteamérica, pero el problema recae en que gran parte de estos inmigrantes se han establecido de manera ilegal, obteniendo beneficios del estado sin aportarle de la misma manera. Según datos del Centro para investigación de migración de Estados Unidos, el 60% de los migrantes latinos se han establecido de manera ilegal en el país y muchos ha sido deportados por causales criminales viéndose para el mandato de Barack Obama un total de 2.9 millones de mexicanos deportados entre 2009 y 2015 (Herrera, 2012).

Ahora, tras las elecciones presidenciales del 2016 se destacó entre los candidatos Donald Trump debido a sus numerosas propuestas y citas que atacan directamente asuntos como inmigración, terrorismo y economía con los cuales el pueblo norteamericano siente gran preocupación. Con la premisa de “Hagamos a América grande de nuevo” el candidato llegó a la presidencia con 290 votos electorales y un 47.5% de los votantes totales apoyándolo según los informes de la cadena televisiva Telesur para el año electoral. Aun con una gran cantidad de frases y propuestas que el mundo consideraba descabelladas debido a los cambios que significarían para Estados Unidos.

Frases como “Es hora de avanzar a un sistema de migración basado en el mérito, que admita a personas que quieran trabajar, contribuyan a la sociedad y amen nuestro país”, “las fronteras abiertas promueven la proliferación de drogas, armas y pandillas” y “Estados Unidos ha pasado página después de décadas de injustos acuerdos comerciales que sacrifican nuestra prosperidad y enviaban fuera nuestras compañías, trabajos y la riqueza de la nación” ”a partir de ahora esperamos que nuestras relaciones comerciales sean justas y recíprocas. Trabajaremos para arreglar malos acuerdos comerciales y negociar otros nuevos que serán justos”.

Con palabras así registradas por el diario el País en 2016, se puede ver indirectamente una arremetida ante México al cual ha atacado con frases específicas como “Cuando México envía a su gente, no nos mandan a los mejores. Nos mandan gente con un montón de problemas, que traen drogas, crimen y son violadores”, “Los mexicanos nos están matando en la frontera”, “Construiré un gran muro y voy a hacer que México pague por él” etc. También estipulo que gran parte de los trabajos de los americanos se están fugando hacia México, así como ha visto el NAFTA como uno de las puertas de desgracia para Estados Unidos que han provocado migración ilegal y debilidad económica.

Para afectaciones directas del desarrollo de la economía mexicana y sus relaciones socio-políticas con Estados Unidos, debido a que, en orden de seguir su agenda, el presidente Trump estipuló la renegociación del NAFTA para evitar desventajas frente a los demás participantes del acuerdo o de no poder hacerse se terminaría el acuerdo de los países del norte; entonces los principales puntos a los que se apunta se encuentra como prioridad el de mejorar la balanza comercial de Estados Unidos frente a los demás países participantes del NAFTA, además como lo menciona la revista Forbes los temas ya planteados en negociación destacan:

- La Cláusula de caducidad. Replantea el tiempo en el que termina cada ciclo del acuerdo, pasando de 5 a 16 años con una revisión del desarrollo del acuerdo cada 6 años.
- La cláusula de Arbitraje para Solución de Controversias entre Inversores y Estados (ISDS, por sus siglas en inglés) Para sectores como petróleo y gas, generación de energía, servicios públicos, infraestructura y telecomunicaciones que predominan en el comercio, las empresas privadas de estos sectores pueden demandar a los gobiernos de acuerdo a esta herramienta internacional.
- Para el sector automotriz, se aumentó el rango de las Reglas de Origen, que establece cuánto contenido nacional y regional se necesita para acceder a los aranceles preferenciales al producir un automóvil. Los componentes de los vehículos estarán sujetos a diferentes cuotas de contenido regional, que en general subieron de 62.5 a 75%. México logró evitar la exigencia de que el 85% de las piezas automotrices exportadas a EU estuvieran hechas en dicho país. También se establecieron cuotas para el uso de acero y aluminio de origen doméstico.
- Los salarios de los trabajadores de la industria automotriz deberán aumentar como punto de partida en 16 dólares por hora en México y subir progresivamente, debido a la mano de obra barata que pone en desventaja a Estados Unidos.
- En el mismo sector, se incluyó un límite de exportación de autopartes por 90,000 millones de dólares libres de impuestos, así como un tope de 2.4 millones de vehículos

de México a EU por razones de seguridad nacional, después del cual se cobrarían aranceles. México exportó 1.8 millones de vehículos a EU en 2017.

- La fabricación de automóviles en las plantas ya existentes tendría que cumplir con la cadena de manufactura recién negociada, —hoy lo cumple alrededor del 70%— o los vehículos se harían acreedores a aranceles usuales de 2.5% para los primeros 1.2 millones de vehículos, y los camiones para un rango arancelario de 20 a 25%. Para algunas empresas, será más barato pagar los aranceles que actualizar su cadena de producción.

Como se puede ver en los anteriores puntos, Estados Unidos busca con la renegociación del NAFTA obtener mayor control sobre la industria automotriz de México, la cual es la que ha generado una balanza comercial negativa para EEUU la cual en el año 2017 según datos del diario El Economista de México llegó a 65.683 millones de dólares, de los cuales 53,434 millones pertenecen a esta industria de vehículos, cifras que no son extrañas desde la firma del acuerdo del norte, ya que a lo largo de los años se ha mantenido la balanza a favor del país latino. El déficit de Estados Unidos con México es el cuarto más elevado por detrás del que posee con China (-347,016), con Japón (-68,810) y con Alemania (-64,736). Y se ve que el margen del déficit durante el cambio de gobierno entre 2016 y 2017 presentó un aumento de 9.6% que para el año anterior fue de 7.8% lo que es un cambio inesperado en el inicio de la era Trump, la cual se enfoca en un proteccionismo creciente para poner la balanza de Estados Unidos en cifras positivas.

Es paradójico ver cómo a pesar del lento ritmo de crecimiento de la economía mexicana a través de los años, esta se ha mostrado dominante en su comercio con Estados Unidos, basta con apreciar los principales productos que se presentan en el comercio bilateral con México que consolidaron este primer déficit bajo el gobierno de Trump cuyos datos se muestran a continuación en la tabla 9.

Tabla 9.

Valor de Exportaciones de México a Estados Unidos en el año 2017.

2017	Tipo de producto	México exporta a Estados Unidos de América 2017			
		I	II	III	IV
TOTAL	Todos los productos	76310465	83583512	80725458	86755638

Nota. Tomado de TradeMap web (2018)

El flujo de exportaciones de México a Estados Unidos para el primer año de gobierno de Trump en 2017 muestra de igual manera una tendencia de aumento para cada trimestre, siendo los productos de mayor participación: Los vehículos automóviles para el transporte de mercancías (11.9%), Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para el transporte de personas(13.6%), Máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos y sus unidades; lectores magnéticos u ópticos, máquinas para tratamiento o procesamiento de estos datos(12.9%). Principalmente se mueven productos de la industria automotriz, lo cual es el patrón predominante desde la firma del NAFTA, y no se ve una afectación directa causada por el gobierno de Trump hasta la fecha.

Tabla 10.

Valor de Importaciones a México de Estados Unidos en el año 2017.

2017	Tipo de producto	México importa de Estados Unidos de América 2017			
		I	II	III	IV
TOTAL	Todos los productos	58702443	60090997	60693910	63501311

Nota. Tomado de TradeMap web (2018)

Las importaciones de México provenientes de Estados Unidos que destacan son: Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación. Gasolina, gasoil o aceite diésel y sus mezclas, propano y gas natural (30.1%), Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos (11.6%), Partes y accesorios de vehículos automóviles. Partes y accesorios de carrocerías, cajas de cambio y sus partes, volantes, columnas y cajas de dirección, bolsas inflables de seguridad, demás partes (10.8%) y otros productos (11%). Esto muestra que el petróleo y sus derivados son los que encabezan la lista de importaciones de México, seguidas de insumos para la producción automotriz, aun así, el volumen de importaciones y su valor no se equilibran con sus exportaciones, lo que le da ventaja en la balanza comercial.

Tabla 11.

Crecimiento proyectado del PIB de México y Estados Unidos 2017-2019.

Crecimiento anual del PIB por país.	2017	2018	2019

México	2,0	2.3	3.0
Estados Unidos	2.3	2.9	2.7

Nota. Elaboración propia con datos del Banco Mundial. (2018)

Según la tabla anterior se pronostica para los próximos años un crecimiento sostenido por parte de ambas economías, aunque los resultados inmediatos del año anterior muestran que el crecimiento del PIB se redujo hasta 1 punto completo para México, mientras que Estados Unidos crece, lo que muestra que el cambio de gobierno americano si afectó el desarrollo de México considerablemente, y como se puede ver en la siguiente tabla la inversión también se vio afectada. Pero a pesar de la caída de indicadores del PIB, el Banco Mundial pronostica para los próximos años un crecimiento para ambos países que se ajustaría a las modificaciones de Trump y permitirá relaciones comerciales más armoniosas, dado que es innegable e incorregible que tanto México como Estados Unidos son economías interdependientes.

Tabla 12.

Inversión extranjera directa de Estados Unidos a México periodo Trump.

Flujos de inversión en millones de dólares.	I	II	III	IV	Total 2017	I	Total 2018
Estados Unidos de América	5.622,6	3.554,2	2.802,7	1.959,4	13.938,9	4.143,2	4.143,2
Nuevas inversiones	1.510,6	1.909,5	1.287,1	895,0	5.602,2	468,0	468,0
Reinversión de utilidades	3.762,7	291,7	273,9	-408,3	3.920,0	3.141,2	3.141,2
Cuentas entre compañías	349,3	1.352,9	1.241,8	1.472,7	4.416,7	534,1	534,1

Nota. Elaboración propia con datos de Catálogo de datos de México (2018)

Respecto a la inversión de Estados Unidos en México se puede ver que los flujos de dinero se reducen en cada trimestre desde la posesión de Trump y se puede ver en la anterior tabla que las inversiones nuevas no muestran un cambio radical, sino una fluctuación de sube y baja por periodo y muestra también que las reinversiones si sufren una caída radical después del primer trimestre del año 2017 y se ve que la confianza en el mercado mexicano se reduce a causa de

las amenazas de Trump ante el comercio con este país y sus políticas proteccionistas con la renegociación del NAFTA, lo que posiblemente generó el retiro de múltiples inversores. Aun así, la inversión total es superior a la del anterior año 2016 pero muy inferior a las cifras del 2015, presentándose un descenso significativo en la inversión americana hacia México desde el periodo de candidaturas y debates para la presidencia de Estados Unidos.

La integración económica entre los países del norte (Estados Unidos, Canadá y México) generada por el NAFTA es sinónimo de desarrollo, pero a pesar de la facilitación del flujo de bienes y personas, para el gobierno de Donald Trump hay una desventaja muy clara en los beneficios que obtiene Estados Unidos debido a la desventaja de su país en la balanza comercial respecto a sus socios del acuerdo, y en este segundo capítulo se puede ver como el candidato Trump siempre ha establecido propuestas proteccionistas para su país debido a la inferioridad en el desempeño económico que tiene este en varios de sus acuerdos y poniendo como primero al NAFTA, por el cual México obtiene un margen de beneficios más amplio y con esta premisa el candidato atacó en varias oportunidades al país latino por medio de su discurso con la finalidad de afectar la confianza de los estadounidenses en esta comunidad y sus empresas usando problemas sociales.

La prioridad de Trump es eliminar la brecha desfavorable que el NAFTA le implica a Estados Unidos económicamente por lo cual su agenda prioriza la renegociación del acuerdo para regular el desempeño de la industria automotriz de México la cual es la que genera la brecha comercial principalmente. Aun así, teniendo en cuenta que la aplicación de lo que se replantee en el acuerdo no está dado en el momento y solo se puede especular al respecto todavía se puede ver como el cambio de gobierno de Norteamérica a afectado la economía de México.

Tras revisar los datos de comercio, inversión y desarrollo se puede ver que tras la toma del poder de Donald Trump el rubro de la inversión es el más afectado dado que la confianza del público por los constantes ataques al comercio del candidato y sus propuestas proteccionistas pusieron en una cuerda floja las expectativas del comercio, aun así las importaciones y exportaciones no sufrieron grandes cambios hasta el momento, dado que la piedra angular del comercio entre ambas naciones es el acuerdo del NAFTA aún no se ha modificado y entrado a afectar ya directamente el comercio, se puede ver que la confianza de los inversores en México si se afectó tras el cambio de gobierno, pero los valores comerciales a contraposición mantienen un crecimiento respecto a periodos anteriores.

6.1. Comparaciones finales tras el cambio de gobierno Obama-Trump para las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos

Para validar si el cambio de gobierno de Estados Unidos ha afectado las relaciones comerciales con México se deben medir los datos comerciales, inversión y desarrollo del PIB que se han presentado durante el primer año de mandato de Donald Trump, y en contra de las hipótesis sobre que se podían ver de posibles rupturas de relaciones entre ambos países miembros del NAFTA, los agentes económicos y comerciales de ambos países pareciera que hicieran caso omiso al discurso y ataques de Trump contra el vecino país latinoamericano y sus políticas proteccionistas. Con los datos ya expuestos previamente se puede distinguir que no hay una afectación devastadora o un cambio cien por ciento atribuible al nuevo gobierno, pero si hay ciertos patrones que dejan ver como la confianza del público en las empresas, pero para poder ver los cambios es necesario comparar los datos tomados del gobierno Obama como los del gobierno Trump.

Para iniciar, el desarrollo del PIB durante el gobierno de Obama para Estados Unidos mantuvo un progreso ondulante iniciando en 2012 con un crecimiento de 2.2% y finalizando en 2016 con 1.5%, una caída que contrasta con México que para los mismos periodos presentó respectivamente crecimiento de 3.6% y 2.9%, que al igual que EEUU se reduce en 0,7% pero si se ve el progreso del PIB de ambos países para cada año y se aprecia que a pesar de crecer en diferentes escalas, se detecta un patrón de subida y bajada en este rubro similar para ambos, lo cual confirma que el crecimiento económico del uno se relaciona al otro debido al dinamismo comercial que se da entre ambos países. También se puede ver que para el periodo presidencial de Trump en los próximos años el crecimiento del PIB para Estados Unidos muestra mejor desempeño que el de México verificando que el cambio de gobierno norteamericano si afecta el desarrollo del país latino, aunque esto no quiere decir que lo perjudique ya que los datos de crecimiento pronosticados para 2017, 2018 y 2019 son más similares para ambos países que en periodos anteriores.

En segundo lugar están los flujos de inversión de Estados Unidos hacia México, los cuales se ve que son una constante escalera que sube y baja por año en diferentes magnitudes y que dependen de la confianza del inversionista ya que para cada año en el que se cambia de gobierno lo ideal es observar como las políticas comerciales, económicas y demás cambios del nuevo mandato afectan los flujos de capital, la capacidad productiva del país en sí, los costos de mano de obra, impuestos, etc; entonces las ventajas de que los capitales generen utilidades en el país con más comodidades de tipo administrativo es indiscutible para un inversor, por eso para el

inicio de gobierno de 2012 se ve que la cantidad en millones de dólares no supera los diez mil, ya que se debe generar un proceso de análisis para ver qué tan viable y rentable es inyectar capitales a una empresa extranjera para que las decisiones del gobierno propio no afecte este rubro. Por ejemplo, en México las inversiones que llegan al país se orientan principalmente a las manufacturas, a los servicios financieros, la minería, el comercio y por último la construcción. Pero ya para validar que tanto afecta la confianza del inversionista cuando se genera un cambio de gobierno, podemos ver que para el primer año de administración de Trump, con su política proteccionista, las nuevas inversiones hacia México por parte de Estados Unidos se ve que se mueven bien en cada trimestre del 2017 dado que los inversionistas buscan los sectores óptimos para trabajar su dinero y a medida que avanza el año, los focos de captación ya han sido planteados lo cual justifica la reducción final, aun así la parte de re-inversiones si se ve afectada disminuyendo considerablemente en cada trimestre llegando al final del año a cifras negativas, es decir, los inversores ya previamente involucrados en el mercado mexicano se retiran del mismo y es en este factor que se distingue que al llegar al poder Trump, un presidente proteccionista y agresivo políticamente, la confianza cae y hace que los flujos de capital mermen por cuestiones de rentabilidad para los agentes que ya participan en las inversiones, aunque también se ve que las cuentas entre compañías de manera paralela aumentan, lo cual eleva finalmente los valores totales de inversión extranjera directa respecto al año anterior. Según el diario El Economista, se ve que la IED crece debido a la mano de obra capacitada y más barata en México, haciendo que las empresas en busca de rentabilidad enfoquen su capital a sectores de manufactura y tecnologías.

Ahora como tercer punto y variable más representativa se encuentra el comercio bilateral entre Estados Unidos y México se compara el desempeño de ambas economías durante cada gobierno estadounidense teniendo en cuenta las políticas que cada uno aplica. Inicialmente durante el gobierno de Obama se hizo énfasis en la política comercial buscando ampliar sus fronteras comerciales de igual manera que lo hace China para potenciar su comercio con otros países. Adicionalmente Estados Unidos en el gobierno de Obama en su segundo mandato fomento la seguridad fronteriza y el dinamismo del desarrollo bilateral para ambos países ya que como se puede ver en el capítulo 1 tanto Estados Unidos como México son altamente dependientes uno del otro económicamente, y en su relación comercial México por su parte enfoca alrededor del 85% de sus exportaciones a Estados Unidos y este a su vez

Respecto a las exportaciones de México se puede ver que de manera inesperada que las cifras en el primer año de gobierno de Trump las exportaciones del país latinoamericano hacia Estados Unidos fueron de \$ 327.357.936 USD valor que es incluso más grande que los vistos en los

años anteriores de Obama donde el mayor monto fue \$318.681.114 USD en 2014 mostrando una diferencia del 3% entre estos periodos.

Las principales exportaciones de México son Coches (\$34 Miles de millones), Piezas-Repuestos (\$27,7 Miles de millones), Camiones de reparto (\$25,1 Miles de millones), Computadoras (\$22 Miles de millones) y Teléfonos (\$17,9 Miles de millones). Y con estos productos México ha logrado el superávit comercial con Estados Unidos motivo por el cual se ha planteado la renegociación del NAFTA por parte de este último, buscando zanjar la brecha que produce la industria automotriz.

Sus principales importaciones son Piezas-Repuestos (\$22,8 Miles de millones), Refinado de Petróleo (\$16,9 Miles de millones), Circuitos integrados (\$14,2 Miles de millones), Computadoras (\$10,8 Miles de millones) y Coches (\$10,2 Miles de millones). La mayoría proveniente de Estados Unidos al ser el proveedor número uno de la economía mexicana. Aun así, como lo explica Jacob Viner en su análisis de la teoría de la integración económica, se presentan en la relación comercial de USA - MEX efectos dinámicos que han venido afectando a ambos países y que en última estancia ha beneficiado a México principalmente generándole desarrollo, pero también dependencia de hacia Estados Unidos. Por otra parte, se ven efectos estáticos respecto a la industria automotriz de este último debido a que gracias a los costos comparativos que destaca México, el país norteamericano ha trasladado su producción de vehículos a su vecino del sur, motivo por el cual este último y buscando recuperarse en la balanza comercial bilateral, y con Donald Trump como presidente busca renegociar el NAFTA.

Así como se puede ver en este capítulo entonces, el cambio de gobierno de Estados Unidos para el primer año presidencial de Donald Trump no ha afectado las relaciones de este país con México de manera considerable en lo que económicamente concierne, esto debido a que hasta el segundo trimestre de 2018 no se ha renegociado el acuerdo del NAFTA, el cual el principal soporte de las empresas en ambos países, especialmente para la industria automotriz. Las inversiones no se detienen, pero se ve que la confianza ha causado que agentes ya establecidos se retiren en el periodo observado, probablemente por la expectativa que representa la ejecución de las políticas proteccionistas de Trump y a pesar de los sólidos discursos que Trump entablaba en su candidatura, se puede ver que gran parte de sus propuestas no han sido posibles de ejecutar y según el portal web Politifact son 101 las promesa de campaña que han tenido un año dinámico, 45 de ellas aún en proceso y otras 32 sin posibilidad de ejecutar, entre sus promesas fallidas respecto a asuntos económicos están: no haber disminuido el número de impuestos, no haber derogado el impuesto mínimo alternativo, la confrontación comercial con China (aumento del déficit con este país), establecimiento de barreras comerciales específicas a países

con los que tiene déficit, entre otras. Aunque también se ve que en lo que comercia respecta a cumplido con retirar a su país del TPP (Trans-Pacific Partnership), se inició el reestructuramiento del NAFTA con Canadá y México, logró la reforma fiscal que redujo impuestos para empresas y los estadounidenses en general, redujo la tasa de desempleo e incremento del desempeño del PIB, también autorizo la creación de una lista negra de países que manipulan su divisa y también permitió imponer aranceles para combatir el dumping comercial, pensando estas órdenes en China. Pero de manera predecible para sus múltiples propuestas, hay muchas que no son viables debido a pactos con autoridad supranacional a los cuales no puede afectar Trump poniendo en el olvido muchos de sus planes. Aunque a pesar de los múltiples ataques de Trump y resaltamiento de su balanza comercial negativa, esta no representa un hecho negativo para Estados Unidos debido a que está en si refleja que la economía del país se está desarrollando de manera sana, dejando que el flujo de capitales sea dinámico y permita la creación de nuevos negocios que beneficiarían a Estados Unidos en el futuro.

7. Conclusiones

Las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos tienen una larga historia y han permitido el desarrollo de ambos países en varios aspectos, como el económico, el social, el político y el cultural. Especialmente para México que gracias a su cercanía con Estados Unidos y sus vínculos generados a partir del NAFTA a lo largo de los años y gobiernos que han dispuesto de esfuerzos para obtener beneficios mutuos entre sus participantes. Pero con el cambio de gobierno generado a partir del 20 de enero de 2017 y con base en el discurso de Donald Trump en su campaña y posesión se puede ver que las intenciones del actual mandatario buscan reducir el flujo comercial con México y recuperar la producción local de empresas que han establecido sus operaciones en ese país, a causa de las condiciones laborales que ofrece costos inferiores a los de Estados Unidos y se puede ver que a causa de esta producción, alrededor del 80% de las exportaciones de México son para su vecino del norte y a su vez este ocupa el 40% de las importaciones de México, indicando la relevancia e interdependencia comercial que ambos países viven.

Durante el gobierno de Barack Obama se pudo ver un desarrollo inestable en lo que a el desarrollo del PIB implica para ambos países, causado por la recesión económica de Estados Unidos y este hecho a su vez afectó directamente a México, el cual a pesar de manejar un crecimiento porcentual superior al del país norteamericano y se distingue que cuando esta economía crece, la de México la acompaña, y así se ven aumentos y disminuciones en los indicadores de desarrollo de ambos países.

Las exportaciones bilaterales por parte de México se desarrollaron de manera usual, con mayores valores que las de Estados Unidos, dándole mayor peso a su balanza comercial, estableciéndose principalmente con productos del sector automotriz y sus derivados, aunque desde el 2013 se aprecia una caída constante en el valor de las exportaciones hacia Norteamérica y de igual manera las importaciones provenientes del mismo país, lo cual representa una afectación en la producción estadounidense y menos capacidad de adquisición por su parte y para México representa también una reducción en el ritmo comercial y sus ganancias.

El desempeño del comercio bilateral de ambos países en el mandato de Obama se ve desacelerado probablemente por el aumento de presencia de productos chinos en el mercado y el desplazamiento de los productos norteamericanos por cuestiones de precios y competitividad, y con base a esto, las medidas de Donald Trump buscan aplicar herramientas proteccionistas para que la economía estadounidense se recupere, y en su proceso, propone replantear los vínculos con México especialmente los comerciales.

Durante el gobierno Trump, en el primer año de su mandato las relaciones comerciales de manera cierta no se han visto afectadas, ya que en cada trimestre del 2017 el flujo de exportaciones de México a Estados Unidos es positivo al igual que las importaciones, pero estas últimas manejan un valor inferior mostrando estabilidad comercial, y es este el aspecto por el cual Trump busca renegociar el NAFTA. Ya en aspectos de inversión, se ve que es mayor a la de años pasados, aun así, la reinversión de utilidades es baja, en parte por la expectativa que genera a los inversores las amenazas de Trump. Los productos de comercio son los mismos de la industria automotriz y de acuerdo a la teoría de integración económica, mientras el NAFTA permanezca vigente el comercio se mantendrá y prosperará en este caso para México principalmente, a pesar del discurso de Trump, pero ya depende de su gestión presidencial y desarrollo de propuestas de gobierno que el comercio termine afectado.

Respecto al cumplimiento de sus políticas comerciales y económicas, para el segundo trimestre del 2018 no se han generado o materializado políticas que afecten directamente a México ya que como se puede ver en los datos comerciales, el flujo de mercancías e inversión se mantiene constante respecto a años anteriores y la inversión va en aumento. La falta de realización de muchas políticas propuestas durante el discurso de Trump se deben en esencia a la imposibilidad de ejecución de las mismas causado por parámetros y reglamentos supranacionales que Estados Unidos no puede quebrantar.

Como lo indica Jacob Viner, se pueden destacar los efectos estáticos que presento Estados Unidos respecto a que migro su industria automotriz a México, dejando que este otro país se viese beneficiado con desarrollo económico, materializándose un efecto dinámico, pero debido a la renegociación del NAFTA aún no se pueden prever que tipos de efectos se presentaran a futuro para ambos países.

8. Lista de referencias

- Ana Maria Aragonés, U. S. (2009). *Revistas Bancomex*. Recuperado de Revistas Bancomex:
http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/122/1/4_Aragones.pdf
- BBC News, Obama descarta reformar el TLCAN (2009), Recuperado de
https://www.bbc.com/mundo/economia/2009/08/090808_1900_obama_no_renegocia_nafta_jrg.
- Coll, J. C. (2001). *Eumed.net*. Recuperado de Eumed.net:
<http://www.eumed.net/cursecon/17/teoria-integracion.htm>
- Compendio estadístico del turismo en México, (2016): Recuperado de
<http://www.datatur.sectur.gob.mx/SitePages/CompendioEstadistico.aspx>
- Corral, M. M. (2011). *Revistasice*. Recuperado de Revistasice:
http://www.revistasice.com/CachePDF/ICE_858_119-132__660D0F2D853D0505C9F365F4B9CF7C45.pdf
- Cota, J. E. (2016). *Dialnet*. Recuperado de Dialnet:
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5793717>
- Diario El País (2016), México 23 años después del TLC, Recuperado de
https://elpais.com/internacional/2017/08/15/mexico/1502756737_844937.html
- Diario Milenio (2018). Las frases de Trump en su discurso ante el Congreso Recuperado de
<http://www.milenio.com/internacional/las-frases-de-trump-en-su-discurso-ante-el-congreso?image=3>
- Eumed.net. (S.F). Recuperado de Eumed.net:
<http://www.eumed.net/cursecon/economistas/viner.htm>
- FAO, Análisis del sector agropecuario en México Recuperado de
<http://www.fao.org/countryprofiles/index/en/?iso3=MEX>
- Forbes (2017). Trump revela todo lo que quiere renegociar del TLCAN, Recuperado de
<https://www.forbes.com.mx/trump-revela-todo-lo-que-quiere-renegociar-del-tlcan/>
- Gaxiola, A. B. (2014). *Universidad Católica San Antonio de Murcia*. Obtenido de Universidad Católica San Antonio de Murcia: Recuperado de
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=86998>
- González, I. D. (2009). *Dialnet*. Recuperado de Dialnet:
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=84294>

- Herrera, (2012). La migración a Estados Unidos: una visión del primer decenio del siglo XXI, Recuperado de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-35502012000200006
- Hidalgo., R. V. (s.f.). *Revista de Estudios Internacionales*. Obtenido de Revista de Estudios Internacionales: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=2495209>
- Juárez, I. L. (2012). *Nóesis: Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*. Obtenido de Nóesis: Revista de Ciencias Sociales y Humanidades: Recuperado de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5094946>
- López, F. C. (2002). *Universidad Complutense de Madrid*. Recuperado de Universidad Complutense de Madrid: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=15485>
- LÓPEZ, P. P. (2005). *Economía Unam*. Recuperado de Economía Unam: <http://www.revistas.unam.mx/index.php/ecu/article/view/2828/2388>
- Lozano y Castillo, 2017. EFECTOS DE UNA PROBABLE RE NEGOCIACIÓN DEL NAFTA PARA MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS (pg34).
- Marx, V. (2008). *Universidad Autònoma de Barcelona*. Recuperado de Universidad Autònoma de Barcelona: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=92406>
- OEC. (2015). Obtenido de OEC: <http://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/usa/>
- Paredes, F. B. (2001). *Universidad Autònoma de Barcelona* . Recuperado de Universidad Autònoma de Barcelona : <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=4229>
- SICE 2018, Tratado de libre comercio de américa del norte, preámbulo, http://www.sice.oas.org/Trade/nafta_s/Indice1.asp
- Shipping & Logistics Blog, Principales Exportaciones de EE. UU a México en 2017
Recuperado de <https://www.shiplilly.com/es/blog/principales-exportaciones-de-ee-uu-mexico-en-2017/>
- Suárez, J. (2016). ¿Por qué Estados Unidos necesita a México?: Recuperado de <https://www.letraslibres.com/espana-mexico/economia/por-que-estados-unidos-necesita-mexico>
- Vicencio, A. (2007). *La industria automotriz en México*: Recuperado de <http://www.ejournal.unam.mx/rca/221/RCA22110.pdf>
- Web, Banco Mundial (2018) Datos generales de México:
<https://www.worldbank.org/en/country/mexico>.
- Web, Banco Mundial (2018) Datos generales de Estados Unidos:
<https://www.worldbank.org/en/country/unitedstates>.

Web, Trade Map Portal (2018), comercio bilateral de Estados Unidos y México,

<https://www.trademap.org/Index.aspx?lang=es&AspxAutoDetectCookieSupport=1>