

**Desempeño macroeconómico de las economías emergentes de los bloques a los pertenece
Colombia (CIVETS, AP, CAN). Un análisis comparativo con los BRICS**

Yeidi Liseth Espitia González

Brayan Stiven Sierra Cuervo

Universitaria Agustiniana

Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas

Programa de Negocios Internacionales

Bogotá, D.C.

2023

Desempeño macroeconómico de las economías emergentes de los bloques a los pertenece Colombia (CIVETS, AP, CAN). Un análisis comparativo con los BRICS

Yeidi Liseth Espitia González

Brayan Stiven Sierra Cuervo

Directora

Grace Margarita Angulo Pico

Proyecto de grado para optar al título como Profesional en Negocios Internacionales

Universitaria Agustiniana

Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas

Programa de Negocios Internacionales

Bogotá, D.C.

2023

Resumen

El objetivo es analizar los determinantes del éxito macroeconómico de las economías emergentes integrantes de los bloques a los pertenece Colombia (CIVETS, AP, CAN), en marco de una comparación con los BRICS. Para llevar a cabo esto, se identificaron las variables macroeconómicas que inciden en el éxito de las economías, para caracterizar la tendencia de éstas en las economías más exitosas de los bloques, en paralelo con Colombia, a la luz de los BRICS. La metodología es de alcance mixto, ya que se analizan teorías de crecimiento económico endógeno, integración económica, relaciones internacionales y enfoques de comercio internacional. Entre las variables se destacan: población, PIB, PIB per cápita, inversión extranjera directa- IED, inflación, balanza comercial, riesgo país. Los resultados demuestran que países como Colombia, México, Chile, Perú y Sudáfrica se han beneficiado de los bloques a los que pertenecen, logrando destacar en algunas variables en comparación con años previos; de la mano con políticas y medidas que han tomado para no ser afectados por inestabilidades. De otro lado, la inflación, la tasa de cambio y el aumento de la población son factores que influyen en el PIB per cápita; estando amparados estos resultados a la luz de instituciones sólidas y modelos de crecimiento que faciliten la productividad y estabilidad comercial.

Palabras clave: economías en transición, indicadores económicos, bloques económicos, relaciones económicas internacionales, Colombia.

Abstract

The objective is to analyze the determinants of macroeconomic success of the emerging economies that are members of the blocs to which Colombia belongs (CIVETS, AP, CAN), within the framework of a comparison with the BRICS. To do this, the macroeconomic variables that affect the success of the economies were identified, in order to characterize the trend of these in the most successful economies of the blocs, in parallel with Colombia, in the light of the BRICS. The methodology is of mixed scope, since theories of endogenous economic growth, economic integration, international relations and international trade approaches are analyzed. The variables include: population, GDP, GDP per capita, foreign direct investment (FDI), inflation, trade balance and country risk. The results show that countries such as Colombia, Mexico, Chile, Peru and South Africa have benefited from the blocs to which they belong, managing to stand out in some variables compared to previous years; hand in hand with policies and measures they have taken to avoid being affected by instabilities. On the other hand, inflation, exchange rate and population growth are factors that influence GDP per capita; solid institutions and growth models that facilitate productivity and commercial stability support these results.

Keywords: transition economies, economic indicators, economic blocs, international economic relations, Colombia.

Tabla de contenido

Introducción	10
Planteamiento del problema	11
Formulación del problema.....	14
Objetivos	15
Objetivo general	15
Objetivos específicos.....	15
Justificación	16
Marco referencial	17
Revisión de literatura.....	17
Marco teórico (teorías de soportes de la economía internacional y de las relaciones internacionales).....	18
Teoría de la competitividad	18
Nueva teoría del comercio internacional	19
Teoría de las relaciones internacionales	20
Metodología	21
Enfoque cuantitativo.....	21
Enfoque cualitativo.....	21
Enfoque mixto	21
Variables macroeconómicas que inciden en el éxito de las economías emergentes e importancia de los bloques comerciales.....	27
Teorías de crecimiento económico endógeno	27
Variables relevantes en el éxito macroeconómico de los países	29
Clasificación de países según su nivel de renta	29
Clasificación de los países de los bloques económicos de interés de acuerdo a su nivel de renta	33
Demás variables relevantes en el éxito macroeconómico de los países	36
Rol de la integración económica en el éxito de las economías emergentes	46
Comercio internacional.....	46
Integración económica.....	46
Relaciones internacionales.....	47
Comparación entre los acuerdos y bloques económicos estudiados.....	48
Principales obstáculos para los países de renta media.....	51

Tendencia de los indicadores macroeconómicos de las economías emergentes (incluida Colombia) en marco de los bloques de integración estudiados.....	53
Demás variables macroeconómicas en los bloques de interés	53
Tasa de desempleo	53
Tasa de inflación	55
Tasa de interés.....	56
Inversión extranjera directa.....	58
Balanza comercial	59
Índice global de competitividad.....	61
Índice de riesgo país.....	63
Análisis general de los indicadores económicos macroeconómicos analizados.	66
Posición macroeconómica mundial de los bloques económicos analizados	67
Caso de México y Chile en la AP	68
Perú como caso de surgimiento en la CAN y la AP	69
DOFA de Colombia frente a los bloques que pertenece.....	70
Conclusiones	73
Referencias	75

Lista de tablas

Tabla 1. Descripción económica y poblacional de los BRICS versus EE. UU. 2022.....	12
Tabla 2. Datos macroeconómicos CAN y BRICS. 2022	12
Tabla 3. Índice de relevancia por país en tratados bilaterales internos CAN y BRICS. 2001-2018	13
Tabla 4. Descripción económica y poblacional de los CIVETS	13
Tabla 5. Descripción económica y poblacional de la AP.....	14
Tabla 6. Metodologías sintetizadas a partir de la revisión de literatura	22
Tabla 7. Operacionalización de variables	26
Tabla 8. Clasificación de los países de acuerdo a su nivel de renta. Banco Mundial 2022- 2023	29
Tabla 9. Clasificación de los países del mundo de acuerdo a su nivel de renta 2022.....	30
Tabla 10. BRICS. Países por nivel de renta, 2022	33
Tabla 11. Alianza del Pacífico. Países por nivel de renta, 2022	34
Tabla 12. CAN. Países por nivel de renta, 2022.	35
Tabla 13. CIVETS. Países por nivel de renta, 2022.....	35
Tabla 14. Otras variables macroeconómicas importantes para el éxito de las economías	37
Tabla 15. Categorías y pilares del Índice Global de Competitividad.....	41
Tabla 16. Países de los bloques comerciales estudiados, considerados casos de éxito con base en las variables antes mencionadas	44
Tabla 17. Matriz comparativa CAN, AP, CIVETS y BRICS	49
Tabla 18. Desempleo total (% de la población activa total) en los países de la CAN	53
Tabla 19. Desempleo total (% de la población activa total) en los países de la AP.....	53
Tabla 20. Desempleo total (% de la población activa total) en los países de los CIVETS	54
Tabla 21. Desempleo total (% de la población activa total) en los países de los BRICS	54
Tabla 22. Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de la CAN	55
Tabla 23. Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de la AP.....	55
Tabla 24. Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de los CIVETS	55
Tabla 25. Variación anual del índice de precios al consumidor (%) de los países de los BRICS	56
Tabla 26. Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de la CAN	56
Tabla 27. Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de la AP.....	56
Tabla 28. Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de los CIVETS	57
Tabla 29. Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de los BRICS	57
Tabla 30. Entradas netas (% del PIB) en los países de la CAN	58
Tabla 31. Entradas netas (% del PIB) en los países de la AP	58
Tabla 32. Entradas netas (% del PIB) en los países de los CIVETS.....	59
Tabla 33. Entradas netas (% del PIB) en los países de los BRICS	59
Tabla 34. Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de la CAN	59

Tabla 35. Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de la AP.....	59
Tabla 36. Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de los CIVETS.....	60
Tabla 37. Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de los BRICS	60
Tabla 38. Índice global de competitividad en países de la CAN	61
Tabla 39. Índice global de competitividad en países de la AP.....	61
Tabla 40. Índice global de competitividad en países de los CIVETS	62
Tabla 41. Índice global de competitividad en países de los BRICS	62
Tabla 42. Índice de riesgo país en países de la CAN	63
Tabla 43. Índice de riesgo país en países de los CIVETS.....	64
Tabla 44. Colombia en la CAN.....	70
Tabla 45. Colombia en la AP	71
Tabla 46. Colombia en los CIVETS.....	72

Lista de figuras

Figura 1. Spaguetti Bowl.....	47
--------------------------------------	----

Introducción

Las economías emergentes poseen características políticas, económicas y financieras que las ayudan a obtener beneficios y resaltar frente a los demás países, lo cual favorece su proceso de internacionalización (Tiffin University, 2023). Éstas se han dedicado a través de la cooperación económica a mejorar y crear bloques comerciales, aumentando el flujo de bienes, servicios, capital y mano de obra; lo que incrementa su poder económico, estimula el crecimiento y fomenta la asignación eficiente de recursos (Olivera, 2022).

Algunos de los bloques económicos que más fuerza han tomado en los últimos años han sido: Comunidad Andina de Naciones- CAN, Alianza del Pacífico- AP, CIVETS- Colombia, Indonesia, Vietnam, Egipto, Turquía y Sudáfrica, y el más reconocido BRICS- Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica. Colombia participa tanto en la CAN como en la AP, destacándose por su biodiversidad, sector servicios y extracción de combustibles fósiles. El país ha buscado ampliar su oferta exportable, lo cual le permite desarrollar ventajas comparativas. También participa de los CIVETS.

Este trabajo tiene como objetivo analizar los determinantes del éxito macroeconómico de las economías emergentes integrantes de los bloques a los pertenece Colombia (CIVETS, AP, CAN), en marco de una comparación con los BRICS. Para ello se parte de esta introducción, a la que le siguen: planteamiento y pregunta problema, objetivos (general y específicos), justificación, marco referencial (revisión de la literatura y el marco teórico), metodología y resultados (variables macroeconómicas que inciden en el éxito de las economías emergentes; tendencia de los indicadores macroeconómicos de las economías emergentes más exitosas del mundo, destacando el caso de Colombia; en marco de los bloques económicos a los que pertenece, tomando como foco los BRICS). Finalmente, se presentan conclusiones y referencias bibliográficas.

Planteamiento del problema

Las economías emergentes han adquirido relevancia tanto por su potencial en recursos naturales, como por su posición geoestratégica. Éstas otorgan importancia al comercio y a la cooperación internacional, en marco de la creación e implementación de bloques económicos (grupo de países que por medio de la integración buscan mejorar sus relaciones comerciales y crecer colectivamente). Ejemplos claros de esto son: BRICS- Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica; CIVETS- Colombia, Indonesia, Vietnam, Egipto, Turquía y Sudáfrica; Comunidad Andina de Naciones- CAN, y Alianza del Pacífico- AP- México, Colombia, Perú y Chile. Los BRICS tienen el objetivo de potenciar el crecimiento económico y hacer frente a la hegemonía de Estados Unidos como principal potencia económica. Los CIVETS, han representado un atractivo para inversionistas internacionales dado su crecimiento. En el análisis país a país, Colombia se destaca por su biodiversidad y gran participación del sector servicios. Indonesia (economía más importante del sudeste asiático), es parte del G-20 y su principal característica es la gran variedad de recursos naturales (petróleo y minerales como estaño, cobre y oro). Vietnam destaca por sus altas tasas de crecimiento y biodiversidad. Egipto por su estabilidad religiosa, recursos naturales (petróleo) y su buena posición geográfica, ya que sirve de puente entre Europa, Asia y África. Sudáfrica es una de las economías más relevantes de África, y se destaca por la minería, especialmente por el oro. Turquía cuenta con una buena posición geográfica ya que sirve como puente entre Europa y Asia.

La CAN por su parte, conformada por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, buscó concretar una cooperación económica y social con el fin de mejorar la calidad de vida e impulsar el desarrollo de los países miembros, mediante el fortalecimiento de su marco institucional y focalización de los recursos obtenidos a través del Sistema Andino de Integración- SAI. Con relación a la Alianza del Pacífico, ésta se conformó como mecanismo de integración económica y comercial, para avanzar hacia la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas, y así poder impulsar el crecimiento, desarrollo y competitividad de los países del bloque. La AP está abierta al libre comercio, y en conjunto conforma la octava potencia económica y exportadora mundial.

Con base en los indicadores macroeconómicos de los bloques antes mencionados se presentan las Tablas 1 a 5.

Los BRICS al abarcar economías como China o India las cuales poseen una mayor población frente a los Estados Unidos. Respecto al PIB y al PIB per cápita, poseen valores en millones de dólares de 22.662.058 y 25.181 respectivamente, estando cerca en el PIB, pero no en el per cápita

de Estados Unidos, dado su tamaño poblacional (PIB y per cápita de Estados Unidos, 22.997.500 millones de dólares y de 65.793 dólares respectivamente) (Tabla 1).

Tabla 1.

Descripción económica y poblacional de los BRICS versus EE. UU. 2022

País	Población	PIB (millones de dólares)	PIB per cápita (dólares)
Brasil	215.313.500	1.608.080	7.770
China	1.412.175.000	17.458.036	11.019
India	1.417.173.170	3.177.922	2.097
Rusia	143.556.740	1.775.548	11.300
Sudáfrica	59.894.890	418.020	6.392
Total BRICS	3.248.111.300	22.662.058	25.181
EE. UU	339.996.563	22.997.500	65.793

Nota. Adaptado del Banco Mundial y de la OMC (2023).

Respecto de la comparación entre CAN y BRICS (Tabla 2):

Tabla 2.

Datos macroeconómicos CAN y BRICS. 2022

Bloque	Población	PIB (millones de dólares)	PIB per cápita (dólares)	Deuda total (millones dólares)	Deuda total (%)
BRICS	3.248.111.300	22.662.058	25.181	12.711.398	60.84%
CAN	114.641.680	608.858	11.427	324.520	55.89%

Nota. Adaptado de Datos Macro (2023).

Se evidencia que en el 2022 la CAN tiene datos macroeconómicos muy inferiores a los de los BRICS (población total, equivale solamente al 3,4% de la población que posee los BRICS). Además, la CAN posee un PIB anual de 608.858 millones de dólares, lo que equivale al 2,7% de los 22.662.058 millones que poseen los BRICS; de la mano de esto, la diferencia que hay en el PIB per cápita de cada bloque económico es 45,4%, lo cual puede demostrar que los BRICS tienen un mejor poder adquisitivo que la CAN. Por último, la deuda de 12.711.398 millones de dólares que poseen los BRICS es superior en 255% de la que posee la CAN (324.520 millones de dólares).

Respecto de los índices de relevancia comercial se destacan: índice de ventajas comparativas reveladas, índice de intensidad comercial, índice de concentración de Hirschman-Herfindahl e índice de complementariedad comercial. Se evidencia la relevancia individual de cada país dentro de su bloque, destacándose Colombia en materia textil.

Tabla 3.

Índice de relevancia por país en tratados bilaterales internos CAN y BRICS. 2001-2018

	Comparativas reveladas	Intensidad comercial	Concentración (HHI)	Complementos comerciales	Comercio internacional
CAN	Colombia	Ecuador	Ecuador	Colombia	Perú
Producto	Textiles	Minería	Grasa y aceites animales y vegetales	Combustibles minerales	Industria química
BRICS	Brasil	India	Rusia	China	China
Producto	Mineral de hierro	P. químicos y médicos	Petróleo y derivados	P. industriales y tecnológicos	Partes industriales pesadas

Nota. Adaptado de la CEPAL, Banco Mundial, Santander río Trade y Portal OMC (2023).

En la Tabla 4 se comparan los países del CIVETS (Colombia, Indonesia, Vietnam, Egipto, Turquía y Sudáfrica), con el fin de revisar su población, PIB y PIB per cápita. En materia de población lidera Indonesia (274 millones), siendo Colombia el de menor población (51 millones). Respecto al PIB, Turquía lidera (1.131.039,3 millones dólares), siendo Colombia el de menor cuantía (330.638,33 millones). Con relación al PIB per cápita también lidera Turquía (13.341,6 dólares) siendo el de menor valor Vietnam (3.409,0 USD).

Tabla 4.

Descripción económica y poblacional de los CIVETS

País	Población (millones)	PIB (miles de USD)	PIB per cápita USD (\$)
Colombia	51	330.638,33	6.418,1
Indonesia	274	1.065.594,97	3.892,5
Vietnam	97	332.270,92	3.409,0
Egipto	109	425.960,41	3.898,5
Turquía	85	1.131.039,38	13.341,6
Sudáfrica	59	353.258,43	5.947,9

Nota. Adaptado de los Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial (2023).

En la Tabla 5 se hace la comparación de los países que pertenecen a la Alianza del Pacífico (Colombia, Chile, México y Perú), con el fin de revisar datos como población, PIB y PIB per cápita. La población de México (127 millones) es la más alta, mientras que Chile (19 millones) es de la menor. En PIB, México lidera también (1.414.187,19 millones de dólares) y tiene Perú tiene el menor valor (242.631,55 millones dólares). En el PIB per cápita Chile (15.355,5 dólares) es quien lidera, siendo el menor valor de Colombia (6.418,1 dólares).

Tabla 5.

Descripción económica y poblacional de la AP

País	Población (millones)	PIB (miles de USD)	PIB per cápita USD (\$)
Colombia	51	330.638,33	6.418,1
Chile	19	301.025,25	15.355,5
México	127	1.414.187,19	11.091,3
Perú	34	242.631,55	7.125,8

Nota. Adaptado de los Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial (2023).

Formulación del problema

¿De qué depende el éxito macroeconómico de las economías emergentes miembros de los bloques económicos a los que pertenece Colombia (CIVETS, AP y CAN)? ¿Cómo se analiza este resultado desde la perspectiva de los BRICS? ¿Cuál es la posición de Colombia?

Objetivos

Objetivo general

Determinar los factores que inciden en el desempeño macroeconómico de las economías emergentes miembros de los bloques económicos a los que pertenece Colombia (CIVETS, AP y CAN), haciendo el análisis desde la perspectiva de los BRICS.

Objetivos específicos

- Identificar las variables macroeconómicas que inciden en el éxito de las economías emergentes.
- Caracterizar la tendencia de los indicadores macroeconómicos de las economías emergentes más exitosas del mundo y mirar la posición de Colombia, a partir de las variables que inciden en su tendencia macroeconómica tomando como foco los BRICS.

Justificación

La presente investigación se enfoca en el estudio de las economías emergentes (incluida Colombia), y su relevancia gracias a los bloques económicos que han conformado (BRICS, CAN, CIVETS, Alianza del Pacífico, entre otros), dichos bloques las han impulsado a alcanzar trascendencia por el potencial que representa cada país (recursos naturales, posición geoestratégica e infraestructura), mismo que les permite mejorar sus oportunidades en el comercio internacional, competir con las grandes potencias o buscar vínculos de cooperación para mejorar sus economías individualmente. También se esfuerzan por la diversificación de sus exportaciones y por el desarrollo de ventajas comparativas, esenciales para el crecimiento económico.

De igual forma, es necesario recalcar la importancia que tiene la economía internacional, dadas las asimetrías en precios y costos de los agentes entre países o regiones, lo que implica la necesidad de estudiar las relaciones y transacciones en las que se ven involucrados dos o más Estados, en marco de la interdependencia y efectos sobre el bienestar económico. Al respecto, los negociadores internacionales poseen los conocimientos y herramientas necesarias para ayudar para contribuir al fortalecimiento de relaciones en los mercados globales (Díaz, Ramírez, & Redondo, 2019, pp. 13-15).

Con base en lo anterior, esta investigación servirá como herramienta de apoyo para futuras investigaciones que estén enfocadas en el análisis de las variables macroeconómicas y su importancia en el desempeño de economías en vías de desarrollo.

Marco referencial

Revisión de literatura

Julio, Lozano y Melo (2012), evidencian el afianzamiento de los fundamentos macroeconómicos de las economías emergentes, destacando la fragilidad del sistema productivo, el endeudamiento y el desequilibrio de las finanzas públicas, después de la crisis financiera de 2008, analizando la respuesta de política fiscal y los choques de flujos de capital que se han registrado en las últimas décadas en economías emergentes de América Latina: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y Perú, ya que se presentaron episodios de entradas y salidas súbitas de capital, exigiendo una reacción pro-cíclica para amortiguar el efecto sobre la actividad económica (pp. 2-34).

Agosín (2009), analiza la importancia de la diversificación de las exportaciones y el desarrollo de ventajas comparativas en economías emergentes, argumentando que el crecimiento económico de éstas está relacionado con el descubrimiento de nuevos productos exportables (pp. 117-134). Dupuy, Morgante & Salessi (2014), recalcan que las economías emergentes y en vías de desarrollo han logrado sostener por varios años el peso de la globalización, gracias a los *commodities*, alimentos y materias. También exponen que ningún país o bloque tiene la fuerza tanto política como económica para impulsar y tratar temas internacionales por su propia cuenta, de manera que surgen grupos multilaterales como los BRICS- Brasil, Rusia, India y China, IBSA- India, Brasil, Sudáfrica, MIST- México, Indonesia, Corea del Sur y Turquía, y MIND- México, Indonesia, Nigeria y Turquía (pp. 2-15). Orgaz, Molina y Carrasco (2011), examinan el creciente peso que tienen las economías emergentes y el avance de sus variables económicas, destacando el caso de los BRICS primas (pp.11-51).

Con relación a la importancia del mercado financiero como determinante del desenvolvimiento económico de las economías emergentes, Sánchez (2001), utiliza la teoría de Mishkin para explicar el efecto del comportamiento financiero y de los movimientos internacionales de capital en sus tendencias macroeconómicas; pues el crecimiento excesivo de los mercados de divisas, ha causado crisis monetarias debido a la asimetría de información (pp. 37-58). Al respecto, Meneses y Pérez (2020), destacaron los casos de los mercados bursátiles de Colombia, Chile y Perú, los cuales tuvieron una leve caída en 2008 debido a la crisis internacional y a su dependencia con Estados Unidos (pp. 10-15). En línea con lo anterior, Ortiz, Cabello, & López (2007), destacan la

participación de los mercados emergentes en la capitalización mundial, misma que duplicó su valor y mantiene una tendencia ascendente (pp. 127-138).

Respecto al caso de Colombia. Chaparro y Zamora (2015), refutan la inadecuada apertura económica, criticando la rápida y descontrolada adhesión de tratados internacionales, destacando que el gobierno nacional debió primero invertir en temas internos, especialmente en materia agrícola (pp. 95-116).

A nivel global, la cooperación internacional o los tratados bilaterales suelen ser discriminados por la calidad de su margen institucional, formando parte del poder de decisión las variables dictaminadas por el país anfitrión, que por lo general es un país emergente (Avila & Rocha, 2015, pp. 246-257). Por otro lado, Dueñas & Lemus (2015), mencionan la relevancia que han tomado los países latinoamericanos y su papel en el régimen de cooperación internacional para el desarrollo (CID), el cual busca beneficios económicos y bienestar social por medio de la movilidad de recursos financieros, humanos, técnicos y tecnológicos (pp.171-192).

Marco teórico (teorías de soportes de la economía internacional y de las relaciones internacionales)

Teoría de la competitividad

Conjunto de teorías clásicas y neoclásicas basadas en el principio de la ventaja competitiva de Michael Porter 1985 (Pursell, 2022). Gracias a esta teoría surge el índice global de competitividad-IGC (Foro Económico Mundial), encargado de medir la capacidad que posee un país para generar oportunidades de desarrollo económico a los ciudadanos. Cuantifica los factores que impulsan la productividad y proporcionan las condiciones necesarias para el progreso social y la agenda de desarrollo sostenible (Colombia Competitiva, 2023). Este índice permite que los países en vía de desarrollo, puedan identificar la importancia que tienen los factores productivos y las competencias o características necesarias para fomentar el crecimiento de su economía (Díaz, Quitana, & Fierro, 2021, pp.147-158). El IGC está conformado por cuatro categorías principales, las cuales albergan los doce pilares fundamentales que se encuentran en el informe del Foro Económico Mundial World Economic Forum (2020):

1. Ambiente apto:
 - a. Instituciones
 - b. Infraestructura

- c. Adopción de TICs
- d. Estabilidad macroeconómica
- 2. Capital humano:
 - a. Salud
 - b. Educación y habilidades
- 3. Mercados:
 - a. Mercado de bienes
 - b. Mercado laboral
 - c. Sistema financiero
 - d. Tamaño del mercado
- 4. Ecosistema de innovación:
 - a. Dinamismo de negocios
 - b. Capacidad de innovación

Nueva teoría del comercio internacional

Basada en la teoría de David Ricardo en 1817 llamada ventaja comparativa, establece que las diferencias entre países en términos de costos de oportunidad de producir un bien, explican el comercio y sus ganancias (Posada & Vélez, 2008). Además de esto, cada país se especializa y llega a exportar aquellos bienes que poseen un coste menor pero que pueden generar ganancias tanto a los países como a las personas. Con base en esto, Paul Krugman en 1979, planteó que parte del comercio internacional, especialmente el comercio entre países parecidos, es explicado por la existencia de la competencia imperfecta (productos semejantes pero diferenciados) y de economías de escala con menores costos unitarios por producción en grandes volúmenes (Aguirre, 2014). Al tener menores costos de producción, se mejora la oferta de productos en el mercado, de lo cual se verían beneficiados los consumidores con mayores opciones de productos para escoger libremente, gracias a la especialización, producción a gran escala y oferta diversificada (Mayorga & Martínez, 2008, pp. 73-85).

Teoría de las relaciones internacionales

Presentada por Hans Morgenthau en 1962, analiza la cooperación entre los Estados como variable para generar progreso en las relaciones internacionales, en búsqueda de un objetivo común del cual se puedan ver beneficiados gran parte de los involucrados (Pauselli, 2013, pp. 74-88).

Las teorías constructivistas sociológicas o sociales pueden ser de gran ayuda para poder revelar las condiciones generales que conducen a la cooperación internacional en asuntos comerciales, ya que los constructivistas ponen de manifiesto que no sólo pueden cumplir una función destacada de normas y valores, sino que también jugar un papel importante, a diferencia de las teorías racionalistas que les interesa solamente la utilidad (Congreso de Relaciones Internacionales, 2008).

De otro lado, los acuerdos comerciales tienen como finalidad lograr un equilibrio entre flexibilidad y compromisos: cuando hay demasiada flexibilidad se desvirtúa el valor del compromiso y si no hay suficiente flexibilidad es posible que los países se nieguen a tener compromisos o que los incumplan fácilmente. El enfoque tradicional de los acuerdos comerciales pone el acento en una fuente internacional de ineficiencia en la política comercial, por la tentación de los países de actuar de forma no cooperativa (Organización Mundial del Comercio, 2023).

Metodología

Enfoque cuantitativo

Según Sampieri, Collado & Baptista (2014) “Es un conjunto de procesos secuenciales y probatorios” que reflejan la necesidad de expresar un resultado exacto con una medición de magnitudes y cuyas preguntas se deben resolver de manera específica y contable (p.4).

Enfoque cualitativo

Según Sampieri, Collado & Baptista (2014) “los estudios cualitativos pueden desarrollar preguntas e hipótesis antes, durante o después de la recolección y análisis de los datos”, esto quiere decir que por lo general la investigación con enfoque cualitativo sirve para descubrir las preguntas de investigación con un amplio protagonismo de la acción indagatoria (p.7).

Enfoque mixto

Sampieri, Collado & Baptista (2014) lo definen como “las ideas que constituyen un acercamiento a la realidad intersubjetiva”. Esto quiere decir, que es una integración sistemática de la realidad objetiva (cuantitativa) y subjetiva (cualitativa) con el fin de obtener un panorama más completo del fenómeno a explorar (p.24).

Además de los enfoques anteriormente explicados, también se suplirán las etapas de la investigación expuestas por Sampieri, Collado y Lucio (2014), partiendo de la base descriptiva, y está a su vez antecede a la correlacional. La investigación descriptiva se emplea con el fin de demarcar detalles o características relevantes y expresarlas en un entorno medible con el fin de unitarizar el lenguaje, a manera de que proporcione mayor información (Sampieri, Collado , & Baptista, 2014).

Tabla 6.
Metodologías sintetizadas a partir de la revisión de literatura

Autor	Variable	Indicador	Año	Fuentes
French y Ocampo	– PIB	– PIB: el valor monetario de los bienes y servicios finales. – Crecimiento poblacional- económico: cuando se calcula el crecimiento económico con base a la ocupación ciudadana. – Mercado bursátil BPI: mercado de capitales que negocia la renta fija y variable del Banco de Pagos Internacionales	2000	– Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) – TLCAN
Moros	– Índice de ventajas comparativas reveladas – Índice de intensidad comercial – Índice de concentración de Hirschman-Herfindahl – Índice de complementariedad comercial – Índice de comercio intraindustrial Grubel.	– Ventaja comparativa revelada: permite conocer la especialización exportadora de un país. – Índice de intensidad comercial: se usa para determinar si el valor del comercio entre dos países es mayor o menor que lo que podría esperarse. – Índice de concentración de Hirschman-Herfindahl: medida usada para determinar el nivel y los cambios de concentración en los mercados, a partir de modelos de competencia en cantidad con productos homogéneos. – Comercio interindustrial: intercambio de productos similares pertenecientes a la misma industria.	2006	– Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) – Instituto de estadística de Bolivia y Colombia, – Banco central del Ecuador y Aduana en Perú. – Secretaría general de la Comunidad Andina.
Agosin	– Crecimiento y variación del PIB de los países – Exportaciones – Producción y diversificación horizontal y vertical – Índice Hirschman-Herfindahl de la UNCTAD.	– PIB: medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un periodo determinado. – Exportaciones: conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero. – Producción horizontal: estrategia para ofrecer productos o servicios en diferentes mercados. – Producción vertical: cuando las empresas se ocupan de actividades que hasta ese momento había delegado en otras.	2009	– Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) – Banco Interamericano de desarrollo – Banco mundial
Carrasco, Molina y Orgaz	– PIB per cápita. – Población. – Tasas de inversión. – Índice de desarrollo humano – Participación en las importaciones y exportaciones mundiales. – Inversión directa.	– PIB per cápita: mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. – Población: individuos que habitan en un espacio geográfico determinado. – Tasas de inversión: proporción de inversión total que es representada respecto al valor añadido a coste de los factores. – Índice de desarrollo humano: mide el nivel de desarrollo de cada país atendiendo a variables como la esperanza de vida, la educación o el ingreso per cápita. – IE: transferencia de capitales extranjeros que un país recibe de parte de entidades económicas extranjeras para crear	2010	– Banco de España – Agencia internacional de la energía – Fondo Monetario Internacional (FMI) – Banco mundial

Autor	Variable	Indicador	Año	Fuentes
		nuevas empresas o invertir en las locales.		
Gregorio	– Nivel histórico de reservas frente al PIB.	– Reservas PIB: valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos y que son almacenados en el banco central. – Reservas esperadas: índice de reserva económica nacional valorada en valor futuro	2011	– Fondo Monetario Internacional (FMI) – Banco Central de Chile.
Moreno	– Políticas macroeconómicas. – Política fiscal. – Mercados internacionales.	– Política macroeconómica: aquella que puede afectar a un país o región, abarca temas como el régimen monetario, fiscal, comercial y cambiario. – Política fiscal: centrada en la gestión de los recursos de un Estado y su Administración. – Mercados internacionales: espacios en los que se llevan a cabo operaciones financieras entre países, como compra y venta de bienes, el intercambio de diversos tipos de servicios a cambio de una remuneración económica a nivel mundial	2011	– Consenso de Washington
Lozano Meloy Ramos	– Postura fiscal del gobierno. – PIB	– Postura fiscal: situación de las finanzas de los ejecutores del gasto público, los cuales deben reportarse en los informes mensuales y trimestrales. – PIB: medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un periodo determinado.	2012	– Una teoría fiscal del riesgo soberano
Dupuy, Morgante Salessi	– PIB y – Balanza de pagos – Integración económica.	– PIB: medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un periodo determinado. – Balanza de pagos: documento contable en el que se registran operaciones comerciales, de servicios y de movimientos de capitales de un país con el exterior. – Integración económica: Proceso de eliminación de trabas al comercio entre dos o más países.	2014	– Fondo Monetario Internacional (FMI)
Ávila y Azevedo	– Índice de ventajas comparativas reveladas. – Índice de comercio interindustrial	– Ventaja comparativa revelada: permite conocer la especialización exportadora de un país. – Comercio inter-industrial: intercambio de productos similares pertenecientes a la misma industria.	2015	– EMNE (Emerging Market Multinational Enterprises)
Dueñas Delgado	y – Régimen de la CID de países emergentes y otros. – Comité de Ayuda al Desarrollo (CAD).		2015	– Agencia peruana de cooperación internacional – Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

Autor		Variable	Indicador	Año	Fuentes
					– Organización para la Cooperación y el Desarrollo
Pájaro Ramos	y	<ul style="list-style-type: none"> – PIB. – Tasa de cambio nominal. – Tasa de interés externa e interna. – Tasa de interés interna de colocación (TIICol). 	<ul style="list-style-type: none"> – PIB: medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un período determinado. – Tasa de cambio nominal: correlación a la que se puede intercambiar la moneda de un país por la de otro. – Tasa de interés externa: es la que se paga por la utilización de dinero externo. – Tasa de interés interna: rentabilidad que ofrece una inversión. – - Tasa de interés interna de colocación: aplican para los diferentes tipos de créditos y productos que otorgan las diferentes entidades financieras a sus clientes. 	2015	<ul style="list-style-type: none"> – Asociación Nacional de Industriales (ANDI) – Bolsa de Valores de Colombia (BVC) – Superintendencia financiera
Lalama Bravo	y	<ul style="list-style-type: none"> – Crecimiento económico. – Pobreza. – Coeficiente de Gini. – Inversión Extranjera Directa (IED). 	<ul style="list-style-type: none"> – Crecimiento económico: evolución positiva de los estándares de vida de un territorio, habitualmente países, medidos en términos de la capacidad productiva y de su renta dentro de un periodo de tiempo concreto. – Pobreza: situación en la cual no es posible satisfacer las necesidades físicas y psicológicas básicas de una persona (alimentos, vivienda, educación, agua potable, luz). – Coeficiente de Gini: medida que calcula la desigualdad de ingresos que existe entre los ciudadanos de un territorio, normalmente de un país. – IED: transferencia de capitales extranjeros que un país recibe de parte de entidades económicas extranjeras para crear nuevas empresas o invertir en las locales. 	2017	<ul style="list-style-type: none"> – Foro Económico Mundial – Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (Ecuador)
Lozano, Patiño, Gómez Torres.	y	<ul style="list-style-type: none"> – Fluctuaciones cambiarias. 	<ul style="list-style-type: none"> – Fluctuación cambiaria: valor cambiante de la equivalencia de la moneda nacional frente a la extranjera. 	2017	<ul style="list-style-type: none"> – Datos primarios.
López		<ul style="list-style-type: none"> – PIB – Tasa de desempleo América latina – Estadísticas de crecimiento poblacional enfocado a la economía en América latina. 	<ul style="list-style-type: none"> – PIB: valor monetario de los bienes y servicios finales. – Tasa de desempleo: personas en edad laboral sin empleo. – Crecimiento poblacional- económico: cuando se calcula el crecimiento económico con base a la ocupación ciudadana. 	2019	<ul style="list-style-type: none"> – Banco Mundial – Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), – Departamento Nacional de Planeación (DNP), – International Fund for Agricultural Development (IFAD)

Autor	Variable	Indicador	Año	Fuentes
				– United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization (UNESCO)
Araújo, Barros, Silva, Arruda	– Índice de ventaja comparativa revelada – Índice de contribución a la balanza comercial. – Índice del grado de comercio intraindustrial.	– Ventaja comparativa revelada: permite conocer la especialización exportadora de un país. – Índice de intensidad comercial: se usa para determinar si el valor del comercio entre dos países es mayor o menor que lo que podría esperarse. – Comercio inter-industrial: intercambio de productos similares pertenecientes a la misma industria. – Balanza comercial: ventas exteriores totales de un país.	2020	– Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) – Trademap – Organización Mundial del Comercio (OMC)
Mejía y Delgado	– Calidad de la infraestructura en relación con el PIB per cápita. – PIB. – Tasa de desempleo. – Crecimiento económico. – Inversión en infraestructura. – Índice de competitividad global. – COVID-19.	– Infraestructura: capital fundamental para la producción y generación de riqueza, además de ser un elemento necesario en todas las etapas de desarrollo. – PIB: medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un periodo determinado. – PIB per cápita: relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. – Tasa de desempleo: nivel de desocupación en relación con la población activa. – Crecimiento económico: evolución positiva de los estándares de vida de un territorio, habitualmente países, medidos en términos de la capacidad productiva y de su renta dentro de un periodo de tiempo concreto. – Inversión en infraestructura: contribuye a incrementar la cobertura y calidad de los servicios públicos, reduciendo los costos asociados a la movilidad y a la logística y mejorando el acceso a mercados. – Índice de competitividad local: capacidad que tiene un país de generar oportunidades de desarrollo económico.	2020	– Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) – Banco mundial – Banco Interamericano de Desarrollo (BID) – Fedesarrollo – Revista CEPAL – Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

Nota. Elaboración propia.

Tabla 7.

Operacionalización de variables

Variable	Indicador	Período	Fuente
PIB	Medida estándar del valor agregado creado mediante la producción de bienes y servicios en un país durante un período determinado.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
PIB per cápita	Indicador que mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Crecimiento económico	Evolución positiva de los estándares de vida de un país, medido en términos de la capacidad productiva y de su renta dentro de un período de tiempo concreto.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Tasa de desempleo	Mide el nivel de desocupación en relación con la población activa.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Tasa de inflación	Aumento generalizado y sostenido de los precios de los bienes y servicios existentes en el mercado durante un período de tiempo, generalmente un año.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Tasa de interés	Precio a pagar por utilizar una cantidad de dinero durante un tiempo determinado.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Tasa de interés de captación	Tasas de interés que los bancos reconocen a los depositantes por la captación de sus recursos.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Exportaciones	Conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para su utilización.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Balanza comercial	Registro económico de un país donde se recogen las exportaciones e importaciones de mercancías. Ingresos menos los pagos del comercio de mercancías de un país.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Inversión extranjera directa-IED	Transferencia de capitales extranjeros que un país recibe de parte de entidades económicas extranjeras para crear nuevas empresas o invertir en las locales.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial
Índice global de competitividad	Reporte anual publicado por el Foro Económico Mundial que mide la capacidad de los países para proporcionar altos niveles de prosperidad a sus ciudadanos.	2015-2022	Foro Económico Mundial
Índice riesgo país	Mide el riesgo que tiene un país frente a las operaciones financieras internacionales, de acuerdo a sus condiciones económicas, sociales, políticas, ambientales y geográficas. Este riesgo afecta la inversión extranjera directa y se suele medir a través de una prima de riesgo.	2015-2022	Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial

Nota. Elaboración propia.

Variables macroeconómicas que inciden en el éxito de las economías emergentes e importancia de los bloques comerciales

Teorías de crecimiento económico endógeno

En este apartado se abordan los modelos más relevantes de crecimiento económico: modelo de Robert Solow, modelo de convergencia económica de Robert Lucas, Paul Romer, Sala-I Martin, y modelo de Gregory Mankiw, David Romer y David N. Weel.

El modelo de crecimiento de Solow tiene como objetivo analizar la interacción que hay entre el crecimiento del *stock* de capital, el crecimiento de la población y los avances de la tecnología, estudiando también la influencia de aquellos sobre el nivel de producción, desde una perspectiva neoclásica. En este modelo, los planes de inversión y ahorro son cumplidos de manera simultánea y los mercados se vacían siempre, desestimando el desempleo keynesiano, ya que la oferta de bienes depende principalmente del nivel de producción (Y), del *stock* de capital (K) y del trabajo (L), siendo estos dos factores sustitutos en marco de las condiciones de *Inada*¹, con rendimientos constantes a escala.

$$Y/L = F(K/L) \text{ o } y = f(k)$$

El progreso tecnológico en este modelo, es explicado con el crecimiento continuo en el ingreso per cápita, gracias a una tasa de ahorro elevada que permite alcanzar el estado estacionario de la producción.

De otro lado, Robert Lucas escribió dos artículos que tuvieron mucha repercusión, el primero, un análisis del mercado de trabajo donde introducía una función de oferta de trabajo con individuos que elegían cantidad de trabajo a ofertar y cantidad de ocio a disfrutar, el segundo, un análisis de los ciclos económicos donde introducía un modelo de generaciones *translapadas* con dos personas que viven un período en islas pobladas por jóvenes y ancianos. Lucas introdujo este modelo para obtener una hipótesis de como impactan las variables monetarias a las reales, generando más tarde una teoría del ciclo económico. En los dos modelos se incluyen agentes económicos individuales que se enfrentan a decisiones, teniendo en cuenta que estas decisiones se agregan, haciendo invisible la división entre micro y macroeconomía (microfundamentación). La teoría desarrollada por Lucas contribuyó a la construcción de la nueva macroeconomía clásica en los setenta. Lucas introdujo temas como la hipótesis de las expectativas racionales, en donde los agentes forman de

¹ Para todo nivel positivo de capital y trabajo, los productos marginales de ambos serán positivos y decrecientes. Con una función de producción con rendimientos constantes, en un principio (con pocas unidades iniciales), el producto marginal de cada factor se aproxima a infinito Y posteriormente a cero cuando el volumen de utilización del mismo se acerca a infinito (Morettini, 2009)

manera racional sus expectativas sobre el futuro, usando información del estado actual y pasado de la economía, para anticiparse a las medidas que tomará el gobierno y la política monetaria (Arroyo M. , 2023). El producto agregado depende directamente de la sorpresa en precios. La producción de un período aumenta o disminuye por encima del producto potencial si el nivel de precios observado es mayor o menor que el estimado. El movimiento creciente de los precios ocasiona un impacto expansivo en la economía. Sólo si existe diferencia entre los precios esperados y los observados se producirá un desvío de la producción correspondiente al pleno empleo (producto natural o de largo plazo) (Pacheco, 2003).

Por otra parte, el modelo establecido de Paul Romer se centra en el crecimiento endógeno con el cual eliminó el crecimiento negativo del capital, debido a que determinó que el crecimiento se lograba a partir del conocimiento que se obtenía por la inversión en capital físico, lo cual se conocería más adelante como aprendizaje por la práctica. Con base en lo anterior, Romer establece que si una empresa aumenta su capital físico por medio de la inversión, no sólo incrementará su producción sino también la de las empresas que la rodean; debido a que los conocimientos adquiridos por la empresa inversora podrán ser usados por las demás, es decir, el rendimiento óptimo social del capital físico es mayor que el rendimiento privado, por lo cual, el aumento en el stock de este factor genera externalidades que hacen posible el crecimiento de la economía. Este modelo va de la mano con el establecido por Lucas quien plantea la existencia de externalidades a partir de la acumulación de capital humano, las mismas que refuerzan la productividad del capital físico y hacen crecer la economía en forma sostenida (Gaviria, 2007, pp. 54-58).

La teoría de crecimiento de Sala-I Martin expone que el crecimiento y riqueza de un país se ve reflejado en la capacidad de producción que puede llegar a ofrecer su propia población, lo cual se vería reflejado en el aumento o disminución del producto. Establece factores importantes para el crecimiento endógeno, tales como: capital físico (infraestructura, maquinaria o fábricas que se encuentran al interior del país), capital humano (capacitación de la mano de obra), tecnología y conocimiento que se adquiere para desarrollar las cosas, e instituciones del gobierno y sus regulaciones (reglas de juego institucionales) (La Vanguardia, 2013).

El modelo ampliado de Solow, o modelo de Mankiw, David Romer y David N. Weil de 1992-MRW, constituye uno de los modelos de crecimiento empíricos más notables para analizar los hechos estilizados de crecimiento y convergencia, resucitando el enfoque neoclásico. El modelo desarrollado por Mankiw considera una economía cerrada, con un solo sector de producción el cual

hace uso de capital físico, trabajo y capital humano como los principales factores de la producción. Este modelo es una ampliación del modelo de Solow, por lo que hace suya la hipótesis del rendimiento constante a escala y emplea la función de producción Cobb-Douglas con capital humano.

Variables relevantes en el éxito macroeconómico de los países

Clasificación de países según su nivel de renta

El Banco Mundial desde 1987 ha clasificado a los países según su nivel de renta per cápita; el cual se definió posteriormente como Ingreso Nacional Bruto (INB) per cápita, calculado desde 1989 mediante el método Atlas del Banco Mundial, siendo expresado en dólares estadounidenses (Banco Mundial, 2023). Este indicador refleja el promedio de ingresos de los ciudadanos de un país, dividiendo los ingresos totales de un año, entre el número de habitantes que se tiene a mitad del año.

En 2023:

1. Ingreso bajo: economías con un INB per cápita de \$1135 o menos
2. Ingreso mediano bajo: economías con un INB per cápita entre \$1.136 y \$4.465
3. Ingreso mediano alto: economías con INB per cápita entre \$4.466 y \$13.846
4. Ingreso alto: economías con un INB per cápita de \$13.846 o más (The World Bank, 2023).

Tabla 8.

Clasificación de los países de acuerdo a su nivel de renta. Banco Mundial 2022- 2023

	Ingreso bajo	Ingreso mediano bajo	Ingreso mediano alto	Ingreso alto
1 de julio de 2023 (nuevo)	< = 1.135	1.136 – 4.465	4.466 – 13.845	> 13.846
1 de julio de 2022 (anterior)	< = 1.085	1.086 – 4.255	4.256 – 13.205	> 13.206

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023).

Factores como crecimiento económico, inflación, tasa de cambio y aumento de la población suelen influir en el INB per cápita. A continuación, se presenta una tabla con el nivel de renta que cada país del mundo y su clasificación, para posteriormente ubicarlos en los bloques de interés de esta investigación: BRICS, Alianza del Pacífico, CIVETS y la CAN.

Tabla 9.

Clasificación de los países del mundo de acuerdo a su nivel de renta 2022.

País	Tipo de renta
Afganistán	Ingreso bajo
Albania	Ingreso mediano alto
Alemania	Ingreso mediano alto
Andorra	Ingreso alto
Angola	Ingreso medio bajo
Antigua y Barbuda	Ingreso alto
Arabia Saudita	Ingreso alto
Argelia	Ingreso bajo
Argentina	Ingreso medio alto
Armenia	Ingreso medio alto
Australia	Ingreso alto
Austria	Ingreso alto
Azerbaiyán	Ingreso medio alto
Bahamas	Ingreso alto
Bangladés	Ingreso medio bajo
Barbados	Ingreso alto
Baréin	Ingreso alto
Bélgica	Ingreso alto
Belice	Ingreso medio alto
Bení	Ingreso medio bajo
Bielorrusia	Ingreso medio alto
Birmania/ Myanmar	Ingreso medio bajo
Bolivia	Ingreso medio bajo
Bosnia y Herzegovina	Ingreso medio alto
Botsuana	Ingreso medio alto
Brasil	Ingreso medio alto
Brunéi	Ingreso alto
Bulgaria	Ingreso medio alto
Burkina Faso	Ingreso bajo
Burundi	Ingreso bajo
Bután	Ingreso medio bajo
Cabo verde	Ingreso medio bajo
Camboya	Ingreso medio bajo
Camerún	Ingreso medio bajo
Canadá	Ingreso alto
Catar	Ingreso alto
Chad	Ingreso bajo
Chile	Ingreso alto
China	Ingreso medio alto
Chipre	Ingreso alto
Colombia	Ingreso medio alto
Comoras	Ingreso medio bajo
Corea del Norte	Ingreso alto
Corea del Sur	Ingreso alto
Costa Rica	Ingreso medio alto
Croacia	Ingreso medio alto
Cuba	Ingreso medio alto
Dinamarca	Ingreso alto
Dominicana	Ingreso medio alto
Ecuador	Ingreso medio alto

País	Tipo de renta
Egipto	Ingreso medio bajo
El Salvador	Ingreso medio alto
Emiratos Árabes Unidos	Ingreso alto
Eritrea	Ingreso bajo
Eslovaquia	Ingreso alto
Eslovenia	Ingreso alto
España	Ingreso alto
Estados Unidos	Ingreso alto
Estonia	Ingreso alto
Etiopía	Ingreso bajo
Filipinas	Ingreso medio bajo
Finlandia	Ingreso alto
Fiyi	Ingreso medio alto
Francia	Ingreso alto
Gabón	Ingreso medio alto
Gambia	Ingreso bajo
Georgia	Ingreso medio alto
Ghana	Ingreso medio bajo
Granada	Ingreso medio alto
Grecia	Ingreso alto
Guatemala	Ingreso medio alto
Guinea	Ingreso medio bajo
Guyana	Ingreso alto
Haití	Ingreso medio bajo
Honduras	Ingreso medio bajo
Hungría	Ingreso alto
India	Ingreso medio bajo
Indonesia	Ingreso medio alto
Irak	Ingreso medio alto
Irán	Ingreso medio bajo
Irlanda	Ingreso alto
Islandia	Ingreso alto
Islas Marshall	Ingreso medio alto
Islas Salomón	Ingreso medio bajo
Israel	Ingreso alto
Italia	Ingreso alto
Jamaica	Ingreso medio alto
Japón	Ingreso alto
Jordania	Ingreso medio bajo
Kazajistán	Ingreso medio alto
Kenia	Ingreso medio bajo
Kirguistán	Ingreso medio bajo
Kiribati	Ingreso medio bajo
Kuwait	Ingreso alto
Laos	Ingreso medio bajo
Lesoto	Ingreso medio bajo
Letonia	Ingreso alto
Líbano	Ingreso medio bajo
Liberia	Ingreso bajo
Libia	Ingreso medio alto
Liechtenstein	Ingreso alto
Lituania	Ingreso alto
Luxemburgo	Ingreso alto

País	Tipo de renta
Macedonia del norte	Ingreso medio alto
Madagascar	Ingreso bajo
Malasia	Ingreso medio alto
Maldivas	Ingreso medio alto
Malí	Ingreso bajo
Malta	Ingreso alto
Marruecos	Ingreso medio bajo
Mauricio	Ingreso medio alto
Mauritania	Ingreso medio bajo
México	Ingreso medio alto
Micronesia	Ingreso medio bajo
Moldavia	Ingreso medio alto
Mónaco	Ingreso alto
Mongolia	Ingreso medio bajo
Montenegro	Ingreso medio alto
Mozambique	Ingreso bajo
Namibia	Ingreso medio alto
Nauru	Ingreso alto
Nepal	Ingreso medio bajo
Nicaragua	Ingreso medio bajo
Níger	Ingreso bajo
Nigeria	Ingreso medio bajo
Noruega	Ingreso alto
Nueva Zelanda	Ingreso alto
Omán	Ingreso alto
Países bajos	Ingreso alto
Pakistán	Ingreso medio bajo
Palaos	Ingreso medio alto
Panamá	Ingreso alto
Paraguay	Ingreso medio alto
Perú	Ingreso medio alto
Polonia	Ingreso alto
Portugal	Ingreso alto
Reino Unido	Ingreso alto
República Dominicana	Ingreso medio alto
Ruanda	Ingreso bajo
Rumanía	Ingreso alto
Rusia	Ingreso medio alto
Samoa	Ingreso medio bajo
San Cristóbal y Nieves	Ingreso alto
San Marino	Ingreso alto
San Vicente y las granadinas	Ingreso medio alto
Santa Lucía	Ingreso medio alto
Santo Tomé y Príncipe	Ingreso medio bajo
Senegal	Ingreso medio bajo
Serbia	Ingreso medio alto
Seychelles	Ingreso alto
Sierra Leona	Ingreso bajo
Singapur	Ingreso alto
Siria	Ingreso bajo
Somalia	Ingreso bajo
Sri Lanka	Ingreso medio bajo
Sudáfrica	Ingreso medio alto

País	Tipo de renta
Sudán del sur	Ingreso bajo
Sudán	Ingreso bajo
Suecia	Ingreso alto
Suiza	Ingreso alto
Surinam	Ingreso medio alto
Tailandia	Ingreso medio alto
Tanzania	Ingreso medio bajo
Tayikistán	Ingreso medio bajo
Timor Oriental	Ingreso medio bajo
Togo	Ingreso bajo
Tonga	Ingreso medio alto
Trinidad y Tobago	Ingreso alto
Túnez	Ingreso medio bajo
Turkmenistán	Ingreso medio alto
Turquía	Ingreso medio alto
Tuvalu	Ingreso medio alto
Ucrania	Ingreso medio bajo
Uganda	Ingreso bajo
Uruguay	Ingreso alto
Uzbekistán	Ingreso medio bajo
Vanuatu	Ingreso alto
Venezuela	Sin clasificación.
Vietnam	Ingreso medio bajo
Yemen	Ingreso bajo
Yibuti	Ingreso medio bajo
Zambia	Ingreso medio bajo
Zimbabue	Ingreso medio bajo

Nota. Adaptado del Banco Mundial (2023)

Clasificación de los países de los bloques económicos de interés de acuerdo a su nivel de renta

Tabla 10.

BRICS. Países por nivel de renta, 2022

País	Población 2022	Tipo de renta
Brasil	214.326.223	Ingreso medio alto
China	1.412.547.000	Ingreso medio alto
India	1.407.563.842	Ingreso medio bajo
Rusia	145.558.000	Ingreso medio alto
Sudáfrica	60.604.000	Ingreso medio alto
Total BRICS	3.248.111.300	
Total mundial	7.536.562.552	

Nota. Adaptado del Banco Mundial (2023)

Los cinco países pertenecientes a los BRICS poseen un ingreso de renta medio-alto, con una población conjunta de 3.248.111.300 (42,9% de la población mundial). Los BRICS al poseer recursos naturales, mineros energéticos, provenientes de Brasil y Sudáfrica, mano de obra calificada y eficaz de China e India, y metales y petróleo de Rusia; poseen las capacidades

suficientes para cambiar el orden mundial. Con la adición de Argentina, Arabia Saudí, Egipto, Etiopía, Emiratos Árabes Unidos e Irán (XV Cumbre de jefes de Estado y de Gobierno) (Soto, 2023), toman mayor fuerza comercial y política (Argentina es la tercera economía más fuerte de América Latina y un socio comercial importante para Brasil). Egipto y Etiopía tienen relaciones comerciales y militares fuertes con China y Rusia, quienes les han ayudado a dejar de ser colonias de países de occidente; Arabia Saudita y Emiratos Árabes, son *petromonarquías* con alto volumen comercial y aseguran petróleo para los países miembros.

Tabla 11.
Alianza del Pacífico. Países por nivel de renta, 2022

País	Población 2022	Tipo de renta
Chile	19.493.184	Ingreso alto
Colombia	51.609.000	Ingreso medio alto
México	126.705.138	Ingreso medio alto
Perú	33.715.471	Ingreso medio alto
Total AP	231.522.793	
Total mundial	7.536'562.552	

Nota. Adaptado del Banco Mundial (2023)

Los cuatro países miembros de la Alianza del Pacífico- AP representan el 3,07% de la población mundial (231.522.793 personas). Chile tiene nivel de renta alta, mientras que Colombia, México y Perú se clasifican como de renta media-alta. La AP es un mecanismo de integración económica y comercial, basado en cuatro pilares: libre movilidad de bienes, servicios, capitales y personas; y un eje transversal de cooperación. Colombia es fuerte en temas de biodiversidad, con grandes fuentes de agua dulce, flora y fauna, y gran variedad de climas; por lo cual cultiva todo tipo de alimentos en cada región del país. A nivel económico tiene baja competitividad, falta de coordinación entre sus instituciones, bajo desarrollo y adopción de tecnologías, y baja transparencia en sus procesos. México posee buenas políticas macroeconómicas, con regulaciones para las empresas, superiores al promedio latinoamericano, es miembro de la OCDE y tiene fácil acceso a mercados de capitales. Entre sus debilidades está su alta dependencia de Estados Unidos, su nivel de pobreza, inseguridad y corrupción (Solucion, 2023). Perú también es miembro de la OCDE y es el principal exportador de alimentos como arándanos, uva y quinua, siendo también rico en yacimientos de cobre, plata, oro, plomo, zinc y petróleo (ésta también es su mayor debilidad, ya que depende de los precios internacionales del petróleo y los alimentos). Chile, de acuerdo con el informe del Consejo Privado de Colombia Competitiva (2023), posee índices de competitividad, regulaciones y desarrollo financiero superiores a los demás países de la AP, incluso de economías como Brasil. También

posee políticas macroeconómicas sólidas y un sistema político democrático sin muchos conflictos. Chile se ubica en el puesto 44, Perú en el 53, México en el 56 y Colombia en el 58 de acuerdo a su eficiencia en los negocios (Calderón C. , 2023).

Tabla 12.

CAN. Países por nivel de renta, 2022.

País	Población	Tipo de renta
Bolivia	12.079.472	Ingreso medio bajo
Colombia	51.609.000	Ingreso medio alto
Ecuador	17.757.000	Ingreso medio alto
Perú	33.715.471	Ingreso medio alto
Total, CAN	115.160.943	
Total, mundial	7.536.562.552	

Nota. Adaptado del Banco Mundial (2023)

Los cuatro países miembros de la Comunidad Andina de Naciones- CAN representan el 1,5% de la población mundial (162.853.994 personas). Colombia, Ecuador, Perú cuentan con un nivel de renta medio-alto y Bolivia un nivel de renta medio-bajo. La CAN es un mecanismo de integración subregional creado con el fin de mejorar el nivel de vida y desarrollo de los habitantes de los países miembros, gracias a la integración y cooperación económica y social. Los países miembros se centran especialmente en las áreas de comercio, servicios, inversiones, transporte, identidad andina y movilidad de personas (Cancillería, s.f.).

Tabla 13.

CIVETS. Países por nivel de renta, 2022

País	Población	Tipo de renta
Colombia	51.609.000	Ingreso medio alto
Indonesia	274.859.000	Ingreso medio alto
Vietnam	96.484.000	Ingreso medio bajo
Egipto	102.100.000	Ingreso medio bajo
Turquía	85.279.553	Ingreso medio alto
Sudáfrica	60.604.000	Ingreso medio alto
Total, CIVETS	670.935.553	
Total, mundial	7.536.562.552	

Nota. Adaptado del Banco Mundial (2023)

Los seis países miembros del CIVETS representan el 8,9% de la población mundial (670.935.553 personas). Colombia, Indonesia, Turquía, Sudáfrica tienen nivel de renta medio-alto, Vietnam y Egipto tienen un nivel de renta medio-bajo. CIVETS se considera un bloque importante para la inversión debido al crecimiento económico y su potencial de desarrollo. Los países

miembros se han vuelto foco atractivo para la inversión, gracias a su tamaño, crecimiento económico y fuerza laboral amplia con población joven (Arias, 2023).

Colombia se caracteriza principalmente por su biodiversidad y también por ser una economía con gran participación en el sector de servicios que representa un poco más del 50%. Sin embargo, también está en la mira por la desigualdad al interior del país. Indonesia es una de las economías más importantes del sudeste asiático, por su gran variedad de recursos naturales como petróleo y minerales como estaño, cobre y oro. Vietnam destaca gracias a sus altas tasas de crecimiento y biodiversidad. Egipto es uno de los países más estables de su región, destacando por sus recursos naturales y posición geográfica estratégica, sirviendo como conector entre Europa, Asia y África. Sudáfrica destaca principalmente por la minería específicamente por el oro siendo uno de los principales productores a nivel mundial, aunque cuente con altos niveles de desigualdad y desempleo (tasa de desempleo 33,6% en 2021). Las tasas de crecimiento de Turquía no han sido tan sostenidas en los últimos años (Arias, 2023), lo cual se vio intensificado por el fuerte terremoto de 7,8 grados que se presentó la madrugada del 6 de febrero del 2023 (National Geographic, 2023).

Demás variables relevantes en el éxito macroeconómico de los países

Además del nivel de renta (INB, PIB per cápita), es necesario mencionar otras variables importantes en el análisis macroeconómico, estas son:

Tabla 14.

Otras variables macroeconómicas importantes para el éxito de las economías

Variable	Explicación	Teoría que la respalda	Evidencia empírica
Tasa de desempleo	Mide el porcentaje de personas en edad de trabajar de un territorio que están buscando activamente empleo y no lo encuentran. Porcentaje de personas en la población activa que no tienen trabajo y lo están buscando. Se calcula dividiendo el número de personas que se encuentran sin trabajo y buscan empleo entre el total de la población activa (Morales F. , 2023).	Curva de Phillips Phillips publicaba a mediados del pasado siglo un estudio acerca de la evolución a largo plazo de los precios y el empleo británicos. En el mismo, establecía una correlación inversa entre ambas tasas, según lo cual, a mayor inflación, menor desempleo.	Relación entre inflación y desempleo central para la conducción de la política monetaria, siguiendo la curva de Phillips ampliada.
Tasa de inflación	Refleja el comportamiento del valor del dinero y del precio de un producto o servicio durante un período de tiempo determinado. Por lo general se mide de manera mensual y anual, permitiendo así la comparación con datos del año previo al que se está analizando. Se mide a través del índice de precios al consumidor-IPC.	Teoría cuantitativa del dinero Desarrollada por David Hume en el siglo XVIII, mediante la cual menciona que los precios pueden variar de acuerdo a la cantidad de dinero que se encuentre en circulación, para lo cual, es necesario que su velocidad sea constante (Nunes, 2016). En 1911, Irving Fisher, le dio un enfoque macroeconómico, con lo cual menciona que la cantidad de dinero en una economía puede ser igual a la oferta que da el banco central y esta se podrá medir a través del PIB (Gaviria, 2007, pp. 7-27).	En Colombia el Banco de la República a través de la política monetaria, tiene como objetivo mantener una tasa de inflación baja y estable, para llegar al máximo nivel del producto y de empleo, cumpliendo así con el objetivo de mantener el poder adquisitivo del peso y mejorar el bienestar de los ciudadanos (Banco de la República, 2023).
Tasa de interés	Cobro que realizan las entidades bancarias por prestar dinero. Se calcula de acuerdo al riesgo que corre la entidad al entregar el dinero y los gastos administrativos que se generan por realizar estos préstamos. Cambia de acuerdo a las máximas permitidas en el mercado y a la política monetaria (Banco de Bogotá, 2023). Representa un balance entre riesgo y ganancia obtenida por la utilización de una suma de dinero en una determinada situación y tiempo. Existen dos tipos de tasas de interés: nominal y tasa efectiva. En la nominal el interés ganado será retirado en vez de reinvertirlo. En la efectiva los intereses no son retirados,	Teoría de la tasa de interés La teoría clásica plantea que la tasa de interés es el precio que equilibra la demanda de inversiones y los ahorros. Mill (1848) planteaba: El tipo de interés será aquel que iguale la demanda de préstamos con su oferta, aquel al cual lo que cierto número de personas desean tomar prestado igual a lo que otras desean prestar.	Mediante técnicas econométricas se determina si las expectativas de la tasa de interés de política y los choques no anticipados de la misma, afectan las tasas de interés de captación y crédito. Las sorpresas monetarias tienen poder explicativo en los movimientos de tasas de mercado para las captaciones y créditos comerciales.

Variable	Explicación	Teoría que la respalda	Evidencia empírica
Balanza comercial	asimilándose a un interés compuesto (Cruz, 2022). Indicador mediante el cual se mide la relación que hay entre las exportaciones y las importaciones de un país durante un período de tiempo (Banco Santander, 2023). Su resultado puede ser determinado como superávit o como déficit.	Nueva teoría del comercio internacional Desarrollada entre 1970 y 1980 por Paul Krugman, en donde menciona que el comercio entre países surge por las diferencias en temas como tecnología, o preferencias, lo cual generaría ventajas comparativas. Esto también iría de la mano con la existencia de economías de escala en las cadenas de producción, lo cual provocaría una competencia imperfecta en el mercado. Estos factores tendrían un impacto en el comercio, el bienestar de los individuos y también en las políticas comerciales de cada país (Jimenez & Lahura, 1998, pp. 6-10).	El comercio exterior de Alemania llegó a representar el 89% de su PIB en 2021, por lo que es considerado el tercer mayor exportador e importador del mundo. Sus exportaciones en su mayoría son Vehículos y piezas (15,3%), maquinaria (14,2%) y productos químicos (10%). Los principales bienes importados son equipos eléctricos y ópticos (10,7%), vehículos y piezas de vehículos (9,5%), productos químicos (7,8%) y metales (6,4%). Gracias a esto, Alemania es considerada la mayor economía de Europa soportada también por su infraestructura, innovaciones, desarrollo empresarial, nivel educativo y profesional (Santander Trade, 2023).
Inversión extranjera directa	La contabilidad de la inversión extranjera directa es realizada gracias a los aportes nuevos o a las ampliaciones del capital realizadas por un inversor directo, con bienes tangibles o intangibles, por medio de las transferencias accionarias y la reinversión de utilidades. Las decisiones de los gobernantes pueden impactar en la inversión extranjera directa ya que hay políticas generales y de apoyo público a la inversión (Bulat, 2020).	Teoría Neoclásica Este modelo predomina en el campo de las explicaciones sobre la inversión extranjera directa ya que se basa en los siguientes supuestos: - Maximización de los beneficios - Competencia - Productividad marginal decreciente	La inversión extranjera directa (flujos que contribuyen al crecimiento) ayuda principalmente a reducir la brecha que existe entre países desarrollados y subdesarrollados, se considera uno de los factores más influyentes en el crecimiento de un país. Es una variable de economía política, por lo que es importante establecer nuevas relaciones y fortalecer las ya existentes con los países inversores.
Índice global de competitividad	Mide la capacidad que posee un país para generar oportunidades de desarrollo económico a los ciudadanos. Mide los factores que impulsan la productividad y proporcionan las condiciones necesarias para el progreso social y la agenda de desarrollo sostenible (Colombia Competitiva, 2023).	Modelo Heckscher- Ohlin Desarrollado por Bertil Ohlin y su maestro Eli Heckscher entre 1919 y 1933, la cual se encarga de analizar el comercio internacional y sus flujos, teniendo en cuenta la abundancia de factores como capital físico, nivel de producción, especialización y avances tecnológicos; los que generan ventajas comparativas que son aprovechadas para exportar bienes con una alta producción en el país, mientras que se	Dinamarca en 2023 encabeza este ranking por su crecimiento, eficiencia empresarial, gubernamental e infraestructuras. A nivel de América Latina, Chile se ubica en el puesto 44, Perú en el 55 está Perú, México en el 56; y Colombia en el 58 (Arenales, 2023).

Variable	Explicación	Teoría que la respalda	Evidencia empírica
Índice de riesgo país	Se encarga de medir la posibilidad en la que un deudor extranjero sea incapaz de cumplir o no con sus obligaciones financieras por motivos políticos o económicos (Díaz, Gallego, & Pallicera, 2007, pp. 4-9).	<p>importan servicios con baja producción en el mismo (Coll, 2021).</p> <p>Teoría de la deuda pública Menciona que para que un país alcance prosperidad económica, debe asumir deuda pública para invertir en la promoción crecimiento, lo que se convierte en una gran amenaza global y en especial para las economías desarrolladas (Alvarez, Alvarez, & Alvarez, 2017).</p>	Casos como el de Venezuela, son una clara evidencia de países que poseen cifras negativas, las cuales se convierten en un obstáculo para la búsqueda de nuevas formas de financiación en mercados internacionales (Alvarez J. , Bloomberg, 2023).

Nota. Elaboración propia

Índice Global de Competitividad

Desde 2005 el Foro Económico Mundial se encarga de comparar todas las economías mediante cuatro categorías principales, las cuales albergan los doce pilares fundamentales que se encuentran en el informe del Foro Económico Mundial (World Economic Forum, 2020). Estos pilares se califican en una escala del 1 a 7, siendo 7 la mejor puntuación posible. Este puntaje determina el ranking que ocupa el país respecto de los demás países, lo que permite identificar tanto las fortalezas como las debilidades de los países y así llevar a cabo políticas que se centren en fortalecer el crecimiento económico (FUNDESA, 2023). Asimismo, es necesario mencionar cuales son los temas en los que se centra principalmente cada uno de los pilares que se encargan de conformar las categorías de esta variable; de la siguiente manera:

Tabla 15.

Categorías y pilares del Índice Global de Competitividad

Categoría	Pilar	Definición
Ambiente apto	Instituciones	Temas relacionados a seguridad, derechos de propiedad, capital social, ética y desempeño del sector público y del gobierno; lo cual permite generar leyes y restricciones que permitan fomentar la productividad económica a medida que se reducen los riesgos y peligros en el sector privado.
	Infraestructura	Se aborda el Estado y cobertura de la infraestructura de transporte, tanto de carreteras, ferrocarriles, vías marítimas y aéreas, y también de los servicios públicos. Este tipo de factores ayudan a tener un crecimiento económico sostenible con bajos costos de transporte.
	Adopción de las TICs	Difusión de las tecnologías de la información y la comunicación, las cuales tienen un papel esencial en el incremento de la competitividad.
	Estabilidad macroeconómica	Evalúa inflación y sostenibilidad de la política fiscal del país, lo cual estimula el crecimiento sostenible del ambiente empresarial.
Capital humano	Salud	Temas que influyen en la esperanza de vida de las personas, ya que entre más sanas se encuentren, mejores capacidades físicas tendrán y por ende serán más productivos y creativos.
	Educación y habilidades	Temas relacionados a las habilidades que poseen los trabajadores como resultado de una educación de calidad, destrezas digitales, interpersonales o capacidades críticas y creativas provenientes de ambientes técnicos y/o profesionales con conocimientos que son transferidos y actualizados.
Mercados	Mercado de bienes	Se encarga de evaluar el poder del mercado, la apertura de este para empresas extranjeras y su comportamiento. Se busca generar un ambiente equilibrado para las empresas y así se pueda fomentar la innovación, productos y servicios nuevos que posean precios justos y accesibles para todos.
	Mercado laboral	Analiza la flexibilidad y aprovechamiento de los recursos humanos en el mercado laboral, los cuales estimulan la producción y acumulación de capital humano, permitiendo ser resistentes a los cambios y reasignación de la producción de segmentos emergentes.
	Sistema financiero	Agrupar los temas del mercado financiero, disponibilidad de créditos, capital, deudas y seguros, incluso reducción de riesgos. Un país al tener un sistema financiero desarrollado puede convertir ahorros en inversiones productivas y aumentar las inversiones eficientes.
	Tamaño del mercado	Temas relacionados al tamaño de los mercados nacionales y extranjeros en los que puede entrar una empresa. Se centra en generar crecimientos sostenibles a partir del consumo, capital humano, manejo de tecnologías, inversión y exportaciones a partir de la innovación.
Ecosistema de innovación	Dinamismo de negocios	Estudia la capacidad del sector privado para desarrollar y aprovechar el uso de nuevas tecnologías y modelos de negocios que faciliten el proceso de ingresar y salir de un nuevo mercado para las empresas, lo cual genera mayor dinamismo en la producción al asumir riesgos, adoptar ideas, productos y servicios innovadores.
	Capacidad de innovación	Cantidad y calidad de conocimientos desarrollados en un país por medio de la creatividad, la colaboración y la capacidad de desarrollar nuevas visiones e ideas para los bienes y servicios; lo cual genera mejores circunstancias para modelos de negocios centrados en el crecimiento económico.

Nota. Elaboración propia

Índice de riesgo país

El banco JP Morgan de EE. UU se encarga de seguir los movimientos de los títulos de deuda, para demostrar el rendimiento que poseen los países emergentes mediante el *Índice Emerging Bond Index Plus* (EMBI+), gracias a una comparación con aquellos bonos que poseen una duración similar y que fueron emitidos por el tesoro de los Estados Unidos (Biondi, 2023). Se mide en puntos básicos, si un país X posee 300 puntos básicos, significa que deberá pagar una tasa de interés de 3% adicional a la que posee un bono de Estados Unidos; si posee 1000 puntos básicos, el incremento será de 10%. Se tienen tres posibles áreas de incumplimiento:

- Riesgo soberano: posibilidad de no pagar sus deudas.
- Riesgo de transferencias: posibilidad de no llevar a cabo el pago de la deuda porque hay una escasez de la divisa del país que se encargó de emitir la deuda.
- Riesgos derivados de actividades financieras internacionales: éxito o fracaso de las empresas y por ende de su sector económico, esto puede ser resultado de recesiones o crisis económicas, devaluación monetaria y por conflictos políticos y sociales al interior del país.

Por otra parte, el efecto que tienen las instituciones de un país es otro de los factores importantes dentro de este indicador variable. Un país que posea instituciones sólidas y eficientes tiene la posibilidad de generar mayor productividad; lo que mejora su posición frente a los bancos extranjeros (Laura, 2020). Las instituciones deben poseer tres características principales, las cuales son:

- Legitimidad: capacidad de crear normas que guíen el comportamiento de los demás de forma efectiva y generar sanciones cuando sean necesarias.
- Seguridad: generar mayor nivel de satisfacción en las relaciones sociales y una interacción estable.
- Eficiencia dinámica: anticiparse a los posibles cambios sociales o generar correcciones de manera efectiva.

De igual modo, Arroyo & Vergara (2020), mencionan tres indicadores que también pueden influir en las acciones de los gobiernos nacionales (pp.44-47):

- Corrupción: búsqueda de beneficio personal mediante el incumplimiento de normas y fundamentos éticos.
- Relaciones internacionales: centradas en generar cooperación e intercambios gracias a las políticas mundiales

- Eficiencia del Estado: emprender y promover los intereses colectivos en temas como orden público, salud e infraestructura.

Tabla 16.

Países de los bloques comerciales estudiados, considerados casos de éxito con base en las variables antes mencionadas

País	Nivel de renta	Bloque al que pertenece	Razón para su selección
Brasil	Ingreso medio alto	BRICS	Economía más grande de América Latina según el Fondo Monetario y el Banco Mundial, ya que es la segunda economía del continente después de Estados Unidos. Cuenta con varios sectores económicos desarrollados tales como: agrícola, minero, manufacturero y de servicios. Sus exportaciones incluyen, aeronaves, equipo electrónico, automóviles, alcohol, siendo una economía emergente destacada, exportando a más de una centena de países (Unión Europea, el Merco Sur, América Latina, Asia y Estados Unidos) (exportando más del 74% de sus bienes manufacturados y semi-manufacturados (Rodríguez, 2019).
Colombia	Ingreso medio alto	Alianza del Pacífico CAN CIVETS	Tercer país de América Latina en población y cuarto en economía después de Brasil, México y Argentina. La economía colombiana está compuesta principalmente por microempresas y pequeñas empresas, las cuales representan el 90% del sector productivo nacional y el 80% del empleo. Colombia se ubica en el puesto 67 entre 190 economías, debido a la facilidad para realizar negocios (Colombia.com, 2023).
Perú	Ingreso medio alto	Alianza del Pacífico CAN	Después de la crisis de la COVID-19, el PIB de Perú tuvo un incremento de 2,7% en 2022, debido a que se apoyó en el dinamismo del consumo privado y las exportaciones. El consumo estuvo estimulado por las transferencias monetarias del gobierno y los retiros extraordinarios del sistema privado de pensiones. Las exportaciones tuvieron el soporte de la eliminación de las restricciones sanitarias y el inicio de la etapa de producción del proyecto minero <i>Quellaveco</i> . Para 2023 se proyecta un crecimiento de 2,4% en el PIB, gracias al impulso de los sectores primarios y de servicios (Banco Mundial, 2023).
Sudáfrica	Ingreso medio alto	BRICS CIVETS	Sudáfrica es sin duda el país más importante en la región subsahariana del continente. Se le conoce por la larga e histórica lucha contra el <i>Apartheid</i> y su resurgimiento como país democrático que logró convertir la animosidad en reconocimiento y colaboración. La embajadora interina y encargada de negocios se refiere a la Sudáfrica moderna, su lugar en el mundo y el potencial que ofrece para la diversificación de las relaciones exteriores (Gándara, 2021).
Chile	Ingreso alto	Alianza del Pacífico	El fortalecimiento del sector privado es importante para la construcción de una sociedad exclusiva y con una economía innovadora, productiva y verde. El impulso a ciertos sectores económicos puede crear más empleos de alta calidad en todo el país ya que se pueden incrementar las exportaciones y reducir las desigualdades estructurales. El hidrógeno verde aparece en el horizonte como una fuente de crecimiento sostenible. Chile, al contar con

País	Nivel de renta	Bloque al que pertenece	Razón para su selección
			recursos energéticos renovables abundantes y de bajo costo, puede convertirse en uno de líderes mundiales de esta industria naciente, con la capacidad de producirlo a costos de 1,6 USD/kHV o menos a largo plazo (Banco Mundial, 2022)

Nota. Elaboración propia

Rol de la integración económica en el éxito de las economías emergentes

Comercio internacional

La competencia perfecta, pilar de la teoría de la ventaja comparativa desarrollada por David Ricardo, sirvió de base para que surgiera el modelo Heckscher-Ohlin (teoría neoclásica del comercio internacional), el cual afirma que las economías deben exportar los bienes que sean capaces de producir con gran abundancia e importar aquellos de los cuales poseen menor producción, o producción casi inexistente. Este modelo se complementa con los teoremas de Rybczynski y Stolper-Samuelson, que afirman que el incremento en la dotación de un factor productivo provocará un aumento en el número de unidades producidas del bien que usa dicho factor (Luñeda & Lopéz, 2021) (Rubio, 1996, pp. 12-27). En este contexto, se entiende al comercio internacional como el mecanismo para mover bienes y capital (Roldan, 2020).

Integración económica

La integración económica surge gracias al enfoque de Jacob Viner en 1950 y su teoría de las uniones aduaneras donde analizó los sistemas de producción, consumo y desarrollo, a partir del beneficio de los países. Esta teoría identifica dos efectos básicos: creación y desviación del comercio, con el fin de aumentar el comercio de los distintos países que hagan parte del acuerdo. En la desviación se puede generar competencia entre los productores, debido a que el consumidor va preferir productos de menor costo, los cuales serían importados. Se sugiere preparar las estructuras económicas internas, para que así la importación de bienes a bajo costo no cause un impacto negativo en la economía (Aragao, 1968, pp. 4-11).

El estructuralismo francés cuenta con una interpretación de la integración económica, destacando que su objetivo principal es no unificar mercados, sino acercar economías a través de la unión progresiva de los espacios económicos nacionales, bajo un nuevo organismo económico y político, caracterizado por la solidaridad entre miembros, teniendo en cuenta que en los procesos de integración siempre habrá conflictos de intereses entre los países. No obstante, la industrialización se desarrolló en compartimentos separados y el comercio de manufacturas entre países de América Latina era muy pequeño, porque éstos no estaban preparados económica, ni industrial, ni tecnológicamente, por ende, lo ideal era que se centrarán en los productos en los que podrían especializarse (Hernandez, 2019, pp.3-5).

La integración económica tomó relevancia a mediados del siglo XX con la finalización de la Segunda Guerra Mundial cuando empezaron a surgir bloques económicos por medio de los acuerdos comerciales regionales (Comunidad Económica Europea (CEE) en 1957 (Parlamento Europeo, 2023) y Mercado Común de Centroamérica en 1960 (CEPAL, 2001). Gracias a esto, en años posteriores pudieron llevarse a cabo acuerdos regionales como la Unión Europea (UE), el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (NAFTA), la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN) y el proceso del ASEAN +3 con China, Japón y Corea del Sur, y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) (2011). Ello queda representado en el mapamundi *spaguetti bowl* de Jagdish Bhagwati, el cual es una referencia gráfica de los acuerdos regionales firmados hasta la fecha.

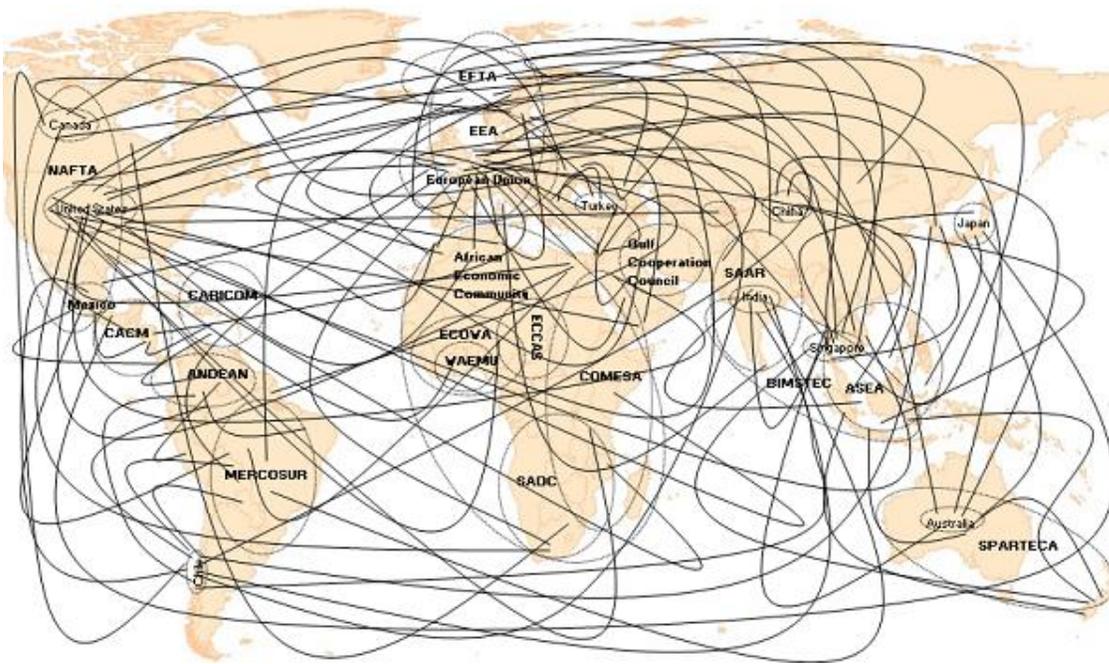


Figura 1. Spaguetti Bowl. Obtenido de (Halperin, 2011)

Hasta la fecha de la investigación no se encuentra un mapa en el cual se puedan ver reflejados bloques como BRICS o CIVETS, por ende, se decidió colocar el mapa vigente hasta 2011.

Relaciones internacionales

Tendencia marcada por la *estato-céntrica*, ya que el Estado es el que se desenvuelve en el sistema internacional como único autor, por tanto, es considerado único destinatario de la norma

jurídica internacional. El modelo interestatal sigue gozando de mucha popularidad en el estudio de las relaciones internacionales ha llegado a convertirse en algo simplista (Skjelsbaek, 1971, p. 435).

La expansión del derecho internacional y de las relaciones internacionales tuvo su inicio en el siglo XX y no ha disminuido en la medida de que nuevos temas se conviertan en asuntos de interés internacional. Además, la densidad de las normas e instituciones internacionales ha hecho que se proliferen organizaciones internacionales mundiales y regionales (Kiss & Shelton, 2007, p. 47).

Comparación entre los acuerdos y bloques económicos estudiados

Es necesario dar una explicación acerca de los tipos de acuerdos de los bloques estudiados en la investigación para entender su conformación, objetivos y estrategias de corto, mediano y largo plazo (ver Tabla 17).

- Organismo internacional: unión o asociación de Estados de manera voluntaria a través de un tratado internacional, el cual permite la creación de órganos propios e independientes con las competencias necesarias para alcanzar los objetivos deseados y expresar la voluntad jurídica de sus miembros.
- Bloque de países emergentes: países que poseen una economía de rápido crecimiento y se relacionan comercialmente con otros países.
- Integración económica: crea espacios económicos en los que se pueden aprovechar las ventajas provenientes del comercio internacional, mediante la eliminación de barreras comerciales entre los países que integran estos espacios, mientras se mantienen estas mismas barreras con terceros (Husillos, 2020).
- Mecanismo de integración subregional: proceso en el que se reúnen las iniciativas de coordinación, cooperación, convergencia e integración, con el objetivo de abarcar y solucionar temas económicos, comerciales, políticos, sociales, culturales y ambientales de los países involucrados (Comisión Económica para América Latina y el Caribe- CEPAL, 2014).

Tabla 17.

Matriz comparativa CAN, AP, CIVETS y BRICS

Nombre	Tipo de acuerdo	Características	Fecha de negociación del acuerdo	Fecha de puesta en vigencia
BRICS	Organismo internacional	<ul style="list-style-type: none"> - Rechazan las políticas que aprueban la soberanía de Estados Unidos. - Buscan relaciones económicas más equilibradas y justas. - Promueven una reforma del sistema financiero actual. - Piden mayor intervención del Fondo Monetario Internacional (FMI). - Solicitan al Banco Mundial (BM) que promueva relaciones equitativas entre países. - Sus países miembros contribuyen con el equilibrio de la economía global, ya que poseen gran extensión territorial, abundancia de recursos naturales y alta concentración de población. 	2001	2008
CIVETS	Bloque de países emergentes	<ul style="list-style-type: none"> - Lo conforman países emergentes. - Sus miembros son reconocidos por su crecimiento potencial y gran atractivo para la inversión. - Poseen una población joven y con rápido crecimiento, lo que representa una fuerza laboral amplia. - Poseen mercados financieros estables. - Tienen mano de obra barata lo que se refleja en bajos costos de producción. - Sus países miembros poseen inestabilidad política, altos índices de corrupción, falta de transparencia y de infraestructura. 	2009	2009
Alianza del Pacífico (AP)	Integración económica	<ul style="list-style-type: none"> - Mecanismo de integración económica y comercial, basado en cuatro pilares: libre movilización de bienes, servicios, capitales y personas, y un eje transversal de cooperación entre los países miembros. - Estrategia de integración innovadora y flexible con metas claras, pragmáticas y coherentes con el modelo de desarrollo y la política exterior colombiana. - Plataforma de articulación política, de integración económica y comercial y de proyección al mundo con énfasis en Asia- Pacífico. - Trabaja con países observadores los cuales se identifican con áreas de interés compartidas para el desarrollo de proyectos de cooperación. Tres Estados observadores candidatos a obtener categoría de Estado asociado: Australia, Canadá y Nueva Zelanda. 	2011	2015

Nombre	Tipo de acuerdo	Características	Fecha de negociación del acuerdo	Fecha de puesta en vigencia
Comunidad Andina de Naciones (CAN)	Mecanismo de integración subregional	<ul style="list-style-type: none"> - Al estar conformado por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú posee una gran variedad geográfica y diversidad cultural y natural. - Cuenta con el Sistema Andino de Integración (SAI) con el que busca un desarrollo integral, equilibrado y autónomo de Sudamérica y América Latina. - Cuenta con presidencia temporal la cual es ejercida por un período de un año el cual se rota en orden alfabético. - El orden jurídico andino permite a los gobiernos adoptar normas comunitarias de obligatorio cumplimiento. - Intercambio sin arancel del 100% de los bienes mayormente productos manufacturados y desarrollo de regímenes comunes en materia aduanera. - Los ciudadanos andinos pueden viajar solo con el documento de identidad sin necesidad de visa o pasaporte, contando con canales preferenciales de ingreso. 	1969	1969

Nota. Elaboración propia

Principales obstáculos para los países de renta media

La denominada *trampa de renta media* es una condición en la que una economía se estanca, no logra o se demora mucho tiempo en alcanzar al grupo de las economías con ingresos altos (Alarco & Castillo, 2017, pp. 5-29). Este término fue usado por primera vez en 2007 por el Banco Mundial a través de su artículo *An East Asian renaissance*, en el que menciona los problemas de crecimiento de algunas economías del Este de Asia, a las cuales se les denominó economías de lento crecimiento.

Tezanos & Quiñones (2012), identificaron una serie de barreras las cuales deben afrontar y superar los países que deseen convertirse en economías desarrolladas (pp. 5-27), estas son:

- Poder adquisitivo. Hace referencia a la capacidad para comprar un bien o un servicio en el mercado. Puede verse reflejado por el INB per cápita, el cual al ser un promedio no muestra con exactitud dicho poder.
- Desigualdad. Se mide a través del índice de Gini y para superarla se requieren políticas sociales efectivas.
- Pobreza. Se mide a través del índice de pobreza multidimensional (IPM): condiciones educativas del hogar, condiciones de la niñez y la juventud, salud, trabajo, acceso a servicios públicos básicos y condiciones de la vivienda (DANE, 2018).
- Inversión y ahorro. Los modelos de crecimiento económico endógeno explican que el crecimiento económico depende del proceso de acumulación de capital, que a su vez es producto de la transformación del ahorro en inversión (Harrod, 1939, pp.14-33); (Domar, 1946, pp.137-147) (Vázquez, 2020).
- Productividad e innovación. La innovación es un factor importante en el entorno empresarial, siendo determinante de la productividad y competitividad (Rojo, Padilla, & Riojas, 2019).
- Infraestructura. Es un medio por el cual se pueden lograr las políticas de desarrollo, especialmente en aquellos países que han orientado su crecimiento hacia las exportaciones (Rozas & Sánchez, 2004).
- Capital humano. Conjunto de talentos y habilidades que poseen los trabajadores al interior de las empresas, ya sea porque adquirieron conocimientos por medio de la experiencia o por medio de la formación que otorga la educación (Brito & Iglesias, 2021). La educación es la principal fuente de este capital, y constituye una inversión a largo plazo con la cual se busca obtener prosperidad y herramientas para luchar contra la pobreza y desigualdad.

Es necesario mencionar el importante papel que tienen los países de renta media en el sistema de cooperación internacional, ya que según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe- CEPAL (2011): son “pilar fundamental de la economía mundial; representan una gran proporción de la actividad económica y comercial, y son el hogar de la mayoría de la población del mundo y de la mayoría de los pobres del mundo”, por lo que no es de extrañar que sean importantes en el ámbito internacional, ya que son un grupo de países diversos, que poseen capacidades y necesidades diferentes, capaces de prosperar por si solos si tuvieran las herramientas necesarias”

Tendencia de los indicadores macroeconómicos de las economías emergentes (incluida Colombia) en marco de los bloques de integración estudiados

En este capítulo se les dará un mayor desarrollo a las variables macroeconómicas como tasa de desempleo, tasa de inflación, tasa de interés, la inversión extranjera directa, balanza comercial, índice de competitividad global e índice de riesgo país, ello por el PIB y el PIB per cápita ya se trabajaron a fondo en el anterior capítulo en marco de la importancia de las teorías de crecimiento económico y de la importancia de la integración de las economías emergentes.

Demás variables macroeconómicas en los bloques de interés

Tasa de desempleo

Tabla 18.

Desempleo total (% de la población activa total) en los países de la CAN

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CAN	Bolivia	3,65	3,52	3,68	7,9	5,09	4,42
	Colombia	8,87	9,11	9,96	15,04	13,9	10,73
	Ecuador	3,84	3,53	3,81	6,11	4,50	3,95
	Perú	3,69	3,49	3,38	7,18	5,10	3,66

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 19.

Desempleo total (% de la población activa total) en los países de la AP

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
AP	Chile	6,95	7,21	7,27	11,14	9,35	7,78
	Colombia	8,87	9,11	9,96	15,04	13,9	10,73
	México	3,42	3,27	3,48	4,45	4,09	3,31
	Perú	3,69	3,49	3,38	7,18	5,10	3,66

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

De acuerdo con las tablas 18 y 19, se puede evidenciar que Colombia cuenta con la mayor tasa de desempleo de la CAN y AP en 2022 (10,73%) pese a que tuvo una mejora respecto a 2021 (13,9%), dada la mayor tasa de inserción laboral de las mujeres. Detonantes del alto desempleo en el mercado laboral colombiano son la economía informal, la mano de obra no calificada, la presencia de grupos armados y la desconfianza de los inversionistas (Gómez, 2023)

Por otro lado, se puede evidenciar que Perú es el país con el menor desempleo en el CAN y la AP con un 3,66% en 2022, siendo también la quinta menor tasa de desempleo en la región, debido a que población empleada del país creció un 11, 2% respecto del año anterior, jalonada por la ocupación femenina y la vinculación laboral de personas de 45 años y más (financiera, 2022).

México cuenta con la tasa de desempleo más baja en el grupo AP con un 3.31 % para año 2022, teniendo en cuenta que se presentó una tasa de participación de 559,7% y una población activa de 580,000 personas a la de diciembre del año anterior, ya que el decremento de la tasa de desempleo estuvo acompañado de una caída de la informalidad ya que los trabajadores del sector informal en diciembre totalizaron 31,8 millones lo que bajo la tasa de informalidad a 54.9% una reducción anual de 1.6%. (Forbes, 2023)

Tabla 20.

Desempleo total (% de la población activa total) en los países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CIVETS	Colombia	8,87	9,11	9,96	15,04	13,9	10,73
	Egipto	11,77	9,86	7,85	7,94	7,40	6,96
	Indonesia	3,78	4,39	3,59	4,25	3,83	3,55
	Vietnam	1,87	1,16	1,68	2,10	2,38	1,92
	Turquía	10,82	10,89	13,67	13,11	11,98	10,03
	Sudáfrica	23,99	24,22	25,54	24,34	28,77	29,81

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 21.

Desempleo total (% de la población activa total) en los países de los BRICS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
BRICS	Brasil	12,93	12,46	12,05	13,93	13,34	9,46
	Rusia	5,21	4,85	4,50	5,59	4,72	
	India	7,73	7,65	6,51	10,20	7,71	7,33
	China	4,47	4,31	4,56	5,00	4,55	4,89
	Sudáfrica	23,99	24,22	25,54	24,34	28,77	29,81

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

El desempleo es considerado uno de los mayores problemas que enfrentan los gobiernos a nivel mundial, debido a su notable coste económico y social en la población, enmarcado en la pérdida de producción y deterioro del capital humano. Keynes define el desempleo como una situación en donde a un determinado nivel de salarios existe un grupo de personas que no pueden conseguir trabajo, pero que a largo plazo se podría alcanzar pleno empleo a partir de la inducción del gasto. Pigou siguiendo la línea keynesiana, considera que las altas tasas de desempleo son resultado de la no flexibilidad de los salarios. (Yáñez & Cano, 2011).

Al respecto, dentro de los CIVETS y los BRICS el país con mayor tasa de desempleo es Sudáfrica con 29,81% en 2022, siendo también el país con más paro a nivel mundial (Burgo, 2021). Vietnam siendo parte de los CIVETS, es el país con menor tasa de desempleo en 2022, con un

1,92%, por el aumento de la cifra de trabajadores contratados en las zonas rurales y la disminución del empleo informal. China siendo parte del grupo de los BRICS es el país con menor tasa de desempleo en 2022 con un 4,89%, debido a su priorización por la estabilidad del empleo.

Tasa de inflación

Tabla 22.

Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de la CAN

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CAN	Bolivia	2,82	2,27	1,84	0,94	0,74	1,75
	Colombia	4,31	3,24	3,52	2,53	3,50	10,18
	Ecuador	0,42	-0,22	0,27	-0,34	0,13	3,47
	Perú	2,99	1,51	2,25	2,00	4,27	8,33

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 23.

Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de la AP

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
AP	Chile	2,18	2,43	2,56	3,05	4,52	11,64
	Colombia	4,31	3,24	3,52	2,53	3,50	10,18
	México	6,04	4,90	3,64	3,40	5,69	7,90
	Perú	2,99	1,51	2,25	2,00	4,27	8,33

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Bolivia siendo parte de la CAN cuenta con la tasa de inflación más baja de la región para el año 2022 con un 1,75%, ello gracias a su política de subvenciones a los carburantes, harina y granos de maíz. Gracias a estas políticas ha podido afrontar las crisis que azotaron a los países de la región, evitando la inflación galopante y la escasez de alimentos (Lazcano, 2023). México tiene una tasa de inflación del 7,9% lo que se posiciona como país con menor tasa de inflación en la AP.

Tabla 24.

Variación anual del índice de precios al consumidor (%) en los países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CIVETS	Colombia	4,31	3,24	3,52	2,53	3,50	10,18
	Egipto	29,51	14,40	9,15	5,04	5,21	13,90
	Indonesia	3,81	3,20	3,03	1,92	1,56	4,21
	Vietnam	3,52	3,54	2,80	3,22	1,83	3,16
	Turquía	11,14	16,33	15,18	12,28	19,60	72,31
	Sudáfrica	5,18	4,52	4,12	3,21	4,61	7,04

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 25.

Variación anual del índice de precios al consumidor (%) de los países de los BRICS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
BRICS	Brasil	3,45	3,66	3,73	3,21	8,30	9,28
	Rusia	3,68	2,88	4,47	3,38	6,69	
	India	3,33	3,94	3,73	6,62	5,13	6,70
	China	1,59	2,07	2,90	2,42	0,98	1,97
	Sudáfrica	5,18	4,52	4,12	3,21	4,61	7,04

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

La inflación es considerada un fenómeno monetario, existiendo una relación inversa entre inflación y crecimiento de la economía, por el efecto favorable de una baja inflación en la acumulación de capital. Sin embargo, de acuerdo a esta teoría, la inflación no tiene efectos sobre el crecimiento económico a largo plazo (Moreno, Rivas & Villarreal, 2014, pp. 3-23).

Vietnam siendo parte de los CIVETS tiene la menor tasa de inflación en 2022 con un 3,16%, aunque tuvo un incremento respecto a 2021, por el aumento de los precios de las materias primas en el mercado mundial (Vietnam, 2023) China como parte de los BRICS tiene la menor tasa de inflación (1,97% en 2022). Colombia tuvo una inflación del 10,18% en 2022, siendo la cifra más alta en 21 años, y fue consecuencia de la variación anual de los alimentos y bebidas no alcohólicas, alojamiento, agua, electricidad y gas (Economía, 2023).

Tasa de interés

Tabla 26.

Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de la CAN

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CAN	Bolivia	5,64	5,00	5,22	4,05	4,86	4,56
	Colombia	7,70	7,41	7,27	6,47	7,27	7,31
	Ecuador	Sin datos					
	Perú	12,33	11,20	10,72	11,08	10,28	7,78

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 27.

Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de la AP

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
AP	Chile	1,61	1,48
	Colombia	7,70	7,41	7,27	6,47	7,27	7,31
	México	4,64	4,77	4,90	4,88	4,25	5,61
	Perú	12,33	11,20	10,72	11,08	10,28	7,78

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Perú como parte de los bloques económicos CAN y AP cuenta con la tasa de interés más alta en 2022 con 7,78%, debido a que el Banco Central acordó un alza en la tasa de interés, pasando de 2,5% a 3%, para dar continuidad de la normalización de la posición de política monetaria del país (Villar, 2022), Bolivia siendo parte de la CAN cuenta con la tasa de interés más baja, siendo en 2022 4,56%. México cuenta con la menor tasa de interés en el grupo AP (5,61% en 2022), sin embargo, en 2020 debido a la más reciente decisión política monetaria, la tasa de interés aumento en 5 puntos porcentuales, ubicándose en 10,50% (El economista, 2022).

Tabla 28.

Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CIVETS	Colombia	7,70	7,41	7,27	6,47	7,27	7,31
	Egipto	6,08	6,00	5,17	3,58	2,03	2,16
	Indonesia	4,55	4,41	3,68	4,04	5,26	5,31
	Vietnam	2,26	2,63	2,73	3,53	4,44	4,20
	Turquía	Sin datos					
	Sudáfrica	3,13	3,08	3,12	2,83	3,23	3,73

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 29.

Diferencial de tipos de interés (tipo de interés crediticio menos tipo de depósito, %) en los países de los BRICS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
BRICS	Brasil	38,40	32,21	32,04	26,85	25,67	27,40
	Rusia	4,70	3,50	3,35	3,01	3,39	3,86
	India	Sin datos					
	China	2,85	2,85	2,85	2,85	2,85	2,85
	Sudáfrica	3,13	3,08	3,12	2,83	3,23	3,73

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Brasil miembro de los BRICS cuenta con la tasa de interés más alta de este bloque (25,4% en 2022), debido a que el banco central subió los tipos de interés 0,5 puntos, para frenar la inflación y proteger la divisa. Para el grupo CIVETS indonesia es el país con mayor tasa de interés en 2022 (5,31%), ya que Indonesia ha subido sus tipos de interés 0,25 puntos. Egipto siendo parte de los CIVETS cuenta con la tasa de interés más baja (2,16% en 2022). China como miembro de los

BRICS cuentan con la tasa de interés más baja (2,85% en 2022), evitando un posible entorno de deflación, y buscado revitalizar la economía y ayudar a incrementar las exportaciones.

Inversión extranjera directa

Tabla 30.

Entradas netas (% del PIB) en los países de la CAN

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CAN	Bolivia	1,90	0,75	-0,53	-3,08	1,44	-0,03
	Colombia	4,39	3,38	4,33	2,76	3,00	4,90
	Ecuador	0,60	1,29	0,91	1,10	0,61	0,72
	Perú	3,51	2,64	2,08	0,39	3,32	4,47

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 31.

Entradas netas (% del PIB) en los países de la AP

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
AP	Chile	1,90	2,69	4,88	4,51	5,03	6,93
	Colombia	4,39	3,38	4,33	2,76	3,00	4,90
	México	2,86	3,10	2,36	2,89	2,63	2,75
	Perú	3,51	2,64	2,08	0,39	3,32	4,47

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

La inversión extranjera directa puede ayudar a reducir la brecha que existe entre los países desarrollados y los subdesarrollados ya que se pueden atraer mayores flujos que contribuyan al crecimiento (Rivas & Donají, 2016). Calderón & Rubiano (2020), mencionan que la IED es uno de los factores más influyentes en el crecimiento de un país, ya que, al ser una variable de economía política, tiene la capacidad de establecer nuevas relaciones y fortalecer las ya existentes con los países inversores

Bolivia siendo parte del grupo CAN cuenta con una inversión extranjera como porcentaje del PIB de -0,03% en 2022, siendo el único país que no tuvo un incremento en la IED en América del Sur (Economía, 2023). Respecto de la AP México cuenta con una inversión extranjera del 2,75% del PIB en 2022 (Expansion, 2023). Chile cuenta con una inversión extranjera de 6,93%, donde alcanzó 17.105 millones de dólares (12% mayor que en 2021) (InvestChile, 2023). Colombia cuenta con una inversión extranjera de 4,90% del PIB en 2022, creciendo respecto a 2021, gracias a los aportes de capital que realizaron los inversionistas no residentes de Colombia, quienes invierten en varios sectores claves de la economía colombiana (servicios financieros y empresariales e industria

minero-energética, transporte y comunicaciones, industria manufacturera, comercio y hoteles, y electricidad (Forbes, 2023).

Tabla 32.

Entradas netas (% del PIB) en los países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CIVETS	Colombia	4,39	3,38	4,33	2,76	3,00	4,90
	Egipto	2,98	3,10	2,83	1,52	1,21	2,39
	Indonesia	2,02	1,81	2,23	1,81	1,79	1,62
	Vietnam	5,01	5,00	4,82	4,56	4,28	4,38
	Turquía	1,30	1,60	1,26	1,07	1,63	1,45
	Sudáfrica	0,54	1,38	1,32	0,93	9,70	2,27

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 33.

Entradas netas (% del PIB) en los países de los BRICS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
BRICS	Brasil	3,34	4,08	3,69	2,56	2,82	4,77
	Rusia	1,81	0,53	1,89	0,63	2,20	-1,79
	India	1,51	1,56	1,78	2,41	1,42	1,48
	China	1,35	1,69	1,31	1,72	1,93	1,00
	Sudáfrica	0,54	1,38	1,32	0,93	9,70	2,27

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Turquía país miembro de los CIVETS cuenta con una baja inversión extranjera (1,45% del PIB en 2022). Por el lado de los BRICS, Rusia cuenta tiene la menor inversión extranjera (-1,79% en 2022), debido a que este país decidido poner bajo su control a las empresas (Leistner, 2023). Brasil cuenta con una inversión extranjera de 4,77% en 2022 con objeto de financiar el déficit en la balanza de pagos e invertir en proyectos productivos (El siglo, 2022).

Balanza comercial

Tabla 34.

Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de la CAN

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CAN	Bolivia	-6,90	-5,13	-6,46	-4,96	-3,37	Sin datos
	Colombia	-4,99	-4,74	-5,82	-7,07	-7,59	-7,66
	Ecuador	-0,76	-1,15	0,02	2,34	0,99	0,65
	Perú	1,93	1,75	1,13	1,59	3,02	0,22

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 35.

Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de la AP

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
AP	Chile	0,64	-1,12	-1,86	4,47	-0,76	-3,68
	Colombia	-4,99	-4,74	-5,82	-7,07	-7,59	-7,66
	México	-1,81	-2,04	-0,25	2,05	-1,74	-2,77
	Perú	1,93	1,75	1,13	1,59	3,02	0,22

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Con base en las tablas anteriores se puede evidenciar que Colombia tiene un déficit de -7,66%, mientras que Perú es el único país que posee superávit en la AP y junto con Ecuador, en la CAN. Esto se debe a que en 2021 se buscó impulsar y reiniciar la productividad de Perú debido a la pandemia (CEPAL, 2022). En 2022, Colombia tuvo un aumento en su déficit llegando a -7,66% siendo el peor resultado de la AP y la CAN.

Tabla 36.

Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
CIVETS	Colombia	-4,99	-4,74	-5,82	-7,07	-7,59	-7,66
	Egipto	-12,8	-9,94	-7,84	-7,18	-8,73	-6,81
	Indonesia	1	-1,07	-0,44	1,49	2,62	3,59
	Vietnam	Sin datos					
	Turquía	-3,68	-0,25	2,37	-3,49	-0,23	-4,71
	Sudáfrica	1,14	0,50	0,54	4,40	6,17	1,98

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

Tabla 37.

Balanza de bienes y servicios (% del PIB) en los países de los BRICS

Bloque económico	País	Año					
		2017	2018	2019	2020	2021	2022
BRICS	Brasil	0,72	0,39	-0,64	0,61	0,94	0,75
	Rusia	5,31	10,01	7,64	5,08	9,23	12,60
	India	-3,16	-3,76	-2,58	-0,39	-2,64	-4,47
	China	1,75	0,66	0,93	2,42	2,59	3,21
	Sudáfrica	1,14	0,50	0,54	4,40	6,17	1,98

Nota. Tomado de Banco Mundial (2023)

El crecimiento y alcance económico que han tenido los BRICS en los últimos años, han sido un claro ejemplo de la evolución y capacidad de adaptación DE los países en vía de desarrollo. Gracias a las políticas económicas y acuerdos comerciales al interior del bloque, son referente principal para las denominadas economías emergentes (Calderón & Rubiano, 2020). Los BRICS suelen tener un crecimiento mayor en la balanza comercial, obteniendo un saldo positivo frente al saldo negativo de -1,7% que tiene el resto del mundo; lo cual estaría reflejando la evolución que ha

llegado a tener este organismo internacional, a tal punto de ser considerado como un grupo independiente al resto del comercio mundial (Isern, 2020).

Como se vio previamente, Colombia tiene un déficit comercial de -7,66%, y para reducirlo debe ganar en competitividad mediante la diversificación de la canasta exportadora, mejorar en las formas de producción de alimentos y mejora en temas de educación, para apuntarle a sectores más con mejores términos de intercambio (Escobar, 2021).

Índice global de competitividad

Tabla 38.

Índice global de competitividad en países de la CAN

Bloque económico	País	Año		
		2017	2018	2019
CAN	Bolivia	---	51.4	51.8
	Colombia	4.29	61.6	62.7
	Ecuador	3.91	55.8	55.7
	Perú	4.22	61.3	61.7

Nota. Tomado de Foro Economico Mundial (2019)

Es importante resaltar que en los dos años de pandemia COVID-19 (2020-2021 y 2022), se suspendió a la realización del Reporte de global de competitividad, por esta misma razón se usaron datos de 2017 a 2019.

Colombia siendo miembro de la CAN fue el país con mejor índice de competitividad 2019 con 62,7 puntos lo cual lo ubica en el puesto 57 a nivel mundial (Foro Economico Mundial, 2019). Bolivia fue país con peor puntuación en ese año (51,8 puntos), lo cual lo ubica en el puesto 107 a nivel mundial.

Tabla 39.

Índice global de competitividad en países de la AP

Bloque económico	País	Año		
		2017	2018	2019
AP	Chile	4.71	70.3	70.5
	Colombia	4.29	61.6	62.7
	México	4.44	64.6	64.9
	Perú	4.22	61.3	61.7

Nota. Tomado de Foro Economico Mundial (2019)

En el caso de la Alianza del Pacifico, Chile es el mejor posicionado con un índice global de competitividad 70,5 puntos, ubicándose en el puesto 33 a nivel mundial en 2019, siendo considerada una de las economías más sólidas en América Latina, por sus avances tecnológicos,

en infraestructuras y en el fomento del uso de energías renovables; lo que lo convierte en atractivo para los inversionistas extranjeros, sobre todo para China, su principal socio comercial (Santander Trade, 2023) (InvestChile, 2023). Colombia presentó índice global de competitividad de 62,7 en 2019. La competitividad nacional puede mejorar con el aumento del recaudo tributario, mejora en la infraestructura de las vías terciarias, mayor uso del transporte ferroviario y marítimo, impulso a la transición energética, mejora en la prestación del servicio a la salud y una actualización de la legislación laboral (Bohórquez, 2022). Perú es el país con el índice más bajo para año 2019 con un 61,7 puntos ubicándose en el puesto 65 a nivel mundial.

Tabla 40.

Índice global de competitividad en países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año		
		2017	2018	2019
CIVETS	Colombia	4.29	61.6	62.7
	Egipto	3.90	53.6	54.5
	Indonesia	4.68	64.9	64.6
	Vietnam	4.36	58.1	61.5
	Turquía	4.42	61.6	62.1
	Sudáfrica	4.32	60.8	62.4

Nota. Tomado de Foro Economico Mundial (2019)

Indonesia siendo miembro de los CIVETS cuenta con la mejor puntuación en el IGC en 2019 con 64, 6 puntos lo cual lo ubica en el puesto 50 a nivel mundial. El país con peor puntuación perteneciente a este bloque es Egipto con 54,4 puntos en 2019 (puesto 93 a nivel mundial).

Tabla 41.

Índice global de competitividad en países de los BRICS

Bloque económico	País	Año		
		2017	2018	2019
BRICS	Brasil	4.14	59.5	60.9
	Rusia	4.64	65.6	66.7
	India	4.59	62.0	61.4
	China	5.00	72.6	73.9
	Sudáfrica	4.32	60.8	62.4

Nota. Tomado de Foro Economico Mundial (2019)

China siendo parte de los BRICS es el país con mejor puntuación en el IGC para el año 2019 con 73.9 puntos por lo cual se ubicó en el puesto 28 a nivel mundial, por otro lado, podemos evidenciar que Brasil es el país con menor puntuación perteneciente a este bloque con una puntuación de 60.9 puntos lo cual lo ubica en el puesto 71. De acuerdo a lo propuesto por (Cazallo, Meñaca, Lechuga, & García, 2019, pp. 8-16), tanto para la AP como para los BRICS, esta variable

posee una importancia clave para entender los modelos de crecimiento que poseen los miembros de cada uno de estos bloques económicos; ya que la competitividad de un país está relacionada con su prosperidad y con el desarrollo de habilidades más complejas que le permitan generar ingresos dada la producción de bienes y servicios capaces de satisfacer las necesidades del mercado. Estos dos bloques económicos poseen seis pilares de competitividad que los diferencia, pero en general se resumen en dos categorías: aumento de la eficiencia (educación superior, mercado laboral, desarrollo del mercado financiero y tamaño del mercado) y competitividad (entorno macroeconómico salud y educación primaria), requerimientos básicos para el Foro Económico Mundial. Los países pertenecientes a los BRICS centran su enfoque de competitividad en mejorar la eficiencia y los países de la AP basan su modelo de competitividad en la creación de un entorno macroeconómico estable, promoción de la salud, educación primaria, así como el desarrollo del mercado financiero.

Índice de riesgo país

Tabla 42.

Índice de riesgo país en países de la CAN

Bloque económico	País	Año 2022
CAN	Bolivia	664
	Colombia	377
	Ecuador	1056
	Perú	225

Nota. Alvarez J. , Bloomberg Línea (2023)

El índice de riesgo país tiene importancia en las economías emergentes, debido a que se usa para conocer los problemas financieros como deuda externa, tipo de cambio y riesgos de tipo laboral y fiscal (Perez, Giraldo, & Gutierrez, 2021).

Con base en la tabla anterior, se evidencia que Ecuador con 1.056 unidades es el país con mayor índice de riesgo país de la CAN, siendo esto una señal de alto riesgo para las inversiones. Esta situación se vio agudizada porque en medio de la crisis económica originada por la pandemia, llegó el nuevo gobierno de Guillermo Lasso en 2021, lo que generó una crisis social (un tercio de la sobrevive con menos de un salario mínimo) y se le suma el aumento de la deuda pública, hace que el país se encuentre aislado del mercado financiero internacional (Barría, 2021) (Loaiza, 2023). Caso contrario es el de Perú, el cual posee 225 unidades; siguiéndole Colombia con 377 unidades, lo cual los posiciona como los países con el mayor atractivo de la CAN para los inversionistas

extranjeros. Cabe mencionar que Perú se ha convertido en el segundo mercado altamente atractivo en América Latina (después de México) para los *startups* y el surgimiento de nuevas pymes, debido a su creciente apoyo del Estado mediante el programa *Pro-innovate*, y nuevas fuentes de capital semilla, lo cual fomenta mayores oportunidades de trabajo y de emprendimientos en el país (El Comercio, 2023).

Tabla 43.

Índice de riesgo país en países de los CIVETS

Bloque económico	País	Año 2022
AP	Chile	160
	Colombia	377
	México	373
	Perú	225

Nota. Alvarez J. , Bloomberg Linea (2023)

En el caso de la AP, el país con mejor calificación es Chile con 160 unidades debido a que este país posee una economía altamente dependiente del comercio internacional, además de esto, es poseedor del 22% de las reservas de cobre, 5% de las de plata, 5% de oro y del 48% de las reservas mundiales de litio. Además de esto, posee un alto potencial en el uso de energías renovables, gracias al potencial de la radiación solar y a la capacidad eólica de sus parques que están a lo largo de su territorio. Otro factor importante es la estabilidad que posee el sistema financiero y sus entidades, una buena seguridad jurídica y económica, lo que lo convierte en un lugar seguro y confiable para hacer negocios con alto nivel de competitividad (BLITA International, s.f.). Colombia al poseer 377 unidades se posiciona como el peor calificado en la AP, ello por las por las reformas que eran promovidas por el gobierno nacional como la ley para modificar el sistema de salud y pensión del país, o que hace que crezca la incertidumbre política y monetaria en el panorama internacional y por ende en las tasas de interés del mercado (Portafolio, 2023).

Con respecto a los CIVETS. Pérez, Giraldo, & Gutierrez (2022), mencionan que los cambios en la calificación del riesgo país en las economías emergentes, están relacionados con quiebres o inestabilidades que se presentan en los gobiernos, lo que influiría en la estabilidad financiera del mismo. También señalan que existe una relación directa entre las calificaciones de riesgo y los movimientos de acciones, ya que cuando existen cambios positivos y el riesgo disminuye, se considera un clima de inversión regional positivo que genera flujos de inversión beneficiosos y correlaciones de retorno positivas más altas; por el contrario cuando los cambios son negativos y

el riesgo aumenta, los inversores reaccionan cambiando los fondos, lo que provoca un menor rendimiento.

Respecto de los BRICS, no fue posible obtener información puntual de sus índices de riesgo país, pero de acuerdo con Saliba, Farmanesh, & Athari (2023), son un bloque que se ve afectado por el debilitamiento de los gobiernos, la corrupción y demás problemas globales. Sin embargo, el sector bancario de Brasil, India y China tienen las puntuaciones más altas de este bloque, debido a sus altas reservas de liquidez, lo que señalaría que son los países que poseen el menor riesgo crediticio y de incumplimiento, caso opuesto al de Rusia y Sudáfrica, los cuales poseen las reservas más bajas.

Análisis general de los indicadores económicos macroeconómicos analizados.

En esta sección se realizará el análisis macroeconómico comparado de los bloques económicos, CAN, AP, CIVETS, con los BRICS. Los BRICS son referente de crecimiento económico para las economías emergentes, debido también a las políticas económicas y acuerdos comerciales al interior del bloque (Calderón & Rubiano, 2020).

Es claro que la balanza comercial es un indicador jalonador del crecimiento económico, ya que además de mostrar que tal balanceado se encuentra un país comercialmente, también ayuda a identificar las causas del incremento de la deuda externa y uno de los motivos por cual varía el tipo de cambio (Tyba , 2022). Al respecto, en 2021 Perú (miembro de la CAN) presentó una balanza comercial de 14.752 millones de dólares (3,02% superior al año previo), siendo también el país con mejor balanza comercial de la AP en 2022. En los CIVETS, el país que presentó la mejor balanza comercial fue Indonesia con un superávit de 13.200 millones de dólares, gracias al auge de las materias primas, y las exportaciones que estas alcanzaron un máximo histórico de 291.980 millones de dólares. En los BRICS, Rusia presentó la mejor balanza comercial en 2022 con un superávit de 310.411 millones de euros, a razón de que las exportaciones se incrementaron un 19,9% (Economía y Finanzas, 2023). Los BRICS suelen tener un crecimiento mayor en la balanza comercial, frente al saldo negativo de -1,7% que tiene el resto del mundo, siendo por ello considerado ser considerado un grupo independiente del resto del comercio mundial (Isern, 2020).

Analizando la tasa de interés, Perú miembro de la CAN y de la Alianza del Pacífico cuenta con la mayor tasa de interés en 2022 con un 7,78% debido al esfuerzo del banco central por normalizar su posición de política monetaria (Villar, 2022). En los CIVETS, Colombia es el país con mayor tasa de interés en 2022 (7,31%), ello para realizar un contrapeso a la fuerte inflación que están sufriendo los precios en la economía colombiana (infobae, Infobae, 2022). Brasil miembro de los BRICS cuenta con la tasa de interés más alta de este grupo en 2022 con un 27,4%, ello debido a la necesidad de frenar la inflación y proteger la divisa.

Para el caso de la inversión extranjera directa, Colombia miembro de la CAN y los CIVETS, tiene la inversión extranjera más alta en 2022 con 4,9% sobre el PIB, llegando a 11.304 millones de dólares (crecimiento de 81,7% respecto al año previo). Esta cifra se obtuvo gracias a los aportes de capital que realizaron los inversionistas no residentes de Colombia, los cuales siguen invirtiendo en sectores claves de la economía colombiana (servicios financieros y empresariales, industria minero-energética, transporte y las comunicaciones, industria manufacturera, comercio y hoteles y

electricidad) (Forbes, 2023). Para el caso de la AP, Chile cuenta con una inversión extranjera del 6,93% sobre el PIB (17.105 millones de dólares, 12% más que en 2021). Brasil siendo parte de los BRICS cuenta con una inversión extranjera del 4,77% sobre el PIB en 2022 (82.291 millones de dólares, 59,4% superior a 2021), siendo la IED un oxígeno para financiar su déficit en la balanza de pagos (El Siglo, 2022).

El análisis de la inflación destaca a Colombia como el miembro de la CAN con la inflación más alta de 2022 (10,18%) considerada la cifra más alta en 21 años, debido a la variación anual de las divisiones alimentos y bebidas no alcohólicas, alojamiento, agua, electricidad y gas. (Economía, 2023). En la AP el país con mayor tasa de inflación fue Chile con 11,64% en 2022, porcentaje más alto en tres décadas, respuesta a los alimentos y bebidas no alcohólicas, recreación y cultura (infobae, 2023). En los CIVETS el país con mayor tasa de inflación fue Turquía (72,31% en 2022). En los BRICS, Brasil superó las metas gubernamentales ya que el aumento de los precios en 2022 se vio impulsado por los sectores salud, cuidado personal, alimentos y bebidas, lo cual representa más de la mitad del impacto del índice de Precios al Consumidor Amplio (IPCA) (El Economista, 2023).

Finalmente, con relación a la tasa de desempleo, Colombia siendo parte de la CAN y la AP cuenta con la mayor tasa en 2022 (10,73%), debido a factores como la economía informal y la falta de cualificación, lo que limita las oportunidades laborales; además de la falta de estabilidad política y la presencia de grupos armados (Gómez, 2023). Sudáfrica, miembro de los CIVETS y de los BRICS tiene la mayor tasa de desempleo en 2022 (29,81%), convirtiendo a Sudáfrica en el país con más paro a nivel mundial (Burgo, 2021).

Posición macroeconómica mundial de los bloques económicos analizados

La CAN representa la undécima economía en el mundo, ya que sus exportaciones al mundo totalizaron 96.009 millones de dólares y las exportaciones intra-comunitarias sumaron 6.557 millones en 2020 (Casas & Correa , 2007, pp. 594-600). La AP se ha consolidado como la octava economía mundial por su PIB, ya que los países miembros (México, Colombia, Perú y Chile) reúnen el 38% del PIB total de América Latina y el Caribe, el 44% del total de flujos de inversión extranjera directa y la mitad del comercio exterior de la citada región, teniendo en cuenta que los países de la AP tienen la necesidad de seguir diversificando sus economías, invertir en educación, profundizar los sistemas financieros y mejorar las infraestructuras para aumentar la productividad

y competitividad (Méndez F. , 2018). Los CIVETS (Colombia, Indonesia, Vietnam, Egipto, Turquía y Sudáfrica), son considerados países con un desarrollo económico intermedio entre la vía de desarrollo y los desarrollados porque son economías con rápido crecimiento económico o con un gran potencial para el desarrollo (Solano, s.f.)

Respecto a los BRICS, la importancia que tiene para la economía mundial es significativa, concentran el 40% de la población mundial y el 20% del PIB del mundo (Porafolio, 2023).

Caso de México y Chile en la AP

Actualmente, es necesario destacar tanto a México como a Chile dentro de la AP. México (país de renta media alta), tiene una población de 126.705.138 habitantes, lo que equivale al 54,73% de la población total de la AP. Ha resaltado por su baja tasa de desempleo 3,31% en 2022 (la segunda más baja del bloque), sólo siendo manchada por la subcontratación de personal de manera formal (Méndez L. , 2022). Adicional a esto, el país posee una tasa de inflación de 7,9% (la más baja del grupo), lo que va de la mano con la tasa de interés diferencial, la cual ha rondado sobre 4% y 6% desde 2017, lo que demostraría el fortalecimiento que tiene el peso mexicano (Morales Y. , 2023). Lo que respecta a la balanza comercial, el déficit 2022 (-2,77%) se debió principalmente al aumento en las importaciones petroleras (INEGI, 2023) (Morales R. , 2023).

El caso de Chile destaca al tener una población de 19.493.184 habitantes (8,42% de la población de la AP), siendo también clasificado como país de ingresos altos de acuerdo a su renta per cápita. Pese a ello, posee una de las tasas de desempleo más altas del bloque con 7,78%, lo que es resultado de la pandemia COVID-19 (Laborde & De la Fuente, 2023). Otro aspecto importante, es la tasa de inflación del país, la cual está en 11,64%, provocada por el impulso que le dio el Banco Central al consumo. Respecto a la IED, Chile alcanzó un resultado histórico en América Latina, ya que se posicionó como el tercer mayor receptor de IED, después de Brasil y México, tras llegar a los 224.579 millones de dólares en el 2022 (6,93% del PIB) Por último, en temas de competitividad Chile resalta por sus innovaciones tecnológicas en infraestructura y por el uso de energías renovables, lo que sería algo llamativo para los inversionistas extranjeros, sobre todo los de China, su principal socio comercial (Santander Trade, 2023) (InvestChile, 2023).

Perú como caso de surgimiento en la CAN y la AP

En los últimos años se observa una importante diversificación y notable crecimiento en servicios e industrias ligeras, esto gracias a que el modelo económico de Perú se basa en el libre mercado y es caracterizado por una economía mixta, donde el Estado y la iniciativa privada juega un papel importante en el desarrollo económico, ya que es importante resalta que durante las ultima décadas Perú ha experimentado un importante crecimiento económico, por lo tanto el país se ha convertido en una de las economías emergentes más prometedoras de América Latina, esto se debe gracias al modelo económico del país ya que se basa en la promoción del libre mercado, la apertura a la inversión extranjera y también gracias a la reforma económica, ya que en los últimos años el gobierno de este país ha implementado una serie de reformas para poder mejorar la competitividad de la economía y así poder atraer a la inversión extranjera. Es muy importante resaltar que la económica que tiene Perú es de desarrollo diversificado la cual se basa en la exportación de recursos naturales como el cobre, el oro y la plata, también cuenta con una industria minera y de manufactura establecida, tanto como el sector de los servicios es fuerte y contribuye a la generación de ingresos para el país, la agricultura es una de las fuentes más importantes de ingresos para el país, la economía peruana se ha visto beneficiada gracias a la inversión extranjera y a los programas de ayuda financiera los cuales han apoyado el desarrollo económico del país (Ceficperu, 2023).

DOFA de Colombia frente a los bloques que pertenece

Tabla 44.

Colombia en la CAN

Debilidades (D)	Oportunidades (O)
<ul style="list-style-type: none"> - Al ser una de las economías más grandes podría generar desequilibrios en las relaciones comerciales con los demás miembros. - Posee las tasas de desempleo y de interés más altas del bloque económico. - Economía menos diversificada que la de los miembros de la CAN, lo que la hace vulnerable a los cambios de precios de las materias primas. - Bajo nivel de infraestructura logística y de transportes. 	<ul style="list-style-type: none"> - Acceso un mercado regional amplio de más de 115 millones de personas, lo que puede ayudar a impulsar el comercio y las exportaciones de empresas nacionales. - Aprovechamiento de la armonización de normas y regulaciones comerciales para facilitar el comercio intrarregional y reducción de las barreras comerciales. - Reducción de costos logísticos gracias a los proyectos de infraestructura que son promovidos en la región andina. - Cooperación y fomento en la lucha contra el cambio climático y el uso de energías renovables. - Atracción de nuevas fuentes de IED para el desarrollo económico y tecnológico del país.
Fortalezas (F)	Amenazas (A)
<ul style="list-style-type: none"> - Es una de las economías más grandes del bloque económico, lo que influye en las decisiones políticas, económicas y comerciales de la región. - Gran productor de bienes agrícolas de alta calidad como café, flores y frutas, gracias a su diversidad geográfica y climática, factores que ayudan a impulsar su oferta exportable. - Posee una industria manufacturera, farmacéutica y de alimentos procesados, diversificada y desarrollada en el comercio intrarregional. - Centro de IED en sectores de energía, minería, manufactura y servicios, como resultado de su estabilidad económica y política. 	<ul style="list-style-type: none"> - Graves problemas de seguridad interna con los grupos armados. - Inestabilidad política regional, lo que provoca incertidumbre en la IED y el comercio. - Colombia por estar relacionada fuertemente con los mercados internacionales, es altamente vulnerable a los choques económicos externos, como el cambio en el precio de los <i>commodities</i>.

Nota. Elaboración propia

Tabla 45.
Colombia en la AP

Debilidades (D)	Oportunidades (O)
<ul style="list-style-type: none"> - Posee infraestructuras de logística y transporte deficientes frente a los demás miembros. - Bajo nivel de competitividad, en temas empresariales y calidad de los productos. - Poca formación en educación superior y laboral frente a los estándares internacionales. - Depende mucho de la exportación de materias primas. - Posee una alta tasa de desempleo, el mayor déficit comercial y mayor índice de riesgo país que los demás miembros. - Su nivel de infraestructura deficiente puede limitar la capacidad de exportación y flujo eficiente de bienes y servicios. 	<ul style="list-style-type: none"> - Acceso a un mercado de 230 millones de personas. - Aprovechamiento de la simplificación de trámites aduaneros y de armonización de regulaciones comerciales entre países miembros. - Promoción de cadenas de valor regionales y participación en la producción de bienes y servicios a nivel multinacional, lo mejoraría la competitividad nacional. - Fomento en la cooperación en temas de investigación, desarrollo e innovación tecnológica. - Mejoramiento de la infraestructura de transporte y logística con el aprovechamiento de los esfuerzos de la AP. - Fomento para el desarrollo de la educación superior y nuevas habilidades gracias a su movilidad estudiantil.
Fortalezas (F)	Amenazas (A)
<ul style="list-style-type: none"> - País rico en hidrocarburos, minerales y demás recursos naturales, los cuales son fuente de atracción para inversionistas extranjeros. - Posee una posición geográfica estratégica en América del sur al tener acceso a los océanos Atlántico y Pacífico, lo que facilita el comercio. - Gracias a sus climas y pisos térmicos posee una gran variedad de productos agrícolas, recursos naturales y minerales. - Ha mejorado la estabilidad política en los últimos años, lo que ayuda a mejorar el comercio e inversión extranjera. 	<ul style="list-style-type: none"> - Alta vulnerabilidad del sector agrícola colombiano frente a los precios internacionales. - Altos índices de violencia y crimen que influyen en la IED y la percepción de estabilidad del país. - Las inestabilidades políticas o económicas que se presenten en los otros miembros, pueden tener implicaciones para Colombia. - Los cambios en los precios de las tasas de cambio pueden afectar la competitividad del país y en su balanza comercial. - Algunas barreras no arancelarias como regulaciones o requisitos sanitarios pueden ser un obstáculo para el comercio dentro de la AP.

Nota. Elaboración propia.

Tabla 46.

Colombia en los CIVETS

Debilidades (D)	Oportunidades (O)
<ul style="list-style-type: none"> - Los cambios en las tasas de cambio afectan la competitividad y balanza comercial del país. - Dependencia de la exportación de materias primas y sus precios en los mercados internacionales. - Grandes desafíos en términos de regulaciones y burocráticos que dificultan la inversión y desarrollo empresarial. - Baja formación en educación superior y laboral frente a estándares internacionales. - Altas tasas de interés y un déficit en la balanza comercial. 	<ul style="list-style-type: none"> - Con la necesidad global de recursos naturales y minerales, Colombia resalta entre las economías emergentes con una fuente inversión. - Posee una ubicación geográfica estratégica que sirve como entrada a la región a las empresas que buscan expandirse en el continente. - Con su participación en los CIVETS se puede convertir en un foco atractivo para la IED. - Oportunidad de colaborar económicamente con otras economías emergentes del continente y aumentar la cooperación comercial y sus inversiones. - Al ser parte de economías con una creciente influencia en los mercados internacionales, puede acceder a estos mercados mediante la cooperación.
Fortalezas (F)	Amenazas (A)
<ul style="list-style-type: none"> - El aprovechamiento de recursos naturales y minerales puede servir como fuente ingresos y exportaciones para el país, en especial por que tienen una alta demanda en el mundo actual. - La diversidad de los sectores económicos de Colombia, le permite afrontar los cambios en los precios de las materias primas. - Posición geográfica estratégica para el comercio internacional. 	<ul style="list-style-type: none"> - En un grupo como los CIVETS, Colombia compite contra economías emergentes que también buscan atraer IED y aumentar su participación en el comercio internacional. - Existen regulaciones y actos administrativos al interior del país que dificultan la inversión y eficiencia empresarial.

Nota. Elaboración propia

Conclusiones

Se determinaron cuáles fueron los factores que inciden en el desempeño macroeconómico de las economías emergentes miembros de los bloques económicos a los que pertenece Colombia (CIVETS, AP y CAN), haciendo el análisis desde la perspectiva de los BRICS, buscando responder: ¿de qué depende el éxito macroeconómico de las economías emergentes miembros de los bloques económicos a los que pertenece Colombia (CIVETS, AP y CAN)? ¿cómo se analiza este resultado desde la perspectiva de los BRICS? ¿cuál es la posición de Colombia?

Es importante resaltar que se hizo uso de diferentes teorías tales como: teoría de la competitividad donde surge el índice global de competitividad el cual se encarga de medir la capacidad que posee un país para generar oportunidades de desarrollo económico a los ciudadanos, cuantificando los factores que impulsan la productividad y proporcionan las condiciones necesarias para el progreso social y la agenda de desarrollo sostenible; la nueva teoría del comercio internacional la cual se basa en la teoría de David Ricardo (ventaja comparativa), que establece las diferencias entre los países en términos de costos de oportunidad de producir un bien y también de explicar el comercio y sus ganancias, destacando la exportación de aquellos bienes que producen a un coste menor; teoría de las relaciones internacionales que analiza la cooperación entre los Estados en búsqueda de un objeto común del cual se puedan beneficiar. De otro lado, las teorías de crecimiento económico endógeno las cuales parten del modelo de Solow para analizar la interacción que hay entre el crecimiento de *stock* de capital, el crecimiento de población y los avances de la tecnología. Robert Lucas habla sobre el mercado de trabajo introduciendo la función de oferta y la teoría de los ciclos económicos a partir del modelo de generaciones traslapadas. Paul Romer se centra en el crecimiento endógeno, determinando que éste se logra a partir de la inversión en capital físico. Sala-I Martín habla menciona que la riqueza de un país se ve reflejada en la cantidad de producción que puede llegar a ofrecer su propia población. Mankiw considera una economía cerrada con un solo sector de producción el cual usa capital físico, trabajo y capital humano como las principales herramientas de producción. Las teorías anteriormente sirvieron como fundamento y soporte de la investigación. A partir de allí, en el capítulo 1 se evidenció la importancia del INB per cápita, la inflación, la tasa de cambio y el aumento de la población, en marco de la clasificación por nivel de renta (bajo, medio-bajo, medio alto y alto). En materia de los bloques, Brasil considerado país economía emergente destacado, cuenta con una de las economías

más grandes de América Latina, gracias a su desarrollo en los sectores agrícola, minero, manufacturero y de servicios.

En el capítulo 2, se evidenció que tanto la CAN como la AP son acuerdos comerciales de gran importancia para Colombia, siendo todos sus países miembros considerados como foco para grandes flujos de inversión extranjera y comercio mundial, lo que les permite tener la posibilidad de encontrar nuevas formas de diversificar sus economías, mejorar sus sistemas educativos e infraestructuras y desarrollar políticas monetarias óptimas, en procura de propiciar la productividad y competitividad. Por parte de los CIVETS, poseen características tanto culturales, religiosas y políticas diferenciales, pero con similitudes en potencial crecimiento económico y comercial (mano de obra barata, bajos costos de producción y un mercado interno estable); pero con dificultades en materia de corrupción e infraestructura. Los BRICS son un punto de referencia de crecimiento económico para las economías emergentes, gracias a las políticas y acuerdos comerciales que son llevados a cabo dentro de este organismo internacional, el cual en temas como la balanza comercial, y la IED ha demostrado que posee cierto grado de independencia frente al resto de comercio internacional. Sin embargo, son vulnerables vulnerable a factores como inflación, desempleo y aumento en las tasas de interés.

Finalmente, dentro de las limitaciones de la investigación se encuentran: diferentes formas de medir el desempeño macroeconómico, obtención de información consistente y actualizada de algunas variables, y la cantidad de teorías que pueden llegar a apoyar, modificar u oponerse a un tema en específico, corriendo en riesgo de quedar obsoletas en algunos casos. Se espera que esta investigación pueda servir como base para futuras investigaciones que se centren en el análisis de variables macroeconómicas y su relevancia dentro de las economías emergentes.

Referencias

- Agosin, M. (2009). Crecimiento y diversificación de exportaciones en economías emergentes. *Cepal*(97). 117-134. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/11274/097117134_es.pdf
- Aguirre. (2014). *La contribución de Paul Krugman a la disciplina económica y su impacto en el quehacer global*. . Obtenido de Conexión Esan: <https://www.esan.edu.pe/conexion-esan/contribucion-paul-krugman-disciplina-economica#:~:text=Paul%20Krugman%20sostiene%20que%20parte,de%20econom%C3%ADas%20de%20escala%20crecientes>.
- Alarco, G., & Castillo, C. (2017). América Latina en la trampa de los ingresos medios o del lento crecimiento. *Análisis Económico*, 33(82), 5-29. Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2448-66552018000100005
- Alvarez, J. (2023). *Bloomberg*. Obtenido de <https://www.bloomberglinea.com/2023/01/16/riesgo-pais-en-america-latina-que-gobiernos-tienen-los-bonos-mas-peligrosos/>
- Alvarez, J. (2023). *Bloomberg Línea*. Obtenido de <https://www.bloomberglinea.com/2023/01/16/riesgo-pais-en-america-latina-que-gobiernos-tienen-los-bonos-mas-peligrosos/>
- Alvarez, M., Alvarez, D., & Alvarez, S. (2017). La Deuda Pública, el crecimiento económico y la política. *Polis*. Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-23332017000200041
- Aragao. (1968). *Impacto económico y cultural, una realidad en el intercambio de mercados*. 4-11. Obtenido de <https://repositorio.ucc.edu.co/server/api/core/bitstreams/de92bce8-fc4f-40d1-be77-6250cceb0048/content#:~:text=La%20integraci%C3%B3n%20econ%C3%B3mica%20viene%20de%20un%20enfoque%20dado,negativo%20y%20directo%20en%20la%20econom%C3%ADa%20%80%9D%20%28Arag%20>
- Arenales, J. (2023). *La Republica*. Obtenido de <https://www.larepublica.co/globoeconomia/dinamarca-irlanda-y-suiza-son-los-tres-paises-con-mayor-competitividad-empresarial-3650073>
- Arias, M. (2023). *Rankia*. Obtenido de <https://www.rankia.com/diccionario/economia/civets>
- Arroyo, M. (2023). *Expansión*. Obtenido de <https://www.expansion.com/diccionario-economico/expectativas-razonables.html#:~:text=La%20hip%C3%B3tesis%20de%20expectativas%20razonables,las%20medidas%20que%20aplicar%C3%A1%20el>
- Arroyo, M., & Vergara, B. (2020). FACTORES DETERMINANTES DEL RIESGO PAÍS EN COLOMBIA Y SU IMPACTO EN LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA DURANTE EL PERIODO 2008 - 2018. 44-47. Obtenido de <https://repositorio.unicartagena.edu.co/handle/11227/11747>
- Avila, E., & Rocha, A. (2015). ProQuets. *Revista de Administração de Empresas*, 55(3), 246-257. Obtenido de <https://www.proquest.com/abicomplete/docview/1682848594/D9D8884A25234C75PQ/1>

- Banco de Bogotá. (2023). *Banco de Bogotá*. Obtenido de <https://www.bancodebogota.com/wps/themes/html/banco-de-bogota/pdf/productos-para-ti/tasas/2022/tasas-noviembre-2022.pdf>
- Banco de la República. (2023). *banrep*. Obtenido de <https://www.banrep.gov.co/es/politica-monetaria#:~:text=La%20pol%C3%ADtica%20monetaria%20en%20Colombia,del%20producto%20y%20del%20empleo.>
- Banco Mundial. (2022). Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2022/06/24/chile-fortalecer-al-sector-privado-es-clave-para-lograr-una-sociedad-mas-inclusiva-y-productiva>
- Banco Mundial. (2023). *Banco Mundial*. Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/country/peru/overview>
- Banco Mundial. (2023). *Banco Mundial blogs*. Obtenido de <https://blogs.worldbank.org/es/opendata/clasificacion-de-los-paises-elaborada-por-el-grupo-banco-mundial-segun-los-niveles-de-ingreso>
- Banco Mundial. (2023). *Indicadores de Desarrollo*. Obtenido de <https://databank.worldbank.org/reports.aspx?source=World-Development-Indicators#>
- Banco Santander. (2023). Obtenido de <https://www.bancosantander.es/glosario/balanza-comercial>
- Barría, C. (2021). *BBC*. Obtenido de <https://www.bbc.com/mundo/noticias-56683894>
- Biondi, E. (2023). *BLOG DEL CONTADOR*. Obtenido de <https://blogdelcontador.com.ar/riesgo-pais-que-significa-como-se-calcula-y-quien-lo-mide/#:~:text=El%20riesgo%20pa%C3%ADs%20es%2C%20como,o%20los%20pagos%20de%20intereses.>
- BLITA International. (s.f.). Recuperado el 3 de noviembre de 2023, de <https://www.blita.com/es/perfil-chile#:~:text=Reserva%20minera%20del%20mundo,las%20reservas%20mundiales%20de%20litio>
- Bohórquez, K. (2022). *Forbes Colombia*. Obtenido de <https://forbes.co/2022/11/17/actualidad/como-ser-una-colombia-mas-competitiva>
- Brito, L., & Iglesias, E. (2021). Capital humano, desigualdad y crecimiento económico en América Latina. *Revista de Economía Institucional*. Obtenido de <https://ruc.udc.es/dspace/handle/2183/34733#:~:text=Este%20articulo%20extiende%20ese%20estudio%20hasta%202015%2C%20y,economicas%20se%20orienten%20a%20elevar%20el%20nivel%20educativo.>
- Bulat, S. (2020). *La nacion*. Obtenido de <https://www.lanacion.com.ar/economia/economia-cotidiana-inversion-extranjera-directa-que-es-y-como-se-la-promueve-nid2475071/>
- Burgo, J. (2021). *swissinfo.ch*. Obtenido de https://www.swissinfo.ch/spa/sud%C3%A1frica-desempleo_el-desempleo-en-sud%C3%A1frica-bate-un-nuevo-r%C3%A9cord-y-se-sit%C3%BAa-en-el-32-5--

- Colombia.com. (2023). *Colombia.com*. Obtenido de <https://www.colombia.com/top/los-6-principales-motores-del-crecimiento-economico-de-colombia-394755#:~:text=Los%206%20principales%20motores%20del%20crecimiento%20econ%C3%B3mico%20de,...%207%20Pol%C3%ADtica%20fiscal%20...%208%20Conclusi%C3%B3n%20>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe- CEPAL. (2014). *Integración regional: hacia una estrategia de cadenas de valor inclusivas*. CEPAL. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/36733-integracion-regional-estrategia-cadenas-valor-inclusivas>
- Congreso de Relaciones Internacionales. (2008). *septimas jornadas medio oriente*. Obtenido de http://sedici.unlp.edu.ar/bitstream/handle/10915/40871/Documento_completo.pdf?sequence=1
- Cruz, A. F. (2022). *Rnokia* . Obtenido de <https://www.rankia.co/blog/mejores-cdts/3899022-como-calcular-tasa-interes>
- DANE. (2018). *Pobreza multidimensional en Colombia*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/condiciones_vida/pobreza/2018/cp_pobreza_multidimensional_18.pdf
- Díaz, C., Ramírez, J., & Redondo, M. (2019). *Economía Internacional*. Bogotá: Ediciones de la U. 13-15. Obtenido de <https://edicionesdelau.com/producto/economia-internacional/>
- Díaz, G., Quitana, M., & Fierro, D. (2021). La competitividad como factor de crecimiento para las organizaciones. 147-158. *INNOVA Research Journal*. doi:<https://doi.org/10.33890/innova.v6.n1.2021.1465>
- Díaz, S., Gallego, A., & Pallicera, N. (2007). Riesgo país en mercados emergentes. 4-9. Obtenido de https://www.bsm.upf.edu/documents/mmf/07_01_riesgo_pais_en_mercados_emergentes.pdf
- Domar, E. (1946). Capital Expansion, Rate of Growth, and Employment. *Econometrica*, 14(2), 137-147. Obtenido de <https://www.jstor.org/stable/1905364>
- Dueñas , C., & Lumus , D. R. (2015). Los Países Latinoamericanos de Renta Media Alta y su influencia en la configuración del régimen de la Cooperación Internacional para el Desarrollo. *Revisra internacional de cooperación y desarrollo*, 2(1). 171-192. Obtenido de <http://revistas.usbbog.edu.co/index.php/Cooperacion/article/view/2237>
- Dupuy, H., Morgante, M., & Salessi, M. (2014). *Repositorio institucional de la UNPL*. 2-15. Obtenido de <http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/44694>
- Economía. (2023). *Los tiempos* . Obtenido de <https://www.lostiempos.com/actualidad/economia/20230714/inversion-extranjera-bolivia-us-610-mm-2022-cepala#:~:text=El%20flujo%20de%20la%20Inversi%C3%B3n%20Extranjera%20Directa%20%28IED%29,Econ%C3%B3mica%20para%20Am%C3%A9rica%20Latina%20y%20el%20Caribe%20%2>
- Economía. (2023). *Portafolio* . Obtenido de <https://www.portafolio.co/economia/inflacion-en-colombia-cerro-el-2022-en-13-12-576497>

- Economía y Finanzas. (2023). *europapress*. Obtenido de <https://www.europapress.es/economia/macroeconomia-00338/noticia-rusia-afirma-tuvo-2022-superavit-comercial-310411-millones-euros-68-mas-2021-20230313150436.html>
- El Comercio. (2023). Obtenido de <https://elcomercio.pe/economia/por-que-peru-se-ha-convertido-en-un-mercado-atractivo-para-la-expansion-de-startups-extranjeras-ultimas-noticia/?ref=ecr>
- El economista. (2022). *El economista* . Obtenido de <https://www.eleconomista.com.mx/sectorfinanciero/Tasas-de-interes-que-cobran-los-bancos-en-Mexico-octubre-2022-20221225-0003.html>
- El Economista. (2023). *El economista*. Obtenido de <https://www.eleconomista.com.mx/economia/Brasil-cerro-el-2022-con-una-inflacion-de-5.79-20230110-0027.html>
- El siglo. (2022). *El siglo*. Obtenido de <https://elsiglo.com.ve/2022/12/21/inversion-extranjera-en-brasil-aumento/#:~:text=Brasil%20recibi%C3%B3%2082.291%20millones%20de%20d%C3%B3lares%20en%20inversi%C3%B3n,del%20pa%C3%ADs%2C%20inform%C3%B3%20este%20mi%C3%A9rcoles%20el%20Banco%20Central.>
- El Siglo. (2022). *El siglo*. Obtenido de <https://elsiglo.com.ve/2022/12/21/inversion-extranjera-en-brasil-aumento/#:~:text=Brasil%20recibi%C3%B3%2082.291%20millones%20de%20d%C3%B3lares%20en%20inversi%C3%B3n,del%20pa%C3%ADs%2C%20inform%C3%B3%20este%20mi%C3%A9rcoles%20el%20Banco%20Central.>
- Escobar, N. (2021). *¿Sabe qué es la balanza comercial y por qué es grave que sea deficitaria en Colombia?* Obtenido de https://www.youtube.com/watch?v=7OpgSU9tKZ8&ab_channel=M%C3%A1sColombia
- Expansion. (2023). *Expansion* . Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2023/02/08/ied-inversion-extranjera-mexico-35-292-mdd-2022#:~:text=De%20acuerdo%20con%20cifras%20preliminares%2C%20la%20inversi%C3%B3n%20extranjera,2021%20%2831%2C544%20mdd%29%2C%20se%20se%C3%B1al%C3%B3%20Econom%3%ADa%20en%20un%2>
- financiera, E. (2022). *educatyba* . Obtenido de <https://tyba.pe/blog/capsula-tasa-de-desempleo-en-peru-segundo-trimestre-2022/>
- Forbes. (2023). *Forbes Colombia* . Obtenido de <https://forbes.co/2023/03/01/economia-y-finanzas/la-inversion-extranjera-en-colombia-crecio-817-en-2022>
- Forbes. (2023). *Forbes México*. Obtenido de <https://www.forbes.com.mx/tasa-de-desempleo-en-mexico-baja-a-2-8-al-cierre-de-2022/>
- Foro Económico Mundial. (2019). *Foro Económico Mundial*. Obtenido de https://www3.weforum.org/docs/WEF_TheGlobalCompetitivenessReport2019.pdf
- FUNDESA. (2023). Obtenido de <https://www.fundesa.org.gt/competitividad-global#:~:text=El%20C3%8Dndice%20de%20Competitividad%20Global,ciudadanos%20de%20los%20pa%C3%ADses%20analizados.>

- Gándara, G. (2021). *Bancomext* . Obtenido de <https://revistacomercioexterior.com/sudafrica-el-motor-de-un-continente>
- Gaviria, M. (2007). En *Apuntes de teoría y política monetaria*. 7-27. Obtenido de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=3lzB_Aye-ekC&oi=fnd&pg=PA2&dq=teoria+cuantitativa+del+dinero&ots=LvZBvmOdkE&sig=gFGv5Vvz_2jx2nAqNC7QqbWD81w#v=onepage&q&f=false
- Gaviria, M. (2007). El crecimiento endógeno a partir de las externalidades del capital humano. *Cuadernos de Economía*. 54-58. Obtenido de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0121-47722007000100003
- Gómez, L. G. (2023). *yo educo* . Obtenido de <https://yoeduco.com/colombia/10-causas-del-desempleo-en-colombia/>
- Halperin, M. (2011). *América Latina Indicadores del futuro*. Obtenido de <http://marcelohalperin.com.ar/2011/06/03/spaghetti-bowl-o-el-multilateralismo-en-cuestion/>
- Harrod, R. (1939). An Essay in Dynamic Theory. *The Economic Journal*, 14-33. Obtenido de <http://piketty.pse.ens.fr/files/Harrod1939.pdf>
- Hernandez, K. (2019). Impacto económico y cultural, una realidad en el intercambio de mercados. 3-5. Obtenido de <https://repository.ucc.edu.co/server/api/core/bitstreams/de92bce8-fc4f-40d1-be77-6250cceb0048/content#:~:text=La%20integraci%C3%B3n%20econ%C3%B3mica%20viene%20de%20un%20enfoque%20dado,negativo%20y%20directo%20en%20la%20econom%C3%ADa%20%80%9D%20%28Arag%20>
- Husillos, M. (2020). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/integracion-economica.html>
- INEGI. (2023). *INFORMACIÓN OPORTUNA SOBRE LA BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS DE MÉXICO ENERO DE 2023*. Obtenido de https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2023/balcom_o/balcom_o2023_02.pdf
- infobae. (2022). *Infobae*. Obtenido de <https://www.infobae.com/america/colombia/2022/01/28/tasa-de-interes-en-colombia-subira-al-4-banco-de-la-republica/>
- infobae. (2023). *Infobae*. Obtenido de <https://www.infobae.com/america/america-latina/2023/01/06/la-inflacion-interanual-en-chile-en-2022-fue-de-128-por-ciento-la-mayor-en-tres-decadas/#:~:text=La%20inflaci%C3%B3n%20en%20Chile%20cerr%C3%B3%20el%202022%20con,este%20viernes%20el%20Instituto%20Na>
- InvestChile. (2023). Obtenido de <https://blog.investchile.gob.cl/bloges/rankings-chile-lidera-america-latina-en-competitividad>
- InvestChile. (2023). Obtenido de <https://www.investchile.gob.cl/es/world-investment-report-chile-2022/>

- InvestChile. (2023). *Gob.cl*. Obtenido de <https://www.investchile.gob.cl/es/inversion-extranjera-anotacion-alza-de-12-en-2022-alcanzando-un-monto-de-us-17-105-millones/>
- Isern, A. (2020). Los BRICS: Desarrollo, crecimiento y comercio a lo largo del siglo XXI. Obtenido de <https://zagan.unizar.es/record/101812?ln=es>
- Jimenez, F., & Lahura, E. (1998). La nueva teoría del comercio internacional. 6-10. Obtenido de <http://files.pucp.edu.pe/departamento/economia/DDD149.pdf>
- Julio, J., Lozano, I., & Melo, L. (2012). Quiebre estructural de la relación entre la política fiscal y el soberano en las economías emergentes: caso Colombiano. *Borradores de economía*(693). 2-34. Obtenido de https://www.researchgate.net/profile/Ligia-Melo-Becerra/publication/254399601_Quiebre_estructural_de_la_relacion_entre_la_politica_fiscal_y_el_riesgo_soberano_en_las_economias_emergentes_el_caso_colombiano/links/0deec5241aa46b0bd7000000/Quiebre-estructura
- Kiss, & Shelton. (2007). La globalización en las relaciones internacionales: Actores internacionales y sistema internacional contemporáneo1. *Revista de la Facultad de Derecho y Ciencias Políticas*, 43(119). Obtenido de http://scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-38862013000200005
- La Vanguardia. (2013). ¿Cómo se genera el crecimiento económico? | Xavier Sala-i-Martin. Obtenido de https://www.youtube.com/watch?v=zsWpyehfkgw&ab_channel=LaVanguardia
- Laborde, A., & De la Fuente, A. (2023). *El País*. Obtenido de <https://elpais.com/chile/2023-10-09/chile-en-emergencia-laboral-los-rostros-del-desempleo-en-un-pais-que-no-crece.html#:~:text=El%20empleo%20en%20Chile%20ha,8%25%20del%20total%20de%20empleos.>
- Laura, J. (2020). *Impacto de la calidad institucional en el riesgo país de los países latinoamericanos (2000 - 2019)*. Universidad de Lima, Lima. Obtenido de <https://repositorio.ulima.edu.pe/handle/20.500.12724/13262>
- Lazcano, M. (2023). *La razón*. Obtenido de <https://www.la-razon.com/economia/2023/05/17/bolivia-entre-los-cinco-paises-con-la-inflacion-mas-baja-del-mundo/>
- Leistner, A. (2023). *euronews*. Obtenido de <https://es.euronews.com/2023/05/10/negocios-en-rusia-por-que-tantas-empresas-extranjeras-siguen-operando-en-este-pais>
- Loaiza, Y. (2023). *Infobae*. Obtenido de <https://www.infobae.com/america/america-latina/2023/05/19/como-reaccionaron-la-economia-y-el-comercio-de-ecuador-tras-la-decision-de-guillermo-lasso-de-llamar-a-elecciones-anticipadas/>
- Luñeda, J. A., & Lopéz, J. F. (2021). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/teorema-de-rybczynski.html>
- Mayorga, J. Z., & Martínez, C. (2008). Paul Krugman y el nuevo comercio internacional. *Criterio Libre*, 73-85.

- Méndez, F. (2018). *BBVA*. Obtenido de <https://www.bbva.com/es/alianza-del-pacifico-claves-para-entender-su-impacto-en-la-economia-mundial/>
- Méndez, L. (2022). *FRANCE 24*. Obtenido de <https://www.france24.com/es/programas/econom%C3%ADa/20220218-economia-mexico-desempleo-amlo-informalidad>
- Meneses , L. Á., & Perez, C. A. (2020). Análisis comparativo de eficiencia en mercados emergentes. El caso de Colombia, Chile y Perú. *Universidad externado*. 10-15. Obtenido de <https://bdigital.uexternado.edu.co/items/554c5097-cb75-4d0f-a5ff-24e97b1e17c0>
- Mill, J. S. (1848). Obtenido de https://macareo.pucp.edu.pe/~mplaza/001/apuntes_de_clases/teoria_macroeconomica/keynes_tasa_inter_pref_liquidez.pdf
- Morales , R. (2023). *eleconomista*. Obtenido de <https://www.eleconomista.com.mx/empresas/Exportaciones-de-Mexico-crecen-16.9-y-deficit-comercial-sube-142-en-2022-20230127-0049.html>
- Morales, F. (2023). *Rankia* . Obtenido de <https://www.rankia.com/diccionario/economia/tasa-desempleo>
- Morales, Y. (2023). *eleconomista*. Obtenido de <https://www.eleconomista.com.mx/economia/Diferencial-de-tasas-y-estabilidad-de-Mexico-fortalece-al-peso-Franklin-Templeton-20230213-0076.html>
- Moreno , J., Rivas, J., & Villarreal , F. (2014). Inflacion y crecimiento economico. *Investigacion economica, LXXIII*(290). 3-23. Obtenido de <https://www.scielo.org.mx/pdf/ineco/v73n290/v73n290a1.pdf>
- Morettini, M. (2009). El modelo de crecimiento de Solow. *Repositorio Digital de la FCEyS - unmdo*. Obtenido de <http://nulan.mdp.edu.ar/id/eprint/1854/>
- National Geographic. (2023). Obtenido de <https://www.ngenespanol.com/el-mundo/consecuencias-del-terremoto-en-turquia/#:~:text=La%20madrugada%20del%20lunes%206,en%2014%20pa%C3%ADses%20de%20Europa.>
- Nunes, P. (2016). *Knoow.net*. Obtenido de <https://knoow.net/es/cieeconcom/economia-es/teoria-cuantitativa-del-dinero/#:~:text=La%20Teor%C3%ADa%20Cuantitativa%20del%20Dinero%20fue%20formulada%20por%20primera%20vez,velocidad%20del%20dinero%20sea%20constante>
- Olivera, M. (2022). *Centro Mexicano de Relaciones Internacionales* . Obtenido de <https://cemer.org/enciclopedia/e-principales-bloque-economomico-mundo-av#:~:text=El%20objetivo%20de%20la%20formaci%C3%B3n,asignaci%C3%B3n%20de%20recursos%20m%C3%A1s%20eficiente.>
- Organización Mundial del Comercio. (2023). Obtenido de https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/wtr09-2b_s.pdf

- Orgaz, L., Molina, L., & Carrasco, C. (2011). El creciente peso de las economías emergentes en la economía y gobernanza mundiales. Los países BRIC. *Documentos ocasionales*(1101). 11-51. Obtenido de <https://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesSerias/Documentos/Ocasionales/11/Fich/do1101.pdf>
- Ortiz, E., Cabello, A., & López, F. (2007). *Mercados de capital emergentes y desarrollo e integración*. Buenos Aires. 127-138. Obtenido de https://www.researchgate.net/profile/Edgar-Ortiz-12/publication/331791754_Mercados_de_Capital_Emergentes_y_Desarrollo_e_Integracion/link/5c8c070692851c1df9445d99/Mercados-de-Capital-Emergentes-y-Desarrollo-e-Integracion.pdf
- Pacheco, T. M. (2003). Los aportes de Lucas a la economía. *Revista Latinoamericana de Desarrollo Económico*. Obtenido de http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2074-47062003000100007#:~:text=Adem%C3%A1s%20de%20los%20cuestionamientos%20a,moderna%20teor%C3%ADa%20del%20crecimiento%20econ%C3%B3mico.
- Parlamento Europeo. (2023). *Union Europea*. Obtenido de <https://www.europarl.europa.eu/about-parliament/es/in-the-past/the-parliament-and-the-treaties/treaty-of-rome>
- Pauselli, G. (2013). Teorías de relaciones internacionales y la explicación de la ayuda externa. *Revista Iberoamericana de Estudios de Desarrollo*, 2(1). 74-88. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=4480294>
- Perez, D., Giraldo, D., & Gutierrez, B. (2021). Cambios en la calificación de riesgo país: ¿Afectan la volatilidad de los mercados emergentes? Caso: MILA, CIVETS y BM y FBOVESPA. *Revista Facultad de Ciencias Económicas* 30(1), 189-214. doi:<https://doi.org/10.18359/rfce.5660>
- Pérez, D., Giraldo, D., & Gutierrez, B. (2022). Cambios en la calificación de riesgo país: ¿Afectan la volatilidad de los mercados emergentes? Caso: MILA, CIVETS y BM y FBOVESPA. *Revista Facultad de Ciencias Económicas: Investigación y Reflexión*, 30(1). Obtenido de http://scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0121-68052022000100189
- Porafolio. (2023). *Portafolio*. Obtenido de <https://www.portafolio.co/internacional/brics-que-es-este-bloque-economico-y-por-que-es-tan-importante-587745>
- Portafolio. (2023). Obtenido de <https://www.eltiempo.com/economia/sectores/el-riesgo-pais-de-colombia-sigue-al-alza-745297>
- Posada, H., & Vélez, J. (2008). Comercio y Geografía Económica: una nota sobre la contribución de Krugman a la teoría económica. *Lecturas de economía*. Obtenido de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-25962008000200011
- Prebisch. (1954). <https://repository.ucc.edu.co/server/api/core/bitstreams/de92bce8-fc4f-40d1-be77-6250cceb0048/content#:~:text=La%20integraci%C3%B3n%20econ%C3%B3mica%20viene%20desde%20un%20enfoque%20dado,negativo%20y%20directo%20en%20la%20econom%C3%ADa%E2%80%9D%20%28Arag%20>
- Pursell, S. (2022). *HubSpot*. Obtenido de <https://blog.hubspot.es/marketing/ventaja-competitiva>

- Rivas, S., & Donají, A. (2016). Inversión extranjera directa y crecimiento económico. *Revista mexicana de economía y finanzas*, 11(2). Obtenido de https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-53462016000200051
- Rodríguez, P. A. (2019). *Gestiopolis*. Obtenido de <https://www.gestiopolis.com/brasil-desafios-y-oportunidad/>
- Rojo, M. A., Padilla, A., & Riojas, R. (2019). La innovación y su importancia. *Revista Científica UISRAEL*. Obtenido de https://www.academia.edu/52550958/La_innovacin_y_su_importancia#:~:text=La%20innovacin%20y%20su%20importancia%20Marco%20Antonio%20Rojo,nivel%20de%20empresa%20como%20a%20nivel%20de%20pa%20C3%ADs.
- Roldan, P. N. (2020). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/oligopolio.html>
- Rozas, P., & Sanchez, R. (2004). Desarrollo de infraestructura y crecimiento económico: revisión conceptual. *CEPAL*. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/6441-desarrollo-infraestructura-crecimiento-economico-revision-conceptual>
- Rubio, O. (1996). Rol de la integración económica en el éxito de las economías. *Ekonomiaz: Revista vasca de economía*, 12-27. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=274408>
- Saliba, C., Farmanesh, P., & Athari, S. (2023). Does country risk impact the banking sectors' non-performing loans? Evidence from BRICS emerging economies. *Financial Innovation*, 9(86). Obtenido de <https://jfin-swufe.springeropen.com/articles/10.1186/s40854-023-00494-2#:~:text=The%20empirical%20results%20reveal%20that%20the%20country%20risk,degree%20of%20non-performing%20loans%20%28Q.25%E2%80%89%3D%E2%80%89%E2%88%92%E2%80%890.105%2C%20Q.50%E2%80%89%>
- Sampieri, R., Collado, C., & Baptista, M. (2014). *Metodología de la investigación* (Sexta edicin ed., Vol. 736). 4-24. México: Miembro de la Cámara Nacional de la Industria Editorial Mexicana.
- Sánchez, A. (2001). Información asimétrica y mercados financieros emergentes: el análisis de Mishkin. *Análisis económico*, XVII(34). 37-58. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/413/41303402.pdf>
- Santander Trade. (2023). Obtenido de <https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/alemania/cifras-comercio-exterior#:~:text=Alemania%20en%20general%20es%20un,bajas%2C%20con%20USD%20317.300%20millones>.
- Santander Trade. (2023). Obtenido de <https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/chile/cifras-comercio-exterior>
- Santander Trade. (2023). Obtenido de <https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/chile/cifras-comercio-exterior>

- Skjelsbaek. (1971). La globalización en las relaciones internacionales: Actores internacionales y sistema internacional contemporáneo1. *Revista de la Facultad de Derecho y Ciencias Políticas*, 43(119). 435. Obtenido de http://scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-38862013000200005
- Solano, M. (s.f.). *EAE*. Obtenido de <https://www.eaprogramas.es/blog/negocio/finanzas-economia/el-potencial-de-los-civets-en-la-economia-mundial>
- Solunión. (2023). *Análisis de las claves de la economía de México en 2023*. Obtenido de <https://www.solunion.mx/blog/analisis-de-las-claves-de-la-economia-de-mexico-en-2023/>
- Soto, R. (2023). *Newtral*. Obtenido de <https://www.newtral.es/cumbre-de-brics-estos-seran-nuevos-paises-miembros/20230824/>
- Tezanos, S., & Quiñones, A. (2012). Países de renta media? Una taxonomía alternativa del desarrollo de América Latina y el Caribe. *Revista Iberoamericana de Estudios de Desarrollo*(2), 5-27. Obtenido de <https://repositorio.unican.es/xmlui/handle/10902/3594#:~:text=De%20acuerdo%20con%20esta%20clasificaci%C3%B3n%2C%20la%20mayor%C3%ADa%20de,para%20los%20pa%C3%ADses%20de%20renta%20media%20de%20ALC.>
- The World Bank. (2023). Obtenido de <https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles/906519-world-bank-country-and-lending-groups>
- Tiffin University. (2023). *global.tiffin*. Obtenido de <https://global.tiffin.edu/noticias/mercados-emergentes-ventajas-y-desventajas-de-invertir-en-ellos#:~:text=Los%20pa%C3%ADses%20emergentes%20usualmente%20se,con%20un%20potencial%20crecimiento%20econ%C3%B3mico.>
- Tyba . (2022). *Tyba* . Obtenido de <https://tyba.com.co/blog/balanza-comercial-que-es-y-como-se-entienden-sus-resultados-colombia/#:~:text=En%20conclusi%C3%B3n%2C%20la%20balanza%20comercial%20es%20un%20indicador,por%20los%20que%20var%C3%ADa%20el%20tipo%20de%20cambio.>
- Vázquez, R. (2020). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/trampa-de-la-pobreza.html>
- Vietnam. (2023). *Vietnam*. Obtenido de <https://es.vietnamplus.vn/aumento-de-inflacion-de-vietnam-en-2022-estara-bajo-control/152193.vnp#:~:text=Seg%C3%ADn%20Nguyen%20Ba%20Minh%2C%20director%20del%20Instituto%20de,debajo%20del%20objetivo%20establecido%20por%20la%20Asamblea%20Nacional.>
- Villar, P. (2022). *Bloomeberg*. Obtenido de <https://www.bloomberglia.com/2022/01/06/bcr-de-peru-inicia-el-2022-elevando-la-tasa-de-interes-en-50-puntos-basicos-a-3/>
- World Economic Forum. (2020). *The Global Competitiveness Report*. Obtenido de https://www3.weforum.org/docs/WEF_TheGlobalCompetitivenessReport2020.pdf

Yáñez, M., & Cano, K. (2011). Determinantes del desempleo: una revisión de la literatura. *Panorama económico*(19). Obtenido de <https://revistas.unicartagena.edu.co/index.php/panoramaeconomico/article/view/352/305>