

INCIDENCIA DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE
COLOMBIA Y ECUADOR, 1995-2017

MUÑOZ MUÑOZ ADRIANA MARIA
OLIVEROS MINA DANNA LISETH

UNIVERSITARIA AGUSTINIANA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
NEGOCIOS INTERNACIONALES
BOGOTÁ D.C
2018

INCIDENCIA DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE
COLOMBIA Y ECUADOR, 1995-2017

ADRIANA MARIA MUÑOZ MUÑOZ
DANNA LISETH OLIVEROS MINA

Asesor de trabajo
CLAUDIA PAOLA GARCIA CASTIBLANCO

Trabajo de grado para optar al título de
Profesional en Negocios Internacionales

UNIVERSITARIA AGUSTINIANA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
NEGOCIOS INTERNACIONALES
BOGOTÁ D.C
2018

NOTA DE ACEPTACIÓN

Firma del Director del Jurado

Firma del Jurado

Firma del Jurado

Bogotá D.C., mayo de 2018

Agradecimientos

A nuestros profesores y compañeros

Agradecemos principalmente a Dios por permitirnos llegar hasta aquí, a nuestra docente y tutora Claudia Paola García Castiblanco, por mostrarnos que es posible con dedicación y sacrificio alcanzar nuestras metas y llegar a convertirnos en verdaderas profesionales íntegras y responsables, a todos y cada uno de nuestros docentes que estuvieron presentes en el camino y que hicieron posible alcanzar no solo una meta en nuestra vida sino un sueño, con su aporte en conocimientos no solo teóricos y prácticos de la carrera, sino también en vivencias de la vida profesional de cada uno.

A nuestros compañeros con los que creamos un fuerte vínculo de amistad, por compartir muchas experiencias algunas alegres y otras frustrantes, pero todas enriquecedoras para nuestro futuro profesional y personal, y un agradecimiento especial a nuestras familias por su apoyo en cada uno de nuestros pasos para hacer realidad este sueño; infinitas gracias a todos por su colaboración.

Resumen

Las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador han tenido un desarrollo tanto positivo como negativo, teniendo en cuenta que Ecuador es un país dolarizado desde el año 2000, la incidencia del tipo de cambio que existe entre los dos países a jugado un papel importante en estas relaciones, las variaciones en el valor de la divisa han sido relevantes durante los últimos veintitrés años 1995-2017, ya que durante este lapso de tiempo se registró la imposición de medidas de salvaguardia de Ecuador a Colombia por la devaluación del peso colombiano, lo que generaba al vecino país un riesgo en su capacidad de exportación.

El objetivo de esta investigación es analizar las relaciones comerciales entre los dos países y la incidencia de la dolarización de la economía ecuatoriana en dichas relaciones, teniendo en cuenta el proceso, antecedentes, ventajas y desventajas de la imposición de esta divisa en el vecino país como moneda legal. El presente estudio es una investigación descriptiva que se apoya principalmente en información sobre el intercambio comercial entre los dos países y el movimiento en la tasa de cambio para dar respuesta a la pregunta planteada. Como principal resultado se encuentra que la devaluación del peso frente al dólar puede llevar a Ecuador a tomar decisiones que afecten el intercambio comercial entre los dos países, para lo cual Colombia debe estar preparada para asumir las posibles consecuencias.

Abstract

Trade relations between Colombia and Ecuador have had both positive and negative development, taking into account that Ecuador is a dollarized country since 2000, the incidence of the exchange rate that exists between the two countries has played an important role in these relations, the variations in the value of the currency have been relevant during the last twenty three years 1995-2017, since during this lapse of time was recorder the imposition of safeguard measures from Ecuador to Colombia due to the devaluation of the Colombian peso, which generated the neighboring country a risk in its export capacity.

The objective of this investigation is to analyze the commercial relations between the two countries and the incidence of the dollarization of the Ecuadorian economy in said relations, taking into account the process, background, advantages and disadvantages of the imposition of this currency in the neighboring country as legal currency. The present study is a descriptive research that relies mainly on information about the commercial exchange between the two countries and the movement in the exchange rate to answer the question posed. The main result is that the devaluation of the peso against the dollar can lead Ecuador to make decisions that affect trade between the two countries, for which Colombia must be prepared to assume the possible consequences.

Tabla de contenido

Introducción	9
Planteamiento del problema	10
Pregunta	11
Objetivo general	11
Objetivos específicos	11
Marcos de referencia	12
Marco teórico	12
Estado del arte	14
Metodología	19
Capítulo 1. La dolarización de Ecuador	20
Concepto de dolarización	20
Tipos de dolarización en Ecuador	21
Historia de la dolarización en Ecuador	23
Desventajas de la dolarización	25
Ventajas de la dolarización	25
Ecuador y sus relaciones con el comercio exterior	27
Capítulo 2. Colombia y Ecuador en la Comunidad Andina	32
Objetivos y funciones de la CAN	32
Mercados de la CAN	32
Normativa de la comunidad andina	33
Colombia y sus acuerdos	34
Ecuador y sus acuerdos	34
Capítulo 3. Comportamiento de las importaciones y exportaciones entre ambos países	36
Las exportaciones entre ambos países cinco años antes y diez años después de la dolarización formal	36
Comercio bilateral antecedentes	38
Exportaciones e importaciones año 2010 a 2013	40
Comportamiento de las importaciones de Colombia provenientes de Ecuador	41
Comportamiento de las exportaciones de Colombia hacia Ecuador	43
Salvaguardias impuestas por Ecuador a Colombia	45
Salvaguardia balanza de pagos	45
Salvaguardia de balanza cambiaria	46

Comportamiento de la tasa de cambio y su incidencia en las relaciones comerciales entre ambos países	48
Conclusiones	54
Recomendaciones	56
Lista de referencias	57
Lista de figuras	62
Lista de tablas	63

Introducción

Esta investigación se desarrolló en dos partes, la primera describe cómo se inició la dolarización en Ecuador desde el año 2000. Este drástico cambio se dio debido a la crisis económica y la mala administración de quien se encontraba en el poder en su momento, permitiendo que el sucre tuviera una depreciación incontrolable y una alta inflación; ante el desequilibrio económico y la inestabilidad política, Ecuador adoptó la moneda extranjera estadounidense como unidad de cuenta y medio de pago con el fin de mejorar su economía y establecerse en el mercado internacional como un mercado productivo y competitivo. Sin embargo, Ecuador no ha logrado consolidarse como un mercado de gran potencial dentro de sus relaciones comerciales internacionales, cabe resaltar que su fuerte son los productos primarios sin mayor valor agregado lo que lo hace poco competitivo, su balanza comercial ha generado valores negativos debido a que sus importaciones son mayores que sus exportaciones. El gobierno ha tratado de mantener su balanza comercial con medidas de protección como el impuesto a la salida de divisas y restringiendo las importaciones para impulsar y fortalecer la industria nacional.

La segunda parte se refiere la relación comercial que tiene Colombia y Ecuador siendo dos países latinoamericanos, miembros de la CAN y socios comerciales. Previo a la dolarización en Ecuador, los dos países se encontraban en igualdad de condiciones con respecto a la tasa de cambio, pues ambos poseían una moneda propia, hasta que Ecuador se dolarizó obligándolo a tomar decisiones para proteger su economía con respecto al comercio exterior a través de medidas de salvaguardia durante varios años. En este sentido, la salvaguardia que levantó Ecuador sobre Colombia buscaba revitalizar las relaciones para ambos países, ya que Ecuador tomó decisiones como bajar el IVA lo que mejoraría el consumo de bienes provenientes de Colombia.

La dolarización ecuatoriana terminó finalmente favoreciendo a Colombia, como se demostrará en el presente trabajo, ya que sus exportaciones son mayores que sus importaciones del vecino país, a diferencia de Ecuador donde sucede lo contrario, esto se debe a la ventaja que tiene Colombia sobre su socio comercial que es tener una moneda propia.

Problema de investigación

Colombia y Ecuador además de ser países vecinos compartiendo una frontera, también tienen relaciones comerciales entre sí, tanto así que en 1989 crearon la Comisión de Vecindad e Integridad Colombo-ecuatoriana, la cual está encargada de impulsar el desarrollo económico y la integración de ambos países junto a la existencia de Cámaras de Comercio Binacionales, las cuales brindan herramientas a los empresarios para que puedan mejorar las relaciones comerciales entre los dos países cada vez más. Además, hay que tener en cuenta que ambos países pertenecen a la Comunidad Andina de naciones (CAN), la cual se formó en 1969 y de la que también hacen parte Bolivia, Chile y Perú, buscando mejorar el nivel de vida de los habitantes de sus países miembros a través de la integración y la cooperación económica y social. Cabe mencionar que, para Colombia, Ecuador es su tercer destino de exportación con \$629 millones de dólares y para Ecuador, Colombia es su segundo destino de exportación con \$367.709 millones de dólares. (Cámara de Comercio Colombo-ecuatoriana, 2017).

Ecuador dolarizó su economía desde el año 2000, lo cual no ha sido del todo fácil para su economía durante los últimos años ha tenido altas y bajas que se refleja en los datos estadísticos comerciales y también internos del país como lo indican la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) y el Banco Central de Ecuador, como que la tasa de crecimiento de la economía registró una caída en el año 2009 llegando a 0,60% y presentando una recuperación en el año 2010 donde alcanzó un 3,50%, según (Paredes J. 2017).

Después de la crisis económica algunos bancos desaparecieron y al dolarizarse el país perdió la posibilidad de ajustar el tipo de cambio real según las devaluaciones o depreciaciones de su moneda. Lo anterior como es de esperarse, tuvo un efecto sobre el valor de sus productos a exportar y por tanto en el desarrollo en general de su comercio exterior. En este sentido, se propone analizar los cambios que han sufrido las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador durante los últimos años, ya que durante este tiempo Ecuador ha sufrido variaciones en su economía, como el hecho de que el sector fiscal depende de los ingresos que provienen de su producto estrella el petróleo, (Banco Central Del Ecuador, 2010), lo que ha llevado al país a tomar decisiones importantes para el comercio con el exterior como por ejemplo la imposición de salvaguardia en el intercambio comercial con Colombia en enero de 2015, donde los productos tenían una sobretasa la cual era equivalente al arancel nacional de importaciones. Esta no superó el 21%. La razón de lo anterior se debió a la devaluación del

peso colombiano. Depreciación que alcanzó el 25% frente al dólar, ya que pasó de 1.872 pesos en julio a 2.340 pesos en diciembre de 2014 y que para el transcurso del 2018 se ha mantenido en un promedio de 2.800 (Ministerio De Comercio Exterior e Inversiones, 2014), lo que ha afectado las relaciones comerciales de los dos países más si se tiene en cuenta que Ecuador es una economía dolarizada.

Pregunta

¿Cómo ha sido el desarrollo de las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador, en los últimos veintitrés años 1995-2017 teniendo en cuenta que este último se encuentra dolarizado?

Objetivo general

Analizar las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador 1995-2017 y la incidencia en dichas relaciones de la dolarización de la economía ecuatoriana.

Objetivos específicos

1. Describir el proceso de la dolarización de Ecuador, sus beneficios y perjuicios para el país, frente a las relaciones comerciales exteriores.
2. Describir la Comunidad Andina de Naciones (CAN), de la cual Colombia y Ecuador son países miembros.
3. Realizar un análisis del comportamiento de las exportaciones e importaciones de Ecuador y Colombia teniendo en cuenta la incidencia de la dolarización entre sus relaciones comerciales.

Marcos de referencia

Marco teórico

Esta investigación se apoyará en la teoría de la integración de la creación y la desviación de Viner Jacob, la cual da a conocer los efectos estáticos y dinámicos dentro de una economía de una unión aduanera, teniendo en cuenta que los efectos estáticos son cambios dentro de la estructura de un país y pautas de consumo y los efectos dinámicos pueden ser consecuencias a largo plazo o corto plazo midiendo variables como la tasa de inversión, los cambios tecnológicos y el crecimiento; estos pueden ser efectos positivos o negativos. Esta teoría está basada principalmente en dos efectos de creación y desviación del comercio, el primero hace referencia a la sustitución de productos locales por productos más económicos del país socio, el segundo analiza la importancia de la competitividad y sus complementos. (Eumed, 2007), apoyándose de la teoría de Viner. J. (1950) a modo crítico la autora Appleyard. D, (2003), expone que dentro de una integración económica los países miembros tendrán mayores posibilidades de generar ganancias siempre y cuando haya grado de similitud entre conjunto de bienes producidos y protección arancelaria. Entre más países miembros hagan parte de la integración se considera más beneficiosa.

Dentro de los efectos dinámicos que la integración económica trae consigo está la reducción de barreras comerciales que permite el acceso a grandes mercados que pueden conllevar a la generación de economías de escala en bienes de exportación produciendo un entorno más competitivo. La integración estimula la inversión y reduce el riesgo en el mercado económico dando como resultado una mayor eficiencia económica e ingresos en el área integrada. (Appleyard. D, 2003).

Dentro de la integración económica de los países que tengan acuerdos comerciales, entre más restricciones eliminen entre ellos en bienes de capital y servicios, tienen una mayor probabilidad de perder parte del control interno de su economía, en efecto para integrar una economía se suele realizar por etapas (Appleyard. D, 2003) cómo se explica a continuación:

Área de libre comercio: Los miembros del grupo eliminan aranceles, cada país es libre de estipular políticas comerciales con los que no son países miembros.

Unión aduanera: Eliminación total de los aranceles y se adopta una política comercial común, con los países externos a la integración se adopta un tipo de negociación diferente.

Mercado común: Eliminación total arancelaria y barreras comerciales entre los países miembros, se adopta una política externa para los países externos a la integración, se crea un libre movimiento de trabajo y capital y reducción del control nacional de la economía entre los países miembros a la integración.

Unión económica: Es la más completa ya que abarca todas las características del mercado común, teniendo en cuenta que unifica las economías y coordina la política económica de los países miembros. (Appleyard. D, 2003).

Unión monetaria: Es la etapa donde los países miembros fijan una nueva moneda o tipo de cambio único para todos; para llegar a esta fase de la integración se debe claro un mercado común, y en cuenta las políticas de aspectos macroeconómicos coordinadas. (Macas. G, 2016).

Unión económica plena o unión económica política: En este escenario se requiere la creación de una organización burocrática que se encargue del manejo conjunto de los países miembros, los países que la integran deberán tener una política económica única. (Macas. G, 2016).

Un ejemplo claro de las etapas de integración económica es la Comunidad Andina de Naciones (CAN), ya que es un mecanismo de integración de cuatro países a los cuales pertenecen Ecuador y Colombia (Cancillería, s. f), cuyo objetivo es promover el desarrollo armónico de los países miembros mediante la integración y cooperación económica social de un mercado común latinoamericano. (Businesscol. S.f)

Con la aplicación de esta teoría a esta investigación, se busca determinar qué tan dinámico es el comercio generado a partir de la CAN entre Colombia y Ecuador y qué tanto depende este dinamismo de los cambios hechos en Ecuador a su política monetaria a partir del establecimiento de la dolarización de su economía.

Estado del arte

La dolarización de Ecuador fue un gran cambio para la economía de este país, pero no solo es de importancia para sus residentes, también lo es para los países que sostienen relaciones comerciales con Ecuador como lo es Colombia. Se han hecho algunas investigaciones acerca del comercio de Ecuador hacia el exterior, estas investigaciones se hicieron en su mayoría por estudiantes universitarios.

De esta forma el Araujo Martha habla que la dolarización se describe como un proceso donde el dólar se convierte en una moneda de uso nacional sustituyendo a la moneda local del país que la adopta este es el caso de Ecuador que tiene como moneda local el dólar dejando a un lado el sucre, ahora las transacciones financieras y comerciales se utiliza el dólar como moneda oficial. Cuando un país adopta la dolarización formal en su economía lo hace con el fin de obtener unas ventajas Berg y Borensztein, (2000) mencionan que dolarización debe permitir evitar crisis cambiarias en la balanza de pagos, no se debe producir cambios bruscos en las depreciaciones y en las salidas de capital, estabilización y reducción de la inflación, bajas tasas de interés, y beneficio a los exportadores por medio de la balanza comercial ya que no se puede devaluar la moneda; aunque también presenta sus desventajas como la pérdida de ingresos para el fisco concepto del señoreaje. Después de seis años y la dolarización en la economía ecuatoriana y pasar por el mandato varios gobernantes, es considerado un factor macroeconómico el desempleo y el subempleo una crisis que afecta a más de la mitad de la población es decir que la decisión de dolarización no tuvo el fin que se esperaba ya que Ecuador no tuvo en cuenta factores como el flujo migratorio a Europa y Estados Unidos, el significativo deterioro del dólar frente al euro, la caída del precio ecuatoriano. En conclusión a dolarización Ecuatoriano ha sido un continuo aprendizaje teniendo en cuenta que cambiar de moneda implica perder un símbolo del país y adaptarse un sistema financiero diferente, la dolarización sigue siendo un desafío para los Ecuatorianos, los resultados positivos de la dolarización se ven en la cifras macroeconómicas de la inflación que para el año 2004 cerró con 2.19% que indicó que las cosas mejoren, lo cierto es que la realidad Ecuatoriana se mide día tras día con cifras macroeconómicas. La dolarización no debe estar ligada solo al cambio de una moneda, sino al buen gobierno de un país, porque sin reforma de fondo no hay cambio que ayude.

En este sentido, Larrea (2000), plantea que Ecuador frente a la crisis que presentaba con el gobierno de Mahuad decretó la dolarización de la economía, convirtiendo a Ecuador en el primer país Latinoamericano que elimina su moneda nacional, para conseguir de esta manera

estabilización y recuperación económica y consolidar la recuperación por medio de la inversión extranjera y la austeridad fiscal, para contribuir en una mejora de la eficiencia tributaria y de esta forma reducir la inflación, mantener las tasa de interés mediante la dolarización creando un ambiente estable y de confianza concluyendo que la dolarización en Ecuador ha generado incapacidad de las propias fuerzas del mercado en el crecimiento económico y de equidad social.

Complementando los análisis de los efectos de la dolarización en Ecuador debido a la crisis cambiaria; fueron estudiados por Jameson, (2003), quien argumenta que el cambio de la moneda local, el Sucre por el dólar estadounidense llevó al país a un proceso largo de cambio que generó efectos sobre la macroeconomía como el nivel de la inflación y los altos cambios negativos en el PIB ya que la oferta monetaria para ese periodo había decreció. Contrario a lo anterior Ducan, (2003), sostiene que Ecuador ganó credibilidad y competitividad porque a pesar de la crisis económica se logró un modelo dinámico conformado por dos partes la primera la dolarización con un tipo de cambio flexible mientras la sociedad se acoplaba al tipo de cambio y el segundo el totalmente dolarizado, lo cual le ayudó al país a tener más entrada en el ámbito internacional.

Teniendo en cuenta a Ecuador y su futuro en el comercio internacional, Acosta (2016), explica los tratados y acuerdos que Ecuador tiene con otros países, buscando una mejoría en las exportaciones y demás procesos del comercio, llegando a las siguientes conclusiones: la política comercial que Ecuador aplicó entre los años 2007 y 2017 no logró disminuir el déficit comercial no petrolero, también encontró que en los últimos diez años no se mejoró la diversificación de productos y que hay una alta concentración en pocos mercados internacionales.

González Cevallos (2003), investigó sobre el tipo de cambio real en la evolución del comercio exterior bilateral del Ecuador con Colombia y con los Estados Unidos; así como su potencial relación con el crecimiento de las ramas de actividad menos dinámicas de la economía ecuatoriana, llegando a las siguientes conclusiones: que se había registrado una alta variabilidad en la evolución del comercio bilateral con estos dos países, que las importaciones realizadas con Colombia y los Estados Unidos tuvieron períodos de crecimiento y decrecimiento registrándose una diferencia de hasta 93 puntos porcentuales para Colombia y 87 para los Estados Unidos.

El autor Osorio. L. (2016), relata que Ecuador se encuentra en una crisis económica y que tiene que hacer algo pronto con su balanza comercial porque la dolarización no les ha ayudado mucho en su economía; para el año 2015 los efectos fueron negativos, un ejemplo

previo a esta situación la caída del petróleo y la consecuencia que produjo en la balanza comercial, frente a esta realidad el gobierno Ecuatoriano ha buscado una solución como la vigencia de salvaguardias como la creación de impuestos a la salida de divisas, lo que fue una mal estrategia por que el impuesto no recae en la salida sino en la entrada, si en los países desarrollados entran cantidades importantes de divisas y el promedio anual no es tan alto y prever que la salida de sus capitales el país deberá pagar al país el 5% para ellos es un castigo, el aumento del IVA, del ICE para ciertos productos entre otras reformas tributarias con el fin de controlar las compras externas especialmente bienes de consumo. En conclusión, el gobierno no solo debe tener en cuenta las cifras oficiales del Banco Central sino también la salida de divisas por la cantidad de trámites de importación que representan valores altos dentro de la balanza de pagos, superiores que los que se reflejan en otros países desarrollados. Complementando a este análisis Calderón. G. (2015), explica que la dolarización resta competitividad a las exportaciones ecuatorianas para los años ochenta las exportaciones de bienes y servicios se encontraban en un 4.5%, después crecieron a un 6%, en el periodo (2000-2006), se mantuvo en 5.9%, y en el periodo (2007-2013) sólo crecieron un 1.5%, a diferencia de Panamá que también se encuentra dolarizado, sus exportaciones en el periodo (2000-2006) fue de un 5.3%, y en el periodo (2007-2013) un 9.9%; lo cual tuvo un crecimiento significativo, a diferencia de Ecuador lo cual es negativo. Por tal motivo la clave de las exportaciones no está en la revaluación de la moneda, sino en estimular las exportaciones.

Quispe, Agnoli, y Whisler, (2006), postulan que entre los beneficios atribuibles a la dolarización se encuentra la eliminación del riesgo cambiario, la reducción de las tasas de inflación y sus perspectivas frente a la inflacionaria, sin embargo a pesar de eso la dolarización ecuatoriana sigue siendo cuestionada; dentro de sus ventajas se menciona la pérdida de política monetaria independiente, las autoridades solo pueden recurrir a política monetaria fiscal que debe ser sostenible de lo contrario la dolarización no tendrá los resultados esperados. La adopción del dólar como moneda nacional no determina la eliminación total del riesgo en el país. De esta manera las cuentas corrientes y los presupuestales no desaparecen a la hora de instrumentar la dolarización; como en el caso de Grecia cuando la política fiscal es insostenible puede generar un alza de riesgo al país; la adopción de la dolarización ecuatoriana trae consigo la eliminación del sistema cambiario lo que llevó al país a que sea más vulnerables a alteraciones macroeconómicas, incluso la dolarización puede generar un riesgo para el país.

El autor Guerreo P. (1014).expone que la dolarización Ecuatoriana recién se estableció para el gobierno fue un proyecto a largo plazo donde concluyeron varios de sus objetivos como la competitividad empresarial, la estabilidad macroeconómica, la atracción de inversión extranjera directa (IED), y mayor acceso a tecnologías; sin embargo no tuvieron en cuenta aspectos negativos como el control externo por parte de Estados Unidos, la economía ecuatoriana está sujeta a las políticas monetarias de dicho país haciéndola vulnerable, no dejando atrás que Ecuador maneja una economía exportadora en productos primarios, carente de industrialización y de valor agregado lo que hace que Ecuador sea un poco lenta para abrir nuevos mercados y ser un mercado altamente productivo y competitivo. Sin embargo, la dolarización le sirvió a Ecuador para estabilizar la inflación y la balanza comercial pero aun así sigue siendo un país productivo mas no competitivo. Complementando la hipótesis el autor Tanicuchi J. (2004), expone que la economía ecuatoriana depende de gran manera del comercio exterior. Relata que la dolarización fue un instrumento monetario para superar la crisis económica del país, fue un salto al vacío ya que las condiciones política, económica y social no fueron las adecuadas para sustentar una política de estado de tal naturaleza. Para que un país pueda dolarizar una economía debe tener arias factores en cuenta como lo son: Un equilibrio en el sector fiscal y externo, un sistema bancario y financiero solvente, flexibilidad laboral y un sector productivo y competitivo. Hoy día los efectos de esta decisión política de abandonar el sucre por el dólar estadounidense como medida de competitividad para las empresas nacionales, Ecuador ha bajado su rendimiento competitivo frente algunos países latinoamericanos. Frente al avance incontenible del fenómeno de la globalización a Ecuador no la ha quedado de otra que impulsar procesos de producción basados en tecnología en sectores de competencia comparativa para alcanzar ventajas competitivas en el sector agrícola y la agroindustria. La competitividad del país no solo se ve afectada por la ejecución de la dolarización sino también por factores de contenido político como la frágil gobernabilidad, la que ha causado mucho daño a la imagen de Ecuador. Dentro del sector empresarial se ha enmarcado un modelo de importaciones, pero no le ha dado resultado por que casi no hay vínculos comerciales con empresas extranjeras impidiendo el desarrollo de la competitividad, eficiencia y eficacia en las industrias locales; debido a este se puede afirmar que los empresarios nacionales se han preocupado más por desarrollar conductas defensivas y bajo innovadoras frente a la competencia innovadora.

El autor Rodríguez, (2014), plantea que Ecuador adoptó la moneda Estadounidense como sistema monetario local y este cambio ha sido un poco brusco, pero no pueden devaluar ni revaluar esta moneda por lo que deben acoplarse a los cambios económicos de Estados

Unidos; en Ecuador se ha generado una problemática en las exportaciones ya que estas han disminuido, los productos Ecuatorianos van a ser más costosos debido al aumento del dólar esto genera que las importaciones se incrementen; los empresarios ecuatorianos pueden aprovechar adquiriendo más productos en las importaciones debido al precio del dólar, pero aun así se encuentra en desventaja para algunos países que pueden devaluar su moneda para poder atraer mayores compradores extranjeros que prefieran un producto con un precio más bajo. En conclusión, el estado ecuatoriano no ha establecido acuerdos internacionales decisivos que le permita al exportador poner sus productos en el mercado internacional para generar competitividad.

Como se aprecia, la literatura desarrollada sobre este tema es amplia pero contradictoria, en el sentido que mientras algunos estudios destacan efectos positivos para Ecuador a partir de la dolarización, otros por el contrario insisten en que el cambio no generó el escenario esperado por el gobierno. Por tal razón, el propósito de este trabajo y por tanto su contribución al estudio de esta temática será el determinar, para el caso de las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia, qué tipo de alteraciones se han generado como consecuencia de la dolarización.

Metodología

El desarrollo de la presente investigación se hará con el método de investigación mixto y descriptivo, mixto el cual se compone de el método cualitativo y cuantitativo, cualitativo el cual se basa en la comprensión y la profundización de los fenómenos, realizando exploraciones desde la perspectiva de los participantes objeto de la investigación, dentro de esta metodología se tendrán en cuenta aspectos de tipo económico y comercial; cuantitativo porque se recopilaran y analizarán datos estadísticos obtenidos de diferentes fuentes, a través del método cuantitativo se busca cuantificar el problema, (Sis International Research, 2018) y es de tipo descriptivo porque se hará la descripción de una serie de sucesos económicos y comerciales ocurridos en un lapso de tiempo determinado donde tuvo mayor auge la dolarización en Ecuador teniendo en cuenta sus aspectos positivos y negativos, (Hernández Sampieri, Fernández Collado y Baptista Lucio, 2010).

El periodo de tiempo seleccionado es de veinte y dos años transcurridos entre el año 1995 y 2017 ya que durante este tiempo Ecuador sufrió grandes cambios microeconómicos económicos y macroeconómicos, debido a su dependencia de ingresos que le genera la exportación de bienes, (Banco Central Del Ecuador, 2010) y por ende en sus relaciones comerciales con el exterior. El análisis se hará de las relaciones comerciales de Ecuador con Colombia, para lo cual se hará una descripción del significado de una dolarización, los tipos de dolarización existentes, y en qué momento un país puede llegar a ser dolarizado, también se analizará qué tipo de dolarización maneja actualmente Ecuador profundizando en los procesos comerciales entre ambos países.

Para la obtención de la información se hará uso de fuentes como el Banco Central De Ecuador (BCE), Proexport, Banco de la República de Colombia, Cámara de Comercio Colombo Ecuatoriana, el Dane, el Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), bases de datos especializadas y demás, de estas fuentes se obtendrán datos estadísticos, informes y resultados que mostrarán la realidad de estas relaciones comerciales Colombo-ecuatorianas durante el lapso de tiempo analizado.

Capítulo I. La dolarización de Ecuador

Concepto de dolarización

Para entender con más claridad todo el proceso por el cual ha atravesado Ecuador hay que definir que es una dolarización y como es utilizada por los países que la han vivido, existen tres formas en las que los habitantes de un país pueden utilizar el dólar cuando el estado toma la decisión de legislar para dicho fin, estas formas pueden ser: formal e informal, directa o indirecta y absoluta o mixta.

La dolarización formal u oficial es donde la moneda local de un país es reemplazada totalmente por la moneda extranjera en este caso el dólar, lo que significa que los salarios, los contratos al igual que los precios serán fijados en dólares y se tiene una libre movilidad de capitales, para llevar a cabo este proceso se deben tener en cuenta los siguientes aspectos el monto de la moneda que se encuentra en circulación entre los residentes, la reserva que tienen los bancos en el Banco Central y los depósitos que hay en moneda local en relación al monto de reservas internacionales pertenecientes a la autoridad monetaria, mientras que una dolarización informal es donde algunos procesos económicos internos se llevan a cabo en moneda extranjera aunque esta no sea legal tales como depósitos y bonos, cotización de servicios y productos, (Pérez-Jerez Alvarado, 2002).

La dolarización directa o indirecta tiene un significado muy similar al de la formal o informal con la diferencia que la directa nos habla de la sustitución de la moneda local por la extranjera pero no del todo legalmente y en la indirecta la moneda local continúa en circulación y los residentes deciden si hacen las transacciones en la moneda local o extranjera, la absoluta sucede cuando un estado mediante una promulgación sustituya la moneda nacional por la extranjera completamente, utilizando este dinero de forma legal y la dolarización mixta es cuando el estado permite la circulación tanto de la moneda local como la extranjera, con el concepto de dolarización claro podemos continuar teniendo en cuenta que Ecuador pasó por una dolarización informal hasta llegar a una dolarización de carácter absoluto en efecto donde el dólar en la economía ecuatoriana sustituyó la moneda local como reserva de valor, unidad de cuenta y medio de pago y cambio, (Barzallo Mendieta, 2002).

Tipos de dolarización en Ecuador

Ecuador pasó por un proceso de dolarización informal en un inicio, para luego llegar a la dolarización formal, tanto así que para el año 1995 el país manejaba una economía altamente dolarizada. El dólar es la moneda de referencia a nivel mundial y por tal razón es una moneda fuerte, a la fecha más de tres países en Latinoamérica tienen el dólar de Estados Unidos en su economía interna.

La dolarización tiene diferentes factores que pueden explicar su aparición como es el caso de los países latinoamericanos entre estos factores están: La inestabilidad macroeconómica, un desarrollo escaso de los mercados financieros, falta de credibilidad en los programas de estabilización, la globalización de la economía, el historial de alta inflación y los factores institucionales, (Chiriboga, N, 2005).

Ahora se profundizará en las etapas de la dolarización informal que fue la que tuvo Ecuador inicialmente, para de esta poder pasar la formal en el año 2000, estas etapas son: la primera etapa es la sustitución de activos o también llamada reserva de valor donde se adquieren bonos extranjero o se deposita una cantidad de los ahorros en el extranjero, en la segunda etapa se genera una sustitución monetaria en ella se adquieren medios de pago en moneda extranjera y en la tercera etapa se cotizan productos y servicios en moneda extranjera como automóviles, enseres domésticos, alquileres y demás, estas etapas se pueden generar de manera simultánea, (Chiriboga, N, 2005).

Cabe mencionar que se dice que cuando una economía es altamente dolarizada de forma informal, la política cambiaria se vuelve compleja y esto se debe a que la demanda de la moneda extranjera supera en gran medida a la oferta, esto sucede porque hay demanda de dólares por parte de los agentes económicos como resultado de importaciones y transferencia de capital, también se presentan otros efectos como consecuencia de esta dolarización como son: el deterioro de los ingresos denominados en moneda local y la distorsión de las tasas de interés. Posterior a la dolarización informal Ecuador pasó a una dolarización formal o legal, esto sucede de forma progresiva hasta completar el 100% de la sustitución de la moneda local por la moneda extranjera, esta dolarización presenta cuatro principios operativos que son específicos estos son:

- La moneda única es la extranjera y desaparece la moneda legal.
- La oferta monetaria pasa a estar denominada en dólares y se alimenta del saldo de la balanza de pagos.

- Los capitales son libres de entrar y salir sin restricciones.
- El banco central abandona parte de sus funciones tradicionales, (Chiriboga, N, 2005).

Con la dolarización formal se presentan ventajas para el país con respecto a las relaciones comerciales con el exterior entre las cuales se encuentran la imposición de cuotas, aranceles y tasas a los productos que el país vende al exterior, también deja de existir el riesgo de una devaluación como lo que ocurría con la moneda local, la inflación puede igualarse con la de los Estados Unidos pues inmediatamente después de ser oficial la dolarización la inflación se esperaba se redujera a un dígito ya que para el año 2000 la inflación de Ecuador era de 14,33%, (Chiriboga, N, 2005), hoy el porcentaje de inflación en el país es de -0.21%, (Banco Central del Ecuador, 2018), las tasas de interés internacional y doméstica sufren una reducción entre sí esto se debe a la estabilidad económica que genera el nuevo sistema monetario.

Una ventaja más y no menos importante es la facilidad para que se produzca una integración financiera lo que significa que para competir en el mundo de la globalización se hace importante que se promueva y se permita el ingreso de las instituciones financieras internacionales para entrar en una libre competencia con la banca local (Chiriboga, N, 2005), así también se puede producir la presencia de bancos internacionales en el país, todo esto hace que el sistema financiero presente una mejoría en la calidad, otra ventaja es la reducción en los costos de transacción, esto se da porque desaparecen las transacciones para compra y venta de dólares lo que genera un ahorro para el país ya que desaparece la intermediación, al mismo tiempo desaparecen otras operaciones que deben efectuar las empresas a escala internacional como es el hecho de realizar una doble contabilidad, (Chiriboga, N, 2005). La dolarización no solo trae ventajas a la economía como tal también se presentan beneficios para la sociedad, con respecto a los salarios y las pensiones, también se generan más posibilidades de empleo.

Algunos analistas de Latinoamérica especialmente de Ecuador creen que la ejecución de la dolarización absoluta para un país demanda de varias exigencias tales como: un alto grado de existencias internacionales, un método bancario económicamente próspero, armonía en el sector fiscal y también en sectores externos de la economía. Esta es una medida exagerada que adopta un país cuando la administración económica ha ocasionado crisis, para lo cual solo tomar otro rumbo ayudará a finalizar con las perspectivas acerca de la inflación y también con las perspectivas de la desvalorización (Mendieta. B, 2002).

Historia de la dolarización en Ecuador

El dólar hace presencia en Ecuador hace 17 años, más exactamente el 09 de enero de 2000, lo cual sucedió a raíz de una fuerte crisis económica, todo ocurrió bajo el mandato de Gustavo Novoa, ya que el sucre en ese entonces moneda de este país sufrió una depreciación que se tornó incontrolable, lo que terminó causando un incremento inflacionario, el tipo de cambio llegó a ser de un dólar por veinticinco mil sucres en el momento de la dolarización, en ese momento los activos líquidos del Banco Central del Ecuador BCE que formaban parte de la reserva monetaria internacional se dividieron para cubrir el total de los pasivos que se podían llegar a presentar al canje, por ejemplo los billetes y monedas (El Universo, 2015).

Pero estos activos no eran suficientes para disminuir el tipo de cambio, por esta razón los dólares empezaron a llegar en forma física desde Estados Unidos por avión. Los efectos que esta dolarización tuvo para el país se pudieron ver con claridad en el año 2015, los cuales fueron más positivos que negativos a nivel macro y también se dio a nivel individual, lo anterior se vio reflejado en la población, por ejemplo, una familia clase media podía adquirir vivienda y planificar su deuda ya que la morosidad había bajado de un 8% en el año 2002 a un 2% en el año 2013, datos revelados por la Superintendencia de Bancos, (El Universo, 2015).

Ante el desequilibrio económico y la inestabilidad política se anunció el 9 de enero del 2000 la adopción de moneda extranjera estadounidense como unidad de cuenta y medio de pago dejando atrás el sucre como moneda local. La opción de economía política se justificó con el fin de equilibrar el mercado cambiario, reducir la inflación con el fin de generar una actividad productiva que estimule las inversiones y propiciar un ingreso de capitales del exterior. El proceso de la dolarización ecuatoriana inició con 25.000 sucres por dólar, el Congreso Nacional, el 13 de marzo del 2000 expidió la ley para la transformación económica del Ecuador, la ley 2000-4, a través de esta ley se dieron cambios al régimen monetario y cambiario. Se inició una tasa única cambiaria en enero de 2000 con 11% para sucres y dólar, también se redujo el encaje exigido hasta alcanzar el 4 % (encaje bancario es el porcentaje del total del dinero que reciben los bancos, este porcentaje se debe conservar permanentemente ya sea en efectivo en sus cajas o en sus cuentas de banco nacional o de la república, este porcentaje tiene como fin garantizar el retorno del dinero a los ahorradores o clientes del banco en caso de que ellos lo soliciten o también si se le presentan problemas de dinero a las instituciones financieras, de esta forma se reduce el riesgo de pérdida del dinero de los

ahorradores por parte de la banca), (Economía simple, 2016). Se canjeó la moneda nacional, es decir los sucres por dólares proceso que culminó en junio 2001, (Banco Central del Ecuador, 2001).

Con la crisis del 2000 el sistema financiero privado estaba en embargo a punto de la quiebra, el 52, 18%, la población estaba en pobreza y el 20% en la indigencia el país estaba en un colapso total. Cuando se dio la dolarización donde cada 25.000 sucres representaba cada dólar favoreció a grandes trabajadores de la banca, pero perjudicó a la clase trabajadora y jubilada. Hubo disturbios por parte de la población hacia el estado por la toma de decisión de la dolarización llegando al punto de derrocar el mandato del presidente Mahuad y a los once días el nuevo gobierno del mandatario Gustavo Noboa quien tuvo que asumir la presidencia y las riendas de la dolarización (Andes. Info, 2017).

La adopción de la moneda extranjera en el año 2000 tuvo una captación negativa por parte de la población Ecuatoriana ya que antes de este año el 83% de las empresas cerraron su negocio y bajaron la producción, se perdió la confianza de los bancos en un 12%, para el mismo año solo el 13% de la población manejaba el dólar aunque el 32% estaba de acuerdo con la dolarización, tiempo después la gente se fue acostumbrando a la divisa lo cual para el año 2006 el 62% de la población aprobó el nuevo sistema.(El comercio,2015).

A mediados 1999 -2001 se fortaleció la normativa en las cuentas contables lo que produjo cambios significativos en el control de riesgo de liquidación, mejor supervisión extra situ (informes de análisis y calificación de riesgos bancarios y diagnósticos económicos y financieros), (Camelsr. S.f). Este proceso duró hasta el año 2004, finalizada la crisis los depósitos y los créditos otorgados retornaron un crecimiento significativo (Oleas, Melgar y Zhiña, 2016).

El sector monetario y financiero dentro del proceso de la dolarización generó grandes costos de transferencia de riqueza en los agentes retenedores presentado altos activos en sucres y pasivos en dólares y viceversa por lo que ya no era rentable para el oficio de los prestamistas porque estaban obteniendo pérdidas lo que conllevó a las entidades financieras a mantener elevados costos de liquidez; debido a esto la Asamblea Constituyente para el año 2008 aprueba una ley de creación de red de seguridad financiera definida en cuatro pilares: Fortalecimiento de supervisión, definición del nuevo esquema de resolución bancaria, creación de fondo de liquidez, creación de fondo de garantía de depósitos, esto con el fin de reducir los costos de las entidades financieras.(Oleas, Melgar y Zhiña, 2016).

Desventajas de la dolarización

- La pérdida del señoreaje que es la diferencia del costo intrínseco del papel como billete y el poder adquisitivo del mismo, esto representa pérdida para el estado, según el Banco Central esto representa entre el US\$35 y el 40 US\$ millones.
- Pérdida de la flexibilidad monetaria ya que el gobierno por estar dolarizado no puede devaluar la moneda o financiar el déficit presupuestario por medio del alza de la inflación porque no puede emitir dinero.
- Costo de perder el Banco Central local como prestamista para los bancos inestables (Oleas, Melgar y Zhiña, 2016).

Dentro de los aspectos negativos están también el hecho de que el crecimiento de las importaciones debilitó el consumo de una parte de la producción local, al igual que la pérdida de soberanía para el país en materia monetaria; además para mantener la dolarización es necesario que el país tenga ahorros que permitan contrarrestar los golpes a la economía, (BBC-Mundo economía, 2010).

La caída del petróleo para el mes de febrero del año 2016 ocasionó que el precio por barril fuera de \$30.8 USD y su caída llegó a tal punto que registró un precio por barril de \$26 USD, cuando su punto máximo registrado en el año 2014 fue de \$115 USD, (Velasco, 2016). El analista Alborno, 2010 señaló que el incremento del gasto público, y el uso de ahorros y de reservas internacionales había afectado la economía lo que constituía un riesgo para la dolarización; el gobierno debía reducir sus gastos lo que impactaría al sector público y privado de los ecuatorianos. (Velasco, 2016).

Ventajas de la dolarización ecuatoriana

Aunque el cambio de la moneda local fue brusco por el proceso de nivelación de precios, las ventajas para Ecuador se vieron reflejadas a partir del año 2006 con el ajuste de tasa de interés del 14 % para créditos y el 8 % para los depósitos lo que logró que se recupera el ahorro y se redujera el riesgo en la devaluación, se generó ganancia a nivel empresarial ya que se

aumentó la productividad y se bajó los costos financieros, y se produjo el aumento salarial. (Oleas, Melgar y Zhiña 2016).

Otras de las principales ventajas:

- Según analistas económicos las tasas de interés se ajustaron a niveles internacionales el 14% para créditos y el 8% para depósitos.
- Se recuperó el ahorro por que se eliminó el riesgo de la devaluación y se incrementa el financiamiento.
- Se aumenta la productividad empresarial ya que se reducen los costos financieros.
- Favorece la planificación a largo plazo, puesto que permite la realización de cálculos económicos que hacen más efectivas las decisiones económicas.
- Se genera disciplina fiscal puesto que el gobierno no puede emitir dinero. (Oleas, Melgar, Zhiña y 2016).
- La inflación disminuyó a un solo dígito por debajo del 10% a mediano plazo.

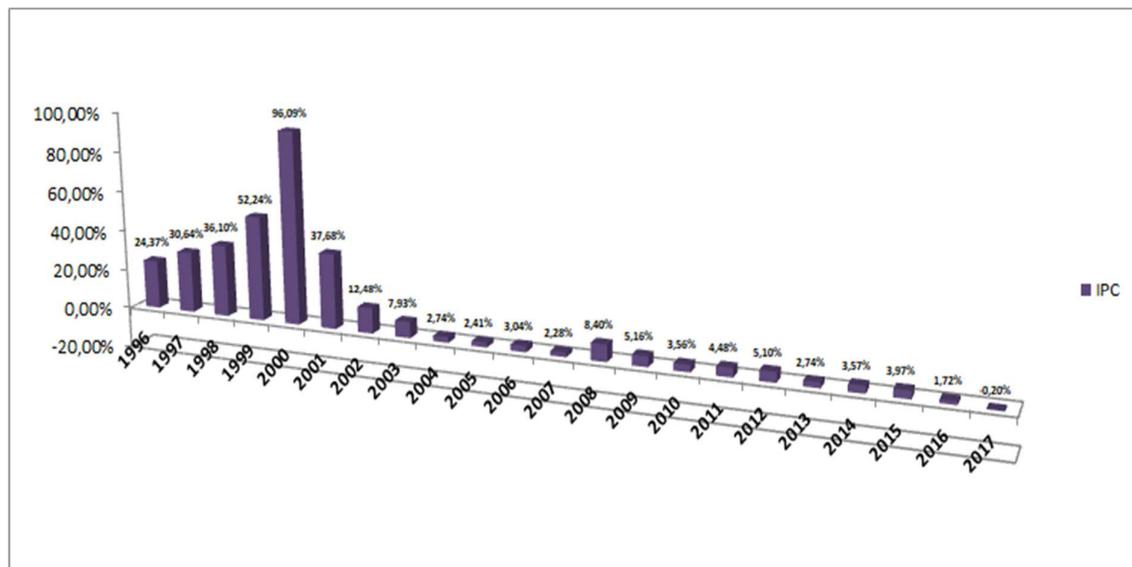


Figura 1. Histórico de la inflación de Ecuador (1996-2017). Construida a partir de los aportes del Banco Mundial, (2018).

En el análisis histórico de la inflación de Ecuador 1996-2017, se evidencia que antes de la dolarización la inflación estaba medianamente alta, presentando un crecimiento significativo negativo hasta el año 2000 con un 96% lo cual fue su mayor crecimiento durante esa década; a diferencia del año 2010 donde se redujo hasta un 3.56% del IPC, el porcentaje más bajo se evidenció para el año 2017 con un 0,20% del IPC en lo que se manifiesta que después de la dolarización la tasa inflacionaria se redujo a un dígito lo que fue favorable para el país,

Ecuador y sus relaciones con el comercio exterior

La estrategia de la dolarización ecuatoriana tiene la ventaja de producir una estabilidad monetaria fuerte, esto es bueno para la economía por que le da seguridad y confianza además saca la política cambiaria de los conflictos sobre la distribución de la riqueza (Fritz,2017). Según el foro mundial de competitividad que mide este índice, Ecuador en los últimos años ha variado su ubicación , para el año 2013 se ubicó en el ranking 71 de 148 países, y en el año 2016 se ubicó en el puesto 91 de 138 países, lo cual quiere decir que disminuyó en 20 puestos, aunque mantiene su eficiencia en mercado de bienes; durante la implementación de la política del presidente de Ecuador Rafael Correa, (2007-2017), se adoptó la estrategia de reestructurar el contenido de acuerdos comerciales que se incluyan temas como cooperación y asistencia técnica para los países que tienen desventajas y productos con poco valor agregado con el fin de estimular las inversiones privadas. (Macas. G, 2016).

Aparte de mencionar todo lo referente al índice de la distribución y la riqueza, hay que mencionar el comportamiento en las variaciones de la balanza comercial de Ecuador, la cual en los últimos ocho años de dolarización tuvo el siguiente comportamiento, el total en millones de dólares de importaciones al resto del mundo 182.077.358 USD fue claramente mayor al total de las exportaciones al resto del mundo 168.617.272 USD, esto indica que el país tuvo un déficit comercial de 13.460.086 USD lo que muestra que la dolarización de la economía ecuatoriana no solamente fue negativa frente a Colombia sino también frente al resto del mundo, como se puede apreciar en la figura 2, donde se registra el porcentaje del por año del total de las exportaciones e importaciones al resto del mundo.

En el análisis por año de la balanza comercial de Ecuador, se registraron las siguientes variaciones; en el año 2010 se registró el mayor déficit de los últimos ocho años, en el año 2016 la variación fue positiva para el país registrándose un superávit, el cual no se prolongó pues para el año 2017 nuevamente se presentó un déficit menor al registrado entre el 2010 y el 2015, como se puede ver en la tabla 1.

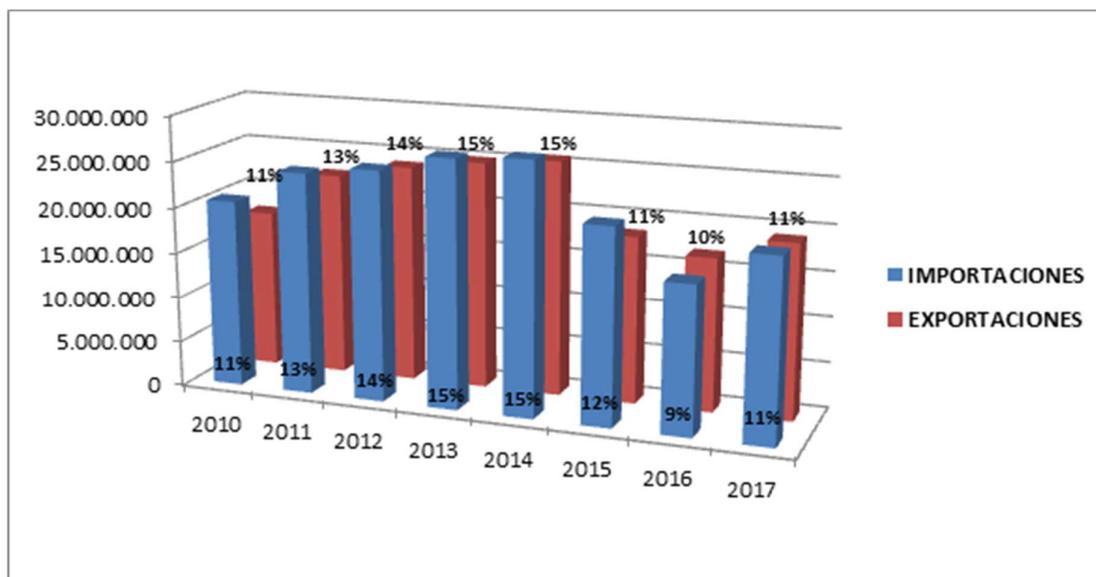


Figura 2. Balanza comercial de Ecuador (2010-2017). Construida a partir de los aportes de Trade map, 2017.

En la siguiente tabla se dará a conocer los valores de la balanza comercial ecuatoriana representados en años en el periodo 2010-2017 para lograr mejor análisis marcando la diferencia gradual.

Tabla 1. Registro anual de la balanza comercial de Ecuador (2010-2017)

AÑO	TOTAL, EXPORTACIONES	TOTAL, IMPORTACIONES	BALANZA COMERCIAL
2010	17.489.922	20.590.848	-3.100.926
2011	22.342.524	24.286.061	-1.943.537
2012	23.852.017	25.196.517	-1.344.500
2013	24.957.644	27.064.499	-2.106.855
2014	25.724.432	27.518.178	-1.793.746
2015	18.330.608	21.387.292	-3.056.684
2016	16.797.665	16.188.693	608.962
2017	19.122.460	19.845.270	-722.810
TOTAL	168.617.272	182.077.358	-13.460.086

Fuente: construida a partir de los aportes de Trade map, (2017)

En la anterior tabla se da a conocer la balanza comercial Ecuatoriana en el periodo 2010-2017, para el año 201 se evidencia que tuvo un déficit ya que sus exportaciones fueron de 17.489.922 US y sus importaciones 20.590.848 US, cuya diferencia fue de -3.100.926 US lo cual fue negativo para el país, aunque en lapso del

tiempo 2011-2015 se mantuvo entre un 11% y 13% reflejado en la figura 2 no fue positivo ya que sus importaciones provenientes del resto del mundo fueron mayores que sus exportaciones, a diferencia del año 2016 cuando Ecuador levantó las medidas arancelarias más conocidas como las salvaguardias sus exportaciones fueron de 16.797.665 US y sus importaciones de 19.845.270 marcando una diferencia significativa positiva 608.962 US, lo cual quiere decir que presentó un superávit para este año ya que sus exportaciones fueron mayores que sus importaciones; pero desfavorablemente este hecho no se mantuvo ya que para el año 2017 volvió a tener una decadencia de -13.460.086 US de su balanza comercial

Ecuador tiene una desventaja frente a dolarización la cual es el aumento de dependencia del sector externo directamente con EE. UU, la economía ecuatoriana debe estar sujeta a las políticas monetaria de dicho país lo que la hace vulnerable a shock externos; teniendo en cuenta que Ecuador continúa siendo una economía exportadora de productos primarios carentes de industrialización lo que hace que Ecuador tenga una apertura lenta a nuevos mercados para su desarrollo económico productivo (García. P, 2014).

La economía ecuatoriana ha estado basada en la producción de bienes primarios como la exportación del petróleo que tuvo un auge en los años 70, lo que produjo que Ecuador se incorporará en la lista de países exportadores de petróleo OPEP, el incremento del precio y volumen de las exportaciones petrolera dio como resultado que varios sectores se expandieran, sin embargo, no se establecieron bases sólidas para un desarrollo sostenible y armónico. Según Delgado Ibarren (2004) “una economía pequeña y productora de bienes primarios como la ecuatoriana, exportadora de petróleo, la dolarización fue un asunto de bastante cuidado debido a que este tipo de cambio fue fijo e irrevocable a lo que la dolarización generaría una pérdida de competitividad relativa de las exportaciones ecuatorianas” a partir de estas conclusiones Delgado expuso que esto conduciría a una recesión, cuyas consecuencias dependerían de factores como: Duración de la crisis, posibilidad de conllevar una deuda externa y disponibilidad de reservas financieras para enfrentar esta posibilidad (Reyes Armando, 2017).

Cabe resaltar que Ecuador en las últimas décadas ha presentado una balanza comercial negativa lo que lo ha puesto en escenarios difíciles debido al flujo negativo de divisas llevándolo a tomar medidas drásticas como imponer impuestos para la salida de divisas. Una economía dolarizada como Ecuador enfrentó una crisis cambiaria con efectos macroeconómicos catastróficos (Reyes Armando, 2017).

En el 2017 Ecuador presentó un déficit en la balanza comercial de 722.810 millones de dólares un 0,39% de su PIB que para ese año fue de 185.005.000 USD, a diferencia del año

pasado que registró un superávit de 608.962 millones de dólares el 0.33% del PIB que fue de 182.004.000 USD, (Index mundi, 2018); esta variación de la balanza comercial se debe al incremento de las importaciones superiores a las exportaciones; con referencia la balanza comercial y el PIB en el 2017 Ecuador ha ganado puestos, se ubicó en el puesto 65 en el 2015, para situarse en la posición 48 de dicho ranking, (Datosmacro, 2017).

Dentro de la economía ecuatoriana se encuentra sus principales productos de exportación como lo son: El petróleo crudo (\$5,83 miles de millones), plátanos (\$3,89 miles de millones), crustáceos (2,63 miles de millones), el pescado procesado (\$967 millones), y flores (\$882millones). Sus principales importaciones son el petróleo (\$2,2 miles de millones), alquitrán de aceite (\$902millones), medicamentos envasados (\$791millones), coches (536 millones) y harina de soja (343 millones) (Atlas media. S.f).

Los principales destinos de las exportaciones de Ecuador son los Estados Unidos (\$5,44 miles de millones), Chile (\$1,15 miles de millones), Vietnam(\$1,12 miles de millones), el Perú (\$934 millones) y Colombia (\$810 millones). Los principales productos de importación provienen de los Estados Unidos (\$4,15 miles de millones), China (\$2,26 miles de millones), Colombia (\$1,2 miles de millones), Brasil (\$653 millones) y el Perú (\$651 millones) (Atlas media. S.f).

Durante los años 2001-2002 debido a la inflación interna ecuatoriana los productos internos se tornan más costosos que los productos importados, lo que genera que mayor consumo en los productos importados, generando un saldo negativo en la balanza comercial; sin embargo, para el año 2006 las exportaciones petroleras crecieron debido alto precio internacional en ese tiempo, pero no tuvo un cambio significativo ya que las exportaciones se mantuvieron. Los graves problemas socioeconómicos de Ecuador se deben a la estructura (primario-exportador), la estructura del poder y la función que le dan a la economía nacional que son el resultado de malas decisiones administrativas. Durante las últimas décadas Ecuador poco ha cambiado sus productos de exportación, aunque el gobierno ha tratado de fortalecer la balanza comercial restringiendo las importaciones para impulsar y fortalecer la industria nacional, lo cierto es que le falta conocimiento para transformar las materias primas con productos de valor agregado lo que lo hace poco competitivo (Báez Diana, 2014).

Según The Economist Intelligence Unit, a Ecuador solo lo supera Venezuela, que ocupa el primer lugar, seguido de Libia, Guinea, Siria, Azerbaiyán, y Brasil, esto se debe a una mala administración económica, lo cierto es que Ecuador depende una de su producción petrolera y

del gasto público. A Pesar de estar dolarizado Ecuador maneja una economía poco libre, es más bien cerrada lo que se torna difícil a la hora de hacer negocios con restricciones a la actividad económica y el comercio, como lo fueron las medidas de salvaguardia (Ward Robert, 2016).

Cabe resaltar que Ecuador a lo largo de la historia no ha sido un país alto en competitividad nacional como internacional; sin embargo para Ecuador la dolarización ha logrado estabilizar índices macroeconómicos como la inflación, el Producto Interno Bruto (PIB), y la Inversión Extranjera Directa (IED), lo que le ha servido a Ecuador a generar productividad, mas no competitividad debido a esto la inclusión a mercados internacionales ha sido un poco dura, Ecuador ha estado poco participativo en la integración mundial, por lo que ha tenido negociaciones sin acuerdos, pocos tratados y convenios. Ha tenido que reformar leyes tributarias subiendo el impuesto para evitar la salida de divisas al 5%. (García. P, 2014).

Dentro de las proyecciones de crecimiento económico, la CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe) indica que Ecuador crecerá en un 1,3% para el 2018. Una de las propuestas dentro del gobierno del presidente de Ecuador Rafael Correa fue el código de la producción, con el fin de incentivar la industria interna del país para mejorar la competitividad en los mercados internacionales, (García. P, 2014); para llevar a cabo este proceso la política comercial ecuatoriana puso como objetivo lograr una entrada estratégica del país en la economía mundial para promover el desarrollo endógeno, la integración y la soberanía nacional, (Macas. G, 2016).

Capítulo II Colombia y Ecuador en la Comunidad Andina

La Comunidad Andina de Naciones (CAN) es un acuerdo de integración subregional andino, acuerdo de Cartagena, el cual fue suscrito el 26 de mayo de 1969 y entró en vigor el 16 de octubre de ese mismo año; hoy en día la Comunidad Andina es una organización subregional con personería jurídica internacional y está integrada por Colombia, Ecuador, Bolivia y Perú, (Mincomercio industria y turismo, 2018).

Objetivos y funciones de la CAN

Dentro de los principales objetivos de la CAN se encuentran promover el desarrollo armónico de sus países miembros en condiciones de equidad, estimular el crecimiento por medio de la integración y la cooperación económica y social, impulsando la participación en el proceso de integración y formación de un mercado común latinoamericano, (businesscol, S.f).

Entre las funciones la comunidad andina está conformada por órganos e instituciones que están articulados en el sistema andino de integración (SAI) el consejo presidencial andino en el cual hace parte Colombia y Ecuador están a cargo de la dirección política de la CAN, el consejo andino de ministro de relaciones exteriores son los encargados de tratar asuntos relacionados con la integración y si es posible coordinar posiciones en foros y reuniones de negociaciones internacionales, la comisión es el responsable de formular, ejecutar y evaluar la política de integración en temas de comercio e inversiones, la secretaría general administra y coordina el proceso de integración, el tribunal andino de justicia es la entidad que controla los actos de todos los órganos e instituciones pertenecientes a la CAN y solucionar las controversias de los países miembros; y por último el parlamento andino el cual analiza la integración andina y se propone acciones normativas que fortalezca la integración; todos ellos con el fin de “forjar una integración integral más equilibrada entre los aspectos sociales, culturales, económicos ambientales y comerciales”, (Comunidad Andina, S.f).

Mercado de la CAN

Para Colombia y Ecuador la comunidad Andina es uno de sus principales mercados para exportaciones e importaciones, para Ecuador la Comunidad Andina es el tercer mercado en exportaciones con 1776 millones de dólares y también el tercero en importaciones con un total de 2150 millones de dólares, y por ende es claro que el país no solo tiene un comercio

exterior con la Comunidad Andina ya que del 100% de sus exportaciones al resto del mundo el 32,2% corresponden a Estados Unidos y el 10,6% a la CAN; en el caso de Colombia la CAN es el tercer mercado para sus exportaciones con un total de 2401 millones de dólares y el sexto para sus importaciones con un total de 2021 millones de dólares, al igual que Ecuador Colombia tiene como principal mercado de sus exportaciones a Estados Unidos con quien tiene firmado un tratado de libre comercio y al cual del 100% de sus exportaciones pertenecen el 31%, mientras que a la CAN pertenecen el 7,7%, en cuanto a las importaciones su principal mercado es igualmente Estados Unidos con un 26,4% del total importado, de este total el 4,5% proviene de la CAN, (Mincomercio industria y turismo, 2018).

Normativa de la Comunidad Andina

Para la presente investigación se tiene en cuenta la normativa de la CAN, dentro de la cual del artículo 95 al artículo 99 se refiere a las cláusulas para las medidas de salvaguardia impuestas dentro de la misma, de las cuales en el artículo 98 se refiere a las medidas impuestas por devaluación de la moneda de un país miembro donde dice, que si un país miembro efectúa devaluación monetaria y esta altera las condiciones normales de la competencia, en este caso el país que se considere afectado podrá exponer el caso a la Secretaria General, la cual deberá pronunciarse de forma breve y por proceso escrito (sumariamente), cuando dicha afectación sea verificada, el país afectado podrá adoptar las medidas correctivas necesarias, las cuales deben ser de carácter transitorio y mientras subsista la alteración, como recomendación de la Secretaría General las importaciones no deben disminuir sus niveles existentes antes de dicha devaluación, (Acuerdo de integración subregional andino, S.f.).

De igual forma el país que devaluó podrá pedir a la Secretaria General en cualquier momento sea revisada la situación con el fin de atenuar o suprimir dichas medidas correctivas; el país que haya presentado el caso ante la secretaría también podrá proponer las medidas de salvaguardia adecuadas de acuerdo a la magnitud de la afectación, teniendo en cuenta el tiempo la secretaria debe pronunciarse en un lapso de tiempo no mayor a un mes contado a partir de la fecha en la cual sea recibida la solicitud, si la secretaría no se pronuncia en dicho plazo y el país afectado considera que esa demora le acarrea afectaciones, entonces podrá imponer las medidas propuestas junto con un comunicado a la secretaría anunciando este hecho; a lo que este organismo deberá en su pronunciamiento posterior tomar una

decisión sobre mantener, modificar o suspender dichas medidas, (Acuerdo de integración subregional andino, S.f.).

Por todo lo anterior Ecuador en su momento presentó la solicitud ante la Secretaría General pues vio una posible afectación a causa de la devaluación monetaria de Colombia, por lo que impuso medidas de salvaguardia de balanza de pagos y cambiaria, que posteriormente fueron levantadas, la última salvaguardia balanza de pagos fue levantada en el año 2016.

Colombia y sus acuerdos

Colombia además de ser miembro de la Comunidad Andina pertenece a la Asociación latinoamericana de integración (ALADI), de la cual son miembros once países más y su principal objetivo es establecer un mercado común entre sus países miembros, también tiene tratados de libre comercio como son: el TLC con México el cual se firmó el 13 de junio de 1994 y entró en vigencia el 01 de enero de 1995, su principal objetivo generar una apertura de mercados para bienes y servicios, además se contempló un programa de desgravación para una gran parte de aranceles en un periodo de 10 años y actualmente el 97% de las posiciones arancelarias se encuentran con 0% de arancel; el TLC con Mercosur firmado el 18 de octubre de 2004 el cual busca conformar una zona de libre comercio a través de un programa de liberación comercial aplicado a los productos originarios y procedentes de ambas partes, actualmente el 85% de los productos están totalmente desgravados; otros tratados de libre comercio que aún están vigentes son: el TLC con Salvador, Guatemala y Honduras, el TLC con Canadá, el TLC con la Unión europea, el TLC con Corea, el acuerdo marco alianza del pacífico, también están los TLC con la EFTA, Cuba, Nicaragua, Estados Unidos y Costa Rica, (CVN, 2016).

En todos estos tratados de libre comercio y acuerdos el objetivo principal es la desgravación de los productos a fin de llegar al 0% de arancel, por lo que para el país es positivo para sus exportaciones a estos países, lo que amplía el mercado externo, mientras que con la CAN el principal objetivo es llegar a tener un arancel común.

Ecuador y sus acuerdos

El país tiene acuerdos multilaterales es miembro de la Organización Mundial del Comercio (OMC) al igual que Colombia, tiene un acuerdo de libre comercio Unión europea firmada el 12 de diciembre de 2014, en el que uno de sus objetivos es desgravar los aranceles sobre las

mercancías de la otra parte, además tiene acuerdos preferenciales como son: el acuerdo de alcance parcial de complementación económica entre Ecuador y Guatemala firmada el 15 de abril de 2011, en el cual se genera para las mercancías registradas en el anexo 3 una preferencia arancelaria otorgada entre sí, acuerdo de complementación económica con Chile firmado el 10 de marzo de 2008 y el acuerdo de alcance parcial de renegociación número 29 firmado el 30 de abril de 1983, (Foreign trade information system, 2018).

Con lo anterior se puede ver que el país ha firmado estos tratados y acuerdos posterior a la dolarización de su economía, a través de los mismos ha ampliado el mercado de sus productos al exterior y ha aumentado el total exportado tanto hacia Colombia como al resto del mundo; sin dejar de lado el hecho de que para Colombia también ha aumentado el monto total exportado hacia Ecuador, lo que continúa reflejándose en el hecho de que el total exportado por Colombia hacia Ecuador es mayor que el total exportado por Ecuador hacia Colombia.

Capítulo III Comportamiento de las importaciones y exportaciones entre ambos países

Las relaciones comerciales de Ecuador con Colombia tuvieron un giro en el momento en que Ecuador sufrió la crisis económica y a raíz de esto se dolarizó, esto se vio desde el año 1998 hasta el 2000 cuando el país dio inicio a la dolarización, mientras esto sucedía en Ecuador, Colombia desde el mes de diciembre de 1999 hasta finales del año 2003 presentó una devaluación del peso frente al dólar. La evolución que tuvo el tipo de cambio en Ecuador favoreció ampliamente un crecimiento en la competitividad de las exportaciones colombianas hacia el vecino país, al mismo tiempo, para Colombia la revaluación del peso que se registró desde el año 2004 permitió en cierta medida mitigar la tendencia a una creciente pérdida de competitividad para los productos ecuatorianos dentro del mercado colombiano, (Romero Cevallos, 2006).

Por otro lado en el momento en el que Ecuador se dolarizó, el gobierno ecuatoriano vio que este proceso de dolarización implicaba para el sector exportador una serie de exigencias, como el hecho de dejar de contar con el tipo de cambio como un instrumento que proporciona ventajas comparativas en cuanto al manejo de los precios en los productos o servicios a exportar, como por ejemplo el caso del petróleo que cuando su precio se desploma Ecuador se ve afectado ya que no puede devaluar su moneda para evitar que su economía se vea afectada por este hecho perdiendo así competitividad frente a otros países no dolarizados, por tal motivo una de las reformas que se efectuaron para impulsar la competitividad externa fue la creación del Consejo Nacional de Competitividad y también se hizo una revisión de la política arancelaria, puesto que para el país era prioridad definir los intereses nacionales frente a las negociaciones con el exterior, (Banco Central del Ecuador, 2001).

Las exportaciones entre ambos países cinco años antes y diez años después de la dolarización formal

Esta tabla da a conocer la comparación entre las exportaciones de Ecuador y Colombia, lograr una mejor interpretación de la información estadística y analizar el antes de la dolarización en dichas relaciones.

Tabla 2. Comportamiento de las exportaciones entre ambos países en miles de millones de USD (1995-2009)

AÑO	EXPORTACIONES DE COLOMBIA A ECUADOR	EXPORTACIONES DE ECUADOR A COLOMBIA	DIFERENCIA
1995	427.760	251.879	175.881
1996	425.165	300.469	124.696
1997	541.277	352.088	189.189
1998	573.874	282.553	291.321
1999	330.189	227.227	102.962
2000	466.798	259.485	207.313
2001	699.929	323.965	375.964
2002	811.559	361.035	450.524
2003	778.966	362.216	416.750
2004	1.010.665	282.015	728.650
2005	1.324.408	471.284	853.124
2006	1.237.076	715.264	521.812
2007	1.276.036	650.627	625.409
2008	1.499.562	803.779	695.783
2009	1.257.334	678.338	578.996
TOTAL	12.660.598	6.322.224	6.338.374

Fuente: Construida a partir de los aportes de la UNCTAD, 2018.

Del año 1995 al año 2009 se puede ver que las exportaciones hechas por Colombia hacia Ecuador eran menores a las hechas en los últimos ocho años donde la economía ecuatoriana está dolarizada, el total exportado durante los cinco años antes de la dolarización en Ecuador fue de 2.298.265 miles de millones de USD, de este total el más alto fue en el año 1998 con 573.874 miles de millones de USD; y del 2000 año en el que se produjo la dolarización hasta el año 2009 el total exportado fue de 10.362.333 miles de millones de USD, presentándose un aumento considerable a partir del año 2004; por otra parte las exportaciones hechas por Ecuador hacia Colombia igualmente fueron menores que las realizadas posteriormente a la

dolarización, entre el 95 y el 99 el total exportado fue 1.414.216 miles de millones de USD, del cual el valor más alto se presentó en 1997 con un total de 352.088 miles de millones de USD y del año 2000 al 2009 el total exportado fue de 4.908.008 miles de millones de USD, lo anterior nos indica que la dolarización fue positiva para las exportaciones entre ambos países, pues aumentó el total exportado en USD para ambos.

Comercio bilateral antecedentes

Con respecto al comercio bilateral entre ambos países, durante los últimos años se ha visto la presencia de tendencias que pueden ser positivas como son una diversificación creciente de las transacciones realizadas entre ambos países y una alta participación de bienes manufacturados, un ejemplo de ello es que las exportaciones ecuatorianas a Colombia cubrían un total de 762 posiciones arancelarias en el año 2000, ya para el año 2005 esas posiciones habían aumentado a 1072, por otra parte las importaciones desde Colombia hacia Ecuador para el año 2000 cubrían un total de 2248 posiciones arancelarias, las cuales para el 2005 alcanzaron un total de 2857 posiciones (Romero Cevallos, 2006).

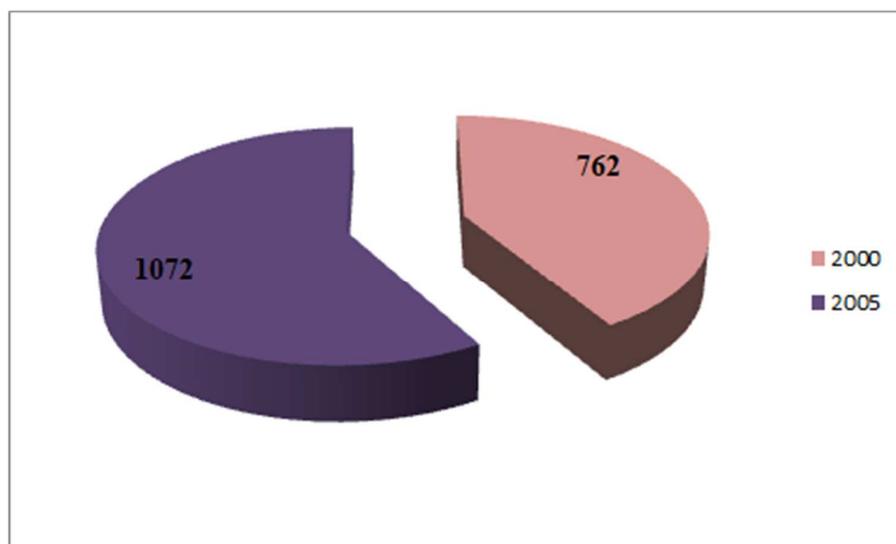


Figura 3. Exportaciones ecuatorianas a Colombia. Construida a partir de los aportes de Romero Cevallos, 2006.

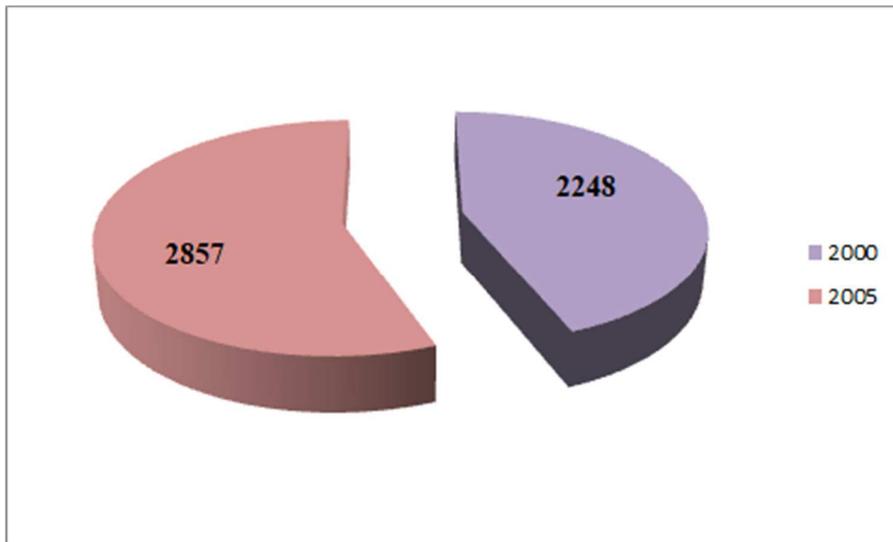


Figura 4. Importaciones de Ecuador provenientes de Colombia. Construida a partir de los aportes de Romero Ceballos, 2006.

Para el año 2005 los productos que más se exportaban de Ecuador hacia Colombia eran los vehículos, atún, arroz, cacao, calzado, alcohol y aceite de palma entre otros; al igual que Colombia exportaba hacia Ecuador vehículos, energía eléctrica, productos químicos entre los que se encontraban los medicamentos y los fungicidas, otros productos que también se exportaban eran el polipropileno, los productos para la higiene, cerámicas, alcohol, acero, agua mineral, los derivados del café entre otros, encontrándose una alta concentración de productos manufacturados, es así como Ecuador presenta una mayor cantidad de productos del grupo primario en sus exportaciones hacia Colombia, (Romero Cevallos 2006), la dolarización en estos movimientos se refleja en el hecho de que en las posiciones arancelarias exportadas por ambos países se refleja que Colombia exporta un número mayor de estas posiciones que Ecuador, esto se debe a que Ecuador depende del sistema de reserva federal de Estados Unidos.

En el año 2008 Ecuador y Colombia rompieron relaciones diplomáticas y por ende las relaciones comerciales, aunque esto no significó descenso total en las exportaciones e importaciones entre ambos países pues Colombia ese año exportó a Ecuador 720.462.669 kilos netos, e importó desde Ecuador 566.823.701 kilos netos, (DANE, 2018); todo se debió a que militares colombianos atacaron sin autorización el territorio ecuatoriano, siendo en ese entonces Ministro de Defensa el hoy presidente Juan Manuel Santos, las relaciones diplomáticas fueron difíciles de restaurar, pero las relaciones comerciales se reanudaron para finales del año 2009, teniendo en cuenta que dichas relaciones están establecidas desde 1993 a

través de la zona de libre comercio formada por la CAN, (Universidad Central, 2010), de tal forma que esta afectación a las relaciones comerciales de ambos países no fue a causa de la dolarización, esto sucedió dos años antes del lapso de tiempo de esta investigación.

Exportaciones e importaciones año 2010 a 2013

Todo lo mencionado anteriormente se tuvo en cuenta como antecedentes de la investigación la cual tiene un lapso de tiempo entre el año 2010 y 2017, estos antecedentes se mencionan ya que tienen datos acerca de las relaciones comerciales reflejados en las exportaciones e importaciones entre los dos países durante los primeros años de dolarización, al mismo tiempo que Ecuador y sus habitantes se acostumbraban al nuevo tipo de cambio en todas sus transacciones económicas, incluidas aquellas hechas con el exterior, para la presente investigación especialmente con Colombia, (DANE, 2018).

Para el año 2010 las importaciones de Colombia provenientes de Ecuador tuvieron el siguiente comportamiento siendo en enero de USD 59.468 y para finales del año diciembre fue de USD 75.383, lo que indica que se generó un aumento en dólares de enero a diciembre de 15.915 dólares, también se vieron cambios considerables para mayo y septiembre de ese año, en cuanto a las cantidades importadas, (DANE, 2018), de los últimos ocho años el 2010 fue uno de los más bajos lo que resultó negativo para Ecuador, esto se debió a la medida de salvaguardia de balanza de pagos impuesta en el año 2009 por el mismo Ecuador para los países en general.

Las exportaciones e importaciones realizadas entre ambos países continuaron sufriendo variaciones notables para algunos de los productos partícipes de dichos procesos, en cuanto a las exportaciones realizadas por Colombia a Ecuador se vieron los siguientes cambios los cuales fueron comparativos entre los años 2012 y 2013, teniendo en cuenta el mismo lapso de tiempo, de enero a mayo, en el cual se vio un crecimiento del 31% de un año a otro en los productos de cuidado personal y belleza, esto significa que Ecuador está generando más demanda de perfumes, maquillajes, shampoo y productos para pedicura y manicura; este crecimiento en dólares es de más de diez millones, (Procolombia, 2013).

Otros productos en los que Ecuador aumentó su demanda fueron conductores eléctricos y cables, el crecimiento en estos productos fue del 66% en dólares más de once millones, esto según Procolombia 2013. En cuanto a las exportaciones de Ecuador hacia Colombia los

cambios se analizaron en el mismo lapso que de Colombia a Ecuador entre los años 2012 y 2013 de enero a mayo, en este caso se vio una disminución en la exportación de vehículos lo que corresponde a más de veinte millones de dólares, lo mismo ocurrió en los productos agrícolas correspondiente a más de seis millones de dólares, (Procolombia, 2013).

Algunos productos por el contrario presentaron una oportunidad en crecimiento de la demanda como son: las bebidas alcohólicas y no alcohólicas, las grasas y aceites, los moluscos y crustáceos entre otros, mientras que para las autopartes hubo un crecimiento del 21,4%, lo que se debe a una alta presencia de compañías ecuatorianas en el país, (Procolombia, 2013).

Comportamiento de las importaciones de Colombia provenientes de Ecuador

Del año 2010 al 2017 fueron muchos los aumentos y disminuciones en las importaciones hechas por Colombia provenientes de Ecuador, uno de los motivos fueron las salvaguardias impuestas por el vecino país a Colombia, una de las cuales fue a causa de la devaluación del peso colombiano, explicada anteriormente, estos cambios en las cantidades importadas están registrados en la figura 5, las importaciones entre el 2010 y el 2017 sumaron 4.962.459.590 de las cuales en el año inicio de esta investigación 2010 fueron del 12% un 2% más que en el año 2017 año final de la investigación en el cual se importó un 10% del total de los ocho años.

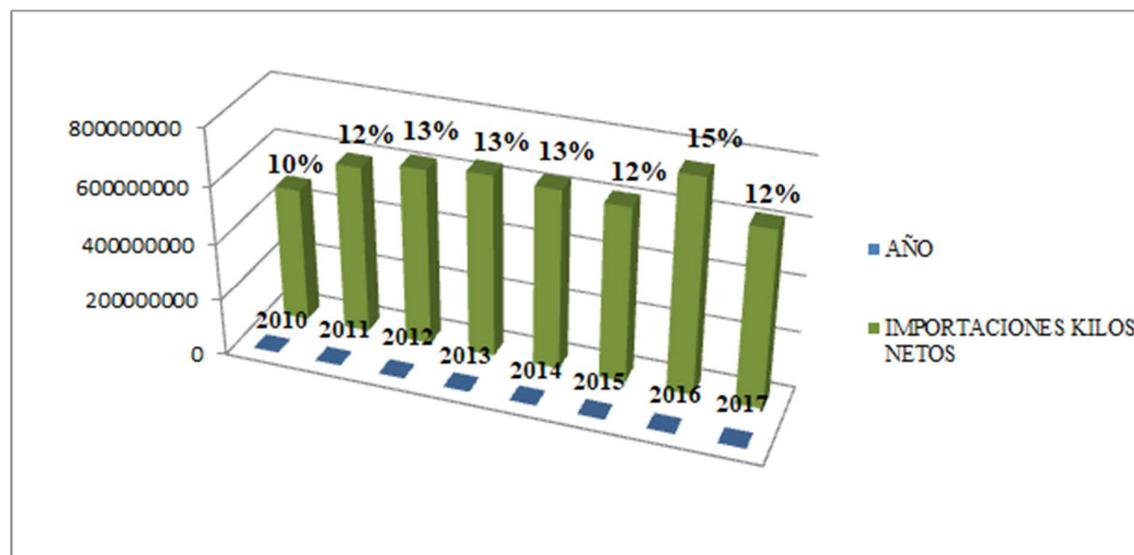


Figura 5. Importaciones de Colombia provenientes de Ecuador. Construida a partir de los aportes del DANE, 2018.

El año 2011 tuvo el 12%, al igual que el año 2015, los años 2012, 2013 y 2014 tuvieron un 13% de los productos presentándose un aumento del 1% con referencia al año 2011 y del 3% con referencia al año 2010, para el año 2016 el porcentaje importado fue del 15%, siendo el porcentaje más alto de los últimos ocho años, teniendo en cuenta que en el 2015 entró en vigencia la medida de salvaguardia de balanza de pagos impuesta por Ecuador a Colombia. Pero a pesar de que durante el año 2016 se hizo el desmonte de la medida de salvaguardia, en el año 2017 las importaciones registraron una disminución del 3% con respecto del año 2016, (DANE, 2018). estos porcentajes corresponden en gran medida a productos del sector primario como son: cereales, café, té, cacao, caucho, azúcares, algodón, madera carbón vegetal, etc., estas variaciones en los porcentajes de las importaciones de Colombia provenientes de Ecuador se deben en gran parte a la devaluación del peso colombiano motivo por el cual se impusieron medidas de salvaguardia al país.

Esta tabla da a conocer a conocer la cantidad de importaciones por parte Colombia proveniente de Ecuador en el periodo 2010-2017 ya que en este tiempo antes del 2016 Ecuador había puesto a Colombia una medida de protección arancelarias (las salvaguardias), las cuales fueron levantadas para el año 2016; esta tabla muestra el comportamiento de dichas importaciones.

Tabla 3. Registro de la cantidad en kilos netos importada por Colombia proveniente de Ecuador (2010-2017)

AÑO	CANTIDAD IMPORTADA EN KILOS NETOS
2010	476.587.988
2011	595.067.147
2012	624.504.557
2013	643.904.108
2014	632.866.685
2015	615.034.028
2016	753.057.297

2017	621.437.780
TOTAL	4.962.459.590

Fuente: Construida a partir de los aportes del Dane, 2018.

En la cantidad importada por Colombia proveniente de Ecuador se ven variaciones no muy marcadas por año, del total importado en los últimos ocho años, en el año 2016 se importó la mayor cantidad en kilos netos con un total de 753.057.297 kilos netos y la menor cantidad exportada fue en el año 2010 con 476.587.988 kilos netos, estas variaciones se deben a las medidas de salvaguardia como se mencionó anteriormente; lo cual refiere que Colombia continuó importando de Ecuador a pesar de la medida de protección arancelaria, durante el lapso de tiempo impuesto en la tabla el comportamiento de las importaciones no fueron muy bruscos.

Comportamiento de las exportaciones de Colombia hacia Ecuador

Al igual que en las importaciones, en las exportaciones de Colombia hacia el vecino país se vieron picos y descensos durante los últimos ocho años, esto en cuanto a las cantidades exportadas al vecino país en kilos, teniendo en cuenta las salvaguardias impuestas a Colombia y el levantamiento de las mismas, una de ellas fue levantada en el año 2016, todo lo anterior se evidencia y se encuentra registrado en la figura 6.

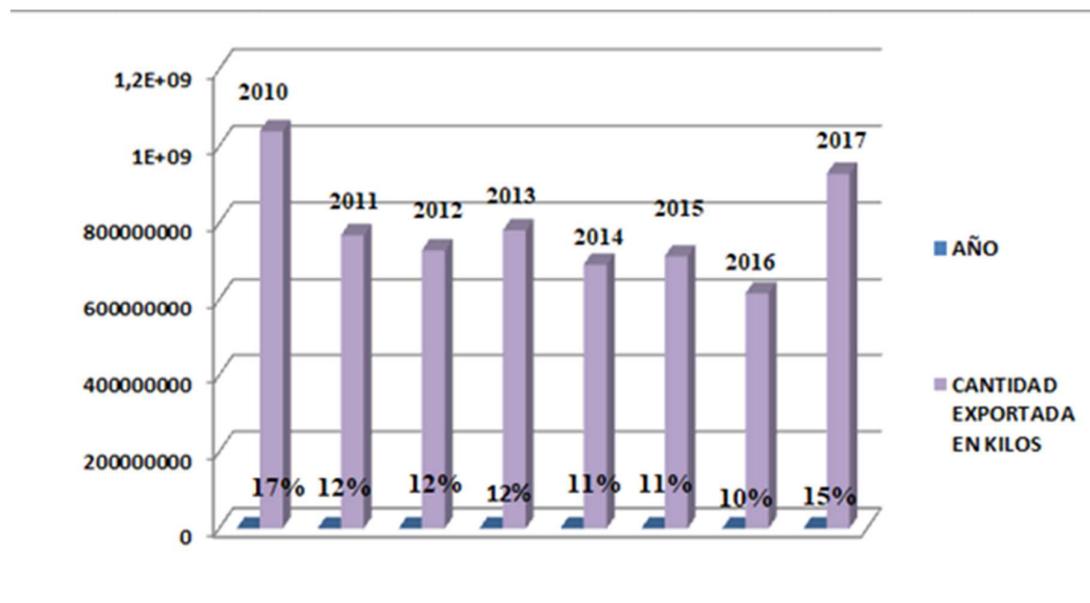


Figura 6. Exportaciones de Colombia a Ecuador en kilos netos. Construida a partir de los aportes del DANE, 2018.

Del año 2010 al 2017 Colombia exportó a Ecuador un total de 6.259.571.423 kilos netos de los cuales en el año 2010 se exportó el 17%, siendo el más alto, para el año 2015 se exportó un 11%, teniendo en cuenta que durante ese año se impuso la salvaguardia de balanza de pagos, lo que tuvo incidencia en el 2016 donde se vio un descenso del 1% con respecto al año anterior, durante el 2016 esta medida fue levantada lo que se vio reflejado en un aumento en el año 2017 del 5%, (DANE, 2018).

La tabla número 4 busca dar a conocer la cantidad de exportaciones en kilos netos de Colombia a Ecuador entre el periodo 2010-2017 ya que en este tiempo se presentaron crecimientos y descensos significativos.

Tabla 4. Registro anual de la cantidad en kilos netos exportada por Colombia a Ecuador (2010-2017)

AÑO	CANTIDAD EXPORTADA EN KILOS NETOS
2010	1.038.538.056
2011	767.204.522
2012	727.829.556
2013	779.934.333
2014	690.663.626
2015	712.106.972
2016	616.138.820
2017	927.155.538
TOTAL	6.259.571.423

Fuente: Construida a partir de los aportes del Dane, 2018.

La cantidad de exportaciones provenientes de Colombia hacia a Ecuador tuvieron un crecimiento significativo para el año 2010 cuya cantidad exportada en kilos netos fue 1.038.538.056 US, a diferencia del año 2016 el cual presentó un descenso de cantidades exportadas en kilos netos con un total de 616.138.820 US año en el que se levantaron las salvaguardias nombradas anteriormente, aunque en el periodo 2011-2015 las exportaciones

en kilos netos se mantuvieron, para el año 2017 Colombia volvió a tener un crecimiento positivo en cantidades exportadas en kilos netos con un total de 927.155.538 US lo que fue aún más beneficioso para Colombia.

Salvaguardias impuestas por Ecuador a Colombia

La prioridad de definir los intereses nacionales llevó a Ecuador a proteger su economía con respecto a las relaciones exteriores, esta protección se dio con la implementación de medidas de salvaguardia, las cuales eran avaladas por la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Salvaguardia balanza de pagos.

Una de estas medidas se impuso en el año 2009, y fue la salvaguardia de balanza de pagos, la cual fue de aplicación general, incluyendo aquellos países con los que Ecuador tiene acuerdos comerciales en ese momento, esta medida fue de carácter temporal y por periodo de un año bajo los siguientes términos:

- ❖ Se aplicó un recargo ad-valorem para setenta y tres subpartidas registradas en el anexo I de la resolución 466.
- ❖ Se aplicó también un recargo específico a 283 sub-partidas, registradas en el anexo II de la resolución 466 y
- ❖ Implantó cuotas para 271 subpartidas, registradas en el anexo III de la resolución 466, (MINCIT 2018).

Los productos afectados fueron: Del anexo uno las confituras jaleas y mermeladas, los purés y pastas, la cerveza de malta, el vino espumoso, los teléfonos móviles, el vodka, el aguardiente, preparaciones para el maquillaje de los labios, vajillas, etc., en cuanto al anexo 2 los sectores afectados fueron: El sector del calzado, el de la cerámica, el sector textil y del anexo 3 fueron: Los peces ornamentales, las papas precocidas, uvas frescas, manzanas, peras, el pan de especias, las galletas dulces, el agua incluida el agua mineral, los perfumes y aguas de tocador, etc.

Salvaguardia de balanza cambiaria.

Otra medida de salvaguardia impuesta por Ecuador a Colombia fue la salvaguardia de balanza cambiaria la cual también fue aplicada por lapso de un año a partir del día siguiente a su publicación en el registro oficial, esta medida se implementó para corregir la alteración causada por la devaluación del peso colombiano, esta consiste en la aplicación de un arancel nacional vigente a importaciones de 1.346 subpartidas, (MINCIT 2018).

Colombia reaccionó a las medidas de salvaguardia indicando que el impacto de estas sería negativo no solo para Colombia sino para Ecuador, pues también se vieron afectadas las exportaciones de Ecuador hacia Colombia, como consecuencia de estas salvaguardias se vio que los movimientos que generó la tasa de cambio se dieron como una combinación de un subsidio a las importaciones que Ecuador hizo desde Colombia y se impuso un impuesto a las exportaciones que Ecuador hizo hacia Colombia, lo anterior significa que una consecuencia de la devaluación del peso colombiano fue que sobre la tasa de la devaluación anual la cual fue calculada mes a mes, el valor del impuesto a las exportaciones de Ecuador hacia Colombia es de 37,4%, lo que significa que el valor de estas exportaciones aumentó este porcentaje y el valor del subsidio a las importaciones que Ecuador hizo desde Colombia fue de 27,2%, (Arguello, 2009).

A lo que la tasa de cambio se mantuvo durante los años 2010, 2011, 2012 y 2013 por debajo de los \$2000 lo que fue favorable para los importadores colombianos, aunque no para las empresas nacionales pues se fomentaron las importaciones provenientes de Ecuador lo que les ocasionó pérdida de mercado frente a sus competidores internacionales, del 2014 al 2017 se mantuvo sobre los \$2000 siendo favorable para los exportadores pero no para los importadores ni para el bolsillo de los colombianos pues este aumento en el precio del dólar ocasionó el encarecimiento de los productos importados del vecino país, estas variaciones en el precio de la divisa están registradas en la figura 6.

Posterior a estas medidas impuestas por el gobierno ecuatoriano en 2009, entró en vigencia en 2015 nuevamente una medida de salvaguardia de balanza de pagos, más exactamente en el mes de marzo de ese año, dentro de esta medida se aplicó una sobretasa arancelaria que osciló entre el 5% y el 45%, lo cual afectó al 32% de las importaciones hechas por el Ecuador, pero esa medida fue desmontada por el gobierno de Ecuador de manera gradual desde el mes de abril de 2016, al ser este desmonte gradual tuvo un impacto de forma positiva en 129 líneas arancelarias y también el impacto positivo fue para las exportaciones de Colombia en cuanto a

los químicos, los electrodomésticos, los productos de metalmecánica y los alimentos, (Procolombia, 2017).

Según Procolombia la eliminación de esta salvaguardia revitalizará las relaciones comerciales entre ambos países, de acuerdo a esto algunos de los productos que tendrán una oportunidad identificada son: los azúcares y las mieles, las bebidas alcohólicas y no alcohólicas, los cítricos, los cafés especiales entre otros, hay algunos productos que ya se encontraban en el mercado ecuatoriano para los cuales habría la posibilidad de generar un aumento en las ventas al vecino país entre los que se encontraban los artículos para el hogar, los cosméticos, los productos para el aseo, las autopartes, los aparatos eléctricos, los conductores eléctricos, los envases y empaques, las herramientas, las manufacturas de hierro y acero, los materiales para construcción, los muebles, el plástico entre otros, (Procolombia 2017).

Procolombia también identificó oportunidades para otros canales de exportación a Ecuador, la cadena de moda y la cadena industrial, para la primera se identificó la oportunidad en los siguientes productos de calzado e insumos para los mismos, los productos de bisutería, joyería, las manufacturas de cuero, ropa casual, ropa para el hogar, ropa interior, textiles, vestidos de baño, uniformes y más; en cuanto a la industria era referente a la industria 4.0 que se refiere a la fábrica informatizada que incluye procesos interconectados por internet como es el caso de la animación digital, audiovisual (publicidad), los servicios de ingeniería, aplicaciones móviles, la industria editorial, los servicios de construcción, el software y los servicios de salud; según Procolombia en el año 2016 las exportaciones de Colombia a Ecuador sumaron 1.143 millones de dólares en porcentaje el 95,3% esto en cuanto a las no mineras.

Para marzo del año 2017 las exportaciones del sector no minero-energético sumó el valor de 265.7 millones de dólares un 11% más que para el mismo mes del año 2016, adicional a la eliminación de la salvaguardia el gobierno del vecino país tomó la decisión de bajar el porcentaje del IVA del 14% al 12% lo que mejoraría el consumo de los productos provenientes de Colombia en el país, (Procolombia 2017). Y lo anterior efectivamente se vio reflejado durante ese año, ya que se vio un aumento del 5% en la cantidad neta de kilos exportados a Ecuador con respecto al año anterior, esto se dio gracias a la reducción en el IVA del 2%, mejorando claramente el consumo de los productos colombianos en Ecuador.

Comportamiento de la tasa de cambio y su incidencia en las relaciones comerciales entre ambos países

Durante los últimos ocho años la tasa de cambio tuvo fluctuaciones con respecto al valor del dólar en pesos colombianos, la cual se mantuvo por debajo de los dos mil pesos del 2010 al 2013, durante este lapso de tiempo las exportaciones entre ambos países fueron buenas tanto para Colombia como para Ecuador, Colombia exportó 3313506.466 toneladas al vecino país y Ecuador exportó a Colombia 2340063.872, para Colombia fueron más las exportaciones que las importaciones, (DANE, 2018).

En el año 2014 la tasa de cambio alcanzó los dos mil pesos colombianos, en el año 2015 Ecuador impuso la salvaguardia cambiaria a Colombia debido a la devaluación del peso colombiano y el dólar tuvo una tasa de cambio de 1 dólar equivalente a COP \$2.743,39; para el año 2016 la tasa de cambio tuvo un pico máximo que se consideró histórico, para ser más exactos fue el día 12 de febrero de ese año cuando 1 dólar era equivalente a COP \$ 3.434,89, (dólar/web, 2018), al mismo tiempo en este año Ecuador levantó la medida de salvaguardia cambiaria a partir de abril, para el exportador colombiano esta tasa de cambio fue buena pues en cada operación recibió más pesos en el momento de hacer el cambio de los dólares a pesos, esto sumado al levantamiento de la medida cambiaria, por el contrario para el importador colombiano no fue bueno ya que por cada importación el monto a pagar por la cantidad de dólares necesaria para efectuar la importación era más alto.

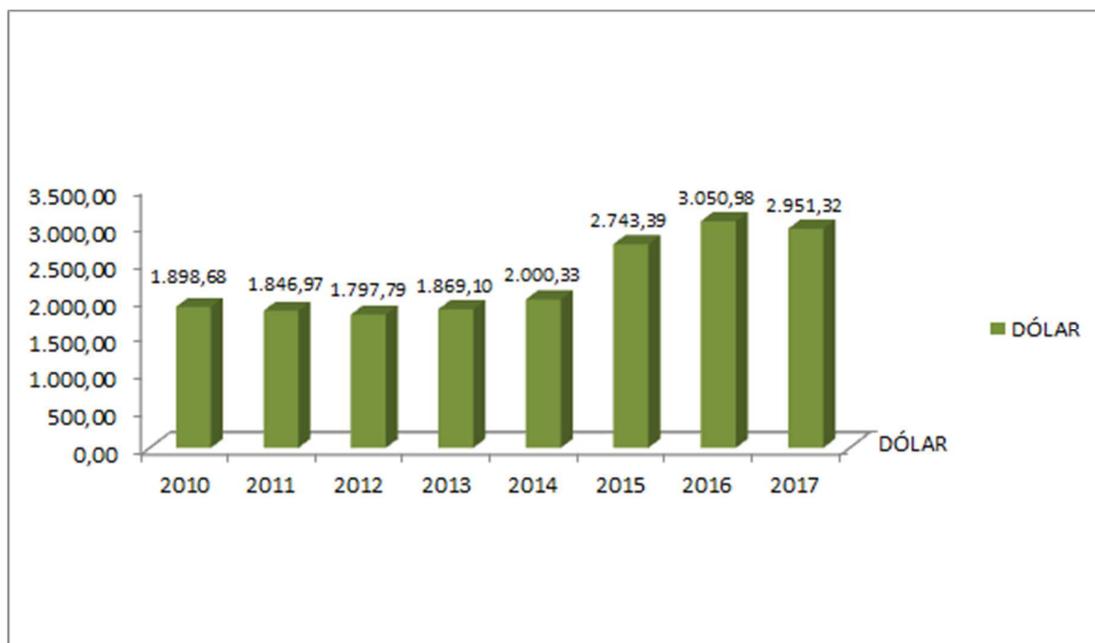


Figura 7. Comportamiento de la tasa de cambio durante los últimos ocho años. Construida a partir de los aportes de dólar/web, 2018.

Los valores totales de las exportaciones e importaciones de ambos países tuvieron el siguiente comportamiento frente a la variación de la tasa cambiaria durante los últimos ocho años, las exportaciones de Colombia a Ecuador se mantuvieron por encima del millón de dólares, pero no superaron los dos millones de dólares, mientras que las importaciones de Ecuador provenientes de Colombia estuvieron entre el millón seiscientos dólares y los dos millones doscientos dólares, en cuanto a las exportaciones de Ecuador hacia Colombia estuvieron entre 763.222 USD y 1.059.110 USD, las importaciones de Colombia provenientes de Ecuador tuvieron el siguiente comportamiento 715.385 USD y 1.068.475 USD, (Trade map, 2015, 2017).

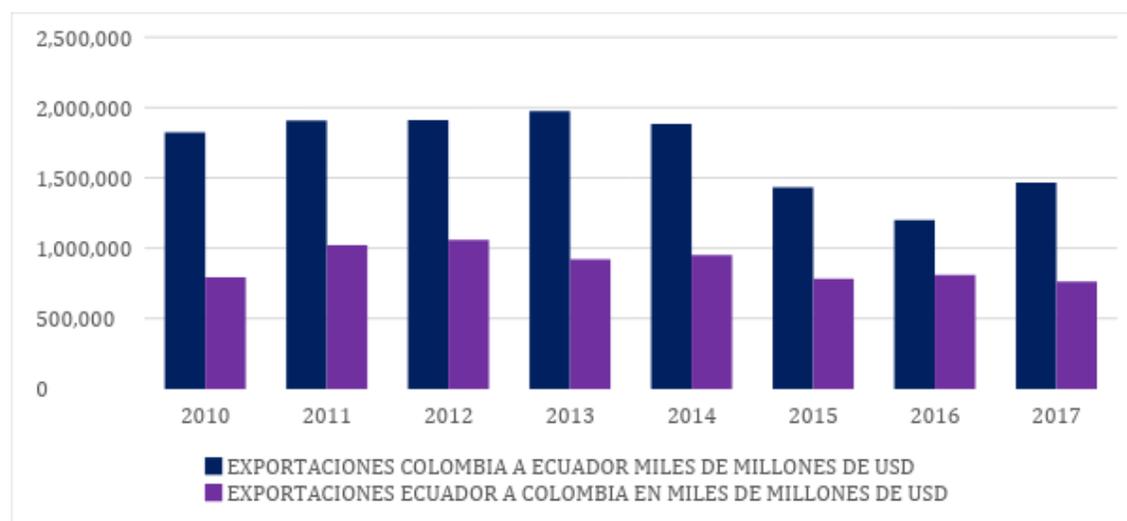


Figura 8. Comparación entre las exportaciones de Colombia hacia Ecuador y las exportaciones de Ecuador hacia Colombia Construida a partir de los aportes de la UNCTAD, 2018.

Lo anterior muestra que las exportaciones de Colombia a Ecuador durante los últimos ocho años fueron mayores en comparación con las exportaciones de Ecuador hacia Colombia, las primeras tuvieron un total de 13.600.115 USD, esto significa que fue favorable para Colombia, de este total en 2010 se exportó a Ecuador el 13%, para el 2011 se registró un aumento del 1% siendo estable del 2011 al 2014 con el 14% para cada año del total, en el año 2015 se registró un descenso como se puede apreciar en la figura 7 del 3%, este descenso se debe a la medida de salvaguardia cambiaria impuesta a Colombia por el vecino país, en el año 2016 y aunque fue levantada la medida nuevamente se registró un descenso del 2% en

comparación al año anterior, para el año 2017 se presentó un aumento del 2% llegando de nuevo al 11%.

En la siguiente tabla se dará a conocer el valor de las exportaciones de Ecuador a Colombia como de Colombia a Ecuador en el periodo 2010-2017 donde se evidencia el comportamiento de sus exportaciones antes, durante, y después de las salvaguardias impuestas por Ecuador.

Tabla 5. Comparación anual de la cantidad exportada entre ambos países en miles de millones de USD (2010-2017)

AÑO	EXPORTACIONES DE ECUADOR A COLOMBIA	EXPORTACIONES DE COLOMBIA A ECUADOR	DIFERENCIA
2010	793.062	1.824.535	1.031.473
2011	1.023.209	1.908.592	885.383
2012	1.059.110	1.910.498	851.388
2013	921.668	1.974.770	1.053.102
2014	951.305	1.884.349	933.044
2015	784.028	1.432.593	648.565
2016	810.457	1.199.721	389.264
2017	763.222	1.465.057	701.835
TOTAL	7.106.061	13.600.115	6.494.054

Fuente: Construida a partir de los aportes de la UNCTAD, 2018.

En cuanto a las exportaciones de Ecuador hacia Colombia sumaron un total de 7.106.061 USD y su comportamiento durante este mismo lapso de tiempo fue el siguiente en el año 2010 se exportó un 11% del total, en el año 2014 se presentó un aumento del 3% y al 2015 un aumento del 1%, para el año 2013 se registró un descenso del 2% llegando al 13% manteniéndose estable hasta el año 2014, en el año 2015 nuevamente se presentó un descenso del 2% en comparación con los dos años anteriores esto se produjo por la imposición de la medida de salvaguardia cambiaria a Colombia, para el año 2016 en el cual esta medida fue levantada se registró un aumento en las exportaciones del 1%, pero al 2017 de nuevo el porcentaje exportado fue del 11% del total exportado en los ocho años.

Es claro que durante los últimos ocho años la dolarización de Ecuador favoreció a Colombia ya que sus exportaciones hacia este país fueron mayores que sus importaciones provenientes del mismo, esto en dólares, mientras que para Ecuador tuvo un resultado negativo en cuanto a las relaciones comerciales con su vecino país, pues las exportaciones hacia Colombia fueron menores que sus importaciones provenientes del mismo las cuales llegaron a ascender en el año 2012 a 2.190.194 USD, Colombia tuvo un resultado positivo a la tasa cambiaria del vecino país, como ya se ha mencionado y esto en gran parte se debió a la ventaja más relevante que tiene sobre su socio comercial y es el poder devaluar su moneda nacional para proteger su economía, mientras Ecuador depende del sistema de la reserva federal (FED), quienes intervienen en el costo y circulación de la divisa, además este sistema se encarga de establecer la cantidad de la misma en circulación.

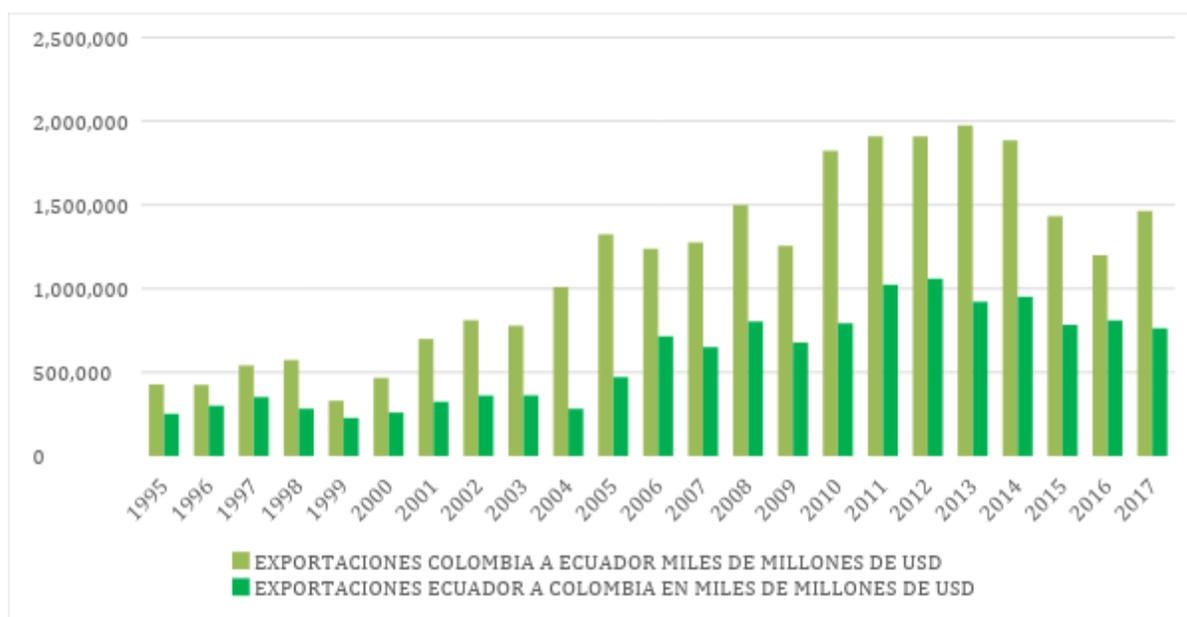


Figura 9. Comparación de las exportaciones entre ambos países antes y después de la dolarización, Construida a partir de los aportes de la UNCTAD, 2018.

La siguiente tabla da conocer la comparación de cantidad exportada de Colombia a Ecuador como de Ecuador a Colombia en miles de millones desde el año 1995 hasta 2017 dando así a conocer el comportamiento de las exportaciones entre estos dos países.

Tabla 6. Comparación anual de la cantidad exportada entre ambos países en miles de millones de USD (1995-2017)

AÑO	EXPORTACIONES DE COLOMBIA A ECUADOR	EXPORTACIONES DE ECUADOR A COLOMBIA	DIFERENCIA
1995	427.760	251.879	175.881
1996	425.165	300.469	124.696
1997	541.277	352.088	189.189
1998	573.874	282.553	291.321
1999	330.189	227.227	102.962
2000	466.798	259.485	207.313
2001	699.929	323.965	375.964
2002	811.559	361.035	450.524
2003	778.966	362.216	416.750
2004	1.010.665	282.015	728.650
2005	1.324.408	471.284	853.124
2006	1.237.076	715.264	521.812
2007	1.276.036	650.627	625.409
2008	1.499.562	803.779	695.783
2009	1.257.334	678.338	578.996
2010	1.824.535	793.062	1.031.473
2011	1.908.592	1.023.209	885.383
2012	1.910.498	1.059.110	851.388
2013	1.974.770	921.668	1.053.102
2014	1.884.349	951.305	933.044
2015	1.432.593	784.028	648.565

2016	1.199.721	810.457	389.264
2017	1.465.057	763.222	701.835
TOTAL	26.260.713	13.428.285	12.832.428

Fuente: Construida a partir de los aportes de la UNCTAD, 2018.

La tabla 6 muestra que en el año 1995 las cantidades exportadas de Colombia a Ecuador fueron de \$427.760 USD miles de millones, a diferencia de Ecuador a Colombia sus exportaciones fueron de \$251.879 USD miles de millones; eso fue antes de que Ecuador adoptará como moneda formal el dólar lo que significa que las exportaciones de Ecuador hacia Colombia para esa década eran inferiores. En el año 2000 Ecuador adoptó la moneda extranjera como unidad de cuenta y medio de pago y cambio buscando fortalecer su economía y mejorar sus exportaciones, sin embargo para el año 2000 sus exportaciones hacia Colombia fueron \$259.485 USD miles de millones a diferencia de Colombia fueron de \$466.798 USD miles de millones, aunque la dolarización cogió fuerza en el año 2006 las exportaciones de Ecuador a Colombia fueron de \$715.264 USD miles de millones y las de Colombia a Ecuador fueron de \$1.237.076 USD miles de millones lo que da a conocer que después de la dolarización tuvo un crecimiento un poco mayor las exportaciones de Colombia a Ecuador es decir que continuó siendo positivo, del año 2011 al 2012 Ecuador presentó un crecimiento significativo en sus exportaciones hacia Colombia con una diferencia de \$851.388 USD aun a pesar de las medidas de protección arancelarias “salvaguardias” las exportaciones de Colombia a Ecuador siempre fueron mayores en el año 2017 las exportaciones de Ecuador hacia Colombia fueron de \$763.222 USD miles de millones y de Ecuador hacia Colombia fueron de \$1.465.057 USD presentando una diferencia de \$701.835 USD miles de millones lo cual quiere decir que Colombia antes y durante de la dolarización siempre ha presentado mayor crecimiento en las exportaciones hacia Ecuador que Ecuador hacia Colombia, la dolarización no fue desventaja o desventaja para Colombia ya que este siempre se ha mantenido.

Conclusiones

En la presente investigación se refleja claramente un ejemplo de integración económica entre dos países latinoamericanos, donde además de ser relevante la tasa de cambio también lo es la interacción comercial, donde se ve la aplicación de la teoría de creación y desviación del comercio, en la cual se genera una sustitución de productos locales por productos del país socio a precios más bajos dando como posibilidad beneficios por medio de efectos dinámicos como lo son la economía de escala, lo que conlleva a la reducción de barreras comerciales produciendo un entorno más productivo y competitivo.

Colombia y Ecuador además de compartir una frontera a través de dos ciudades, Tulcán en Ecuador e Ipiales en Colombia, también comparten un vínculo comercial permeado por la dolarización en Ecuador, centro del análisis de la presente investigación mediante la cual se encontraron como principales resultados:

Ecuador tras ser dolarizado se encuentra en desventaja frente a Colombia que aun cuenta con su moneda nacional el peso colombiano, pero esta no es la única desventaja que Ecuador tiene ya que es un país que se concentra en exportación de productos primarios, pero con poco grado de innovación y valor agregado, lo que lo hace productivo mas no competitivo frente a otros mercados.

El Banco Central Ecuatoriano también fue el encargado de permitir que su moneda se depreciara debido a la emisión continua de sucres durante la crisis económica antes del año 2000 cuando aún maneja la población una dolarización informal.

El proceso de dolarización fue largo y complejo para Ecuador, que ahora no puede manejar los precios de los productos y servicios a exportar debido a la presencia del dólar como moneda legal, dejando al país sin la posibilidad de emitir dinero, al igual que le generó al país la pérdida del banco central como prestamista para los bancos inestables y como aspectos positivos, la dolarización le trajo a Ecuador la disminución de la inflación a un solo dígito y se aumentó la productividad empresarial.

Durante los últimos veinte y dos años, el comportamiento de las exportaciones e importaciones para ambos países tuvo aspectos positivos y negativos, Como aspecto positivo se vio un aumento en el total de las exportaciones hechas entre sí y un aspecto negativo es que las exportaciones hechas por Colombia hacia Ecuador continúan siendo mayores que las

exportaciones de Ecuador hacia Colombia; un aspecto negativo para Colombia que se presentó en este lapso de tiempo fue la imposición de medidas de salvaguardia por parte de Ecuador, esto debido a la devaluación registrada por su moneda.

Recomendaciones

Como recomendación a las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador, tal como lo ha hecho hasta el momento la Cámara de Comercio Colombo-Ecuatoriana es seguir incentivando los procesos de integración económica entre ambos países, a través de asesoría y acompañamiento a las empresas partícipes de dichos procesos para cada país, como se manifiesta en la CAN en donde Ecuador como Colombia tienen la posibilidad de generar beneficios en conjunto de bienes producidos y protección arancelaria, estimulando por medio de relaciones comerciales la inversión y reduciendo el riesgo en el mercado económico permitiendo el acceso a nuevos mercados por medio de la exportación lo que los lleva a un entorno más competitivo; como se ve reflejado en las ciudades fronterizas de estos dos países, Tulcán ciudad de Ecuador que limita al sur con Ipiales Nariño de Colombia, donde se recomienda tener un mayor control económico por parte de las autoridades fronterizas para que ambas economías se vean beneficiadas incentivando tanto la ciudad de Tulcán en Ecuador e Ipiales en Colombia, con el fin de que estos dos países pertenecientes a la CAN sigan generando ganancias y sean más productivos y atractivos para nuevos mercados internacionales.

Lista de referencias

- Acuerdo comercial Ecuador-Unión Europea, (2017). Recuperado de, https://eeas.europa.eu/sites/eeas/files/cartilla_acuerdo_comercial_ue-ecuador_0.pdf
- Andes, (2017). Hace 17 años se impuso la dolarización en Ecuador, Dolarización de Ecuador. Recuperado de <https://www.andes.info.ec/es/noticias/actualidad/1/hace-17-anos-impuso-dolarizacion-ecuador>
- Appleyard. D, (2003). *Etapas de la integración económica.*: Economía Internacional, cuarta edición.
- Arguello R., (2009). El comercio colombo-ecuatoriano: análisis de las medidas de salvaguardia impuestas por Ecuador, Revista de economía del Rosario, recuperado de, <https://revistas.urosario.edu.co/index.php/economia/article/viewFile/1137/1031>
- Araujo Martha, La dolarización en Ecuador: Un proceso de cambios, recuperado de, <http://www.auladeeconomia.com/articulosot-03.htm>
- Atlas. Media (S.f). Ecuador. Recuperado de <https://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/ecu/>
- Báez Diana, (2014), Comercio internacional: Un breve análisis desde Ecuador enfocado en los países en vía de desarrollo, recuperado de, <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2014/comercio-internacional.html>
- Banco Central Del Ecuador, (2001). La dolarización en el Ecuador, recuperado de, <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/pdf/Cabezas%20et%20al.pdf>
- Banco Central Del Ecuador, (2010). La economía Ecuatoriana luego de 10 años de dolarización, Dirección general de estudios, recuperado de, <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>
- Banco Central del Ecuador, 2018, Datos comparables, recuperado de, https://contenido.bce.fin.ec/resumen_ticker.php?ticker_value=inflacion
- Barzallo Mendieta M., (2002). La Dolarización en el Ecuador y su impacto, recuperado de, <https://www.gestiopolis.com/la-dolarizacion-en-el-ecuador-y-su-impacto/>
- Blog de wordpress, (2016).Ventajas y desventajas de la dolarización Ecuatoriana, recuperado de,<https://ladolarizacion.wordpress.com/category/ventajas-y-desventajas-sobre-la-dolarización/>
- Banco Mundial, (2018). Histórico de la inflación de Ecuador (1996-2017), recuperado de

- <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?end=2016&locations=EC&start=1960&view=chart>
- Businesscol. (S.f). Comercio exterior acuerdos, convenios y tratados de comercio exterior de Colombia, Comunidad Andina de naciones, recuperado de, http://www.businesscol.com/comex/exporconv_comunidad_andina.htm
- Cámara Colombo Ecuatoriana De Industria Comercio e Integración, (2017). Balance del comercio exterior entre Colombia y Ecuador Enero-Junio 2017, Informe trimestral de comercio exterior 2017, recuperado de, <http://colombia-ecuador.com/sites/default/files/Balance%20del%20comercio%20exterior%20entre%20Colombia%20y%20Ecuador%20II%20Semestre%202017.pdf>
- Barzallo Mendieta M. (2002). La dolarización en el Ecuador y su impacto. Recuperado de, <https://www.gestiopolis.com/la-dolarizacion-en-el-ecuador-y-su-impacto/>
- Camelsr. (S.f). Supervisión extra bancaria (extra-situ). Recuperado de <http://www.camelsr.com/L%C3%ADneasdeNegocio/Consulting/SupervisionBancaria/ExtraSitu.aspx>
- Cancillería. (S.f). ¿Qué es la CAN? (Comunidad Andina), recuperado de, <http://www.cancilleria.gov.co/international/regional/can>
- Comunidad andina. (S.f) ¿Cómo funciona la CAN?, recuperado de, <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?tipo=QU>
- CVN. (2016). Tratados de libre comercio vigentes en Colombia, recuperado de, <https://www.cvn.com.co/tratados-de-libre-comercio-vigentes-en-colombia/>
- Dane, (2018). Colombia principales destinos de las exportaciones. 2008p-2018p (febrero), recuperado de, <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/exportaciones>
- Datosmacro, (2017), Empeora la balanza comercial de Ecuador, recuperado de, <https://www.datosmacro.com/comercio/balanza/ecuador>
- Dólar/web, (2018). Histórico del dólar TRM, recuperado de, <https://dolar.wilkinsonpc.com.co/divisas/dolar.html>
- Economía Simple, (2016). Definición de encaje bancario, recuperado de, <https://www.economiasimple.net/glosario/encaje-bancario>
- Eumed, (2007). Teorías de la integración económica, creación - desviación del comercio. Recuperado de, <http://www.eumed.net/cursecon/17/teoria-integracion.htm>

- Fritz B., (2017). La dolarización en Ecuador: un diálogo con la economista Barbara Fritz, recuperado de,
<https://lalineadefuego.info/2017/07/25/la-dolarizacion-en-ecuador-un-dialogo-con-la-economista-barbara-fritz/>
- Guerrero P. (2014). La dolarización y su incidencia en su evolución del comercio exterior del Ecuador periodo (2007-2011), recuperado de,
<http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/5193/1/García%20Guerrero%2C%20Lupo%20Paúl.pdf>
- Hernández R., Fernández C. y Baptista P., (2010). *Metodología de la investigación* (5a. ed.). México., D.F., México: McGRAW-Hill Interamericana.
- Index mundi. (2018). Producto interno bruto (PIB) (miles de millones \$), recuperado de,
<https://www.indexmundi.com/g/g.aspx?v=65&c=ec&l=es>
- Integración Económica Mercado Común (CAN) recuperado de,
<https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/2596/1/5101.pdf>
- León P., Soledispa M., Rossy S., (2017). La caída del precio del petróleo y su repercusión en el ámbito económico y laboral del Ecuador, recuperado de,
<https://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/12773/1/T-ESPE-053694.pdf>
- Mena Erazo P., (2010). Diez años de dolarización en Ecuador- Aspectos negativos sobre la dolarización ecuatoriana, recuperado de,
http://www.bbc.com/mundo/economia/2010/01/100108_0053_dolarizacion_ecuador_jaw
- Ministerio De Comercio Exterior e Inversiones, (2014). Ecuador aplica salvaguardia cambiaria en favor de la economía nacional, recuperado de,
<http://www.comercioexterior.gob.ec/ecuador-aplica-salvaguardia-cambiaria-en-favor-de-la-economia-nacional/>
- Ministerio de Comercio Exterior, (2017). Relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador frente a las exportaciones e inversión recuperado de,
<http://www.comercioexterior.gob.ec/ecuador-y-colombia-avanzan-en-sus-relaciones-economicas-y-comerciales/>
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, (2018). Investigaciones en el exterior contra Colombia en materia de salvaguardia, recuperado de,
http://www.mincit.gov.co/loader.php?lServicio=Documentos&lFuncion=verPdf&id=70394&name=Otras_Salvaguardias_en_contra_de_Colombia_-21-05-2014.pdf&prefijo=file

- Paredes G., (2017). Ecuador: ¿por qué salir de la dolarización?, Ecuador, Revista de la CEPAL recuperado de, http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/41152/1/REV121_Paredes.pdf
- Portafolio, (2008). Control de la inflación en la economía, recuperado de, <http://www.portafolio.co/economia/finanzas/control-inflacion-426118>
- Procolombia, (2013). Estadísticas de exportaciones Ecuador y Colombia, recuperado de, <http://www.procolombia.co/node/14750>
- Procolombia, (2013). Estadísticas de importaciones-exportaciones Ecuador y Colombia, recuperado de, <http://www.procolombia.co/node/12775>
- Procolombia, (2017). Aproveche el desmonte de la salvaguardia en Ecuador para exportar más, recuperado de, <http://www.procolombia.co/actualidad-internacional/ecuador-elimina-sobretasa-arancelaria-las-importaciones>
- Quispe, Agnoli, y whisler, (2006), Efectos de la dolarización oficial en una pequeña economía abierta: El caso de Ecuador, recuperado de, <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0185166715300084>
- Reyes Armando, (2017), Crecimiento de la economía ecuatoriana: Efectos de la balanza comercial no petrolera y de la dolarización, recuperado de, <http://www.revistaespacios.com/a17v38n61/a17v38n61p14.pdf>
- Rodriguez Jhon, (2014), El fortalecimiento del dólar afecta las exportaciones ecuatorianas, recuperado de, <http://comunidad.todocomercioexterior.com.ec/profiles/blogs/el-fortalecimiento-del-d-lar-afecta-a-las-exportaciones>
- Sis International Research, (2018), ¿Que es la investigación cuantitativa?, recuperado de, <https://www.sisinternacional.com/investigacion-cuantitativa/>
- Tanicuchi J. (2004), La dolarización y su incidencia en el comercio exterior ecuatoriano, recuperado de, <http://repositorio.iaen.edu.ec/bitstream/24000/287/1/IAEN-031-2004.pdf>
- Teoría de las Uniones Aduaneras Viner (1950). Teoría de la integración creación y desviación del comercio, recuperado de, file:///C:/Users/CAMILO/Downloads/Dialnet-LaTeoriaDeLasUnionesAduanerasYElPactoAndino-5016495.pdf
- Unctad, (2018). Merchandise trade matrix-detailed products, exports in thousands of dollars, annual, 1995-2016, recuperado de, <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>

- Universidad Central, (2010). Informe de la coyuntura de la economía, Boletín ODELAC (Observatorio de la economía latinoamericana y del caribe), Facultad de ciencias administrativas, económicas, y contables, recuperado de, <https://www.ucentral.edu.co/images/editorial/economia/2010-08-boletin-odelac-002.pdf>
- Velazco F., (2016). Efectos de la caída del petróleo en el Ecuador, recuperado de, <https://tusfinanzas.ec/blog/2016/02/29/conoce-algunos-efectos-de-la-caida-del-precio-del-petroleo-en-el-ecuador/>
- Velásquez Kristel, (2018), Es la dolarización una solución viable para América Latina? recuperado de, <https://latinamericanpost.com/index.php/es/macroeconomia/20276-es-la-dolarizacion-una-solucion-viable-para-america-latina>
- Ward Robert, (2016), Ecuador, la séptima peor economía del mundo, recuperado de, <https://lahora.com.ec/noticia/1101972805/e28098ecuador-la-sc3a9ptima-peor-economc3ada-del-mundoe28099>

Lista de figuras

Figura 1. Histórico de la inflación de Ecuador (1996-2017)	26
Figura 2. Balanza comercial de Ecuador (2010-2017)	28
Figura 3. Exportaciones ecuatorianas a Colombia	38
Figura 4. Importaciones de Ecuador provenientes de Colombia	39
Figura 5. Importaciones de Colombia provenientes de Ecuador	41
Figura 6. Exportaciones de Colombia a Ecuador en kilos netos	43
Figura 7. Comportamiento de la tasa de cambio durante los últimos ocho años	48
Figura 8. Comparación entre las exportaciones de Colombia hacia Ecuador y las exportaciones de Ecuador hacia Colombia	49
Figura 9. Comparación de las exportaciones entre ambos países antes y después de la dolarización	51

Lista de tablas

Tabla 1. Registro anual de la balanza comercial de Ecuador (2010-2017)	28
Tabla 2. Comportamiento de las exportaciones entre ambos países en USD (1995-1999)	37
Tabla 3. Registro de la cantidad en kilos netos importada por Colombia proveniente de Ecuador (2010-2017)	42
Tabla 4. Registro anual de la cantidad en kilos netos exportada por Colombia a Ecuador (2010-2017)	43
Tabla 5. Comparación anual de la cantidad exportada entre ambos países en miles de millones USD (2010-2017)	50
Tabla 6. Comparación anual de la cantidad exportada entre ambos países en miles de millones de USD (1995-2017)	52