

I

DIAGNOSTICO DE LOS PILARES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE
COLOMBIA E ISRAEL EN EL AMBITO COMERCIAL

DANIEL RICARDO JIMENEZ PEREZ
PARMENIO ANDRES LEAL PRADA
ZULY AYMARA SUAREZ MUÑOZ

UNIVERSITARIA AGUSTINIANA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
PROGRAMA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

BOGOTÁ D.C.

2018

DIAGNOSTICO DE LOS PILARES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE
COLOMBIA E ISRAEL EN EL AMBITO COMERCIAL

DANIEL RICARDO JIMENEZ PEREZ

PARMENIO ANDRES LEAL PRADA

ZULY AYMARA SUAREZ MUÑOZ

Asesor de trabajo

PINZÓN MUÑOZ CARLOS ANDRES

Trabajo de grado para optar al título de profesional en
Negocios Internacionales

UNIVERSITARIA AGUSTINIANA

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

PROGRAMA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

BOGOTÁ D.C.

2018

NOTA DE ACEPTACIÓN

Firma del presidente del jurado

Firma del jurado

Firma del jurado

Bogotá D.C.

Dedicatoria

Este trabajo va dedicado primeramente a Dios por permitirnos culminar nuestros estudios universitarios, dándonos fortaleza para seguir adelante y no desfallecer ante los obstáculos que se presentaron durante el trayecto de esta aventura.

A nuestras familias, por brindarnos tanto su apoyo económico como moral, por su amor, ayuda, comprensión, consejos y por formarnos como personas con valores, principios, carácter, coraje y perseverancia, para lograr alcanzar nuestras metas y sueños.

A nuestro director de proyecto de grado, quien estuvo ahí apoyándonos y guiándonos en nuestro proceso de investigación, al igual que todos aquellos que no se encuentran aquí mencionados, pero que nos ayudaron a que este gran logro se volviera realidad.

Resumen

Los tratados de libre comercio, cada día tienen más interés en los diferentes países, ya que tienen como esencia el fomento del desarrollo económico al igual que la eliminación gradual de los gravámenes arancelarios con el fin de facilitar los intercambios comerciales y hacer provecho de la demanda de productos que tienen para ofertar los países.

En el presente trabajo se pretende hacer un diagnóstico de los productos que se podrían potencializar al entrar el TLC entre Israel y Colombia en vigencia.

Inicialmente se analizará la balanza comercial entre los dos países, en un periodo de tiempo de 5 años; se evidenciarán los productos que exportan mutuamente, analizando como se ha comportado esta relación comercial, puesto que este indicador refleja las relaciones comerciales del país frente al mundo.

Posteriormente se examinarán los principales componentes comerciales del tratado de libre comercio que se ha escrito con el fin de resaltar el efecto que los mismos podrían crear frente a los productos que obtendrían preferencias.

Con base en el análisis hecho, se establecerán los productos que se verían favorecidos con este TLC.

Palabras claves: Tratado de libre comercio, indicadores comerciales, balanza comercial.

Abstract

The free trade agreements each day have more interest in different countries since they are based on the promotion of economic development as well as the gradual elimination of tariffs in order to facilitate trade and take advantage of the demand of products that countries have to offer.

The following work aims to diagnose the products that could be potentiated when the FTA between Israel and Colombia becomes effective. Initially, the trade balance between the two countries will be analyzed over a period of 5 years; the products that are exported by each other will be evidenced, analyzing how this commercial relationship has behaved, since this indicator reflects the country's trade relations with the world.

Subsequently, the main commercial components of the free trade agreement that has been written will be examined in order to highlight the effect that they could create towards the products that would obtain preferences.

Based on the analysis made, the products that would be favored with this FTA will be established.

Keywords: Free trade agreement, commercial indicators, trade balance.

Contenido

Introducción	1
Planteamiento del problema	2
Pregunta problema	2
Objetivos	3
Objetivo general	3
Objetivos específicos	3
Justificación	4
Marco de referencia de la investigación	5
Estado del arte	5
Marco teórico	7
Metodología de la investigación	10
Capítulo I. Comportamiento de la balanza comercial periodo 2013-2017	11
Relaciones comerciales entre Israel y Colombia posterior a la firma del tratado	11
Análisis comercial de exportaciones desde Israel hacia Colombia 2013 -2017	14
Análisis comercial en exportaciones desde Colombia hacia Israel 2013 -2017	19
Capítulo II. Principales componentes comerciales del TLC Colombia-Israel	26
Acceso a los mercados de productos	27
Cronograma de eliminación gradual de aranceles para bienes industriales.	28
Eliminación gradual de aranceles en Israel para productos originarios de Colombia.....	28
Tratamiento preferencial para productos agrícolas.	29
Tratamiento preferencial en Israel para productos originarios de Colombia.	29
El tratamiento preferencial por Israel para productos originarios de Colombia.	30
Normas de origen	30
Reglas de origen específicas.	31
Asistencia técnica y capacidad comercial	32
Obstáculos Técnicos al Comercio	32
Subcomité, punto de contacto y punto de información de obstáculos técnicos al comercio.....	33
Capítulo III. Productos que se favorecerían con la entrada en vigencia del TLC Colombia-Israel	35
Importaciones de Israel con el mundo	36
Productos que podrían ser potencializados	40
Carne y despojos comestibles.	41
Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos.....	42
Azúcares y artículos de confitería Sin cacao. Incluye chocolate blanco.....	42
Cacao y sus preparaciones.	43

Café, té, yerba mate y especias.	45
Conclusiones	46
Recomendaciones	47
Índice de tablas	48
Bibliografía	50

Introducción

Las relaciones y los negocios internacionales son parte fundamental en el desarrollo económico de los países. La globalización envuelve varios procesos a nivel internacional e interdependencia entre los distintos países del mundo unificando sus mercados, sociedades y culturas, a través de una serie de transformaciones sociales, económicas y políticas que les dan un carácter global teniendo como finalidad unir mercados e integrar todas las economías del mundo en una sola. El aumento de la población, el desabastecimiento de alimentos en algunos países y la tendencia del día a día provoca que los consumidores sean más exigentes en los diferentes mercados. Factores como son las políticas comerciales, la inflación, la exportaciones e importaciones, la balanza comercial y otros, dan vía a los tratados de libre comercio, los cuales se pueden dar de manera bilateral o multilateral.

Con el ánimo de satisfacer las necesidades del mercado y aumentar su crecimiento económico, los países buscan formas de intercambiar bienes y servicios de una manera en la cual los partícipes tengan beneficios de ingresar mercancías al territorio nacional. Los tratados de libre comercio brindan este acceso a los mercados con preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios. Así mismo, dependiendo de los temas que se acuerden, se incorporan estrategias que buscan aprovechar las ventajas que cada país posee.

En la actualidad la república de Colombia tiene quince tratados de libre comercio, con países europeos de América el norte, América Central, América de sur, y Asia. Los cuales han causado crecimiento de algunos sectores y decrecimiento en otros. Esta investigación se realiza con el fin de analizar los productos que se potencializarían al entrar en vigencia el tratado de libre comercio entre la república de Colombia y el estado de Israel.

Las relaciones de Colombia, con Israel, se están empezando a forjar. En el 2012 entraron en negociación, con la finalidad de tener un acuerdo comercial. Este acuerdo es actualmente catalogado de última generación ya que incluye el intercambio de productos y servicios, y otros elementos como la cooperación y relaciones diplomáticas entre los países. El propósito de esta investigación es describir las situaciones y eventos, para así resaltar el producto de esta alianza. De esta manera será posible relacionar los resultados con condiciones y conexiones existentes, al igual que destacar aquellos productos que se verían favorecidos con la entrada en vigencia del acuerdo comercial.

Planteamiento del problema

Dado el crecimiento y los cambios concebidos por la globalización, se ha generado la firma de nuevos acuerdos y tratados entre diferentes gobiernos a nivel mundial, donde los países hacen libre intercambio de comercio, siempre con el objetivo de lograr un mayor bienestar para sus ciudadanos.

Los tratados de libre comercio, cada día tienen más interés en los diferentes países, ya que tienen como esencia el fomento del desarrollo económico, eliminación gradual de los gravámenes arancelarios con el fin de facilitar los intercambios comerciales y hacer provecho de la demanda de productos que tienen para ofertar los países.

Colombia no es ajeno a esta dinámica, ya que a la fecha tienen quince tratados de libre comercio firmados y vigentes.

Hace cuatro años Colombia inicio rondas de negociación en torno al tratado de libre comercio con Israel, país de oriente medio con un amplio mercado y amplia demanda de productos para el sector agroindustrial, en el cual se llegó a acordar la reducción de aranceles para miles de productos como los tecnológicos y los de la agroindustria que daría pie para facilitar y promover los flujos de inversión mutuo.

Con la presente investigación se analizarán los productos que se podrían potencializar del Tratado de Libre Comercio entre Colombia e Israel en el marco de intercambio de bienes y servicios y las oportunidades de negocio que traería consigo, específicamente en el área comercial. Se puede extraer de este tratado que Israel aporta su gran conocimiento y su gran industria en el sector Tecnológico, debido a que las empresas israelíes tienen un gran poder Tecnológico. A su vez las exportaciones colombianas se verán favorecidas en el sector agrícola y alimenticio, puesto que este país importa más comida de la que produce (Revista El Dinero, 2013) Este acuerdo comercial representa para el comercio colombiano nuevas oportunidades para los bienes agropecuarios y agroindustriales y para los israelitas en productos industriales y de alta tecnología (Samper, 2012).

Pregunta problema

¿Qué productos se podrían potencializar con la entrada en vigencia del TLC Colombia-Israel?

Objetivos

Objetivo general

Diagnosticar los pilares comerciales del Tratado de Libre Comercio entre Colombia e Israel.

Objetivos específicos

Analizar el comportamiento en la balanza comercial colombiana entre el periodo 2013-2017 a partir del intercambio de bienes y servicios con Israel.

Examinar los principales componentes comerciales del TLC Colombia-Israel.

Establecer los productos que se favorecerían con la entrada en vigencia del TLC Colombia-Israel.

Justificación

El crecimiento paulatino de la economía colombiana y la consideración de ser un país emergente, genera que el gobierno colombiano se relacione día a día con países más desarrollados, teniendo como punto de partida la agilidad en procesos de intercambio de bienes, servicios, crecimiento comercial y beneficios mutuos de los países participantes. Israel es un país de admirar por varios factores que actualmente sobresalen de este territorio, además de tener un mercado atractivo y exigente, puede aportar a Colombia conocimiento y a su vez impulsar el crecimiento comercial.

Las relaciones comerciales de Colombia con Israel han generado aumento de demanda en algunos sectores, como suele suceder con la mayoría de países con los cuales se tienen tratados de libre comercio. Para Colombia, Israel genera un impacto manejable, actualmente la balanza comercial se centra en productos tecnológicos y derivados de la agroindustria.

Al gobierno querer aumentar las exportaciones, estimula la producción nacional y busca mayores ventajas para entrar a nuevos mercados con demandas de clientes exigentes. Desde el año 2013 Colombia inicio rondas de negociación con Israel con la finalidad firmar un tratado de libre comercio y buscar así los beneficios anteriormente detallados. Para Colombia entrar al mercado de oriente medio significaría un impacto en el crecimiento del intercambio de bienes y servicios. Los tratados de libre comercio representan un significativo renglón dentro de la economía nacional por su influencia en el desarrollo del país y la adaptación que deben tener las industrias nacionales para sobrevivir a este fenómeno.

Este trabajo, con base en el análisis del comportamiento del mercado, dará a conocer la conducta de ciertas variables comerciales importantes dentro de la economía nacional que permitan mostrar en la balanza comercial y sus componentes, cuáles productos podrían sobre salir con la entrada en vigencia del tratado de libre comercio. La información proporcionada en este trabajo puede ser utilizada por otros estudios enfocados en el mismo entorno, con el fin de mejorar sus estrategias comerciales y su gestión en general, a la que se hizo referencia en el párrafo anterior. Este estudio investigativo mostrará lo influyente que ha sido el crecimiento del mercado de bienes y servicios entre los países participantes y a su vez indicara los productos que se podrían beneficiar en pro de Colombia al entrar en vigencia el tratado de libre comercio Colombia-Israel. Se observarán las ventajas que se generan al consolidar estos acuerdos.

Marco de referencia de la investigación

Estado del arte

En los últimos años ha adquirido una especial importancia los tratados de libre comercio, para cual se encontró abundante información sobre su base teórica, metodología e implementación, y recomendaciones para su éxito, desde el punto de vista de Colombia frente a otros países; pero existe poca información sobre su acuerdo comercial frente a Israel.

Estos estudios lo hemos dividido en:

- a) Investigaciones relacionadas a tratados de libre comercio de Colombia
- b) Estudio conjunto de sectores productivos de Colombia que se han potencializado a partir de los TLC vigentes

En cuanto a las investigaciones que se encontraron de tratados de libre comercio entre Colombia y otros países, existe una variedad en vigencia que se tomaron en cuenta que a continuación se nombraran: EE. UU, República de Corea, Canadá, Israel, Panamá, y Turquía. Por otro lado, encontramos investigaciones que comprimen varios países y su contexto frente a estos como lo son Asia pacífico y MERCOSUR.

Se define un tratado de libre comercio como un acuerdo mediante el que dos o más países acuerdan reglas para realizar un intercambio de productos y servicios sin tener que pagar impuestos por venderlos en el exterior. Los TLC crean las condiciones necesarias para atraer inversión extranjera procedente de nuestro país socio y de otros países que quieran aprovechar las ventajas que el mismo produce (MINCOMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO, 2013). Bajo esta visión, existe una variedad de formas de generar valor sobre la base, que permite potencializar los productos o servicios colombianos frente a los demás países.

Desde el punto de vista de Zuleta (Tisnés & Santamaría, 2013), luego de realizar una investigación sobre Turquía como potencial aliado de Colombia, se puede concluir que, por factores como su elevado crecimiento económico, su importancia como intercesor en asuntos diplomáticos en la región Medio Oriente, es decir, dada la importancia de su ubicación geográfica, se hace inmensamente atractivo en los asuntos comerciales y en material política

occidental e internacional, al igual que el aporte del flujo marítimo mercantil Este-Oeste que se le saca provecho.

Se puede deducir que el comportamiento en cuanto asuntos bilaterales, con este país de Medio Oriente, similar geográficamente hablando, las relaciones comerciales con Israel, serían llamativas para diversificar el portafolio de inversiones y exportaciones colombianas en el mundo.

Respecto a los sectores productivos de Colombia que se han potencializado a partir de los TLC vigentes podemos encontrar que entre las relaciones Colombia- EEUU las exportaciones abarcan cerca de la mitad del comercio de productos del sector primario (Romero, 2006). Los productos agroindustriales es el punto de fuerte de Colombia, lo cual hace inmensamente atractivo en cuanto a acuerdos de tratados de libre comercio con países que no alcanzan a autosatisfacer sus necesidades en este sector.

De acuerdo al DANE (2009 y 2010), las exportaciones principales de Colombia hacia Israel han sido de los siguientes productos: carbón, café, partes y accesorios de armas, flores, turborreactores y otras turbinas de gas, productos de café, productos de plástico, papel de uso doméstico, caramelos y dulces, piedras preciosas, productos de madera y azúcar.

Entre el 2009 y 2010, las exportaciones de carbón a Israel representaron un promedio del 92% del total de las exportaciones de Colombia a ese mercado (Mildenberg, 2011).

La filología¹ consultada muestra un paralelismo entre los tratados de libre comercio de los cuales Colombia goza y su efecto causado, que contextualiza varios aspectos que se vinculan entre sí como lo son la inversión, exportaciones, crecimiento de PIB y productos potencializados, que tienen la capacidad de influir en el desenlace y el fruto que aventaja a Colombia frente a otro país y contribuye al desarrollo de sus relaciones comerciales.

Este estudio se enfoca en el análisis de los tratados de libre comercio de Colombia y apunta a destacar el comportamiento de las relaciones comerciales de Colombia al igual que las ventajas que se obtienen al ser desarrollados y que podrían eventualmente impactar de igual manera, el tratado de libre comercio entre Colombia e Israel.

¹ Ciencia que se ocupa del estudio de los textos escritos, a través de los cuales intenta reconstruir

Marco teórico

La liberalización del comercio tiene como objetivo aprovechar las ventajas del crecimiento y del acceso a productos más competitivos, que, en teoría, mejoraría el nivel de vida en los países participantes. La estructura del sistema económico internacional ha propiciado políticas en favor de la integración ya que estas han demostrado su capacidad para afectar los niveles de crecimiento económico. El comercio crea riqueza y crecimiento, por lo que se ha recurrido a mecanismos como el de la integración económica para incentivar el intercambio económico.

La Teoría de la Integración Económica trata de conocer y comprender los cambios que se producen como consecuencia de la unificación de los mercados de diversos países en sus distintas fases o grados. La integración económica produce cambios en la eficiencia global, es decir, en la capacidad total de producir bienes y servicios que satisfacen necesidades humanas (Martínez Coll, 2001). Esta teoría se centra inicialmente en estudiar los efectos sobre el sistema productivo. Podemos definir la integración económica como un proceso mediante el que un grupo de países eliminan determinadas barreras económicas entre ellos. Los diferentes tipos de fronteras económicas que separan los mercados, así como los compromisos asumidos por los países involucrados, dan lugar a diferentes formas o fases de integración. La forma más elemental de integración la constituyen los Acuerdos Comerciales Preferenciales, que suponen la concesión por parte de un país de determinadas ventajas comerciales a ciertos productos procedentes de otro país o grupo de países (Corral, 2011).

Plantea dos efectos que vienen siendo instrumentos de ayuda para analizar y comprender los efectos de una integración económica y sus resultados dentro del marco comercial. El primero que se tomará en cuenta será el estático y el segundo el dinámico. La distinción entre los dos es importante, ya que los estáticos son aquellos que reasignan los recursos en el sistema productivo, es decir todo cambio que se pueda hacer en la estructura y las pautas de consumo, mientras que los dinámicos son aquellos que producen consecuencias a largo plazo sobre la tasa de inversión, el cambio tecnológico y el crecimiento. De tal manera que los efectos pueden tener repercusiones a largo plazo y perjuicios a corto, o viceversa (Martínez Coll, 2001).

La manera en que esto puede suceder se puede explicar por la desviación de comercio, que prácticamente consiste en una desviación de las rutas comerciales internacionales

preexistentes. Es decir, que los flujos de exportaciones e importaciones que se firman y se pactan por dos países, sean sustituidos por flujos desde y hacia países miembros de la unión de la que hacen parte (Baumann, 1993).

La integración es una relación entre unidades, en la que éstas son mutuamente interdependientes y poseen en conjunto propiedades sistémicas de las que carecería si estuvieran aisladas (Baumann, 1993). La existencia de características diferenciales que se compilan en el conjunto de medidas de políticas que impiden el libre intercambio entre los países ocasiona este proceso de acercación progresivo entre las economías mediante la eliminación de barreras económicas.

A causa de la globalización las economías tienden a unirse e integrar varios procesos al interior del país para que este tenga una buena calidad de vida. Colombia no se queda atrás, pues ha llevado a cabo varios tratados de libre comercio con países alrededor del mundo y desde el año 2013 empezó a tener acercamientos con Israel, país en cual nos enfocaremos de Medio Oriente con alta innovación y desarrollo en tecnología y sistemas de información. Para llegar a pactar este acuerdo acordaron integrar los procesos y beneficiarse mutuamente, esto con el fin de optimizar sus recursos en materias primas y financieras.

Al integrar las economías, los países llegan a acuerdos de eliminar las barreras arancelarias dándole prioridad a algunos productos esenciales para cada país, denominada área de libre comercio en donde vivamente cada cual plantea sus propias restricciones mirando a fondo los sectores de su respectivo país para evitar estropeos que se pueden ocasionar por las decisiones o entrada de mercancías en exceso colocando en detrimento el sector, que en este caso, sería el de la tecnología por parte de Israel. Para que Colombia pueda obtener tecnología por parte de Israel iniciara con una arancel alto y este en un terminado de 10 años deberá estar en 0 %, de acuerdo al tratado entrado en vigencia, lo cual le proporcionaría una ventaja para que en 10 años las empresas nacionales que se dediquen a esta misma producción se relacionen y no vayan a quebrar, repercusiones que luego se verían reflejadas en otras áreas, como por ejemplo, daños sociales al país como desempleo y mala calidad de vida y con ello la delincuencia común.

Todos los acuerdos de integración económica tienen un fuerte componente comercial, especialmente en las primeras etapas, por lo que en éstas se establecen periodos transitorios en función de la sensibilidad de los productos. Aquellos productos resultan ser relevantes en

cuanto a la expansión de un comercio en donde esta se produce como consecuencia del aumento de las importaciones derivadas del incremento del consumo que tiene lugar con la reducción del precio que la integración propicia (Corral, 2011).

Para analizar los productos que se podrían potencializar con la entrada en vigencia del tratado de libre comercio por medio de la integración económica de estos dos países, se tendrían que tener en cuenta los efectos que se producen entre lo estático y lo dinámico que servirían de asistencia para comprender la manera en que estos resultarían siendo beneficiosos dentro del marco comercial. Los efectos estáticos de la creación o desvío de comercio son habitualmente considerados la variable fundamental para evaluar los beneficios y costos de los procesos de integración regional (Sirlin & Bekerman, 2000), que en este caso serían de Israel y Colombia. No obstante, son los efectos de carácter dinámico los que ofrecen los argumentos más convincentes para defender los procesos de integración sobre los de apertura bilateral de la economía ya que ofrecen algunos beneficios potenciales de carácter dinámico que pueden derivarse del proceso de integración, como el desarrollo de cambios tecnológicos, de procesos de aprendizaje, de especialización productiva y otros

La dificultad se encuentra en la medición de aquellos efectos, por lo tanto, para llevar a cabo un breve énfasis en estos, por lo cual se procede a analizar las transformaciones sufridas en el interior del sector productivo, teniendo en cuenta que cada sector se ve afectado en forma muy distinta, ya sea por la situación competitiva previa, por las posibilidades que existen de aprovechar demandas latentes de los restantes mercados, o por la forma particular en que inciden las asimetrías regulatorias entre países socios (Bekerman & Sirlin, 2001). Para hacerlo, se procede a analizar en este caso, aquel sector de los principales productos que podrían potencializarse.

Metodología de la investigación

Con la entrada en vigencia del tratado de libre comercio entre Colombia e Israel, se pretende buscar los efectos y el comportamiento de las relaciones comerciales para hacer un comparativo entre estos dos países. Este trabajo puede ser considerado descriptivo en cuanto a los posibles impactos del acuerdo comercial y su manifiesto, pero también cualitativo, pues el material recolectado será de información primaria. Dado que el acuerdo comercial lleva no ha entrado en vigencia, se busca hacer un análisis de los productos que podrían ser potencializados con este, además de una investigación teórica en libros, revistas científicas, artículos digitales y trabajos realizados acerca del tema a trabajar, que permitan notar la evolución de aquellos productos entre el periodo 2013-2017 y el impacto generado en el mercado comercial (Baptista Lucio, Fernández Collado, & Hernández Sampieri, 1991).

El propósito de esta investigación es describir las situaciones y eventos, es decir como es y el modo en que se manifiesta. De esta manera será posible relacionar los efectos con condiciones y conexiones existentes, al igual que aumentar el grado de familiaridad e identificar variables promisorias que darán la posibilidad de sugerir afirmaciones verificables en este análisis.

El enfoque de orden cualitativo se centra en la comprensión de una realidad considerada desde sus aspectos particulares como fruto de un proceso histórico de construcción y vista a partir de la lógica y el sentir de sus protagonistas, es decir desde una perspectiva interna (subjetiva) (Pérez Serrano, 1994). Por tal motivo esta investigación será cualitativa ya que se intentará lograr una descripción holística, que intenta analizar exhaustivamente, los productos que se podrían potencializar al entrar en vigencia el tratado de libre comercio entre Colombia e Israel (Ruiz Olabuénaga, 2012).

Capítulo I. Comportamiento de la balanza comercial periodo 2013-2017

El comercio internacional se mide bajo la balanza comercial de cada país, puesto que dicho indicador refleja las relaciones comerciales con el resto del mundo.

Las exportaciones son las transacciones con fines comerciales realizadas entre países, dichas transacciones son el intercambio de mercancía y/o servicio por dinero, reflejadas como ventas macroeconómicas y las importaciones son reflejadas como compras a nivel macroeconómico, asimismo, se basa en el intercambio de mercancía y/o servicio por dinero (Villón Acuña & Taipe Gutiérrez, 2015)

Los saldos de la balanza comercial pueden ser superavitarios o deficitarios. Son superavitarios cuando las exportaciones superan a las importaciones de bienes y/o servicios en el país; y, es deficitario cuando las importaciones son mayores a las exportaciones en dicho país.

Con la finalidad de alcanzar el objetivo planteado, se detalla la estructura del presente capítulo. En primera instancia se realizará un análisis de las exportaciones desde Israel hacia Colombia y en segunda instancia las exportaciones desde Colombia hacia Israel; posteriormente se realizará un análisis de las balanzas comerciales totales.

Relaciones comerciales entre Israel y Colombia posterior a la firma del tratado

Las relaciones de Colombia con Israel en los diferentes aspectos, se dieron en febrero de 1949, pero no fue hasta julio 1 de 1957 que se establecieron relaciones diplomáticas. Israel es el principal socio comercial de Colombia en la región del Medio Oriente y Colombia es el segundo socio comercial de Israel en América del Sur, después de Brasil. Luego de estos acercamientos, empezaron a formar alianzas buscando beneficio mutuo (Cancilleria.gov.co, s.f.).

Tabla 1**Relaciones entre Israel y Colombia**

ACUERDOS SUSCRITOS	FECHA	OBSERVACIÓN
Acuerdo de Cooperación Bilateral en Investigación y Desarrollo Industrial.	Suscrito 16 /12/2015	
Acuerdo simplificado entre la República de Colombia y el Estado de Israel sobre ocupación remunerada para familiares dependientes del personal diplomático o consular	En vigor 17 /06 2015	
Tratado de Libre Comercio entre la República de Colombia y el Estado de Israel	firmado 30 /09/2013	Sin entrar en vigor
Acuerdo de Servicios Aéreos entre la República de Colombia y el Estado de Israel	Suscrito 10 /06/ 2013	Sin entrar en vigor
Memorando de Entendimiento para el establecimiento de Consultas Bilaterales	Suscrito 28 /07/2009	
Memorando de Entendimiento SENA – MASHAV	Suscrito 10 /06/2013	
Convenio Comercial y de Cooperación Económica	suscrito 22/09/1986	en vigencia
Convenio Comercial	suscrito 18 /12/1967	en vigencia
Convenio Marco de Intercambio Cultural	suscrito 11/06/1962	en vigencia
Convenio General de Cooperación Técnica	Suscrito 15 /01/1965	en vigencia

Fuente elaboración propia con datos tomados de [cancillería.gov](http://cancilleria.gov)

En los periodos 2006 a 2012, antes de empezar ronda de negociaciones con Israel, la relación comercial que más genera reintegro por pago de importaciones son las partidas arancelarias correspondientes al capítulo 27 que corresponde a: Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas, seguidas del capítulo 9 que corresponde a: café, té, yerba mate y especias. La relación no cubre más de 20 capítulos. En la tabla número 2 se refleja el promedio de dólares que generaron estas exportaciones colombianas y en el grafico número 1 se verán reflejados los productos que tienen mayor participación en miles de dólares.

Tabla 2

Exportaciones de Colombia a Israel 2006 a 2012

PRODUCTOS	PROMEDIO EXPORTACIONES
Combustibles minerales, aceites minerales	215.110,29 USD
Café, té, yerba mate y especias	2.788,14 USD
Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes	616,71 USD
Manufacturas de fundición, de hierro o acero	2.338,29 USD
Plástico y sus manufacturas	1.050,00 USD
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	606,29 USD
Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía	249,57 USD
Preparaciones alimenticias diversas	597,43 USD
Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa	668,71 USD
Preparaciones de hortalizas, de frutas	88,57 USD
Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras	617,57 USD
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	973,29 USD
Azúcares y artículos de confitería	1.049,86 USD
Máquinas, aparatos y material eléctrico	236,14 USD
Vidrio y sus manufacturas	141,43 USD
Calzado, polainas y artículos análogos	80,86 USD

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.com

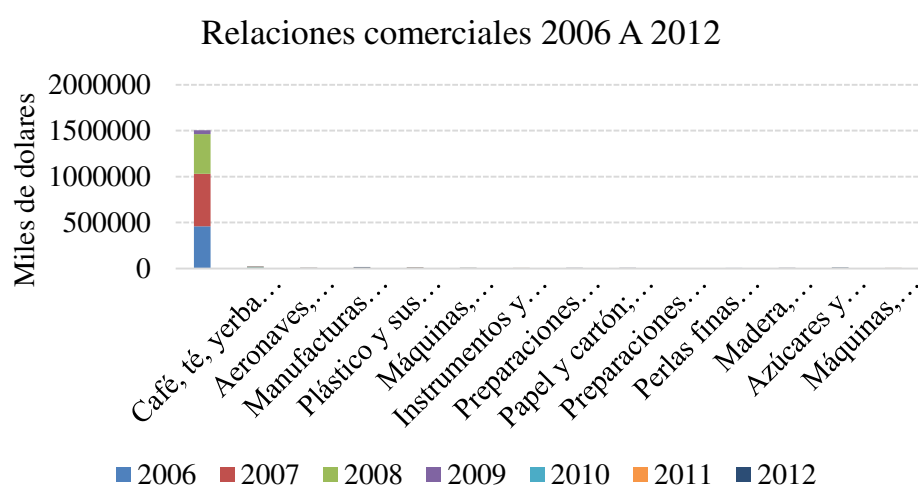


Gráfico 1. Colombia exporta a Israel

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.com

Análisis comercial de exportaciones desde Israel hacia Colombia 2013 -2017

Las exportaciones que Israel hace a Colombia están relacionadas en las tablas de la uno a la cinco correspondientes al arancel de aduanas². Los capítulos descritos contienen partidas arancelarias con el mayor peso porcentual en relación a las exportaciones.

Durante el año 2013 Israel envió a Colombia 207,91500 USD FOB correspondientes a diferentes partidas arancelarias, ver tabla 1 es de resaltar las relaciones entre los dos países en material de defensa, para este año no tienen gran peso, las partidas arancelarias relacionadas con aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes, tuvo una participación del 7,9%. Durante los años analizados 2013 y 2014 ver tabla 2 se puede especular que el consumo en materiales tecnológicos tiende al aumento y dependemos más de los equipos tecnológicos, beneficio para Israel por ser un país con gran desarrollo tecnológico e innovación. Las partidas correspondientes al capítulo XC³, decrecieron con un porcentaje 12,5 % y las relacionadas con el capítulo LXXXIV⁴ con el 1 %. En este mismo año las partidas de capítulo LXXXVIII⁵ presentaron un crecimiento de 11,5 %. Hubo aumento en la exportación de aeronaves, vehículos espaciales y sus partes. Comparado con el año anterior.

Durante el año 2015 (ver tabla 3), las partidas arancelarias del capítulo XC presentaron una disminución del 2,4 %, en este año resalta un decrecimiento de -17,9 % de las partidas relacionadas al capítulo LXXXVIII, aeronaves, vehículos especiales y sus partes comparado con el año inmediatamente anterior, en el año 2014 el porcentaje de las exportaciones fue del 19,4% y en 2015 cayeron a 1,5%.

Para el 2016 ver tabla 4 resaltan las partidas correspondientes al capítulo XXIX: productos químicos orgánicos con un peso porcentual del 11.4 %. Durante los 5 años analizados en el año 2016 se presenta el porcentaje más representativo con relación a este capítulo.

Israel tiene alta participación en invención tecnológica, tanto así que en el año 2017 ocupó el puesto número 10 entre los 20 países más innovadores del mundo según el Índice de

² Los capítulos se agrupan en secciones correspondientes al sistema armonizado de designación y codificación de mercancías para conocer de una manera cierta y precisa los aranceles que le podrían corresponder a un producto en específico.

³ De la partida arancelaria correspondiente a instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; instrumentos y aparatos médico quirúrgicos; partes y accesorios de estos instrumentos o aparatos.

⁴ De la partida arancelaria correspondiente a reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos.

⁵ De la partida arancelaria correspondiente a aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes.

Innovación 2017 de Bloomberg, que clasifica a las economías utilizando factores como gasto en investigación y desarrollo y la concentración de empresas públicas de alta tecnología (Gestion.pe, 2017).

Tabla 3

Exportaciones de Israel a Colombia 2013

CAP.	PARTICIPACION	USD 2013	COMPRENDE
85	31,2%	64.793,00	Máquinas, aparatos y material eléctrico
90	23,3%	48.480,00	Instrumentos y aparatos de óptica
84	12,5%	25.964,00	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos
88	7,9%	16.466,00	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
39	4,5%	9.407,00	Plástico y sus manufacturas
54	3,2%	6.680,00	Filamentos sintéticos o artificiales
65	3,1%	6.500,00	Sombreros, demás tocados, y sus partes
38	2,6%	5.381,00	Productos diversos de las industrias químicas
29	2,3%	4.746,00	Productos químicos orgánicos
56	1,7%	3.537,00	Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados
28	1,1%	2.325,00	Productos químicos inorgánicos

Fuente: Elaboración propia datos tomados de aladi.org

Tabla 4

Exportaciones de Israel a Colombia 2014

CAP.	PARTICIPACION	USD 2014	COMPRENDE
85	36,2%	78.942,00	Máquinas, aparatos y material eléctrico
90	10,8%	23.509,00	Instrumentos y aparatos de óptica
84	11,0%	23.875,00	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos
88	19,4%	42.213,00	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
39	4,3%	9.343,00	Plástico y sus manufacturas
54	2,6%	5.768,00	Filamentos sintéticos o artificiales
34	1,0%	2.202,00	Jabones, agentes de superficie orgánicos,
38	3,8%	8.186,00	Productos diversos de las industrias químicas
29	2,8%	6.202,00	Productos químicos orgánicos
56	2,2%	4.688,00	Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados
28	1,3%	2.838,00	Productos químicos inorgánicos

Fuente: Elaboración propia datos tomados de aladi.org

Tabla 5**Exportaciones de Israel a Colombia 2015**

CAP.	PARTICIPACION	USD 2015	COMPRENDE
85	33,8%	45.297,00	Máquinas, aparatos y material eléctrico
90	9,5%	12.735,00	Instrumentos y aparatos de óptica
84	12,6%	16.895,00	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos
88	1,5%	1.956,00	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
39	5,3%	7.123,00	Plástico y sus manufacturas
54	3,6%	4.861,00	Filamentos sintéticos o artificiales
34	1,6%	2.211,00	Jabones, agentes de superficie orgánicos,
38	10,1%	13.581,00	Productos diversos de las industrias químicas
29	6,1%	8.211,00	Productos químicos orgánicos
56	5,6%	7.528,00	Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados
28	2,3%	3.139,00	Productos químicos inorgánicos

Fuente: Elaboración propia datos tomados de aladi.org

Tabla 6**Exportaciones de Israel a Colombia 2016**

CAP.	PARTICIPACION	USD 2016	COMPRENDE
85	24,2%	21.546,00	Máquinas, aparatos y material eléctrico
90	12,8%	11.361,00	Instrumentos y aparatos de óptica
84	14,2%	12.591,00	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos
30	1,8%	1.599,00	Productos farmacéuticos
39	6,8%	6.020,00	Plástico y sus manufacturas
54	6,0%	5.350,00	Filamentos sintéticos o artificiales
34	1,2%	1.108,00	Jabones, agentes de superficie orgánicos,
38	7,2%	6.390,00	Productos diversos de las industrias químicas
29	11,4%	10.177,00	Productos químicos orgánicos
56	2,5%	2.234,00	Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados
28	3,0%	2.683,00	Productos químicos inorgánicos

Fuente: Elaboración propia datos tomados de aladi.org

Tabla 7**Exportaciones de Israel a Colombia 2017**

CAP.	PARTICIPACION	USD 2017	COMPRENDE
85	18,8%	15.736,00	Máquinas, aparatos y material eléctrico
90	11,2%	9.372,00	Instrumentos y aparatos de óptica
84	12,8%	10.749,00	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos
30	1,4%	1.213,00	Productos farmacéuticos
39	6,4%	5.379,00	Plástico y sus manufacturas
54	6,3%	5.243,00	Filamentos sintéticos o artificiales
65	0,0%	1.057,00	Jabones, agentes de superficie orgánicos,
38	17,1%	14.360,00	Productos diversos de las industrias químicas
29	9,2%	7.733,00	Productos químicos orgánicos
62	3,6%	3.021,00	Prendas y complementos (accesorios), de vestir
32	1,8%	1.500,00	Extractos curtientes o tintóreos;

Fuente: Elaboración propia datos tomados de aladi.org

De acuerdo a los productos exportados desde Israel a Colombia, las partidas con más participación son las relacionadas en el capítulo LXXXV correspondiente. Motores, aparatos, material eléctrico y sus partes, la totalidad de productos que hacen parte de este capítulo son 95 (Legiscomex, 2006). Los productos o equipos descritos anteriormente pertenecen al capítulo, pero están designados con diferentes números armonizados de acuerdo al destino que tendrá el producto, la razón por la cual este capítulo es el más representativo es notable, ya que Colombia tiene una tendencia baja en invención tecnológica esto hace que los productos relacionados en este capítulo tengan más demanda. El capítulo XC también tuvo una participación importante hacen parte de este los instrumentos y aparatos utilizados en áreas de investigación, lo cual hace que una de sus características sea su precisión y el acabado de su fabricación, su implementación se da en áreas científicas, se puede destacar sus usos en laboratorios, astronomía y metrología su uso debe ser calibrados incluye además gafas, anteojos, maquinas topográficas entre otros productos.

Las partidas que hacen parte del capítulo LXXXIV Máquinas y aparatos, material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación, imagen, sonido en televisión, Partes y accesorios de estos. Al igual que el capítulo LXXXV Reactores nucleares, calderas, artefactos mecánicos; partes de estas involucra máquinas y aparatos de uso industrial y agroindustrial. Se involucra el término plural, por la cantidad que existe en el

mercado para el desarrollo de diferentes actividades en estos sectores, así como repuestos que cada una de estas necesita.

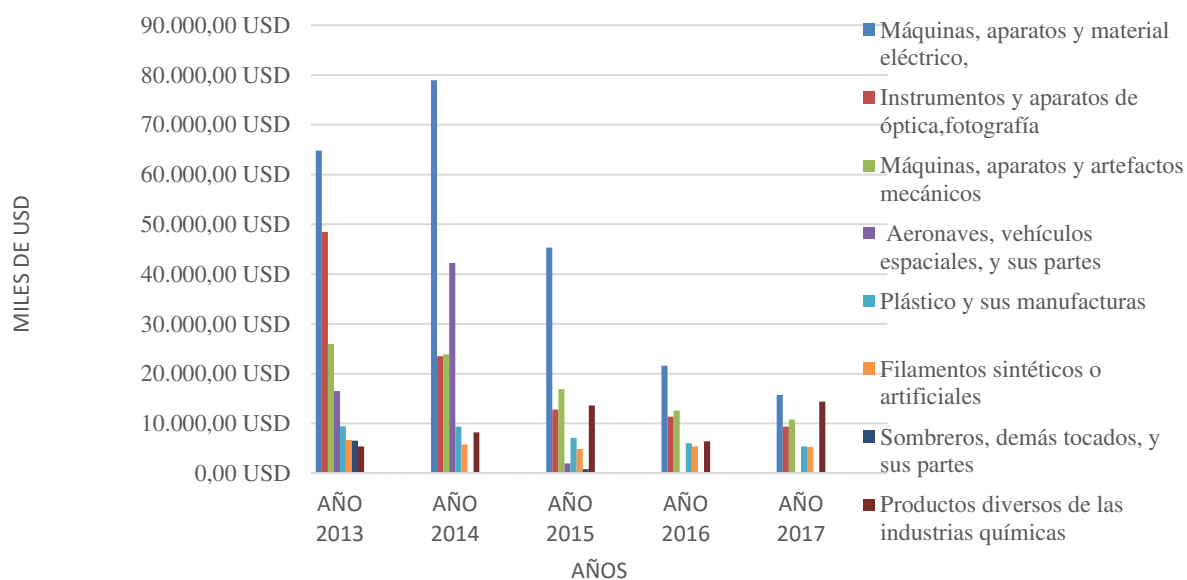


Gráfico 2. Principales productos Exportados de Israel a Colombia pte. 1

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

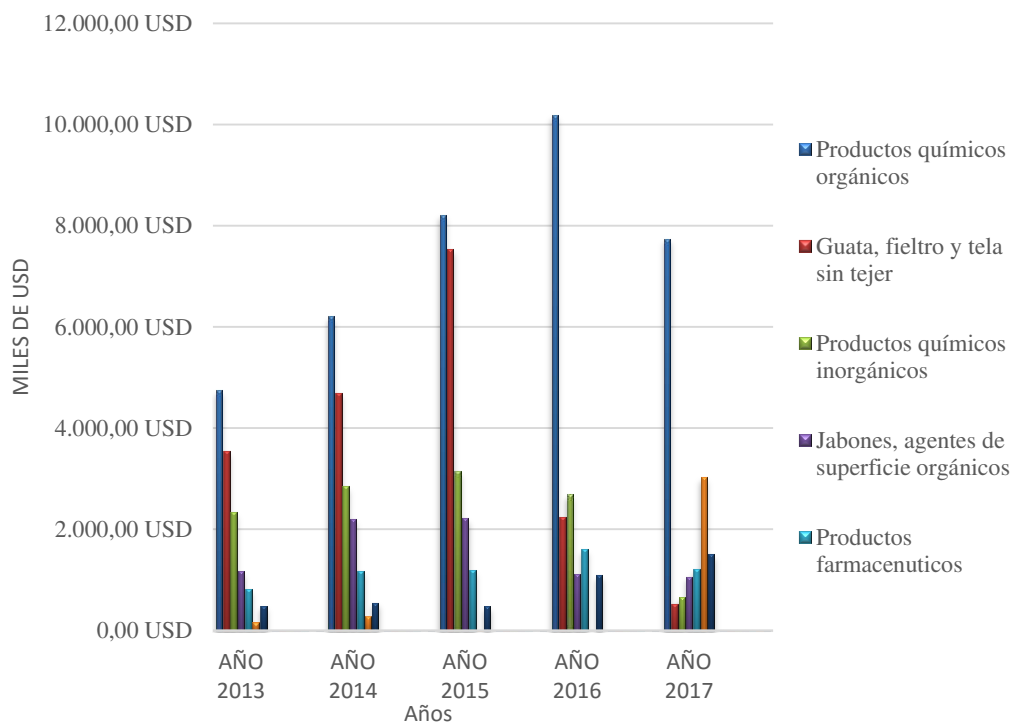


Gráfico 3. Principales productos exportados de Israel a Colombia pte.2

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Durante los años comprendidos del 2013 al 2017 Colombia recibió exportaciones de Israel por valores que no superaron el total general de los 300,000 USD. FOB, En el promedio de los 5 años, estas exportaciones tienen un valor aproximado en pesos colombianos de 756.906. Millones COP manejado una tasa de cambio promedio de 1USD= 2.523,02 Cop (Banco de la republica de colombia , 2017)

Análisis comercial en exportaciones desde Colombia hacia Israel 2013 -2017

Colombia a través de los años se ha destacado por tener una gran diversidad de recursos naturales, geografía y multicultural. Colombia tiene una economía la cual se ha catalogado como CIVETS, lo que hace referencia a una economía emergente, dado que Colombia se encuentra cuarta a nivel latinoamericano por debajo de México, Brasil y Argentina.

Como bien se sabe Colombia se ha basado en las exportaciones de productos primarios en otras palabras de los commodities, abarcando todo el sector minero lo cual se destacan el petróleo, el carbón, el sector agrícola, el café y la pesca, productos por los cuales Colombia ha tenido reconocimiento a nivel mundial (Colombia).

Colombia cuenta con una superficie de 2.129.748 km, está situado en la esquina noroeste de América del Sur y cuenta con una gran ventaja a nivel de sector agrícola debido a que tiene 22 millones de hectáreas cultivables en el país y solo cuenta con 4.8 sembradas, si estas cifras se suman, se puede potencializar (Finagro, s.f.).

Tabla 8

Exportaciones de Colombia a Israel 2013

CAP.	PARTICIPACION	USD 2013	COMPRENDE
27	92,5%	379.064	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ...
09	3,8%	15.490	Café, té, yerba mate y especias
93	1,1%	4.316	Armas, municiones, y sus partes y accesorios
71	0,5%	1.967	Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, ...
44	0,4%	1.448	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
39	0,3%	1.343	Plástico y sus manufacturas
17	0,3%	1.263	Azúcares y artículos de confitería

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.com

Colombia entro en negociaciones de un TLC con Israel 2013 donde su mayoría de productos exportados ha sido combustibles minerales, café entre otros tal como muestra la siguiente tabla para el 2013, sin embargo, este año las exportaciones hacia este país no fueron tan buenas a comparación con el año 2012 debido a que se nota un descenso ya que en este año se exportaron US 526 millones (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, 2013).

Tabla 9

Exportaciones de Colombia a Israel 2014

CAP.	PARTICIPACION	USD 2014	COMPRENDE
27	86,1%	260.767	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ...
09	7,8%	23.587	Café, té, yerba mate y especias
71	1,4%	4.371	Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, ...
93	0,9%	2.836	Armas, municiones, y sus partes y accesorios
90	0,6%	1.955	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o precisión; ...
44	0,6%	1.777	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
17	0,4%	1.284	Azúcares y artículos de confitería
39	0,4%	1.130	Plástico y sus manufacturas

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Para el 2014 el comercio con Israel tuvo un gran crecimiento a comparación del 2013, donde las exportaciones en este año tuvieron un gran incremento el cual es de (28,5%) con un valor FOB de USD\$526.447 (Ministerio de Comercio, 2014), se denota igualmente que empiezan a entrar nuevos productos con una participación lo cual se denota de instrumentos de óptica, fotografía o cinematografía, sin dejar atrás el aumento de la exportaciones de combustibles y de café hacia el país de Israel.

Tabla 10**Exportaciones de Colombia a Israel 2015**

CAPITULO	PARTICIPACION	USD 2015	COMPRENDE
27	89,0%	260.334	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ...
09	5,5%	16.164	Café, té, yerba mate y especias
88	1,1%	3.228	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
71	0,7%	2.042	Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, ...
44	0,6%	1.619	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
17	0,5%	1.413	Azúcares y artículos de confitería
84	0,5%	1.334	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas; partes de estas máquinas ...
39	0,4%	1.244	Plástico y sus manufacturas

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Para el año 2015 se tuvo una participación positiva del 1.4% y una contribución del 0.4% en las exportaciones registrando un valor FOB de USD\$ 292.513 (Parra, 2015), sin embargo, a pesar de tener una participación positiva, está bajo a comparación del 2014, se empieza a ver una gran ventaja competitiva del café, yerba mate y especias en este país ya que se ve que cada año este producto empieza a tomar gran fuerza en este país, en este año no se ve una gran participación de las armas pero en cambio se ve que empieza a exportar aeronaves, vehículos especiales hacia este país, con ello se ve que Colombia empieza a exportar aeronaves y parte de las mismas.

Tabla 11**Exportaciones de Colombia a Israel 2016**

CAP.	PARTICIPACION	USD 2016	COMPRENDE
27	87,4%	240.863	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ...
09	5,4%	14.917	Café, té, yerba mate y especias
88	1,5%	4.241	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
71	1,2%	3.330	Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, ...
84	0,7%	1.924	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas; partes de estas máquinas ...
44	0,7%	1.909	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
93	0,5%	1.399	Armas, municiones, y sus partes y accesorios
39	0,4%	1.237	Plástico y sus manufacturas
17	0,4%	1.044	Azúcares y artículos de confitería

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

En el año 2016 tuvieron una variación del -5.9% (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, 2018), con un valor de exportaciones FOB de USD\$ 275.511, se muestra que el Café y los combustibles tuvieron un decrecimiento, sin embargo se ve que se eleva la exportación de las aeronaves y en armas, a su vez se empieza ver el crecimiento de las exportaciones de azúcares y artículos de confitería.

Tabla 12

Exportaciones de Colombia a Israel 2017

CAP.	PARTICIPACION	USD 2017	COMPRENDE
27			Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación...
	86,1%	260.767	
09	7,8%	23.587	Café, té, yerba mate y especias
88	1,4%	4.371	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes
71			Perlas finas (naturales) o cultivadas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos, ...
	0,9%	2.836	
84	0,6%	1.955	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, reactores nucleares, calderas; partes de estas máquinas ...
44	0,6%	1.777	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
17	0,4%	1.284	Azúcares y artículos de confitería
39	0,4%	1.130	Plástico y sus manufacturas
17	0,4%	1.044	Azúcares y artículos de confitería

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Para el año 2017 tuvo una variación positiva 9.9% (económicos, 2018), mejorando el volumen de exportaciones para el país de Israel, con un total en ventas FOB de USD\$ 302.694, para este año se ve un gran volumen de exportación a comparación del 2016 en los productos principales los cuales son los combustibles minerales y Café y té los cuales en este año subieron 8.3% en combustibles y 58% en Café y té, sin embargo, la exportación de armas tuvo un decrecimiento en este año.

Principales productos exportados desde Colombia hacia Israel 2013 -2017

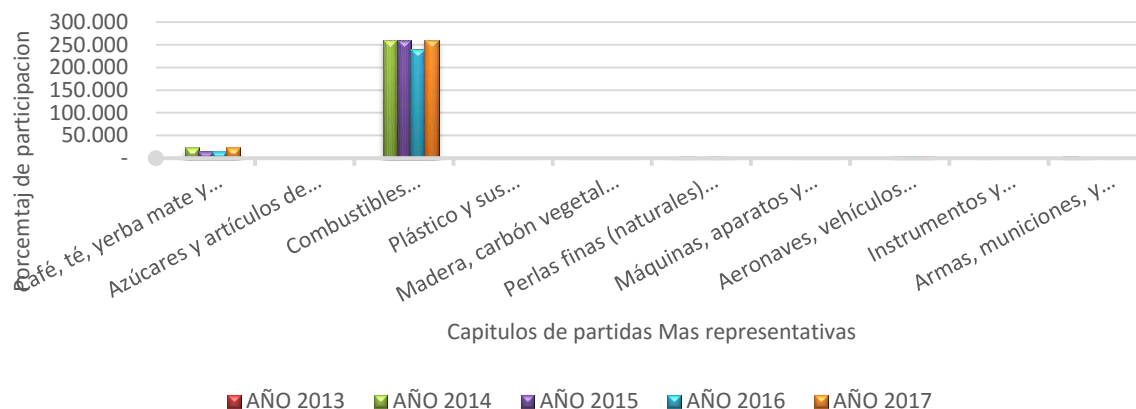


Gráfico 4. Exportaciones de Colombia a Israel

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Entre este periodo analizado 2013- 2017 se ha observado la gran variación que se tuvo, donde el 2014 fue el año con mayor valor FOB exportado hacia el país de Israel, siendo el 2016 con menor valor FOB, sin embargo, los productos que se demandaron por Israel fueron los combustibles minerales y Café, té, yerbas y especias. Lo que se demuestra la gran ventaja que tiene Colombia con el mercado de los commodities, el cual se puede seguir teniendo gran provecho, dado que Colombia maneja unas condiciones de suelo y clima lo cual lo favorece y entrando en vigencia el TLC se tiene previsto que se va a incrementar las exportaciones.

A su vez es ve que a partir del 2015 Colombia empieza a tener un mercado de aeronaves, vehículos especiales y sus partes en Israel, con esto se empieza a denotar que a pesar de que Colombia importa gran cantidad de tecnología de Israel, quiere y está entrando en un mercado tecnológico en cuanto a la aeronáutica en Israel.

Con Israel la balanza comercial está superavitaria durante los periodos analizados, lo cual da a especular que atreves de un futuro tratado de libre comercio, se puede estimular la economía colombiana aún más, aprender de sus estrategias de industrialización en el sector agro, ciencia y tecnología en invenciones en innovación. En el transcurso de los años en mención, las exportaciones generadas por Israel fueron menores que lo enviado por Israel a Colombia. Para los años en mención la balanza comercial se mantuvo superavitaria a favor de Colombia.

Es claro que las economías emergentes a un no consideran la importancia de invertir en innovación, ciencia y tecnología. Esta inversión es un factor clave para el crecimiento y desarrollo de un país, teniendo el efecto de ser productivo y competitivo en los mercados internacionales. Desde este punto de vista, Israel está en capacidad de facilitar y cumplir con las necesidades que solicitan los consumidores colombianos.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIA CON ISRAEL 2013-2017

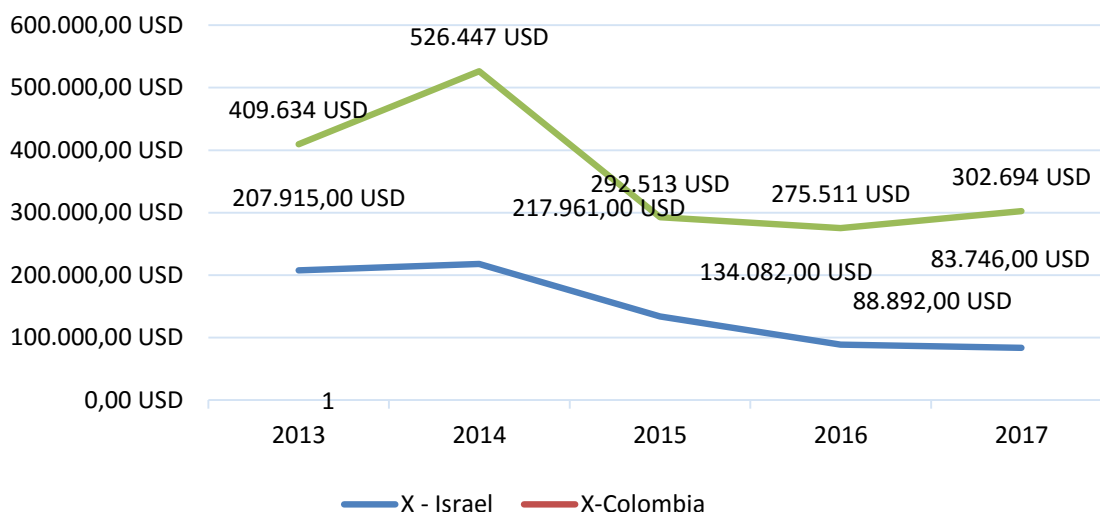


Gráfico 5. Balanza Comercial de Colombia con Israel

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Los valores totales de las exportaciones generales tienen diferencia comparados con los valores de gráficas en las exportaciones de cada país, en las gráficas de exportaciones de Colombia hacia Israel y viceversa se tomaron los productos de las partidas arancelarias con mayor demanda en cada país.

Como se refleja las exportaciones de Israel a Colombia tienen una tendencia decreciente sin embargo cabe resaltar la dependencia de Colombia en productos de tecnología, máquinas, aparatos y material eléctrico es la partida más representativa en los diferentes años, los productos instrumentos de medición y aparatos de óptica también representan altos volúmenes con destino Colombia. Las relaciones en cuanto a exportaciones de productos alimenticios son bajas, entre otros representativos son los productos químicos orgánicos, químicos usados en la industria de policloruro de vinilo PVC jabones y amonios cuaternarios hacen parte de este capítulo. La balanza comercial para Israel en los años analizados fue deficitaria.

En el transcurso de los años en mención, se ve que los principales productos a exportar hacia Israel fueron los combustibles, minerales, café, té, yerbas. Los demás capítulos no pesan en la balanza comercial, sin embargo, en los años en mención la balanza comercial se mantuvo superavitaria a favor de Colombia

Como se denota en esta balanza comercial se ve un intercambio de Tecnología, por un cambio de combustible y en el sector agro, sin embargo, Colombia puede llegar a ser más competitiva en otros sectores ya que lo que les siguen a estos productos son las armas y aeronaves.

Capítulo II. Principales componentes comerciales del TLC Colombia-Israel

Cada país ha de buscar en el exterior aquello que le resulta más costoso proveerse en interior; variación más o variación menos, el principio de las ventajas comparativas –estáticas o dinámicas– sigue gobernando el comercio mundial contemporáneo y, sobre todo, sigue siendo el punto de partida, o supuesto básico, de las políticas comerciales.

En lo general todos los tratados persiguen los mismos objetivos y por ello son de contenido similar. Como mínimo, los tratados de libre comercio deben contener reglas y procedimientos respecto de los bienes que pueden ser objeto de comercio entre las partes.

Los componentes técnicos se entienden por un integrante de un todo cuya función es transformar algún tipo de cosa para obtener determinados resultados. En ese sentido, vale la pena resaltar los componentes comerciales principales del TLC Colombia- Israel, ya que resaltan el efecto que estos pueden crear dentro de los productos que se podrían potencializar a partir del mismo a causa de lo acordado por los países.

Se articularán los siguientes componentes:

- capítulo 2 - acceso a los mercados de productos;
 - sección 1 – b: eliminación gradual de aranceles en Israel para productos originarios de Colombia;
 - sección 2 - a: tratamiento preferencial en Israel para productos originarios de Colombia;
 - sección 2 - b: el tratamiento preferencial por Israel para productos originarios de Colombia
- capítulo 3 - normas de origen
 - anexo 3 - a: reglas de origen
- capítulo 5 - asistencia técnica y capacidad comercial
- capítulo 6 - medidas sanitarias y fitosanitarias
- capítulo 7 - obstáculos técnicos al comercio
 - anexo 7- a: subcomisión, puntos de contacto y - otc sobre obstáculos técnicos al comercio

Acceso a los mercados de productos

Este capítulo del tratado de libre comercio entre Colombia e Israel, se centra en las disposiciones que se aplican al comercio de las mercancías entre las partes y en donde su clasificación se establecerá en la nomenclatura arancelaria del Sistema Armonizado.

Se establece que cada parte otorgara trato nacional a las mercancías de la otra parte. Las Partes se esforzarán por evitar la imposición de medidas restrictivas por motivos de balanza de pagos. Cada parte autorizará la admisión temporal libre de aranceles aduaneros para las siguientes mercancías, independientemente de su origen: equipo profesional, incluidos equipos de prensa o televisión, programas de computación y el equipo de radiodifusión y cinematografía, necesario para el ejercicio de la actividad de negocios, comercial o profesional de una persona que califica para entrada temporal de acuerdo con la legislación de la Parte importadora; mercancías destinadas a exhibición o demostración; y muestras comerciales, películas y grabaciones publicitarias.

En cuanto a las mercancías reimportadas después de reparación o alteración, ninguna parte aplicara un arancel aduanero. Se aplicará la licencia de importación del Acuerdo de la OMC. Se prohíbe cualquier tipo de restricción que una parte adopte o mantenga el cual se rige por el párrafo 1 del GATT de 1994. Cada Parte eliminará sus aranceles aduaneros sobre las importaciones originarias en la otra Parte a la entrada en vigor del Acuerdo.

En cuanto a las mercancías agrícolas: habrá tratamiento preferencial en donde cada parte deberá implementar y administrar los contingentes arancelarios para la importación de las mismas. A la entrada en vigor de este Acuerdo, ninguna Parte mantendrá, introducirá o reintroducirá subsidios a las exportaciones u otras medidas de efecto equivalente a las mercancías agrícolas. Subsidios a la exportación, como se mencionó anteriormente, se definirán de conformidad con el Artículo 9 de la OMC sobre el Acuerdo en Agricultura.

En el caso de Colombia las Restricciones a la importación y la exportación no se aplicará a: (a) la contribución requerida sobre la exportación de café de conformidad con la Ley No. 101 de 1993; y (b) la contribución requerida sobre la exportación de esmeraldas de conformidad con la Ley No. 488 de 1998. 3; c) Los controles sobre la exportación de café, de conformidad con la Ley No. 9 del 17 de enero de 1991; (d) Las mercancías conforme a lo dispuesto en el Capítulo II del Decreto 925 de 2013.

Cronograma de eliminación gradual de aranceles para bienes industriales.

Existen cuatro categorías de reducción arancelaria con tratamiento preferencial que se estipulan las cuales se presentan de la siguiente manera:

Tabla 13

Categorías de reducciones arancelarias de Colombia con Israel

CATEGORÍA DE REDUCCIÓN ARANCELARIA	TRATAMIENTO PREFERENCIAL
I	Eliminación Inmediata de aranceles aduaneros a la entrada en vigor del Acuerdo
G-3	Los aranceles aduaneros serán eliminados en tres (3) cortes iguales, comenzando en la fecha de entrada en vigor de este Acuerdo. Los cortes restantes se efectuarán el 1° de enero de los años siguientes hasta la eliminación total de los aranceles.
G-5	Los aranceles aduaneros serán eliminados en cinco (5) cortes iguales, comenzando en la fecha de entrada en vigor de este Acuerdo. Los cortes restantes se efectuarán el 1° de enero de los años siguientes hasta la eliminación total de los aranceles.
G-7	Los aranceles aduaneros serán eliminados en siete (7) cortes iguales, comenzando en la fecha de entrada en vigor de este Acuerdo. Los cortes restantes se efectuarán el 1° de enero de los años siguientes hasta la eliminación total de los aranceles.
G-10	Los aranceles aduaneros serán eliminados en diez (10) cortes iguales, comenzando en la fecha de entrada en vigor de este Acuerdo. Los cortes restantes se efectuarán el 1° de enero de los años siguientes hasta la eliminación total de los aranceles.

Fuente: Elaboración propia datos tomados del texto del TLC Colombia-Israel

Esto permitirá entender las siguientes tablas en cuanto al tratamiento preferencial que se le otorgara a algunos productos que se determinan en el escrito del tratado de libre comercio entre Israel y Colombia.

Eliminación gradual de aranceles en Israel para productos originarios de Colombia.

A continuación, se nombrarán los productos que más relevancia tienen acorde al proyecto que está siendo desarrollado en cuanto al previo análisis hecho en el capítulo I: Comportamiento de la balanza comercial periodo 2013-2017.

Tabla 14**Eliminación gradual de aranceles**

Línea arancelaria de Israel (2012)	Descripción	Arancel Base	Categoría de Reducción Arancelaria
85441120	otros, esmalte aislado o plástico aislado sin aislamiento adicional	9	G-3

Fuente: Elaboración propia datos tomados del texto del TLC Colombia-Israel

Con lo previsto en el documento no se encuentran muchas categorías que encajen dentro de los productos principales que son exportados desde Colombia hacia Israel que se verían beneficiados con la eliminación gradual de los aranceles.

Tratamiento preferencial para productos agrícolas.**Tratamiento preferencial en Israel para productos originarios de Colombia.****Tabla 15****Lista arancelaria de productos agrícolas colombianos con tratamiento preferencial en Israel**

Línea arancelaria de Israel (2012)	Descripción	Categoría de Reducción Arancelaria
9012100	Café tostado (sin descafeinar)	I
9012200	Café tostado y descafeinado	I
9019010	Cáscaras y pieles de café	I
15111010	Aceite de palma crudo, comestible	I
15111020	Aceite de palma crudo, no comestible	I
17019910	Cubo de azúcar, trozos de azúcar y azúcar dulce no de la subpartida 9100	I
17024000	Glucosa y jarabe de glucosa, que contienen en estado seco al menos 20% pero menos del 50% en peso de fructosa.	I
17025000	Fructosa químicamente pura	I
18069091	Confiterías	I

Fuente: Elaboración propia datos tomados del texto del TLC Colombia-Israel

Se extrajeron los productos más acordes a la tabla 6 de la sección 2-a del documento del tratado entre Israel y Colombia ya que esa se compone de los principales productos exportados desde Colombia hacia Israel. Esto nos da una visión conjunta de la ventaja que tienen estos productos frente a otros ya que se encuentran bajo la categoría I de reducción

arancelaria que como muestra la Tabla 11, corresponde a la eliminación Inmediata de aranceles aduaneros a la entrada en vigor del Acuerdo.

El tratamiento preferencial por Israel para productos originarios de Colombia.

Tabla 16

Lista arancelaria de productos colombianos con tratamiento preferencial en Israel

Línea arancelaria de Israel (2012)	Descripción	Tarifa en %	Tarifa por unidad	Tarifa base		Estadístico de unidad	Categoría de Reducción Arancelaria
				Pero no más de %	Pero no menor que, tarifa por unidad		
19011020	preparativos de alimentos fabricados con harina, gran harina de grano entero, almidón, o extracto de malta	12	0	0	0	KG	G-3
19012010	preparaciones alimenticias hechas de harina, harina gruesa, almidón o extracto de malta	12	0	0	0	Kg	G-3

Fuente: Elaboración propia datos tomados del texto del TLC Colombia-Israel

Dentro de los productos principales que se exportan desde Colombia a Israel, se extraen dos líneas arancelarias que se asimilan a los mismos. Esta condición le provee una ventaja sobre aquellos que no poseen tratamiento preferencial.

Normas de origen

Las normas de origen son los criterios necesarios para determinar la procedencia nacional de un producto. Su importancia se explica porque los derechos y las restricciones aplicados a la importación pueden variar según el origen de los productos importados (World Trade Organization).

Reglas de origen específicas.

A continuación, se nombrarán los ítems más relevantes a la investigación previamente realizada en donde SA corresponderá al código del Sistema Armonizado arancelario.

Tabla 17

Reglas de origen específicas más relevantes

SA	Regla Específica
CAPÍTULO 17: AZUCARES Y ARTÍCULOS DE CONFITERÍA	
1701 – 1703	Un cambio desde cualquier otro capítulo.
CAPITULO 18: CACAO Y SUS PREPARACIONES	
	Fabricación en la cual: todos los materiales utilizados se clasifican en una partida diferente a la del producto; y el valor de todos los materiales del Capítulo 17 utilizados no exceda el 30 por ciento del precio franco
180610	fábrica del producto.
CAPÍTULO 47: PASTA DE MADERA O DE LAS DEMÁS MATERIAS FIBROSAS CELULÓSICAS; PAPEL O CARTÓN PARA RECICLAR (DESPERDICIOS Y DESECHOS)	
4701 – 4707	Un cambio desde cualquier otro capítulo.
CAPÍTULO 48: PAPEL Y CARTÓN; MANUFACTURAS DE PASTA DE CELULOSA, DE PAPEL O CARTÓN	
4801 - 4810	Un cambio desde cualquier otro capítulo.
	Un cambio desde cualquier otro capítulo; o Un cambio desde cualquier otra partida, siempre que el valor de los materiales no originarios utilizados en la manufactura no exceda 50 por
4817	ciento del precio franco fabrica del producto.
4818	Un cambio desde cualquier otra partida, excepto de la partida 48.03.
	Un cambio desde cualquier otro capítulo; o Un cambio desde cualquier otra partida, siempre que el valor de los materiales no originarios utilizados en la manufactura no exceda 50 por
4819	ciento del precio franco fabrica del producto.
	Un cambio desde cualquier otro capítulo; o Un cambio desde cualquier otra partida, siempre que el valor de los materiales no originarios utilizados en la manufactura no exceda 60 por
4820-4821	ciento del precio franco fabrica del producto.
	Un cambio desde cualquier otro capítulo; o Un cambio desde cualquier otra partida, siempre que el valor de los materiales no originarios utilizados en la manufactura no exceda 50 por
4823	ciento del precio franco fabrica del producto.

Fuente: Elaboración propia datos tomados del texto del TLC Colombia-Israel

Es pertinente resaltar que una regla específica bajo un determinado producto puede obstaculizar o aventajar un producto en su desenlace dentro del mercado donde se podría potencializar a raíz de las disposiciones acordadas por cada país ya que esta determina

cuando una partida, subpartida o fracción arancelaria puede ser sometida a un cambio de clasificación arancelaria.

Asistencia técnica y capacidad comercial

Este capítulo tiene como objetivo fortalecer la cooperación entre las partes que se implementen en este acuerdo, con el fin de optimizar resultados, contribuir a la consecución de los objetivos del presente acuerdo.

Para alcanzar los objetivos referidos del artículo 5 se tiene por medio de las partes tener iniciativas de cooperación con respecto a fomentar la competitividad, innovación, mejorar y crear oportunidades de comercio, inversión, promover el desarrollo de las pymes; teniendo en cuenta los instrumentos, recursos, y mecanismos disponibles por las partes. Basado en esto se podrán utilizar diferentes modalidades tales como el intercambio de información, experiencia, mejores prácticas, desarrollo de capacidades, y asistencia técnica.

Los responsables para aplicar de forma eficiente y efectiva para facilitar la comunicación por parte de la República de Colombia son: ministerio de comercio, industria y turismo, jefe de la oficina asesora de plantación sectorial; por parte de Israel son: ministerio de economía administración de comercio exterior

Obstáculos Técnicos al Comercio

Este capítulo se basa en facilitar el comercio entre ambos países, asegurar normas, reglamentos técnicos y evaluar procedimientos de evaluación de conformidad y mejorar la cooperación conjunta entre las partes.

Donde se verán específicamente los puntos de la cooperación, transparencia, reglamentación técnica y establecer un subcomité de obstáculos al técnico al comercio. Estos puntos están específicamente dados al entendimiento y claridad de los acuerdos de cooperación celebrados.

En la cooperación en cuanto a la transparencia, buenas practicas regulatorias y armonización de las normas internacionales, asistencia técnica y usos de mecanismos que ayuden a facilitar la aceptación de los resultados de los procedimientos de evaluación las

partes mantendrán comunicación efectiva entre sus respectivas autoridades reguladores, a su vez toda normatividad y reglamentación se deberá ser bajo las normas Internacionales reguladores (OMC), ya con esto se deberá tener una clara comunicación entre las partes, con ello se dará el intercambio de información en procesos de normalización de acuerdos celebrados.

A petición de la otra parte interesada en desarrollar un reglamento técnico deberá comunicar y estudiar para minimizar riesgos o cualquier otro documento pertinente, a su vez si una parte tiene una petición de considera entablar negociaciones para alcanzar un acuerdo para la aceptación de reglamentos técnicos de la otra parte, con esto dichos reglamentos produzcan resultados equivalentes y positivos para ambas partes, sin embargo en caso tal de que no se quiera entablar una negociación con la otra parte, esta deberá explicar por escrito de las razones de la decisión.

El Subcomité de Obstáculos Técnicos al Comercio, son los encargados de trabajar con el fin de facilitar y velar la implementación del capítulo, donde estará establecido según el anexo 7-A.

Subcomité, punto de contacto y punto de información de obstáculos técnicos al comercio.

Para los propósitos del artículo 7.11 de Subcomité de Obstáculos Técnicos al Comercio será coordinado por el punto de contacto:

- Para Israel Ministerio de Economía.
- Para la Republica de Colombia, Ministerio de Comercio, Industria y Turismo o sus sucesores.

Dependiendo de los asuntos, los ministerios responsables o los organismos reguladores que participaran en las reuniones del subcomité.

- El caso de Israel, la Administración de Comercio Exterior del ministerio de Economía.
- Para el caso de la Republica de Colombia, el punto de información de la OTC frente al Registro Central de Notificaciones de conformidad con el Acuerdo OTC.

Los anteriores componentes analizados nos permiten tener una visión más clara en cuanto a los procedimientos u objetos de los que harán parte los países. En este contexto, es importante resaltar que el capítulo en donde se habla del acceso de mercados con puntos precisos en cuanto a las reducciones de aranceles que tiene como resultado un aumento de posibilidades referente a la potencialización de determinados productos en el país de la otra parte. Así mismo, en los consiguientes capítulos se pretendía extraer aquello que más relevancia tuviera con respecto a la negociación del acuerdo para así facilitar el comercio entre las partes.

Otro de los aspectos son las normas que rigen cada país en cuanto a medidas sanitarias y fitosanitarias las cuales tienen como finalidad la inocuidad alimentaria, el bienestar animal y el medio ambiente que son factores que influyen en el comercio mundial, normas las cuales están establecidas en el marco de la organización mundial de comercio y la organización para las naciones unidas para la alimentación. Para este acuerdo es importante cómo se podría facilitar el acuerdo, donde la cooperación y la comunicación entre las dos partes sea fundamental, en lo cual se tenga clara información y procedimientos del acuerdo; cabe resaltar los entes de cada país, los cuales regulan el acuerdo y toman decisiones sobre el mismo, de tal forma que se pueda tener una cooperación entre los dos países.

Capítulo III. Productos que se favorecerían con la entrada en vigencia del TLC Colombia-Israel

El presente capítulo analizara los diferentes productos que se podrían potencializar e identificara las posibles oportunidades que se pueden presentar para los mismos con la entrada en vigencia del TLC Colombia-Israel que se ha planteado.

Cuando concluyó la negociación del TLC con Israel, se elaboraron múltiples contenidos en donde se establecen puntos determinantes que buscan permitir un acceso preferencial a este mercado y un consecuente incremento en el comercio como resultado de la reducción en los costos de transacción y del mejoramiento en los procedimientos aduaneros (Ministerio de comercio industria y turismo).

La posibilidad que tienen los productos de entrar a mercados externos depende de las condiciones de acceso a mercados. Estas condiciones, la mayoría de las veces, están determinadas por las normas jurídicas y administrativas impuestas por los países, de acuerdo con las normas comerciales internacionalmente adoptadas, como las definidas por la Organización Mundial del Comercio OMC y las negociadas en los acuerdos comerciales (Cámara de Comercio de Bogotá).

En este orden de ideas, se estipulan preferencias para concretos productos que aumentan las posibilidades de que los mismos se potencialicen al entrar el acuerdo en vigencia. Aquellos productos favorecidos se determinan mediante la otorgación de ventajas establecidas sobre los productos por los cuales no se ha negociado un acuerdo comercial preferencial.

El siguiente análisis se determinó acorde a un previo estudio de los principales productos exportados desde Colombia a Israel entre el periodo 2013-2017 y un estudio del texto del acuerdo del tratado de libre comercio en donde se establece las propuestas que serán legítimas al entrar en vigencia, como preferencias arancelarias, tratamiento preferencial de ciertos productos, normas de origen, etc.; condiciones relevantes en el desenlace de la vida comercial de los productos en el país de la otra parte.

Con los datos tomados por Trademap, se extraen los principales productos exportados desde Colombia a Israel, y con estos establecidos, se hace un filtro dentro del texto del

acuerdo del TLC entre Colombia e Israel con los mismos productos para determinar si estos tienen condiciones.

Además de los componentes previamente mencionados, existen otros factores externos a el TLC firmado que afectan el desenlace de aceptación por la otra parte, como por ejemplo los principales productos importados desde Israel por todo el mundo, la diversificación de culturas y costumbres religiosas hacen cada día más exigente los consumidores.

Importaciones de Israel con el mundo

La información relacionada anteriormente es determinante en el grado de productos que podrían verse favorecidos, ya que al entrar en vigencia el TLC entre Colombia e Israel, se tendrá acceso a un mercado nuevo, en donde no solo podemos aumentar las exportaciones que se hacían antes de, sino satisfacer la demanda que requieren y están siendo abastecidas por otros países , además de esto cabe resaltar la gran ayuda que Israel tecnológicamente puede brindar para estimular sector primario del país .

En las tablas número 16 y 17 durante los periodos correspondientes al año 2013 a 2017 se relacionan los principales productos que importa Israel desde el resto del mundo. Más adelante se hará énfasis en los productos que Colombia puede ofertar y así aumentar sus relaciones comerciales, más aún enfocados en la entrada en vigencia del acuerdo suscrito.

Tabla 18

Lista de los productos importados por Israel

Código	Descripción del producto	2013	2014	2015	2016	2017
27	Combustibles minerales, aceites minerales	14.552.969	12.758.144	7.390.611	5.807.844	7.576.905
71	Perlas finas (naturales) piedras preciosas...	9.342.254	9.646.335	7.238.447	7.495.561	7.100.013
85	Máquinas, aparatos y material.	7.481.311	7.547.759	7.966.618	8.114.883	7.306.134
84	Máquinas, aparatos y artefactos.	6.548.726	6.769.740	6.665.017	8.620.475	9.434.082
87	Vehículos automóviles, tractores, velocípedos	4.956.007	5.500.388	4.733.454	6.945.737	5.803.890
39	Plástico y sus manufacturas	2.427.683	2.564.774	2.274.142	2.364.809	2.613.191
90	Instrumentos y aparatos de óptica	1.996.958	2.011.047	2.046.084	2.191.622	2.484.239
29	Productos químicos orgánicos	1.834.378	1.818.510	1.613.758	1.338.778	1.527.278
30	Productos farmacéuticos	1.809.870	1.898.996	1.915.673	2.006.524	2.169.889
72	Fundición, hierro y acero	1.460.021	1.366.492	1.269.690	1.133.280	1.325.452
10	Cereales	1.042.166	1.067.539	807.413	766.394	843.338

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Tabla 19**Lista de los productos importados por Israel**

73	Manufacturas de fundición, de hierro o acero	868.088	954.152	879.770	991.065	1.080.155
38	Productos diversos de las industrias químicas	802.455	823.224	842.703	759.064	819.768
61	Prendas y complementos (accesorios), de vestir	774.497	817.584	815.110	917.647	982.556
94	Muebles; mobiliario medicoquirúrgico; artículos	743.307	830.519	817.698	901.784	1.038.295
48	Papel y cartón; manufacturas.	705.568	715.783	612.147	642.843	685.545
62	Prendas y complementos (accesorios), de vestir, excepto los de punto	691.594	778.642	723.115	693.138	742.694
44	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	615.374	632.156	572.513	580.121	628.516
88	Aeronaves, vehículos espaciales, y sus partes	595.955	838.205	505.317	761.330	734.809

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Para Colombia puede ser de gran interés ya que está en capacidad de ofertar las partidas de los capítulos XXVII combustibles, minerales. Es un país productor de petróleo y tiene reservas para un largo tiempo por lo tanto es el producto que encabeza el listado de exportaciones hechas por Colombia hacia resto del mundo. Otra opción potencial de crecimiento son los productos del sector del agro, en el momento el país está empezando a desarrollarlo, pero aún falta inversión y tecnológica para exportar productos competitivos con el mercado de Israel, aun así trata y con esfuerzo hay productos con gran posición, se ve reflejado en los productos procesados, café (Procolombia, s.f.).

Las partidas de los capítulos relacionados a continuación son productos que Colombia está en capacidad de producir y así aumentar la oferta hacia Israel en su mayoría son productos correspondientes a la agroindustria.

Como lo afirma (Chavarro, 2018) en el campo Colombia tiene grandes oportunidades, Colombia está en el momento para transformar ideas realizar inversiones sostenibles y así levantarlo. Un ejemplo es el centro de investigación que inauguro Bavaria en Tibasosa para cultivar cebada maltera competitiva, materia prima la cual actualmente se debe importar. 2800 hectáreas fueron sembradas del producto y han propiciado formación a agricultores de la región y más de 240 empleos.

La diversificación de climas, suelos ricos en nutrientes y las fuentes hídricas que rodean a Colombia lo hace un país con gran extensión de recursos naturales en el cual se puede generar cualquier clase de producto o cría de animales de corral para consumo humano.

En cuanto a Israel carece de recursos, pero esto no impide su innovación en sistemas de riego por goteo o la producción de tomates cherry, tecnologías para saber qué tipo de leche produce un rebaño y otras clases en los diferentes subsectores productivos, de ello que logran abastecer el mercado local y a su vez ofertar la tecnología desarrollada a otros países para estrechar relaciones comerciales (Kloosterman, Karin, 2015)

Las relaciones comerciales de Colombia e Israel han venido aumentando al igual que las exportaciones que hace Colombia hacia este país, sin embargo la oferta es aparentemente baja, en la tabla 18 se puede observar el promedio de importaciones de productos colombianos en el mercado israelí, estos serían los productos en los cuales Colombia tendría la oportunidad de abrir el mercado y generar inversión interna para cumplir con las especificaciones y cualidades que generan atracción por los consumidores en el mercado israelí.

Tabla 20

Productos que Colombia puede aumentar su oferta hacia Israel.

CAP.	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	2013-2015
27	Combustibles minerales, aceites minerales	9.617.295
71	Perlas finas (naturales) o cultivadas, metales preciosos, ...	8.164.522
87	Vehículos automóviles, tractores, vehículos terrestres, partes...	5.587.895
39	Plástico y sus manufacturas	2.448.920
10	Cereales	905.370
02	Carne y despojos comestibles	510.899
08	Frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos)...	260.785
19	Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula...	260.909
20	Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos...	239.539
17	Azúcares y artículos de confitería	274.830
18	Cacao y sus preparaciones	189.388
09	Café, té, yerba mate y especias	148.638
06	Plantas vivas y productos de la floricultura	14.384
	TOTAL	28.623.374

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Colombia por una parte se ve muy favorecido con este TLC, debido a que es el primero que se tiene con la sociedad Asiática, como se evidencio en el primer capítulo las exportaciones de Colombia hacia Israel se destacan en combustibles, minerales, café, yerbas, té, piedras preciosas, confitería y cueros, sin embargo Colombia tiene una gran ventaja competitiva en los sectores del agro y manufacturas, ya que se aspira llegar a exportar carne bovina, quesos, leche en polvo, cebolla, sandías, papaya y a su vez se ve un gran mercado para la confitería (ANALDEX, s.f.), tal como se evidencio desde el 2013 uno de los productos que más tuvo crecimiento a nivel de exportación son parte del sector agrícola. Las economías de estos países son complementarias ya que Israel, siendo un país casi desértico, tiene una buena tecnología agrícola que Colombia podría aprovechar.

Como se puede evidenciar en los datos tomados por Trademap en cuanto a las exportaciones de Colombia hacia el mundo, los Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; del código 27 de la partida arancelaria es el mayor producto exportado. En este orden de ideas, es importante hacer provecho de que aquel producto se encuentra dentro los principales que Israel importa como lo podremos notar en la tabla 17 y 18. Esto nos indica que hay una demanda exigida por la otra parte que en relación a los datos proporcionados por Trademap podrían estar siendo abastecida por Colombia y por ende se podría potenciar las exportaciones en los productos antes mencionados y bajo el marco de un TLC estos podrían aumentar el índice analizado.

Podemos denotar que se pronostican grandes oportunidades con el tratado para los productos hierro, acero, maquina y aparatos electrónicos, productos farmacéuticos, cacao y sus preparaciones, tales como nos muestran los datos al ser extraídos de Trademap de los productos más exportados de Colombia hacia el mundo en relación con aquellos que Israel más importa, sin embargo Colombia ha tenido un reconocimiento por su cacao por ser uno de los mejores del planeta. Colombia en este TLC con Israel puede llegar a impulsar más este producto y a su vez incentivar la transformación del mismo.

Productos que podrían ser potencializados

A continuación, se mostrarán los productos que podrían ser potencializados de parte de Colombia y que mejores resultados obtendrían al entrar el TLC en vigencia. Acorde a la tabla 19 en donde se establecen los productos que más importa Israel, relacionados con aquellos que más exporta Colombia hacia el mundo, se extrajeron los que se creerían que serían más favorecidos por tres factores principales:

- Relevancia con preferencias establecidas en el marco del TLC Colombia-Israel
- Relevancia con oferta que Colombia brinda hacia el mundo
- Relevancia con demanda de productos de los que Israel requiere del mundo

Estos tres factores fueron tomados en cuenta para el siguiente análisis en donde se explicarán brevemente los principales 5 productos seleccionados.

La tabla 19 nos mostrara los productos electos a ser posiblemente potencializados acorde a los factores previamente mencionados.

Tabla 21

Productos que se podrían potencializar

CAP.	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO
02	Carne y despojos comestibles
20	Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos...
17	Azúcares y artículos de confitería
18	Cacao y sus preparaciones
09	Café, té, yerba mate y especias

Con la información obtenida de Trademap y el análisis hecho en los previos capítulos, se eligieron estos para ser descritos y explicados. A continuación, y en el mismo orden ilustrado en la tabla 19 se detallará cada capítulo. La información proporcionada puede ser utilizada por otros estudios enfocados en el mismo entorno, con el fin de mejorar sus estrategias comerciales y su gestión en general.

Carne y despojos comestibles.

Con este convenio el gremio ganadero tendría nuevas oportunidades para comercializar sus productos, ya que de acuerdo con las condiciones acordadas en el marco del convenio, una vez entre en vigencia el TLC suscrito con Israel, podremos exportar carne bovina congelada con arancel de 0%, beneficiando así a este sector de productos que se encuentra dentro de los principales productos exportados desde Colombia hacia el mundo y a su vez dentro de los principales productos Importados por Israel, en donde se mostrara su valor en la siguiente tabla.

Tabla 22

Importaciones de Israel con el mundo de carne de animales de la especie bovina, congelada

EXPORTADORES	VALOR 2013	VALOR 2014	VALOR 2015	VALOR 2016	VALOR 2017
Uruguay	126.442,00 \$	133.212,00 \$	120.535,00 \$	145.048,00 \$	145.130,00 \$
Argentina	128.211,00 \$	88.470,00 \$	95.852,00 \$	91.547,00 \$	105.196,00 \$
Brasil	75.680,00 \$	48.636,00 \$	57.900,00 \$	79.336,00 \$	77.839,00 \$
Paraguay	90.338,00 \$	84.900,00 \$	85.657,00 \$	97.018,00 \$	73.096,00 \$
Polonia	17.135,00 \$	15.506,00 \$	16.248,00 \$	29.253,00 \$	38.343,00 \$

Fuente: Elaboración propia datos tomados de Trademap.org

Este producto, como muchos otros que se encuentran dentro de las principales exportaciones de Colombia hacia el mundo, se encuentra siendo exportado por otros países que abastecen el mercado de Israel, en su gran mayoría por países de América Latina; mercado el cual Colombia podría estar aprovechando ya que las condiciones de este nuevo acuerdo que sería ratificado, el cual estipula una reducción de aranceles, aventaja a Colombia frente a otros países, en especial latinoamericanos ya que es el único que mantiene una firma de TLC vigente, a excepción de México con el cual mantiene relaciones desde el año 2000.

Se puede notar que las importaciones de Israel de este producto son consistentes entre el periodo 2013 y 2017 lo que traduce a una demanda estable.

Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos.

Las exportaciones en el sector agrícola en especial las frutas y frutos comestibles con relación al capítulo 8 del sistema armonizado de partidas arancelarias, tienen una vista positiva y de crecimiento con este país, debido a que está importando alrededor de 260.000 a 305.000 millones en los últimos tres años (Trademap, s.f.); Colombia en comparación del 2016 (USD FOB 1.036 millones) al 2017 (USD FOB 10.079,11 millones) ha tenido un gran crecimiento en las exportaciones dando un 4,15% sin embargo bajando un 0.5% las ventas debido a la gran exportación de combustible, por otro lado se exporto 3,5% toneladas de frutas a comparación del 2016 (Analdex, s.f.).

Con la entrada en vigencia sería el primer país asiático en el cual se tendría un gran crecimiento de mercado con este producto, dado que Colombia tiene un suelo donde se puede trabajar los 12 meses del año y teniendo variedad de frutas. Colombia con este tratado quiere apostar a la entrada de la piña, sandías, papayas, se dice que va tener una gran entrada en este comercio para este año 2018 (Analdex, s.f.).

Azúcares y artículos de confitería Sin cacao. Incluye chocolate blanco.

Colombia es un país con gran innovación en el sector agroindustrial de la caña. Su área de influencia cubre más de 47 municipios del Cauca, Valle del Cauca, Risaralda, Caldas y Quindío. Estas regiones ofrecen condiciones especiales para la siembra y cosecha de la caña de azúcar a lo largo de todo el año debido a sus ventajas agroclimáticas, en la actualidad se cuenta con 12 ingenios azucareros afiliados al sector productivo (Asocaña, 2012).

La producción de caña no solamente beneficia a la agricultura de este producto se sacan diversidad de subproductos los cuales son de gran demanda en diferentes mercados, de la caña de no se desperdicia nada, todos los elementos sobrantes tienen otros destinos como la producción de combustibles, mieles, papel y otros materiales usados en la industria (Procaña, 2018).

Israel tiene una tendencia alta en consumo de azúcar en diferentes presentaciones y acompañada de otros productos sin embargo es una oportunidad comercial desafiante, pues debido a que no es productor, dicho país eliminó unilateralmente sus aranceles a todas las

importaciones de azúcar. Es decir, cuentan con ventaja aquellos países productores de azúcar con una mayor cercanía geográfica (Asocaña, 2017)

El consumo anual por persona es elevado, esto hace que Israel genere importaciones desde Colombia. Para el año 2017 Colombia exporto 525 mil dólares con destino Israel teniendo productores más cercanos a esa región para cubrir el consumo interno y externo. Esto causara que el consumo aumente al igual que las importaciones, Colombia tiene muy buena calidad en este producto y sus presentaciones lo cual con la entrada en vigencia de TLC cabe la posibilidad de incrementar sus exportaciones.

Tabla 23

Consumo per cápita mundial de azúcar (2011-2014) kilogramos.

PAÍS	AÑOS			
	2011	2012	2013	2014
Antillas neerlandesas	61,2	61,9	61,9	61,9
Brasil	64,1	61,2	58,7	59,1
Israel	59,3	59,4	58,8	58,5
Cuba	52,7	50	48,7	52,4
Malasia	50,3	51,8	51,8	52,3

Fuente elaboración propia con datos tomados de Asocaña 2011 - 2014

Cacao y sus preparaciones.

La producción de cacao por sus derivados como el chocolate es tendencia mundial, Israel es productor. A pesar de que el clima de Israel no es adecuado para el cultivo, la producción de cacao para hacer chocolates va en aumento. Las exportaciones de chocolate alcanzaron alrededor de 10 millones de dólares en 2015, llegando a 43 países de todo el mundo, los principales destinos esta Tokio, Angola, corea del sur, Japón, argentina y otros en América del norte y Europa (Israel21c, 2016)

Colombia no se queda atrás y más aun con la entrada en vigencia del próximo tratado de libre comercio, el cual tiene la ventaja de permitir desgravar el 97 % de las exportaciones agrícolas incluidos chocolates y confitería. el cacao juega un gran papel importante en el sector colombiano.

En la actualidad Colombia no tiene participación el mercado israelí, pero tiene gran potencial de exportación hacia el resto del mundo. Israel para cumplir con la demanda generada en la región debe importar de este producto y cumplir con la demanda externa. Colombia tiene grandes ventajas en este producto y sus derivados por su fino aroma lo cual lo caracteriza en los mercados internacionales, este tipo de cacao representa un 7 % de la producción global. el continente americano produce el 76 %. Países como Colombia, Ecuador, Venezuela y Perú tienen el mejor cacao sus aromas y su finura lo hacen diferente al producido en el resto del mundo. Los diferentes mercados exigen certificaciones de internacionales de acuerdo al país de destino por ejemplo para el caso de Israel acepta certificación Fairtrade, Rainforest Alliance, UTZ y Orgánico. (Procolombia, 2016)

En la tabla número 25 se relacionan las importaciones que hace Israel de los diferentes derivados del cacao y lo que Colombia exporta al resto del mundo en los mismos productos (TradeMap, 2018).

Tabla 24

Importaciones y exportaciones Israel y Colombia desde el resto del mundo

Descripción	Israel importa desde el mundo		Colombia exporta hacia el mundo			
	Miles USD		Miles USD			
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado	379	359	369	41740	31580	27326
Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao	131403	145992	153839	60324	70784	57086
Cáscara, películas y desechos de cacao	2	1	1	4	5	63
Cacao en polvo sin adición de azúcar ni edulcorante	10780	13917	13167	2536	3267	3261
Pasta de cacao, incl. desgrasada	19358	18446	17167	8149	7284	7325
Manteca, grasa y aceite de cacao	23441	21566	26199	16192	23735	17199

Fuente elaboración Propia con datos tomados de Trademap

Café, té, yerba mate y especias.

El café tiene una gran ventaja comercial y una gran acogida en este país, ya que esta como segundo producto más exportado hacia Israel y a su vez es el segundo producto más exportado de Colombia hacia el mundo (Trademap, s.f.). A su vez, Colombia está entre los 5 países más exportadores del café, sin contar que es catalogado como uno de los mejores cafés del mundo, esto teniendo en cuenta que Colombia cuenta con sellos de calidad a nivel internacional (federacion de cafeteros), lo que demuestra un estándar de calidad y reconocimiento mundial.

Colombia puede potencializarse con este producto en este país y seguir aumentando de una manera significativa las exportaciones, tal como se ha evidenciado en este documento donde se muestran las exportaciones de Colombia hacia Israel en el Grafico 3.

Conclusiones

La ubicación geográfica de Colombia brinda facilidades para la producción de todo tipo de productos alimenticios, lo cual permite que sea un país con una gran diversidad de aquellos que provienen del sector agrícola. Al desarrollar la temática se observa que existe gran potencial en sus derivados, como por ejemplo el azúcar, producto procedente de la caña, del cual se extraen varios subproductos como lo es el combustible y la miel, dos de los cuales obtienen alta demanda en los otros países, Israel incluido. El cacao y sus derivados, al igual que los productos de confitería, proporcionan un crecimiento para el sector agro colombiano, puesto que Israel a la fecha importa un promedio de 0,66% entre el 2013-2017 en comparación a los otros veinte principales productos que importa (Trademap, s.f.).

Siendo Israel un país casi desértico, su producción no alcanza a abastecer la demanda de los consumidores, es por esta razón que los cinco productos que se podrían potencializar al entrar el TLC en vigencia provienen todos del sector agrícola, en donde Colombia se encuentra bien posicionado frente al mundo, puesto que sus tierras son cultivables para una alta producción.

Al tener en cuenta el escrito del tratado de libre comercio encontramos que en él se le otorga algunas preferencias arancelarias a ciertos productos, lo cual también causa que aquellos sean más atractivos para el exportador, ya que entrara al mercado con mejores posibilidades de oferta. El café tostado descafeinado y sin descafeinar, por ejemplo, cuenta con una preferencia arancelaria de categoría I, lo cual significa que tendrá eliminación inmediata de aranceles aduaneros a la entrada en vigor del Acuerdo.

De esta manera, con los factores principales mencionados bajo el subtítulo “productos que podrían ser potencializados” se obtuvieron los resultados en donde los productos que más se verían favorecidos ante la posible entrada de vigencia del TLC. El sector agrícola no es un sector el cual tenga inversión constante, capacitación e invención tecnológica, aun así, la riqueza de los suelos y la cantidad de fuentes hídricas que posee el país brinda productos en excelentes condiciones de calidad demandados en los mercados internacionales como lo son productos cárnicos, preparaciones de frutas hortalizas y otros frutos, azúcar, cacao y sus preparaciones, café te, yerba mate y especias.

Recomendaciones

Colombia debe aprovechar su alta producción agrícola, junto con el desarrollo y tecnificación en lo cual los israelíes han logrado ser productivos para así transar una mayor cantidad de exportaciones y generar estrategias para ser más competitivos frente a los países que abastecen ese mercado actualmente, sin tener la ventaja de tener un tratado de libre comercio ratificado.

Las tendencias de los consumidores están constantemente cambiando, por lo cual, se sugiere siempre tener en cuenta los principales productos importados del país en un periodo de cinco años para así lograr el mayor beneficio posible para las exportaciones transadas.

No obstante, a pesar de contar con una visión optimista en cuanto a las exportaciones, que se podrían hacer nombradas anteriormente, poseerá como desafío aspectos como la aceptación del producto, en donde tendrán que educar al consumidor, la evaluación de la capacidad productiva de los productos y de respuesta para satisfacer la demanda de los Israelitas y la realización de un estudio de competitividad para determinar que los productos potencialmente exportables cuenten con ventajas competitivas sobre sus competidores.

Por último, se sugiere estudios posteriores del Tratado con Israel para determinar los efectos en forma cuantitativa de este en cuento a las exportaciones de los principales productos, esperando como mínimo más de un año después de la entrada en vigencia.

Índice de tablas

Tabla 1	12
Tabla 2	13
Tabla 3	15
Tabla 4	15
Tabla 5	16
Tabla 6	16
Tabla 7	17
Tabla 8	19
Tabla 9	20
Tabla 10	21
Tabla 11	21
Tabla 12	22
Tabla 13	28
Tabla 14	29
Tabla 15	29
Tabla 16	30
Tabla 17	31
Tabla 18	36
Tabla 19	37
Tabla 20	38
Tabla 21	40
Tabla 22	41
Tabla 23	43
Tabla 24	44

Índice de Gráfico

Gráfico 1. Colombia exporta a Israel	13
Gráfico 2. Principales productos Exportados de Israel a Colombia pte. 1.....	18
Gráfico 3. Principales productos exportados de Israel a Colombia pte.2	18
Gráfico 4. Exportaciones de Colombia a Israel	23
Gráfico 5. Balanza Comercial de Colombia con Israel.....	24

Bibliografía

- (11 de 06 de 2013). Recuperado el 15 de 02 de 2018, de URNA DE CRISTAL:
<http://www.urnadecristal.gov.co/gestion-gobierno/todo-lo-que-necesitas-saber-sobre-tlc-entre-colombia-e-israel>
- Alderete, J. M. (2007). *PRODUCTOS CASHER: NORMAS Y MERCADOS*. Obtenido de PRODUCTOS CASHER: NORMAS Y MERCADOS: <http://www.produccion-animal.com.ar/>
- Analdex. (s.f.). *Analdex*. Obtenido de Analdex: <http://www.analdex.org/2018/04/16/informe-de-exportaciones-e-importaciones-de-fruta-2017/>
- Analdex. (s.f.). *Analdex*. Obtenido de Analdex: <http://www.analdex.org/2018/02/05/con-su-tlc-con-israel-colombia-espera-impulsar-su-manufactura-y-el-agro/>
- Anexo9-A Parte 1 Lista de compromiso de colombia*. (s.f.). Obtenido de Anexo9-A Parte 1 Lista de compromiso de colombia: http://www.analdex.org/wp-content/uploads/2016/02/09_Anexo_9-ACP_Oferta_de_Colombia.pdf
- Asocaña. (2012). *Asocaña*. Obtenido de Asocaña:
<http://www.asocana.org/StaticContentView.aspx?Scid=209>
- Asocaña. (5 de 2017). *Asocaña Infome anual 2016 -2017*. Obtenido de Asocaña Infome anual 2016 -2017: <http://www.asocana.org/modules/documentos/14140.aspx>
- Banco de la republica de colombia* . (13 de 03 de 2017). Obtenido de Banco de la republica de colombia : <http://www.banrep.gov.co/es/trm>
- Baptista Lucio, M., Fernández Collado, C., & Hernández Sampieri, R. (1991). *METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN Quinta edición*. (J. M. Chacón, Ed.) MEXICO D.F: McGraw-Hill.
- Baumann, R. (Diciembre de 1993). Integración y desviación de comercio. *revista de la cepal* 51, 17.
- Bekerman , M., & Sirlin, P. (2001). Impactos estáticos y dinámicos del MERCOSUR. El caso del sector farmacéutico. *REVISTA DE LA CEPAL* 75, 17.
- Cámara de Comercio de Bogotá. (s.f.). Obtenido de
<http://bibliotecadigital.ccb.org.co/bitstream/handle/11520/14390/Gu%C3%ADa%20Pr%C3%A1ctica%20Condiciones%20de%20Acceso%20a%20Mercados%20Internacionales.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Chavarro, C. r. (12 de 02 de 2018). *portafolio*. Obtenido de portafolio:
<http://www.portafolio.co/opinion/otros-columnistas-1/carlos-ramiro-chavarro-a-cultivar-oportunidades-514204>
- Cohn., R. C. (2016). *Supervisores en Calidad Kosher S.C*. Obtenido de Supervisores en Calidad Kosher S.C.: <http://www.ka-kosher.com/certificacion-kosher-en-mexico.html>
- Colombia. (s.f.). *Colombia*. Obtenido de Colombia: <https://www.colombia.com/colombia-info/informacion-general/economia/>
- Colombia. (s.f.). *Colombia*. Obtenido de Colombia: <https://www.colombia.com/colombia-info/informacion-general/economia/>

- Corral, M. M. (2011). LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA. *Revistas ICE*, 14.
- Dinero*. (04 de 12 de 2011). Obtenido de *Dinero*: <http://www.dinero.com/edicion-impresia/negocios/articulo/fiebre-kosher/112411>
- Dinero*. (21 de Diciembre de 2015). *Nueva caída de las importaciones afecta el consumo y la producción industrial*. Obtenido de <http://www.dinero.com/economia/articulo/importaciones-colombia-octubre-2015/217459>
- Dinero*. (21 de 12 de 2015). *Nueva caída de las importaciones afecta el consumo y la producción industrial*. Obtenido de Nueva caída de las importaciones afecta el consumo y la producción industrial: <http://www.dinero.com/economia/articulo/importaciones-colombia-octubre-2015/217459>
- Dolar Web*. (2017). *Dolar Web*. Obtenido de <https://dolar.wilkinsonpc.com.co/dolar-historico/dolar-historico-2017.html>
- económicos, O. d. (20 de Febrero de 2018). *Mincit*. Obtenido de Mincit: http://www.mincit.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=80988&name=OEE_Estadisticas_de_comercio_exterior_ene-dic_2017.pdf&prefijo=file
- El tiempo*. (13 de Julio de 2016). *El tiempo.com*. Obtenido de *El tiempo.com*: <http://www.eltiempo.com/archivo/documento/CMS-16644304>
- El tiempo*. (13 de Julio de 2016). *Eltiempo.com*. Obtenido de <http://www.eltiempo.com/archivo/documento/CMS-16644304>
- Exterior, M. d. (s.f.). *TLC.GOV*. Obtenido de *TLC.GOV*: http://www.tlc.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=70127&name=ANEXO_7A.pdf&prefijo=file
- Fao.org*. (07 de 2012). Obtenido de *Fao.org*: <http://www.fao.org/ag/esp/revista/faogapes.pdf>
- federacion de cafeteros. (s.f.). *Federacion de cafeteros*. Obtenido de https://www.federaciondecafeteros.org/clientes/es/nuestro_cafe/cafes_especiales/produccion_y_calidad/
- Finagro. (s.f.). *Finagro*. Obtenido de *Finagro*: <https://www.finagro.com.co/noticias/el-momento-del-agro>
- FMI*. (1 de 10 de 2016). Obtenido de *FMI*: <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/Sheets/2016/08/01/14/51/Special-Drawing-Right-SDR>
- Gestion.pe*. (26 de Enero de 2017). *Gestion.pe*. Obtenido de <https://gestion.pe/economia/son-20-paises-innovadores-mundo-127232?foto=11>
- Israel21c. (23 de 2 de 2016). *Israel21c*. Obtenido de *Israel21c*: <http://www.itrade.gov.il/mexico/2016/04/06/las-exportaciones-de-chocolate-israeli-alcizan-los-10-millones/>
- Kloosterman, K. (1 de NOVIEMBRE de 2015). *ISRAEL 21C*. Obtenido de *ISRAEL 21C*: <https://es.israel21c.org/12-principales-empresas-de-tecnologia-agricola-de-israel/>

- Kloosterman, Karin. (1 de 11 de 2015). *israel21c.org*. Obtenido de israel21c.org:
<https://es.israel21c.org/12-principales-empresas-de-tecnologia-agricola-de-israel/>
- Legiscomex. (Mayo de 2006). *Insumos en canasta A capítulo 85 "Máquinas, aparatos y ...* Obtenido de Insumos en canasta A capítulo 85 "Máquinas, aparatos y ...:
<https://www.legiscomex.com/BancoMedios/Documentos%20PDF/Insumos-Cap85.pdf>
- Martínez Coll, J. C. (2001). "*Teoría de la Integración Económica*". Obtenido de La Economía de Mercado, virtudes e inconvenientes: <http://www.eumed.net/cursecon/17/>
- Mildenberg, M. B. (Diciembre de 2011). *Estudio conjunto con datos facticos entre relaciones comerciales Israel-Colombia antes de la firma del TLC*. Obtenido de Estudio conjunto con datos facticos entre relaciones comerciales Israel-Colombia antes de la firma del TLC:
<http://www.tlc.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=62447&name=ColombiaIsraelJointStudy.pdf&prefijo=file>
- MINCOMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO. (27 de 27 de 2013). *www.tlc.gov.co*. Obtenido de
http://www.tlc.gov.co/publicaciones/8047/abc_del_acuerdo_comercial_con_israel
- Ministerio de Comercio. (Diciembre de 2014). *Mincit*. Obtenido de Mincit:
http://www.mincit.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=73252&name=oe_e_mab_exportacionesdiciembre2014.pdf&prefijo=file
- ministerio de comercio industria y turimso. (s.f.). Obtenido de
http://www.tlc.gov.co/publicaciones/2007/acuerdo_comercial_entre_colombia_e_israel
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. (Diciembre de 2013). *Mincit.gov.co*. Obtenido de Mincit.gov.co:
http://www.mincit.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=71271&name=OEE-_MAB-Exportaciones_diciembre_2013.pdf&prefijo=file
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. (20 de 02 de 2018). *Mincit*. Obtenido de Mincit:
http://www.mincit.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=80988&name=OEE_Estadisticas_de_comercio_exterior_ene-dic_2017.pdf&prefijo=file
- Organización Mundial del Comercio. (2010). *Organización Mundial del Comercio - Portada*. Obtenido de Organización Mundial del Comercio - Portada:
https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/agrmtseries4_sps_s.pdf
- Palacio, Y. (14 de Mayo de 2013). Israel: el milagro tecnológico de la Tierra Santa. *Israel: el milagro tecnológico de la Tierra Santa*.
- Palacio, Y. (14 de Mayo de 2013). Israel: el milagro tecnológico de la Tierra Santa. *Israel: el milagro tecnológico de la Tierra Santa*.
- Parra, D. I. (Diciembre de 2015). *Mincip*. Obtenido de Mincip:
http://www.mincit.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=77370&name=OEE_DI_Exportaciones-_diciembre_2015.pdf&prefijo=file
- Pérez Serrano, G. (1994). *Investigación cualitativa: retos e interrogantes*. Constancia, Madrid: La Muralla S.A.
- Procaña . (27 de 4 de 2018). *Procaña* . Obtenido de Procaña: <http://www.procana.org/new/quienes-somos/subproductos-y-derivados-de-la-ca%C3%B1a.html>

- Procolombia*. (10 de 2016). Obtenido de Procolombia: <http://www.procolombia.co/actualidad-internacional/agroindustria/lo-que-debe-saber-para-exportar-cacao-fino-de-aroma>
- Revista El Dinero. (27 de septiembre de 2013). *israel, cuna de la nueva generación de emprendedores de talla mundial*. Obtenido de www.tlc.gov.co:
http://www.tlc.gov.co/publicaciones/8047/abc_del_acuerdo_comercial_con_israel
- Romero, A. (2006). *Revista de la Facultad de Ciencias*. Obtenido de Revista de la Facultad de Ciencias: <file:///C:/Users/drjim/Downloads/Dialnet-EITLCColombiaUSA-3985462.pdf>
- Ruiz Olabuénaga, J. I. (2012). *Metodología de la Investigación Cualitativa*. Bilbao: Universidad de Deusto.
- Samper, L. (08 de 09 de 2012). <http://www.mincit.gov.co>. Recuperado el 15 de 02 de 2018, de Mincomercio Industria y Turismo:
http://www.mincit.gov.co/publicaciones/4252/iii_ronda_de_negociacion_del_tlc_de_colombia_con_israel
- Shachar, G. (17 de 08 de 2011). *USDA Foreign Agricultural Service*. Obtenido de USDA Foreign Agricultural Service:
https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Food%20and%20Agricultural%20Import%20Regulations%20and%20Standards%20-%20Narrative_Tel%20Aviv_Israel_8-16-2011.pdf
- Sirlin, P., & Bekerman, M. (2000). Impactos estáticos y dinámicos del Mercosur. El caso del sector del calzado. *REVISTA DE LA CEPAL* 72, 18.
- Tisnés, J. D., & Santamaría, M. R. (julio de 2013). *Turquia Potencial aliado en la creciente inserción de Colombia en la economía global*. Obtenido de *Turquia Potencial aliado en la creciente inserción de Colombia en la economía global* :
<http://publicaciones.eafit.edu.co/index.php/map/article/view/2212/2128>
- TradeMap*. (28 de 4 de 2018). Obtenido de TradeMap:
[https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3|170||376||18||4|1|1|2|2|1|1|1|1|1](https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3|170||376||18||4|1|1|2|2|1|1|1|1)
- Trademap. (s.f.). *Trademap*. Obtenido de Trademap:
https://www.trademap.org/Product_SelCountry_TS.aspx?nvpm=3|376||||TOTAL||2|1|1|1|2|1|1|1|1
- Villón Acuña, Y. A., & Taipe Gutiérrez, M. A. (Agosto de 2015). *repositorio.ug.edu.ec*. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/17731/1/TESIS%20MADE-ANDREA%20CORREC23nov.pdf>
- World Trade Organization. (s.f.). *World Trade Organization*. Obtenido de https://www.wto.org/spanish/tratop_s/roi_s/roi_info_s.htm